

MIG



N.245 - APRILE 2019 - MENSILE | EPT - Via Zancle, 6 - 37138 VERONA | www.ept.it | ept@ept.it



ACTIVE®

Chi sceglie Active è differente.

DNA ITALIANO

PROGETTO COSTRUZIONE CUORE AFFIDABILITÀ



NUOVA GAMMA PRODOTTI A BATTERIA


our power, your passion

Potenza e versatilità, alla portata di tutti.

La gamma a batteria EfcO rappresenta l'evoluzione dei prodotti per gli amanti del giardinaggio. Il loro utilizzo unisce efficacia di prestazione, paragonabile a quella di un pari strumento a scoppio per un utilizzo in ambito privato, con comodità e semplicità d'uso. La batteria, sviluppata per garantire costanza di prestazione, assicura sempre la massima potenza della macchina fino al momento del suo completo scaricamento.

TANTE ALTRE
NOVITÀ IN
ARRIVO...

**STAY
TUNED!**



Macchine fornite in dotazione con una batteria Bi 2,5 EF e un caricabatteria CRG

It's an **Emak S.p.A.** trademark
42011 Bagnolo in Piano (RE) Italy
www.efco.it
www.youtube.com/MyEfco
www.facebook.com/EfcOItalia
www.instagram.com/EfcOItalia

gamma SPIDER

SELF-PROPELLED AERIAL WORK PLATFORMS

SOLUZIONI IDEALI
PER LA MANUTENZIONE DEL VERDE



PLATFORM BASKET

www.platformbasket.com

PLATFORM BASKET

Via Montessori 1 - 42028 Poviglio - RE - Italy
Tel. +39 0522 967666 - Fax +39 0522 967667
info@platformbasket.com

Sempre in pensiero il rivenditore. Per margini spesso piuttosto risicati, la vendita online a mettergli altri bastoni fra le ruote e la concorrenza di altri canali sempre più aggressivi. Problemi di tutti i giorni, degli ultimi anni, di una vita spesa in negozio. Tutto sul piatto, anche se una volta era diverso. Tempi andati, quelli dei pionieri e quando il giardinaggio aveva altre regole. Oggi è un'altra storia, un altro quadro, con altre dinamiche. Il cliente è un altro, le macchine sono altre. La vita è un'altra. Il verde nelle case, fra i palazzi, sui balconi delle grandi città. Gli specialisti vicini di casa, a battaglia sul prezzo, a deviare un cammino che invece dovrebbe privilegiare la qualità e la forza del marchio. Del domani v'è comunque certezza, perché il 2018 poteva essere ottimo ma è stato comunque buono. Perché il meteo giusto va e viene ma finora non è stato poi così male. Tanti attendono i fine settimana di primavera, spesso spartiacque a segnar l'inizio vero di stagione. I primi baci del sole, quelli che a volte l'accarezzano e a volte ti voltano le spalle.

L'arma in più è la batteria, così come la forza dello scoppio e l'abitudine del rivenditore a far quadrare comunque i conti. Contro tutti e tutti, anche la logica. Freme il mercato, perché non c'è solo l'erba da tagliare. Perché c'è molto altro, tanto verde attorno e la vocazione di molti italiani a rendere bello il proprio giardino. Magari non spendendo troppe ore di persona, perché di tempo ce n'è sempre meno. Ma sempre con passione, anche se coperta da mille impegni e tante altre cose da fare. Tutto nella norma. Da ascoltare e da attaccare il mercato. Con decisione ma anche delicatezza. Muovendo le giuste leve, ogni giorno.

La passione fa il resto, quella che ai professionisti della materia non è mai mancata. Non male i primi segnali, ma sono soltanto i primi. La stagione sarà lunga e faticosa, ancora imprevedibile anche se sulla carta piuttosto promettente. Mesi infiniti davanti allo specialista, ma anche capaci di passare in un attimo. Dipende dai punti di vista. E dalle sensazioni. A volte anche quelle sono d'aiuto.



EPT

Editrice Periodici Tecnici sas

Direttore Responsabile

Dino Bellomi

Direzione, Redazione, Amministrazione

Via Zancle, 6 - 37138 Verona

Tel. 045 81.01.914 - Fax. 045 81.01.914

www.ept.it - E-mail: ept@ept.it

Pec: ept@pec.it

Direttore Editoriale

Elisabetta Bellomi (e.bellomi@ept.it)

Redazione

Alessandro De Pietro (a.depietro@ept.it)

Hanno collaborato

Mauro Milani, Marco Magnano,

Luisa Ghidoli, Luca Begnoni,

Matteo Gentilin

Per AssoGreen

Roberto Dose

Impaginazione

Studio MG

Pubblicità e Sviluppo

EPT

Tel. 045 81.01.914 - Fax. 045 81.01.914

www.ept.it - E-mail: ept@ept.it

Stampa

UNIDEA Srl - Via Casette, 31
37024 Santa Maria di Negrar (VR)

Socio effettivo



Registrazione presso il Tribunale di Verona
n° 1019 del 28/10/1991. ROC N° 1867

Gli articoli e le inserzioni pubblicitarie pubblicate
su MG Marketing Giardinaggio
sono sotto la responsabilità degli autori
e degli inserzionisti.

Tutti i diritti riservati. Ogni riproduzione è vietata se non
autorizzata espressamente per iscritto dall'Editore.

Abbonamento 1 anno (9 numeri) Italia più spese di
spedizione € 42 (IVA assolta dall'Editore).

INFORMATIVA

Sia che la rivista sia pervenuta in abbonamento o in omaggio, si rende noto che i dati in nostro possesso sono impiegati nel pieno rispetto del Regolamento Europeo 679/2016 (c.d. "GDPR"). L'interessato potrà avvalersi dei diritti previsti dalla suddetta legge. In conformità a quanto disposto, si comunica che presso la nostra sede di Verona, via Zancle 6, esiste una banca dati ad uso redazionale. Gli interessati potranno esercitare i diritti previsti (consultare, modificare o cancellare i dati) contattandoci al tel 045 8101914/fax 045 8101914 o scrivendo a ept@ept.it



LA BENZINA ALCHILATA N.1 AL MONDO

SE UTILIZZI LA
BENZINA ALCHILATA ASPEN
HAI GIÀ COMPIUTO LA SCELTA PIÙ SAGGIA,
SIA PER LA TUA SALUTE, SIA PER L'AMBIENTE CHE TI CIRCONDA.

E DA OGGI ANCHE LA PIÙ VANTAGGIOSA!

SCOPRI NEI MESI DI
APRILE, MAGGIO E GIUGNO
LE CONDIZIONI SPECIALI PROPOSTE
DAI RIVENDITORI **ASPEN PRO**

MAGGIORI INFO SU WWW.ASPENBENZINA.IT



UTILIZZATA
CON NORMALE
BENZINA 2 TEMPI



UTILIZZATA
CON ASPEN 2
BENZINA
ALCHILATA



**MIGLIORE
PER LE TUE MACCHINE**

- ◆ ASPEN è un carburante a combustione pulita: un motore più pulito si traduce in meno manutenzione e maggiore durata del motore
- ◆ ASPEN offre stabilità di stoccaggio per lunghi periodi
- ◆ ASPEN è pre-miscelata e rende più facili gli avviamenti!



**MIGLIORE
PER LA TUA SALUTE**

- ◆ ASPEN è praticamente priva di benzene, un composto riconosciuto come cancerogeno
- ◆ ASPEN ha un bassissimo contenuto di idrocarburi aromatici e olefine, entrambi riconosciuti come molto nocivi
- ◆ ASPEN emana un odore molto meno intenso, rendendo l'ambiente di lavoro più gradevole.



**MIGLIORE
PER L'AMBIENTE**

- ◆ ASPEN è a basso contenuto di olefine. Le olefine sono state riconosciute come composti che contribuiscono alla produzione di ozono troposferico, dannoso per l'ambiente
- ◆ ASPEN 2 contiene un olio biodegradabile di altissima qualità rinnovabile fino al 60%



assogreen

- 8** «La batteria va, ma adesso il passo tocca alle officine»
- 46** «Le vendite su internet la rovina del mercato»
- 60** «Tagliasiepi, bel ponte fra lo scoppio e la batteria»

comunicazione

- 14** La vera forza del marketing mix
- 44** Il potenziale delle dirette Facebook

dalle aziende

- 12** Einhell, 6 tosaerba per chiudere il cerchio
- 18** Pellenc Italia
La lunga vita della gamma Alpha

inchiesta

- 22** Tagliasiepi, quanti occhi addosso

indagine

- 42** La rete in pressing forte sui rasaerba

mercato

- 20** L'accelerazione dei rasaerba-robot

norme

- 64** Sfalci e potature, si cambia pagina

punto vendita

- 62** E se il prezzo venisse dopo?

rubriche

- 36** Vetrina tagliasiepi
- 50** News
- 66** Vetrina

72 Tuttomercato

BASTA INSTALLARLI E VIA

Dimenticate le forature e la pressione non uniforme degli pneumatici. Gli pneumatici radiali airless MICHELIN X TWEEL TURF superano gli oggetti taglienti, passano senza intoppi sugli ostacoli e durano 3 volte di più degli pneumatici convenzionali.

**WORK
DONE WELL.**

» UN LAVORO BEN FATTO. «



JOHN DEERE

NOTHING RUNS LIKE A DEERE

Il mercato si sta trasformando, quindi anche il mondo delle riparazioni. «Saremo meno meccanici e più elettrotecnici, di certo il cambiamento ci sarà. Il processo sarà irreversibile. E bisognerà farsi trovare pronti e parecchio preparati»

«LA BATTERIA VA, MA ADESSO IL PASSO TOCCA ALLE OFFICINE»

Partita aperta. Ai piani alti e sul mercato. Scoppio e batteria. Una fetta da dividere, una scena da conquistare. La storicità del motore mescolata all'avvento del nuovo. Dibattito in corso, fra una vendita e l'altra. Fra un tagliaerba e un rasaerba. Posizioni chiare, in partenza. Anche se il garden,



pur nel suo essere in fondo tradizionalista, vive di aggiornamenti continui. Con una linea chiara, l'ultima, ma anche basi solide fortificate da decenni di lavoro. Il mondo ha preso comunque una direzione precisa. E l'equilibrio andrà trovato col tempo. «Adesso le vendite continuano ad essere nettamente orientate verso la macchina a scoppio, credo che per parecchi anni sarà ancora così. Prima che la batteria si affianchi o sorpassi addirittura i prodotti a motore», la prima pietra di Roberto Dose, professione rivenditore specializzato di lungo corso anche, già presidente di Assogreen, in prima fila da testimone diretto di un momento dall'altissimo peso specifico per il settore del verde. La tendenza è evidente, i tempi meno. «È comunque iniziato un processo irreversibile, a meno di sconvolgimenti in questo momento poco prevedibili. La batteria è sempre più richiesta, la batteria sta prendendo

sempre più piede», l'altro paletto di Dose, posizione che ingloba tutti gli specialisti di macchine da giardino sotto il tetto di Assogreen. La fetta riguarda «soprattutto il ramo hobbistico, soprattutto per quegli utilizzi non troppo gravosi», in attesa che la batteria acquisti potenze tutto sommato in gran parte già assimilate e inglobate nella sua proposta sempre più ampia. «Adesso per lo più le caratteristiche della batteria soddisfano le esigenze dell'utilizzatore privato e del giardino di casa, ma è logico che il quadro col tempo cambierà», la previsione a medio termine di Dose, già allenato nel suo punto vendita dai suoi clienti a dividersi fra prodotti uno diverso dall'altro e gusti sempre più articolati. Già nella mischia come tanti altri suoi colleghi in un'Italia che aspetta di capire esattamente quanto la batteria prenderà piede fra gli scaffali delle rivendite e nei giardini. Promettenti i primi passi, in un quadro che si sta sempre più allargando. Con tante variabili e tantissime nuove macchine, a mescolarsi con tutto il resto del mercato. Con colori ovunque e tanta vivacità attorno. Col prodotto hobbista bello vivo e parecchio carico. Col mercato a ridisegnarsi giorno dopo giorno.

NUOVI SCENARI. Altra storia, almeno per il momento, quando le cilindrata e le potenze lievitano. «Il professionale è diverso, perché legato non soltanto alla parte pratica ma anche e soprattutto alle prestazioni e ai parametri dell'ente appaltante. Questione anche di rumore. In certe



THE SMART GARDEN COMPANY



Falciare il prato con un solo dito!

- Carla, 29 anni, Architetto di Verona ha scelto Robolinho

La perfetta cura automatizzata del prato.
ROBOLINHO® Lui taglia, tu ti rilassi!



Nuovi ROBOLINHO® 3° generazione

4 ANNI DI GARANZIA
CON REGISTRAZIONE ONLINE*



www.al-ko.com/garden

zone e in certi litorali, proprio per condizione delle amministrazioni comunali, è chiaro che il mercato della batteria importante potrebbe aprirsi. Già aperto per la verità, ma presto potrebbe appropriarsi di fette ulteriori. Ed innalzare così la richiesta, quindi la quota di mercato della macchina impegnativa per l'uso intensivo», l'analisi di Dose, diviso fra una macchina e l'altra, in una stagione partita con lo sguardo fisso sulla batteria, sorvegliata speciale in un 2019 che dovrà dare in questo senso tantissime risposte. Calcoli prima. Strategie. Cose concrete. «La batteria va verso un aumento notevole, ma per adesso il tosaerba che è comunque la macchina principe del mercato del giardinaggio dalla batteria ha avuto ancora molto poco. Un'incidenza minima fra tutte le macchine vendute. Certamente col passare degli anni lo scenario cambierà, le basi però sono ancora queste», l'ulteriore fotografia di Dose, alla ricerca continua come tutti i rivenditori del sottile equilibrio fra il nuovo che avanza e il passato sempre attuale, impossibile da scalfire e sempre orgogliosamente vivo. Convinti tutti che il bivio sia ormai vicino, che le due strade alla fine dovranno comunque ricongiungersi. Partendo da punti differenti, ma arrivando sotto la stessa linea del traguardo. Con la mano sapiente del rivenditore a far da fine regista dell'opera.

BIVIO VICINO. Il faccia a faccia sugli scaffali presto si sposterà decisamente in officina. Dove le carte in tavola saranno altre, dove il lavoro cambierà, dove la manutenzione del prodotto non sarà più sempre e solo quella. Con il rivenditore a immaginare quel che sarà quando tutto sarà più o meno a regime. Con l'officina inevitabilmente da

aggiornare. Da rimodellare, da risistemare, da modernizzare. Da rendere semplicemente attuale. «Contrastare l'avanzata della batteria non si può e non si deve. Logico che certi rivenditori magari ancora legati al passato ci metteranno un po' di più per trovare il necessario punto di incontro, ma verrà tutto naturale. Sarà il mercato a parlare e a dettare la linea», il primo passo di Dose, punto di partenza verso i tasselli successivi. Uno su tutti la nuova versione dell'officina, la consapevolezza che qualcosa potrebbe perdersi nelle riparazioni quanto a gocce di guadagno e il quadro rimodellarsi anche in questo senso. La ricetta è pronta, presto fatta, da imprenditori agili. Perché l'azienda deve andare avanti, cavalcare il progresso, farci star tutto. Scoppio e batteria. «Ci dovremo reinventare. Ci sarà probabilmente una scrematura di fondo. Diventeremo forse più elettrotecnici che meccanici. O creeremo un centro di assistenza per seguire la parte prettamente elettrotecnica. Sarà un passaggio necessario», il ragionamento di Dose, «come è stato per esempio coi robot. Con prodotti molto diversi e quindi con la necessità di aderire al meglio al prodotto nel post vendita attraverso la creazione di un'assistenza ad hoc. La batteria non è il tosaerba tradizionale. Ci vorranno personale specializzato e attenzioni diverse nei confronti del cliente. Difficile ipotizzare e calcolare quanto perderemo nella manutenzione, i numeri certamente un po' caleranno ma l'importante sarà prima di tutto individuare il nostro ruolo. Complicato prevedere se tutti i rivenditori resteranno al passo con questo cambiamento. Non sappiamo se sarà un'evoluzione del mercato o una vera e propria rivoluzione. Quel che conta sarà farsi trovare davvero pronti e preparati».





CC

campbelladv.com 70718



PREMIUM OHC TECHNOLOGY ORIGINATE FROM JAPAN

I motori Robin CC della serie EX OHC con 6 modelli da 4,5 a 14 HP, offrono potenza e durata. Li contraddistinguono un facile avviamento e soprattutto una notevole riduzione della rumorosità, delle vibrazioni, dei consumi e delle emissioni nocive. Grazie alla molteplicità delle versioni, del disegno e degli ingombri ridotti, si prestano ad essere installati su macchine diverse: motocoltivatori, motofalciatrici, generatori, motopompe, compattatori, compressori, idropultrici, etc, etc.

Multipower
Quality & Services

Distributore esclusivo per l'Italia:
MULTIPOWER srl - Via Don Minzoni, 6D/6E
42044 Gualtieri (RE) Italy
Tel: +39-0522.221128 - E-mail: commerciale@multi-power.it
www.multi-power.it - Facebook: [Multipower srl](https://www.facebook.com/Multipower.srl)

Per la cura del giardino l'azienda tedesca propone le migliori soluzioni con numerosi modelli a benzina. Macchine capaci di rispondere alle più svariate esigenze. Compresa le ampie superfici. Sempre con alta qualità

EINHELL, 6 TOSAERBA PER CHIUDERE IL CERCHIO

Il taglio dell'erba in giardino non è mai stato così pratico: con Einhell è possibile selezionare un ampio numero di tagliaerba con motori a scoppio dalle alte prestazioni. Una gamma composta da 6 modelli a benzina, con larghezze di taglio differenti per soddisfare ogni esigenza: 40, 46, 51 e 56 centimetri.



Tra le migliori proposte dal mondo Einhell, il modello **GC-PM 40 S** che, oltre a disporre di una larghezza di taglio di 40 centimetri, è semovente. Adatto per superfici fino a 1.000 metri quadrati, è spinto da un motore monocilindrico a quattro tempi già conforme alle stringenti nuove normative EMISSION 5. Con un taglio regolabile secondo 5 posizioni - da 25 a 75 mm -, offre all'utente grande maneggevolezza dovuta al suo peso contenuto.

Con una lunghezza di taglio di 46 cm, il tagliaerba **GC-PM 46/2 S HW-E** è un prezioso mezzo per la cura di superfici estese. La praticità è la parola d'ordine: il sistema di avviamento elettrico consente di avviare l'apparecchio con una semplice rotazione della chiave, consentendone l'utilizzo anche a persone anziane o con leggere limitazioni motorie.



Moderna ed affidabile è la proposta Einhell **GC-PM 56 S HW** particolarmente consigliata per superfici fino ai 2.200 metri quadrati: con una larghezza di taglio di 56 cm, vanta 5 funzioni (semovente, mulching, scarico laterale, deflettore di scarico, raccolta). Il vortice della camera di taglio è progettato e realizzato per ottimizzare il risucchio dell'erba nel vano di raccolta. La regolazione centrale dell'altezza di taglio a 6 livelli consente di stabilire facilmente il risultato desiderato, mentre il design maggiorato delle ruote permette la lavorazione su qualsiasi tipo di terreno. Nella dotazione è incluso il raschietto per la pulizia, e stoccaggio, in posizione verticale.

**Anche per il taglio del prato,
con Einhell otterrete un lavoro Ben Fatto.**



Einhell

gry

DAI IL BENVENUTO ALLA PRIMAVERA CON POTENZA E PRECISIONE.

Scopri la gamma di tagliaerba a scoppio di Einhell: 6 modelli che permettono 4 larghezze di taglio diverse da 40 fino a 56 cm.



Visita
einhell.it

Einhell Italia

ALCUNI PRODOTTI DELLA GAMMA EINHELL.

LARGHEZZA TAGLIO 56 cm
5 FUNZIONI (semovente, mulching, scarico laterale, deflettore di scarico, raccolta)
PULIZIA VERTICALE
STOCCAGGIO



Art. 3404765 € **399,95**

LARGHEZZA TAGLIO 46 cm
SEMOVENTE
AVVIAMENTO ELETTRICO



Art. 3404365 € **399,95**

LARGHEZZA TAGLIO 40 cm
SEMOVENTE
EMISSION V



Art. 3404820 € **209,95**

Prezzi consigliati al pubblico.

Impieghiamo otto ore alla settimana per leggere e smaltire le e-mail ricevute, ma la comunicazione diretta coi clienti aumenta l'empatia. Mettendo al riparo da problematiche tecnologiche. Con tante leve

LA VERA FORZA DEL MARKETING MIX

social



TAEDA
COMMUNICATION

Nel corso del mese di febbraio è arrivata l'ufficialità per una notizia che era già nell'aria da tempo. Non ha sconvolto i più, ma deve far riflettere profondamente: dopo un problema dal punto di vista della sicurezza dei dati, con la chiusura di Google+ di aprile. Ciò implica la perdita dei contenuti condivisi sulla piattaforma dagli utenti. Persone che hanno basato la propria strategia di comunicazione su tale strumento vedranno crollare il terreno sotto i piedi, professionisti che hanno scritto libri promettendo la conquista del web hanno dovuto cambiare direzione. In un mondo in continua

evoluzione come quello del marketing, legarsi ad un unico mezzo comporta rischi seri (lo dico da sempre). Per fortuna abbiamo a disposizione opportunità sempreverdi, metodi per interagire che non passeranno mai di moda, collocati in una campana di vetro al riparo da eventuali crisi o mutamenti.

AL RIPARO DAI RISCHI. Le newsletter sono una sorta di perno plasmato dal passato. Non in senso assoluto, bensì solo a patto che il loro utilizzo preveda determinate caratteristiche. Cosa significa? I risultati ottenuti dipendono sempre da tante variabili, ma mentre i social media sono

sogetti a trend, variabili tecnologiche e falle in tema di privacy, il dialogo one-to-one col proprio pubblico non può che rafforzare un legame. Guai a pensare a paroline magiche per conquistare il cliente, strappare una vendita o migliorare le percezioni: ciò che è bene sottolineare sono le buone pratiche e gli accorgimenti che fanno davvero la differenza per un'azienda. Vizi e virtù sono componenti del quotidiano, la consapevolezza di cosa fare (e cosa no) consente di evitare delusioni, perdite di denaro e sfiducia nella propria attività di divulgazione.

ORIZZONTI LARGHI. Uno dei concetti trasmessi nelle università è quello del marketing mix. Le



famose "4 P" che compongono l'approccio al mercato: product, price, place e promotion. Un concetto semplicistico atto a descrivere gli elementi-chiave per avere successo in un business, ma che può essere traslato in modo più efficace nell'ambito della comunicazione. Oggi più che mai è necessario un communication mix, inteso come la considerazione di più canali, integrabili tra loro, per diffondere messaggi rilevanti. In concreto, un imprenditore dovrebbe essere presente dove il cliente è attivo, esprime il suo interesse, pone l'attenzione. Questo implica un'attenta analisi del processo d'acquisto. L'affidare le risorse disponibili a diversi media consente innanzitutto una diversificazione del rischio (fattore fondamentale per chi è a capo di un'attività), e poi la possibilità ampliare le zone dove intercettare il coinvolgimento. Curare solo un blog, investire solo su Facebook, realizzare solo video non serve a nulla (perché poi si finisce per dare la colpa alle piattaforme per il pugno di mosche che si ha in mano). Google non è attivo solo online ed allo stesso modo Coca Cola, Red Bull o qualsiasi leader di settore.

DIALOGHI DIFFERENTI. I livelli in cui agire sono 2: uno-a-molti ed uno-ad-uno. Veicoliamo prima parlando alla platea più ampia, poi passiamo a capire i singoli bisogni, ad offrire una soluzione su misura che faccia sentire l'interlocutore speciale. Di quest'ultima categoria fanno parte le newsletter che, se stilate secondo specifici crismi, hanno il vantaggio di far provare forte empatia a chi ci ascolta. In un mondo che vive con costanza l'"ansia da follower", in cui conta più avere un seguito numeroso che formato da persone effettivamente allettate da quanto offerto, l'errore più frequente è rimpolpare le liste di nominativi passando in rassegna i siti web. Pur di vedere il numero di riceventi salire, chi è a caccia di scorciatoie inserisce nel database mail come info@nomeimpresa.it sperando di essere baciato dalla fortuna. La verità è che gli indirizzi generici sono quelli meno consultati, difficilmente fanno capo a persone specifiche e soprattutto una pratica di questo genere non rispetta i requisiti di privacy in vigore. Risultato? Verrò classificato nello spam e la persona effettuerà la disiscrizione.

L'INTERESSE. Il metodo migliore per aumentare il quantitativo di figure che riceveranno messaggi è concedere qualcosa in cambio: un manuale,

OLTRE 500.000 RICAMBI ORIGINALI E COMPATIBILI

Kramp lavora al fianco di rivenditori e riparatori da oltre cinquant'anni per soddisfare tutte le esigenze dei professionisti del settore. Grazie all'ampio assortimento dei migliori marchi e al servizio di consegna efficiente, Kramp è il maggior grossista in Europa di ricambi e accessori specializzato nel settore agricolo, forestale, giardinaggio e movimento terra.

Scopri l'intera gamma su www.kramp.com

 **KRAMP**
It's that easy.



STIHL[®]

LA PRIMA MOTOSEGA DEL FUTURO

La nuova **MS 500i**



STIHL
Injection

La prima motosega a iniezione elettronica **STIHL Injection**.
Miglior rapporto peso/potenza sul mercato.
La struttura leggera e l'eccellente accelerazione permettono
di raccogliere e lavorare legna di grandi dimensioni.

Disponibile solo dai Rivenditori
Specializzati:

www.stihl.it

Una rivoluzione per le attrezzature a batteria, l'ideale per i professionisti che desiderano potenziare il proprio parco macchine così come ampliarlo. Passando dalla potatura fino al taglio dell'erba e allo sfalcio intensivo

LA LUNGA VITA DELLA GAMMA ALPHA

PELENC



Il gruppo francese Pellenc, leader e riferimento tecnologico nel mercato della batteria, da oltre 10 anni con la divisione *Green & City Technology*, lavora a stretto contatto con i professionisti della ma-

PELENC
ITALIA

nutenzione del verde, in modo da progettare e realizzare attrezzature professionali, con lunghe autonomie e performance paritetiche a quelle dei tradizionali motori endotermici, sempre nel totale rispetto dell'ambiente.

Una gamma completa ed in rapida espansione, come testimonia la nuovissima serie Alpha, in grado di permettere ai giardinieri professionisti di lavorare esclusivamente con un parco macchine elettrico, andando ad abbattere in primo luogo le emissioni dirette di CO2 nell'ambiente, con vibrazioni e ingombri ridotti al minimo, ed azzerando totalmente il consumo di carburante (a garanzia di un rapido rientro dell'investimento iniziale).

Tutte quante le attrezzature a marchio Pellenc infatti sono alimentate dalle batterie multifunzione agli ioni di litio Pellenc che, sfruttando un brevetto depositato direttamente dall'azienda francese, riescono a monitorare costantemente lo stato di ogni singolo elemento della batteria; in questo modo questa riesce a lavorare sempre in condizioni ottimali, ottenendo una lunga durata di vita utile nel corso degli anni. Con oltre 1000 cicli di vita reali al massimo dell'autonomia.

Dalla potatura degli alberi e siepi, fino ad arrivare al taglio dell'erba e allo sfalcio intensivo, la gamma di attrezzature Pellenc riesce a garantire le prestazioni di cui necessitano i giardinieri professionisti!

La nuova gamma Alpha, presentata in anteprima nazionale alla fiera EIMA 2018, è una totale rivoluzione per quanto riguarda le attrezzature a batteria per la manutenzione del verde! Composta al momento da due nuove batterie utilizzabili sia in versione spalleggiata che in modalità "imbarcata", un tosasiepi su asta capace di effettuare tagli di grande diametro e un tagliaerba dalle prestazioni professionali, la nuova gamma di Pellenc sfrutta la compatibilità con le batterie e le attrezzature dell'azienda francese già presenti sul mercato, in modo da essere una soluzione ideale sia per un incremento di parchi macchine esistenti che per un nuovo passaggio all'elettrico.



A man wearing a green long-sleeved shirt, khaki pants, and safety glasses is using a battery-powered trimmer in a garden. He is holding the handle of the trimmer, which is cutting through tall grass. The background features a large tree and a well-maintained lawn under a blue sky with light clouds.

**LA NATURA È
IL NOSTRO MOTORE**

EXCELION ALPHA

TAGLIAERBA A BATTERIA

RAPIDO • ERGONOMICO • ADATTABILE

PELLENC
ITALIA



pollencitalia.com | info@pollencitalia.com

Lievita il mercato del verde. Con incrementi ovvi e a doppia cifra della batteria, il nuovo calo di biotrituratori e spazzaneve ma anche l'ulteriore cambio di passo di una macchina che già correva veloce

L'ACCELERAZIONE DEI RASAERBA-ROBOT

Segno più. Il mercato delle macchine e attrezzature per il giardinaggio e la cura del verde archivia il 2018 con un aumento delle vendite rispetto al 2017. I dati elaborati dall'associazione italiana dei costruttori Comagarden e dal gruppo di rilevamento statistico Morgan indicano a fine anno un totale di 1.288.149 unità vendute, comprendenti ogni tipo di macchinario, dai mezzi semoventi alle attrezzature motorizzate, fino ai più semplici strumenti manuali. In termini percentuali questo volume di vendite segna un incremento di 3,2 punti percentuali rispetto all'anno precedente. A dare un contributo al positivo andamento delle vendite sono soprattutto le macchine e le attrezzature con alimentazione a batteria, che hanno messo a segno prestazioni più brillanti rispetto alle versioni con propulsore termico. Emblematico l'andamento del segmento delle motoseghe che, pur avendo chiuso il 2018 con un leggero calo rispetto all'anno precedente (-1,4%), in controtendenza dunque con l'andamento del comparto, ha comunque registrato incrementi a doppia cifra per i modelli a batteria (+22,5% sul 2017). La stessa dinamica ha interessato il settore dei decespugliatori e quello dei soffiatori-aspiratori. Per i primi, a fronte di una crescita complessiva pari al 7,2%, le versioni a batteria hanno visto aumentare le vendite del 34,3%; per i secondi, invece, il boom della batteria (+24,4%) ha avuto un ruolo determinante per invertire la congiuntura negativa del 2017 e riportare in territorio positivo le vendite dell'intero segmento (+0,7% sul 2017). Questa tendenza è ancora più marcata nel segmento dei trimmer, dove, a fronte di un +8,6% generale, le attrezzature alimentate a batteria hanno registrato un incremento del 44,8%, triplicando le vendite rispetto al 2016. I dati del 2018 confermano dunque un progressivo spostamento della domanda



di macchine e attrezzature per il giardinaggio e la cura del verde verso sistemi di propulsione "green", a basso impatto ambientale. Nel caso dei trimmer e dei soffiatori, i modelli a batteria hanno dato un impulso considerevole alle vendite, determinando un'inversione di rotta rispetto alla contrazione del 2017. Per quanto riguarda gli altri comparti, è proseguita anche nel 2018 la crescita dei trattorini (+2%) e dei rasaerba robotizzati, che vedono le vendite aumentate del 11,9%, dopo il consistente +18,5% messo a segno nel 2017. In decisa controtendenza sono i biotrituratori, che registrano una flessione per il terzo anno consecutivo (dal 2016 al 2018 le vendite sono diminuite di oltre mille unità) e gli atomizzatori, in calo del 7,1%. Invece, la flessione degli spazzaneve (-3,4%) è il riflesso di stagioni invernali sempre più miti e avare di precipitazioni nevose. In termini di unità, la tipologia di macchine più consistente è quella delle motoseghe (335mila pezzi venduti), seguita dai rasaerba (277.566) e dai decespugliatori (266.296). Ed ora la verifica di primavera.

SMETTI DI TIRARE LA CORDA USA LA CHIAVE!



Lo **STARTKIT** consente alla macchina, un'accensione facile e veloce per mezzo di una semplice **CHIAVE**.

Adattabile a motori di vecchia e nuova generazione, il kit si installa in poco tempo ed è economicamente accessibile.

Disponibile nella versione **BASE** o **COMPLETO** il kit è adattabile per motori Lombardini, Ruggerini, Yanmar, Honda, Zanetti, Loncin, Kama.

Praiparts
R I C A M B I

Svelto nell'abbracciare la batteria e nel prendersi altre quote. Agile nel muoversi fra tanti canali, al di là del prezzo. Specchio sensibile del mercato, specie in un momento così tanto strategico

TAGLIASIEPI, QUANTI OCCHI ADDOSSO

Pieno di responsabilità il tagliasiepi di oggi. Tutti a guardare nella sua direzione, tutti a valutarne margini e proiezioni. Spalle larghe e via, perché di tempo da perdere non ce n'è. Con la batteria a premere sull'acceleratore e a dirigersi proprio verso quella direzione. Macchina perfetta il tagliasiepi per aderire a certi parametri, per un'entrata in scena necessaria perché il momento è quello giusto. Suscitando curiosità agli occhi di tutti, non fosse altro perché dal tagliasiepi il mondo del giardinaggio partirà per riaggiornarsi e rivoluzionare tutto. Ha un peso specifico diverso adesso il

tagliasiepi, macchina indispensabile per allargare l'orizzonte del rivenditore specializzato anche se non è il tosaerba o il decespugliatore. Il suo valore è destinato ad aumentare, a lievitare sensibilmente. E in fretta anche. Perché fra batteria e scoppio il tagliasiepi ci sta benissimo, collocato con naturalezza in un'area strategica non ancora definita nei suoi confini più stretti ma con la sicurezza che prima o poi le risposte vere arriveranno da lì. Non si scompone il tagliasiepi, sempre lineare nelle sue movenze fra i giardini così come sul mercato. Dove la macchina di qualità pare distantissima, e lo è davvero, da quella fatta solo



dal prezzo di canali distributivi così lontani dallo specialista ma con cui bisogna necessariamente fare i conti. La batteria è una frontiera nuova, una ventata di freschezza in un mercato che magari non ha mai avuto nella "fantasia" la sua arma migliore ma che adesso deve necessariamente adeguarsi a qualcosa di diverso. Fra rivenditori da convincere fino in fondo, ma il più ormai è fatto, e clienti finali decisi a provare quel che in fondo è lo specchio di un mondo che sta andando verso quel sentiero in modo ormai piuttosto chiaro.

IL CAMBIAMENTO. C'è qualcosa di nuovo nell'aria. In tutti i sensi. Il tagliasiepi piace, anche se il suo utilizzo quello è. Marginale. Senza la necessità di prenderlo tutti i giorni, senza la continuità di cui possono godere altre macchine. A questo non c'è soluzione, ma attorno al tagliasiepi c'è tutto un mondo da scoprire. Un mondo nuovo, fatto di novità e margini da esplorare. Di tempi da capire e di una tradizione da rispettare. Con la macchina a scoppio sempre orgogliosa al centro della scena, con la potenza che serve ai professionisti e ai manutentori del verde. Altra questione aperta, perché la batteria sta rilanciando e alla grande. Con prestazioni equiparabili a certi prodotti a motore, con l'energia pulita e idee chiare, con soluzioni affidabili e la certezza per l'operatore di poter lavorare anche otto ore di fila senza fermarsi un attimo. Con ricambi pronti e autonomie sempre più estese. Altra frontiera tutta da esplorare, soprattutto quando i prezzi saranno altri.

Quando verrà trovato il giusto equilibrio guardando anche verso il basso. La batteria avanza, rapidamente. Senza tabelle prefissate, senza tempi da rispettare o tabelle da guardare giorno dopo giorno. Sarà il corso del mercato a decidere tutto. Con le aziende alla finestra, parecchio interessate all'evoluzione del quadro. Sicure che la direzione ormai è quella, che il tagliasiepi e non solo imboccheranno una via difficile poi da abbandonare. Senza deviazioni successive, senza pentimento alcuno per mille motivi. «Indubbiamente», il punto di Massimiliano Bazzani dell'area manager di **Active**, «il mercato dei prodotti con alimentazione a batteria sta prendendo sempre più spazio e le richieste, degli operatori più sensibili al rispetto dell'ambiente sono in forte crescita, ma siamo altrettanto sicuri che il mercato del tagliasiepi con motore endotermico continuerà a crescere parallelamente alle versioni a batteria».



tagliasiepi

«Il tagliasiepi», il quadro di Luca Corbetta, marketing e product manager di **AL-KO Italia**, «è uno di quei prodotti con il maggiore passaggio al prodotto a batteria rispetto ad altri. Le batterie di ultima generazione garantiscono tempi di lavoro sempre più lunghi e performance sempre più elevate. Con una batteria di media potenza si riesce ad sostenere due-tre ore di lavoro che per la maggior parte dei giardini medio/piccoli risultano più che sufficienti. I fattori principali che determinano il successo del prodotto a batterie sono: nessuna limitazione data dal cavo di alimentazione, macchina leggera e versatile rispetto al prodotto a scoppio, nessuna emissioni nociva, bassissimo impatto acustico e minima necessità di manutenzione. La maggior parte degli utenti, messi di fronte alla scelta, sono portati sempre più a richiedere e ricercare il batteria considerando tutti i vantaggi del prodotto».

«Mentre per il professionista la macchina a scoppio fa ancora la parte del leone», il primo flash di Roberto Tribbia, dell'ufficio commerciale di **Blue Bird**, «vediamo che l'utilizzatore amatoriale si direziona sempre di più verso il prodotto a batteria, che diviene la scelta d'acquisto in un numero sempre maggiore di casi. Per quanto riguarda il canale di vendita tradizionale, che resta quello di riferimento per Blue Bird, è importante proporre costantemente delle innovazioni di prodotto e mantenere la gamma interessante per le esigenze dell'utente finale. Non potendo puntare tutto sul prezzo a causa della concorrenza della GDO sui modelli entry-level, il rivenditore specializzato

deve saper individuare il cliente con esigenze più elevate rispetto alla media, per intensità di utilizzo e tipologia delle siepi da tagliare, che potrà apprezzare la differenza di qualità che giustifica il maggior prezzo».

«Come per molte altre categorie di macchine da giardino», riferisce Alessandro Barrera dell'ufficio commerciale di **Brumar**, «anche il mercato dei tagliasiepi sta evolvendosi rapidamente verso un uso sempre maggiore di prodotti a batteria. Si sta parlando di crescita costante a cifre importanti, soprattutto negli ultimi due anni, sia per il mercato ad uso consumer che per quello dei professionisti». «**Einhell**, che si rivolge ad un'utenza privata e piccolo artigianale, registra», la fotografia di Matteo Bendazzoli, responsabile marketing della filiale italiana della casa tedesca, «un incremento eccezionale del comparto a batteria che, con quasi un 20% di volume di vendite in pezzi, rappresenta ormai un significativo comparto. La buona notizia, inoltre, è questo avviene non a scapito dei "cugini" tradizionali (anche il cavo è aumentato e lo scoppio è stabile) ma con "nuovi" utilizzatori che sembrano aver riscoperto il piacere di occuparsi direttamente del proprio verde. La leggerezza, totale libertà di movimento, impatto ambientale nullo, inquinamento sonoro ridottissimo e facilità di manutenzione fanno del tagliasiepe a batteria l'articolo ideale per una sempre più ampia gamma di utilizzatori».

«Il mercato dei tagliasiepi a batteria sta crescendo molto rapidamente. Il segmento della batteria

a breve», assicura Giovanni Masini, marketing director di **Emak**», diventerà una realtà importante, con tutti i benefici durante l'utilizzo che ne derivano fra facilità di messa in moto, silenziosità, rispetto per l'ambiente, assenza di fumi e miscele. Più forte sarà la riduzione dei costi (quindi i prezzi) e l'aumento delle autonomie di lavoro, più velocemente assisteremo alla sostituzione delle macchine tradizionali con quelle a batteria».

«Il tagliasiepi a batteria», conferma Diego Zambelli, marketing specialist dei marchi **Gardena** e **McCulloch**, «è in forte sviluppo e sempre di più sta prendendo piede nel mercato. Leggerezza, maneggevolezza e prestazioni sempre migliori lo rendono sempre più appetibile al consumatore proprietario di giardini/siepi medio-piccole. Se lo strumento si inserisce all'interno di una gamma (sistema) che sfrutta un'unica batteria per attrezzi diversi - non solo tagliasiepi, ma anche soffiatori, elettroseghe, decespugliatori ed altri prodotti - è ancora più versatile ed economico».

«La batteria», il quadro di Maurizio Fiorin, OPE manager di **Hitachi Power Tools Italia**, «sta incrementando la fruibilità di tutti i prodotti, compreso il tagliasiepi. La possibilità di acquistare solo il corpo macchina, se si possiede già una batteria, riduce notevolmente i costi del prodotto che a questo punto costa come un normale tagliasiepe elettrico ma con la comodità e portabilità di uno a scoppio. Le prestazioni sono ormai equiparabili a macchine a scoppio e le autonomie sono più che soddisfacenti. Assisteremo ad un rapido passaggio verso il prodotto a batteria».

«Sicuramente la batteria», evidenzia Manuel Munaretto, responsabile marketing di **Husqvarna** all'interno di Fercad, «nel mercato dei tagliasiepi ricopre un ruolo ancor più importante rispetto ad altri prodotti. Infatti l'assenza dello scarico dei gas, in prossimità della faccia dell'operatore, è un fattore determinante per la salute dell'utilizzatore sia privato che professionista. Proprio per questo i tagliasiepi a batteria stanno riscuotendo un ottimo successo, aumentando il loro mercato costantemente».

«La batteria sicuramente avrà un'evoluzione esponenziale», osserva Rosalba Surico dell'area commerciale di **Ibea**, «poiché i numeri delle vendite sono ancora molto limitati. Certo per i lavori impegnativi, dove necessita la potenza e l'autonomia lo scoppio rimane sempre un must».

«Il batteria», il punto di Pietro Cattaneo, amministratore delegato di **MTD Products Italia**, «sta



Grillo

AGRIGARDEN MACHINES



SIAMO PRONTI PER VOI!

Per rendere il lavoro più semplice e sicuro
in ogni situazione e per ogni esigenza



Cerca il tuo **Rivenditore Specializzato Grillo** troverai la soluzione giusta per il tuo lavoro.



www.grillospa.it
grillo@grillospa.it

influenzando il mercato delle macchine da giardino, i tagliasiepi non fanno eccezione. Sicuramente assisteremo anche nei prossimi anni ad un progressivo passaggio all'alimentazione a batteria». «Pellenc», premette Marco Guarino, dell'ufficio marketing e comunicazione di **Pellenc Italia**, «è precursore per quanto riguarda la tecnologia della batteria applicata alle attrezzature professionali per giardinaggio e manutenzione del verde, ed il tagliasiepi è una delle macchine che maggiormente mette in evidenza fin da subito tutti i plus di lavorare con attrezzature elettriche rispetto ai tradizionali motori endotermici. Pesi ridotti, assenza di gas di scarico e vibrazioni al minimo sono chiaramente aspetti che fin da subito migliorano le condizioni di lavoro degli operatori, mantenendo alte le performance di lavoro. Per questo sicuramente il mercato dei tagliasiepi rimarrà fondamentale per il mondo della batteria».

«L'introduzione della tecnologia a batteria», premette Paolo Ferri, responsabile marketing di **Sabart**, «ha dato un forte contributo alla crescita del mercato dei tagliasiepi, risultando molto interessante per gli utenti privati che utilizzano le macchine saltuariamente (azzeramento della manutenzione) e per i professionisti del verde sempre più obbligati a rispettare normative legate a bassa rumorosità e assenza di fumi nocivi».

«Stihl ha introdotto i primi tosasiepi a batteria nel 2009. In questi dieci anni», racconta Francesco Del Baglivo, product marketing manager di **Stihl Italia**, «abbiamo visto cambiare il mercato dei tosasiepi in modo radicale. Il tosasiepi a scoppio è un attrezzo che considero "dannato" per il giardiniere. Vibrazioni, fumi di scarico, inquinamento acustico, postura di lavoro non sempre ergonomica sono le ragioni che hanno spinto i tosasiepi a batteria a essere una valida alternativa ai modelli con motore endotermico. Rileviamo che, le vendite dei modelli di tosasiepi allungati a batteria hanno superato quelle dei modelli comparabili a scoppio. Questo successo non è solo evidenziato nel mercato delle macchine professionali ma anche in quello hobbistico a discapito dei tosasiepi alimentati da cavo elettrico».

IL FUTURO. Nessuno azzarda tempi. Non si può. La batteria ha tutti i riflettori addosso ora, ma il prodotto a scoppio ha tutta l'intenzione e le carte in regola per reggere il confronto e mantenere quote di mercato ed alta considerazione. Come è stato in passato, com'è adesso, come sarà in futu-

ro. Del domani non v'è certezza, se non quella di un mercato ricettivo che dalla batteria ha ricevuto un impulso da propagare anche altrove. Verso altri lidi. Anche verso i motori. Dal tagliasiepi verso tutto il resto del mercato, prodotto apripista a trainare molti altri. Magari quelli che arriveranno dopo, non così immediati ma comunque decisi a percorrere quella linea e a farlo fino in fondo. Futuro. Neanche troppo lontano, certamente non lontanissimo. Pare, anzi, che i tempi si stiano via via accorciando. Forse una sensazione comune è basta. Sarà per l'infornata di batteria vista all'ultima Eima di Bologna, sarà perché l'argomento ormai è quello, sarà perché il rivenditore deve orientarsi a dovere prima di prendere certe decisioni strategiche, sarà perché chi acquista ora sa di avere una bella alternativa in mano. Equilibrio è il concetto chiave. Sposando la batteria ma anche tutto il resto. Quel su cui finora s'è retto il mercato, quel che ha trainato vendite e disegnato tendenze. Quel che va gelosamente conservato. Perché è passato ma anche il domani del mercato del giardinaggio. Così come del tagliasiepi. «Il batteria», osserva Giuseppe Scaravonati, dell'area manager di **Active**, «influenzerà sicuramente



le vendite dei tagliaerba ma il motore avrà sempre un suo impiego. Il mercato crescerà su entrambi i fronti».

«Riteniamo che sarà un mercato prepotentemente spinto verso il prodotto a batteria. Per fornire una idea del cambiamento in atto», il parallelo di Luca Corbetta di **AL-KO Italia**, «mi permetto di fare l'esempio dei nostri prodotti. Abbiamo tre linee che coprono tutte le esigenze: la gamma EasyFlex per utenti con piccoli appezzamenti e con la quale normalmente si sostituisce il prodotto elettrico, la gamma EnergyFlex adatta a giardini di medie dimensioni e che va a sostituire il prodotto a scoppio della fascia hobbistica ed in fine la gamma PowerFlex per utenti con grandi estensioni o manutentori del verde. È grazie a questa ampia copertura della richiesta di mercato che il tagliaerba a batteria modificherà in maniera radicale il mercato dei prossimi anni».

«La batteria è sicuramente l'argomento principe per quanto riguarda il mercato dei tagliaerba», osserva Roberto Tribbia di **Blue Bird**, «oltre a molte altre tipologie di macchine. Questi modelli, sempre più diffusi, presentano massima attenzione al tema dell'ecosostenibilità, argomento che

interessa sempre più l'utente finale, soprattutto al momento della decisione d'acquisto. L'assenza di cavi elettrici e di impiego di carburante assicura grande praticità, bassa rumorosità e riduce al minimo l'inquinamento. Il fattore prezzo è ancora importante nella decisione finale, ma il divario con l'elettrico tradizionale è sempre più ristretto, soprattutto per quanto riguarda le batterie di fascia più hobbistica».

«Ci sarà una sempre più rapida evoluzione dei prodotti a batteria», ribadisce Alessandro Barrera di **Brumar**, «che sempre di più avranno prestazioni simili se non superiori ai modelli a benzina. La sempre maggiore attenzione ai problemi dell'ecologia e del rispetto dell'uomo e dell'ambiente ridimensionerà i prodotti a scoppio, privilegiando quelli a batteria che, oltre ai vantaggi delle emissioni, possono portare vantaggi per quanto riguarda le vibrazioni, la rumorosità e l'assenza di manutenzione. Vantaggi che si tradurranno anche in un veloce ammortamento dell'investimento con successivi ovvi vantaggi economici d'esercizio. Non bisogna infine dimenticare che con la stessa batteria, a scelta tra diverse potenze, si possono utilizzare tutti gli attrezzi del programma Ego».

«I tagliaerba rispondono, in modo più o meno efficace, ad una precisa necessità. Questo ci permette di affermare, senza possibilità di smentita», la certezza di Matteo Bendazzoli di **Einhell Italia**, «che il mercato ci sarà sempre. Per quanto riguarda come prevediamo che il mercato sarà strutturato la "Vision" aziendale di Einhell, a livello mondiale, risponde da sola: "Almeno una batteria ricaricabile Power X-Change in ogni casa/abitazione con giardino". Se, in un solo anno, il mercato degli articoli a batteria per giardinaggio è quintuplicato le ragioni per essere ottimisti non ci mancano».

«In **Emak**», racconta il marketing director Giovanni Masini, «ci attendiamo un mercato in crescita sia per i tagliaerba che in generale per l'intera gamma a batteria: questi prodotti rappresentano sicuramente quelli su cui punteremo maggiormente nel corso del 2019, trattandosi di una vera e propria evoluzione per gli amanti del giardinaggio».

«Il mercato dell'utilizzatore hobbista in questo comparto», sottolinea Diego Zambelli di **Gardena** e **McCulloch**, «è destinato sempre di più ad orientarsi verso soluzioni a zero emissioni, senza cavi economiche e leggere».

«I vantaggi dal profilo di leggerezza, rumorosità, vibrazioni e facilità d'uso», sostiene Maurizio Fio-



INCHIESTA

rin di **Hikoki Power Tools Italia**, «incoraggeranno sempre più utenti ad acquistare un attrezzo a batteria per il giardino, per cui saranno anni dove ci sarà un incremento di mercato».

«Il mercato è in continua evoluzione e troveranno sempre più spazio i tosasiepi ad asta. Comodi e versatili», spiega Manuel Munaretto di **Husqvarna**, «permettono di lavorare con una corretta postura del corpo, senza affaticare eccessivamente la schiena. In un mercato sempre più attento alla salute, postura ed emissioni zero saranno fattori determinanti».

«Nei prossimi anni», la previsione di Rosalba Surico di **Ibea**, «vedo l'evoluzione della batteria ma fondamentalmente non vedo una grossa crescita in termini assoluti. La crescita è in percentuale, quello sì».

«Il mercato», la convinzione di Pietro Cattaneo di **MTD Products Italia**, «sarà sempre più influenzato dall'ingresso dei prodotti cordless, che andranno a rimpiazzare le macchine motorizzate, sia elettriche che due tempi. Probabilmente questo trend sarà comune sia per quanto riguarda il professionale che il consumer».

«Quello della batteria», l'istantanea di Marco Guarino di **Pellenc Italia**, «è un mercato che, grazie ai grandi investimenti e all'elevato numero di competitor in campo, sta evolvendo a grandissima velocità. La tecnologia applicata è in continuo cambiamento e sicuramente ci sono aspetti, come

pesi ed ergonomia, sui quali è fondamentale continuare a lavorare. In questo Pellenc sta sicuramente mantenendo alta l'attenzione, lavorando a stretto contatto con i professionisti del verde, e andando a sviluppare attrezzature che rispondono alle esigenze più precise degli operatori».

«In **Sabart** ci aspettiamo un mercato in forte crescita. Nello specifico», l'analisi del responsabile marketing Paolo Ferri, «l'evoluzione tecnologica delle batterie, con minori dimensioni e crescenti prestazioni, e il probabile calo dei costi nel prossimo futuro determineranno la velocità di sostituzione delle macchine con motore a scoppio in favore di quelle a batteria, fino ad un nuovo equilibrio nel settore hobbistico e professionale della manutenzione del verde».

«Credo che la tecnologia a batteria», il pensiero di Francesco Del Baglivo di **Stihl Italia**, «unitamente alla connettività e alla digitalizzazione saranno nei prossimi anni le chiavi di successo nel mercato. Le nuove tecnologie coinvolgeranno moltissimi altri prodotti e a questo proposito Stihl sta investendo molte risorse per facilitare il decollo di nuovi progetti digitali come ad esempio Smart Connector. Quest'ultimo è un tool che unito all'attrezzo Stihl registra le ore di funzionamento, trasferendole tramite bluetooth a smartphone o tablet. Se connesso al portale Stihl connect pro, lo Smart Connector potrà ottimizzare i processi di lavoro anche in ambito professionale».



Blue Bird

vivere
il verde



Blue Bird
Industries 



Robot LEO 1000
fino a 1000 m²

739€

Robot LEO 1500
fino a 1500 m²

799€



www.bluebirdind.com - info@bluebirdind.com

Via Due Camini 19 - 36010 Zanè [VI] Italy - Tel +39 0445 314138 - Fax +39 0445 314225

GLI ULTIMI PASSI. C'è di che sbizzarrirsi. Come una tavola bianca e tanti colori in mano. Per creare, aggiustare, rimodellare, innovare, rafforzare. Le aziende costruttrici hanno alzato i giri, muovendo gli uffici di ricerca e sviluppo per andare a regime o almeno andarci molto vicino. Fioccano ovunque linee e prodotti nuovi, con la batteria a farla da padrona ma non solo. Ora però il termometro è il rivenditore come la risposta del cliente. Sempre più erudito, certamente più esigente e soprattutto immediato. Quello che entra in negozio, chiede, compra e se ne va. Ormai la direzione è quella, di tempo se ne perde poco al di là del peso e del valore della consulenza. E del parere di chi le macchine le vede e le studia tutti i giorni, aggiornandosi di continuo come dev'essere per un professionista che si rispetti. Bella sfida, avvincente di sicuro. Stimolante fino alla fine. «**Active** da aprile dello scorso anno», la fotografia di Massimiliano Bazzani dell'area manager, «ha introdotto un nuovo apparato di taglio con lame più resistenti e con nuove protezioni sia a tutela dell'operatore che delle lame stesse, inoltre è in fase di sviluppo avanzato l'aggiornamento dei motori euro 2 stage 5 per limitare al massimo le emissioni nocive dei gas di scarico. Naturalmente Active sta lavorando per mettere a disposizione della nostra clientela anche una serie di prodotti a batteria a completamento della gamma». «Le novità della stagione», rileva Luca Corbetta di **AL-KO Italia**, «riguardano l'ampliamento della

gamma con differenti modelli che vanno ad aumentare l'offerta. Ci sono modelli economici per attaccare il segmento di mercato con clienti alla ricerca di un prodotto a prezzo contenuto ma di buona qualità e c'è il potenziamento della gamma media con batterie più potenti e performanti». «Per quanto ci riguarda», le conclusioni di Roberto Tribbia di **Blue Bird**, «abbiamo scelto di montare di batterie Samsung a 40 Volt e 2,5 A/h come allestimento "di serie", che permettono fino a 60 minuti di funzionamento continuo. Questa batteria assicura anche un prezzo accessibile a qualsiasi tipologia di utente, e quindi permette di allargare il bacino potenziale di questo prodotto. Inoltre dalla stagione 2019 l'utente può scegliere di acquistare separatamente una batteria più potente (40 Volt - 4 A/h) compatibile con tutta la linea di prodotti R3S, che permette di allungare in maniera notevole la durata di funzionamento degli apparecchi, permettendo quindi una libertà di lavoro mai vista! L'allargamento della gamma R3S ha visto anche l'introduzione di un tagliasiepi a palo telescopico, che va ad affiancarsi a quello tradizionale, che grazie alla sua asta estensibile fino a 315 cm permette di potare anche le siepi più alte».

«Nel programma a batteria Ego», aggiunge Alessandro Barrera di **Brumar**, «abbiamo un'ampia gamma di tagliasiepi con quattro modelli per uso consumer con lunghezza di taglio da 51 a 65 cm e due per uso professionale con lunghezza di taglio da 65 e 75 cm. Inoltre nel multitool Ego abbiamo due accessori applicabili: un tagliasiepi asta lunga ed uno ad asta corta entrambi con lunghezza di taglio da 51 cm, capacità di taglio da 26 mm e con angolo di taglio regolabile. Voglio porre l'attenzione poi sull'ultima novità del programma professionale tagliasiepi: il modello HTX 7500 con motore brushless, lunghezza delle lame, tagliate al laser e rettificate al diamante, da 75 cm più capacità di taglio da 33 mm, utilizzo con batteria a zaino da 28 Ah che garantisce un'autonomia d'esercizio di 380 minuti».

«In casa Echo», rileva l'ufficio marketing di **Cormik**, «si è aggiunta la gamma media a batteria 58V Lithium Ion, e nello specifico dei tosasiepi, il nuovo modello ECHT-58V con doppia lama da 610 mm, ideale per tagli fino a 20 mm di diametro. Grazie alla tecnologia anti inceppamento è possibile lavorare in modo continuo senza interruzioni. Per quanto riguarda il comparto a scoppio, Echo presenta due nuovi modelli di tosasiepi ad





HUSTLER
ENGINEERING PERFORMANCE®



7 BUONI MOTIVI PER SCEGLIERE HUSTLER

1. STERZO SMOOTH TRAK È ciò che rende ottimale la guida dei riders Hustler. Queste macchine hanno la guida più regolare, morbida e precisa del mercato. Scivolerete attorno ad ogni ostacolo e sterzerete a raggio zero con la massima facilità.

2. TELAIO RINFORZATO Robustissimo, partendo dai longheroni anteriori sino al paraurti. Non ci sono viti di fissaggio, diversamente dai prodotti dei concorrenti.

3. SISTEMA DI FRENATA Semplice, pratico e brevettato. Permette di azionare il freno di stazionamento semplicemente aprendo le leve di sterzo.

4. FACILE ACCESSIBILITÀ I punti di controllo e manutenzione sono di facile accesso in modo da semplificare le operazioni di manutenzione.

5. PIATTI DI TAGLIO HUSTLER Indistruttibili e progettati per fornire un taglio sempre netto e ben rifinito. Optional Trincia da 120 cm.

6. BASSO CENTRO DI GRAVITÀ Migliora controllo e stabilità della macchina sulle pendenze.

7. GARANZIA PROLUNGATA La migliore sul mercato: a vita sul telaio e sui bordi perimetrali del piatto, fino a 5 anni o 3000 ore su pompe e motori idraulici.



NUOVO FLIP-UP



GUARDALO IN AZIONE

SABRE ITALIA

WWW.SABREITALIA.COM

TOSAPRATO HUSTLER: Gamma Insuperabile!

	RAPTOR Potenza 15-21 hp Motore Kawasaki Piatto 92-107-132 cm Garanzia 3 anni
	RAPTOR FLIP-UP Potenza 21 hp Motore Kawasaki Piatto 122 cm Garanzia 3 anni
	FASTRAK Potenza 21 hp Motore Kawasaki Piatto 122 cm Garanzia 4 anni
	FASTRAK SDX Potenza 21-23 hp Motore Kawasaki Piatto 122-137-152 cm Garanzia 4 anni
	X-ONE Potenza 27 hp Motore Kawasaki Piatto 132-137 cm Garanzia 2 anni
	Z DIESEL Potenza 25 hp Motore Shibaura Piatto 137-152 cm Garanzia 2 anni
	SUPER Z Potenza 27 hp Motore Kawasaki Piatto 152 cm Garanzia 3 anni
	SUPER S Potenza 15-21 hp Motore Kawasaki Piatto 92-122 cm Garanzia 2 anni
	TRIMSTAR Potenza 13-15 hp Motore Kawasaki Piatto 92-122 cm Garanzia 2 anni

Se desiderate ricevere maggiori informazioni o una Prova Dimostrativa **GRATUITA**, compilate questo modulo ed inviatelo a info@sabreitalia.com o per fax al nr. 0444 977200.

Cognome Nome _____
Indirizzo _____
Prov. _____ Cap _____ Tel. _____
E-mail _____

Manutentore Rivenditore Privato
 Informazioni Prova

MG4/19

0444 977655

INCHIESTA

asta per uso professionale: HCAS-2620ESHD ad asta corta, HCA-2620ESHD ad asta lunga. Robusti, solidi ma al tempo stesso molto maneggevoli e dotati di lame progettate per garantire un'ottima resistenza e durata».

«Einhell ha concretizzato il concetto di batteria intercambiabile», il fermo immagine di Matteo Bendazzoli di **Einhell Italia**, «realizzando una gamma completa di articoli, sia Garden che Tools, che utilizzano la medesima tipologia di batteria. Questo sistema, detto Power X-Change, consente, all'utente privato di poter investire una sola volta in batteria e caricabatterie per poi acquistare singoli articoli, detti "Solo", senza di esse. Il professionista può, per contro, acquistare più batterie con la garanzia di intercambiabilità e possibilità di alte prestazioni nel tempo. Ad oggi la gamma prevede tre modelli di tagliasiepi a batteria PXC "convenzionali" più uno, abbinato ad uno svertoio, telescopico. La gamma si allargherà ulteriormente nel prossimo futuro».

«**Emak**», evidenzia Giovanni Masini, «ha lanciato già a partire dalla fine dello scorso anno i primi prodotti della gamma a batteria: un decespugliatore, un tagliasiepi, un soffiatore, con altri modelli tra cui tre tagliaerba ed una motosega in arrivo. Sette macchine dalla progettazione e produzione Made in Italy per ognuno dei due brand Efco e Oleo-Mac, che si posizionano ai vertici della categoria per potenza e prestazioni paragonabili a quelle di un equivalente strumen-

to a scoppio per un utilizzo in ambito privato». «L'introduzione nel mercato del marchio **Cramer**», evidenzia Maurizio Fiorin di **Hitachi Power Tools Italia**, «ha visto l'entrata di due tagliasiepi ad asta professionali da 82V, il 82PHA ad asta fissa ad il 82PHT telescopico. Queste macchine hanno una velocità di taglio superiore alle macchine a scoppio ma con i plus del batteria. Siamo inoltre in procinto di introdurre un tagliasiepi 82V ancora più leggero dell'attuale, verrà presentato in autunno».

«Le priorità», sottolinea Manuel Munaretto di **Husqvarna**, «sono di sviluppare prodotti sempre più affidabili e robusti. Husqvarna è famosa per maneggevolezza, ergonomia e affidabilità. Perciò in questo settore vogliamo spingere ancor più in là questo concetto. Inoltre l'attenzione alla riduzione di rumore e gas di scarico è sempre in cima alla lista delle nostre priorità, motivo per cui lo sviluppo della batteria continua a pieno ritmo».

«Per ora», spiega Rosalba Surico di **Ibea**, «abbiamo apportato molti miglioramenti tecnici ai nostri tagliasiepi a scoppio bilama sia da 60 che da 75 cm. Vi sono diverse novità in cantiere. Sarà un piacere presentarle».

Dopo il lancio dell'anno scorso di **McCulloch** della linea di prodotti a batteria 40V, quest'anno il sistema è ancora più potente e diventa Power Link Pro 58V. La linea di prodotti a batteria è composta dall'elettrosega Li 58CS, trimmer Li 58T, soffiatore Li 58GB e soffiatore a zaino Li 58GBP ma



LA POTENZA PER AFFRONTARE QUALSIASI PRATO.



PIENA DI INNOVAZIONI RIVOLUZIONARIE E DI POTENZA PARI ALLA BENZINA, LA PREMIATA GAMMA DI TOSAERBA E' STATA STUDIATA PER AFFRONTARE PRATI DI OGNI DIMENSIONE. CON MODELLI TRAZIONATI E A SPINTA, IN POLIPROPILENE O ACCIAIO, E UNA GAMMA DI CAPACITA' DI TAGLIO TRA CUI SCEGLIERE, QUALUNQUE SIA LO SPAZIO, C'E' UN TOSAERBA ADATTO. E GRAZIE AL NOSTRO ESCLUSIVO SISTEMA A BATTERIA ARC LITHIUM DA 56V, CON LA SUA IMPRESSIONANTE AUTONOMIA E TEMPI DI RICARICA LEADER DEL SETTORE, ADESSO HAI LA POTENZA PER COPRIRE DA 400MQ A 1000MQ DI TERRENO CON UNA SOLA RICARICA SENZA INTERRUZIONI.



#POTENZAREINVENTATA

TOSAERBA DA 42CM



NOVITÀ 2019

TOSAERBA DA 47CM



NOVITÀ 2019

TOSAERBA DA 50CM



TOSAERBA DA 52CM



DISTRIBUTORE IN ESCLUSIVA



www.brumargp.it
brumargp@brumargp.it
Tel. 0141.232900

Per maggiori informazioni visita www.egopowerplus.it
o chiama **0141.232900**

Dal lunedì al venerdì dalle 9:00 alle 17:00

*La garanzia "30 giorni soddisfatti o rimborsati" non si applica agli utensili utilizzati per scopi professionali, alle forbici da 12 V, alle batterie e ai caricabatterie (se non acquistati assieme all'utensile). Il modello raffigurato è il tosaerba trazione da 47cm LM1903E-SP.

EGO™
POWER BEYOND BELIEF™

anche il tagliasiepi Li 58HT. Un'offerta completa di soluzioni all'insegna della grande potenza e della massima libertà di movimento.

«Le novità principali», chiude il cerchio Pietro Cattaneo di **MTD Products Italia**, «riguardano proprio i modelli a batteria, che grazie ad un'evoluzione costante della tecnologia, sia dell'elettronica che delle batterie, hanno ormai un ruolo predominante negli investimenti in ricerca e sviluppo delle aziende».

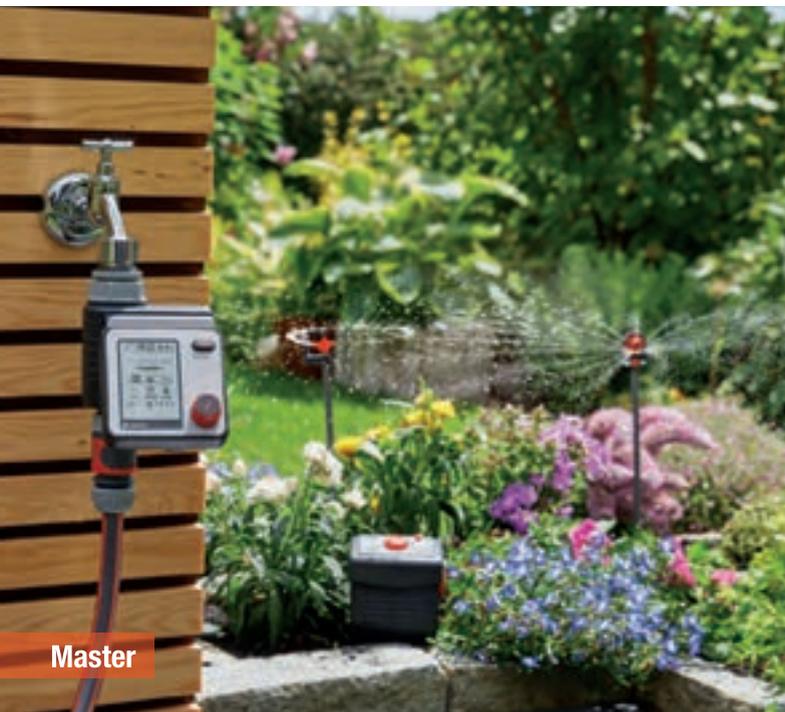
«Novità assoluta», spiega Marco Guarino di **Pellenc Italia**, «per quanto riguarda Pellenc è sicuramente la nuovissima gamma Alpha, della quale fa parte anche il nuovo tosasiepi su asta Helion Alpha. Caratteristiche determinanti, nonché punti cardine della filosofia portata avanti da Pellenc nel corso degli anni, sono sicuramente le alte performance, l'ergonomia durante il lavoro e la robustezza del nuovo tagliasiepi. Utilizzabile inoltre sia con batterie spalleggiate che con le nuove batterie Alpha montate direttamente in versione imbarcata. In ognuno dei due casi, Helion Alpha risulta sempre essere perfettamente equilibrato in ogni condizione di lavoro».

«**Sabart** già da anni», il riassunto di Paolo Ferri,

«propone ai propri clienti in esclusiva per l'Italia la linea Cordless Tool System di Oregon® con batteria 36V PowerNow™ agli ioni di litio, che comprende il sistema multi-attrezzo, il decespugliatore ST275-GSL, i rasaerba LM300 e LM400, il soffiatore BL300, la motosega CS300, il tagliasiepi HT255, il potatore telescopico PS250 e il faro da lavoro WL275 a LED. Tra i vantaggi delle macchine a batteria, evidenziamo la manutenzione ridotta al minimo (con risparmio di tempo e denaro) nessuna emissione e minore rumorosità per la tutela della salute e il massimo comfort dell'operatore».

«Da marzo 2019», riferisce Francesco Dal Baglivo di **Stihl Italia**, «abbiamo allargato la nostra offerta con il nuovo modello di tosasiepi allungato a batteria HLA 56. Questo prodotto è leggero ed è adatto per potare grandi siepi e arbusti nel giardino di casa di utilizzatori privati esigenti. La lama è affilata su un solo lato con geometria a goccia per garantire la sicurezza dell'operatore e trattenere il ramo durante il taglio. La lama può essere regolata da -45° a +90° e l'asta è divisibile per facilitare il trasporto. La lunghezza complessiva è 210 cm ma quella di trasporto è di soli 115 cm. La batteria consigliata è il modello Lithium-Ion Compact AK 20 che garantisce un'autonomia di lavoro continuo fino a 100 minuti o 380 mq di superficie di taglio». Il mercato è qui. Nelle sue proposte e nei suoi valori forti, con la variabile del prezzo sempre in agguato ma anche con la convinzione ferma per cui sia sempre la qualità a determinare una scelta. Linea teorica, ma anche di campo perché se è vero che il tagliasiepi che usi poche volte all'anno può anche essere qualcosa di trascurabile e quindi non necessariamente prezioso è altrettanto vero che l'utilizzatore oggi vuole essere soprattutto sereno. Senza avere contrattempo alcuno, senza incorrere in errori di valutazione anche se si tratta solo del primo acquisto, anche se certi canali hanno proposte molto più ampie in cui è facile imbattersi. Questione anche di visibilità ma pure di sostanza. Quella verso cui ora tutti guardano. Che sia una motosega, un tosaerba, un trattorino, un decespugliatore o un tagliasiepi. L'anello di congiunzione fra batteria e tutto il resto, il tassello che mancava per finire il mosaico. Adesso si tratta solo di attendere, per capire ancora meglio che sarà di una macchina importante non solo per la sua opera quotidiana nel verde d'Italia. Stavolta il tagliasiepi è anche molto di più.





Computer per irrigazione GARDENA

L'ideale per apprezzare i vantaggi dell'irrigazione automatica e risparmiare acqua in giardino.

Cinque nuovi modelli (**Easy**, **EasyPlus**, **Flex**, **Select** e **Master**) per accontentare le esigenze di tutti, sia degli utilizzatori meno esperti che dei più abili appassionati. Accomunati da un'interfaccia utente estraibile e intercambiabile, facili da programmare, comodi e intuitivi, con funzioni uniche e innovative.

Scopri di più su gardena.com

V E T R I N A



AL-KO

**EnergyFlex HT 4055, in primis compatto e maneggevole
Due potenze di batteria, assist per l'utente esigente**

Il versatile e performante taglia siepi a batteria EnergyFlex HT 4055 si presenta compatto ed estremamente maneggevole. Alimentato da una batteria al litio da 40 V che può essere scelta su due differenti potenze: 4 Ah o 5 Ah. In abbinamento alla batteria da 5 Ah ha un'autonomia di lavoro di 120 minuti. Il motore brushless consente ottime prestazioni di taglio e le lame con rifinitura diamantata assicurano tagli netti e precisi. Lunghezza della lama di 55 cm con diametro di taglio da 20 mm. Il puntale di protezione in acciaio permette di arrivare ad eseguire tagli vicino al terreno in sicurezza. Grazie al peso contenuto di soli 2,5 kg (3,9 completo di batteria 5,0 Ah) l'operatore riesce a lavorare senza troppo affaticamento e l'impugnatura superiore ergonomica tutela il comfort nelle differenti inclinazioni di lavoro. Completa la dotazione la protezione lama sagomata che può essere agganciata su una parte per lo stoccaggio verticale della macchina. Una macchina ideale per l'utente esigente che è alla ricerca di un eccellente rapporto prezzo-prestazioni.

PELLENC

**Helion Alpha, la versatilità davanti a tutto
E tagli assicurati anche per sei ore**

Il nuovo Helion Alpha di Pellenc fa della versatilità uno dei suoi punti forti. Mix ideale in quanto a prestazioni e comfort di lavoro, il nuovo taglia siepi su asta di Pellenc risulta essere sempre equilibrato durante ogni operazione. Utilizzabile sia con le nuove batterie Alpha che con le batterie multifunzione Pellenc già presenti sul mercato in versione spalleggiata. Altra caratteristica fondamentale di Helion Alpha è sicuramente quella di avere lame che permettono tagli di grande diametro, grazie ai denti particolarmente larghi, alti e profondi. Il nuovo taglia siepi assicura sempre prestazioni di primissimo livello senza il minimo sforzo. Aspetto fondamentale per le attrezzature professionali è sicuramente quello dell'autonomia. Il nuovo Helion Alpha infatti, con la nuova batteria Alpha520, assicura fino a ben sei ore di taglio.



STIHL

**HLA 56, la macchina giusta per grandi siepi e alti arbusti
Lame orientabili, batteria versatile e di lunga durata**

Il nuovo modello di tosasiepi allungato a batteria HLA 56 risponde alle esigenze di utilizzatori privati esigenti che necessitano di potare grandi siepi e arbusti alti. Questo prodotto allarga la nostra offerta nella serie Lithium-Ion Compact che può utilizzare la gamma di batterie da 36 Volt della serie AK. Questo modello è leggero e può essere utilizzato anche per il taglio di siepi tappezzanti stando comodamente in posizione eretta. Infatti le lame da 45 cm possono essere orientate in diverse posizioni a scatto da -45° a +90°. L'asta divisibile facilita il trasporto perché riduce la sua lunghezza complessiva da 210 cm a 115 cm. È inclusa nella confezione un comodo supporto a muro per facilitare lo stoccaggio durante l'inutilizzo. La batteria consigliata è il modello AK 20 e il caricabatteria AL 101 che non sono inclusi nella confezione. La batteria AK 20 ha un'autonomia di lavoro fino a 100 minuti o 380 mq di superficie. Questa batteria può essere caricata al 100% in 180 minuti con caricabatteria AL 101. Il peso è di 3,8 kg senza batteria. La batteria AK è estraibile e può essere utilizzata per altri otto prodotti della serie Compact.





SABRE ITALIA

**Maruyama HT239D, meno vibrazioni per l'operatore
Robustezza al massimo. E materiali di primissima qualità**

Il tagliasiepi Maruyama HT239D da 22,5 cc, ha scarico in avanti, avviamento facilitato, lama pettine doppio da 600 mm e passo denti da 35 mm. Velocità delle lame di 1,14 m/s, impugnatura posteriore girevole, rumorosità dB (LwA) 107, sistema antivibrante integrale e il conseguente ridotto valore di vibrazioni per l'operatore. Uno dei tanti valori dei tagliasiepi Maruyama, distribuiti da Sabre Italia. A partire dalle bielle, molto spesse ed in acciaio di altissima qualità. Maruyama utilizza cuscinetti a rulli che garantiscono attrito inferiore, un minor surriscaldamento e un miglior trasferimento della potenza richiesta. E poi le frizioni, più larghe per un miglior trasferimento della potenza alle lame. Quindi gli ingranaggi, quello principale con una circonferenza maggiore e maggior spessore per meglio trasferire la potenza alle lame e prolungarne la durata. Con camme accoppiate a pressione all'ingranaggio, anziché saldate, per prolungarne la durata.

MTD PRODUCTS ITALIA

**LH3 EH, le prestazioni vanno di pari passo con l'autonomia
Batteria intercambiabile con tutti gli altri prodotti Cub Cadet 80V**



Cub Cadet propone per il 2019 il nuovo tagliasiepi a batteria LH3 EH. Questa macchina è dotata della nuova tecnologia 80V LI-ION Dura System, in grado di fornire prestazioni eccezionali ed un'autonomia da record. L'LH3 EH può lavorare in continuo fino a 90 minuti. Il comfort è garantito dall'impugnatura con rivestimento soft-grip e dalla testa di taglio girevole a 180°, orientabile su 5 posizioni diverse. La batteria da 2.5 Ah è intercambiabile con tutti gli altri prodotti della gamma Cub Cadet 80V fra decespugliatore, soffiatore e rasaerba.

Le lame in acciaio tagliate al laser di lunghezza 55cm, garantiscono una qualità di taglio elevata, anche in presenza di siepi difficili. La distanza tra i denti di taglio è di ben 26 mm. LH3 EH è disponibile in due versioni. Una con il solo prodotto, l'altra con caricabatterie e batteria compresi.

CORMIK

**Eclettico ECHT-58V, perfetto per professionisti e privati
Taglio continuo con la tecnologia anti-inceppamento**

Il tosasiepi a batteria Echo ECHT-58V è ideale per un utilizzo semi professionale e privato. Le batterie della serie 58V Lithium Ion sono disponibili nella versione da 2 Ah e 4 Ah e garantiscono un alto voltaggio oltre ad un'elevata qualità. Caratterizzate da un sistema di tripla protezione per prevenire fenomeni di sovraccarica o surriscaldamento. L'innovativo caricatore permette la ricarica in soli 30 minuti delle batterie da 2Ah e in un'ora di quelle da 4Ah. Tutte le batterie Echo sono garantite due anni. ECHT-58V è il nuovo tosasiepi a batteria della Mid Series. Doppia lama da 610 mm per lavori di tagli gravosi, ideale per diametri fino a 20 mm. Grazie alla tecnologia anti-inceppamento è possibile tagliare in modo continuo.



EINHELL

**GE-CH 1855/1 Li - Solo è potenza e libertà di movimento
Perfetto anche per braccia non fortissime. Il sistema PXC valore in più**

Come unire versatilità, potenza e libertà di movimento? Con il tagliasiepi della famiglia Power X-Change GE-CH 1855/1 Li. Grazie alla lama, formata da robusti coltelli in acciaio, da 620 mm tagliata al laser e affilata al diamante troncane anche i legni più duri non è più un problema. I suoi 2.5 kg lo rendono ideale anche per gli utenti meno forzuti. L'impugnatura principale rotante consente di lavorare sempre con il massimo comfort senza obbligare polsi e dita a innaturali posizioni. Il deflettore in dotazione, sia per destri che per mancini, permette di mantenere sempre pulita la zona di taglio impedendo che le ramaglie cadano all'interno della siepe. La possibilità di appendere a parete sia la macchina che la faretra di protezione delle lame consente un rimessaggio sicuro e pratico. Gli ingranaggi interni in metallo garantiscono una lunga vita utile del prodotto. L'appartenenza al sistema PXC consente un evidente risparmio fornendo, a seconda della potenza della batteria abbinata, di lavorare dai 60 ai 230 minuti.



GARMEC

**Farmer KT600D e KT750D, l'affidabilità al potere
Taglio ad alta qualità, per siepi e piante ornamentali**

I tagliasiepi KT600D – KT750D Farmer, Powered by Kawasaki e distribuiti da Garmec srl di Reggio Emilia, sono l'attrezzo ideale per la cura di siepi e piante ornamentali. La qualità dei componenti, l'affidabilità del motore e le lame in acciaio cromato consentono un'elevata qualità del taglio, garantendo ottimi risultati. L'impugnatura girevole facilita le operazioni e consente il controllo dell'attrezzo in sicurezza. Motori due tempi Kawasaki, con 22.5 cc di cilindrata ed una potenza massima di 0.63 kW (0.85 Hp). Velocità di lavoro di 7000 giri/min, lama doppia di lunghezze rispettivamente 600 mm/750 mm, con passo 35 mm per ambedue i modelli.



BRUMAR

**EGO HTX 7500, tagli facili anche nelle siepi complicate
Lame in acciaio tagliato al laser e affilate al diamante**



Studiato per l'uso intenso, il tagliasiepi professionale EGO HTX 7500 di Brumar è fatto per affrontare con facilità e precisione anche le siepi più difficili. Alimentato da una batteria a zaino professionale in grado di offrire le stesse prestazioni dei modelli a benzina, ogni singola ricarica offre un'incredibile durata. Il potente e silenzioso motore brushless vi assicura tutta la potenza di cui c'è bisogno, senza il fumo, il rumore e le vibrazioni di un motore a benzina. Le lame di alta qualità EGO Power+ sono fatte di acciaio tagliato al laser e affilate al diamante, per offrire il taglio più netto e favorire siepi più sane. L'esclusivo design del manico e del grilletto permette di passare rapidamente dal taglio orizzontale al taglio verticale. Lunghezza delle lame da 75 cm, capacità di taglio da 33 mm, velocità a vuoto 3600 g/min, rumorosità 83,9 dB(A), vibrazioni 2,9 m/sec.

BLUE BIRD

R3S, potatura senza sforzo con la lama estensibile
Lavoro nel più totale comfort, col minimo sforzo

Il taglia siepi a palo telescopico R3S di Blue Bird è un modello affidabile che offre un imbattibile rapporto qualità prezzo. Pensato per l'utilizzo domestico, è dotato di batteria Samsung a 40 V – 2,5 A/h che assicura fino a 55 minuti di funzionamento continuo. È inoltre compatibile con la batteria 40 V – 4 A/h, adatta all'utente più esigente che esige una durata di funzionamento maggiore. L'ergonomia ed il peso limitato (4,3 kg con batteria inclusa) ne rendono l'uso estremamente confortevole. Le robuste lame in acciaio stampato, lunghe 43 cm, permettono di tagliare senza difficoltà le più comuni tipologie di siepi. L'asta estensibile fino a 315 cm permette di potare senza sforzo anche le siepi più alte con la inclinazione voluta, grazie alle 6 inclinazioni possibili della testa di taglio. Infine, con il taglia siepi R3S di Blue Bird sarà impossibile rimanere senza energia. Un pratico indicatore di carica a LED sarà in grado di informare in qualsiasi momento l'utilizzatore sulla carica residua della batteria.

HUSQVARNA

520iHE3, grandi prestazioni in silenzio
Compatibile con tutte le batterie Bli

Il taglia siepi a batteria Husqvarna 520iHE3 combina prestazioni paragonabili ai rispettivi modelli a scoppio, eliminando totalmente le emissioni di gas di scarico e riducendo estremamente la rumorosità. Con una portata massima di 3,5 m, un'elevata velocità di taglio e una grande durata della carica, offre produttività e risultati di taglio di livello professionale. La caratteristica di essere estremamente silenzioso lo rende adatto ad essere utilizzato anche in aree residenziali, alberghi, ospedali e altri ambienti sensibili al rumore. La regolazione dell'angolo di taglio da remoto e le impugnature confortevoli rendono il 520iHE3 ideale per qualsiasi operazione. Compatibile con tutte le batterie Husqvarna Bli, ottimizza la sua efficienza grazie al sistema savETM che permette di raggiungere la massima autonomia. Lo completano una tastierina intuitiva e facile da usare, oltre all'avanzato motore brushless, sviluppato internamente dai nostri ingegneri, che risulta essere il 25% più efficiente di un motore a spazzole standard. Ciò significa che il motore fornisce una coppia elevata e costante. Husqvarna 520iHE3 è il taglia siepi perfetto per un lavoro perfetto in ogni condizione.



HIKOKI POWER TOOLS ITALIA

82PHT, stabile anche alla lunghezza massima
Vibrazioni al minimo per un minor affaticamento

Il taglia siepi 82PHT di Hikoki Power Tools Italia ha asta telescopica, batteria da 82V, lunghezza da 2,7 a 3,4 metri, quattro impostazioni di velocità variabile fra 2.800, 3.200, 4.000 e 4.800 battute al minuto. Profilo in magnesio per una maggiore robustezza e riduzione di peso, testa di taglio in magnesio-alluminio regolabile ogni 22° di inclinazione, capacità di taglio fino a 30 mm. Scocca antiurto per una maggiore durabilità, rivestimento in gomma per una maggiore robustezza e durata, velocità regolabile tramite leva acceleratore, utilizzo sicuro grazie all'interruttore on-off, stabile anche alla massima lunghezza col suo tubo in profilo di alluminio estruso, meno vibrazioni per un minor affaticamento, copertura protettiva della mano. Efficiente e senza bisogno di manutenzione grazie al motore brushless.



V E T R I N A

ACTIVE

**Active H24-600, il pilastro sono le lame in cromo vanadio
Costruito per il lavoro prolungato, senza mai fermarsi**

Active H24-600 è il tagliasiepi perfetto sia per lavori di giardinaggio sia per piccole siepi. Garantendo sempre prestazioni elevate e lunga durata in modo da lavorare, se necessario, più ore consecutivamente. Punto di forza sono le lame in cromo vanadio che conferiscono maggior durezza e resistenza alla rottura. L'impugnatura è girevole, il che permette di posizionarla ad ogni utilizzo nella maniera ottimale, a tutto beneficio di un uso affidabile e semplice. Dotata di avviamento easy start per un avviamento facilitato, doppio sistema di isolamento e sistema antivibrante costituito da quattro molle ammortizzatori e di una protezione punta lame al fine di evitare i danni lavorando vicino a muretti e recinzioni.



IBEA

**TS2475, tagli agevoli con l'impugnatura girevole a 180°
Partenza comoda, comandi tutti a portata di mano**

Il tagliasiepi bilama TS2475 di Ibea è dotato di partenza facile Easy Start, con lame al cromo-vanadio rinforzate, robuste ed efficaci più paralama per una maggior protezione delle lame e dell'utilizzatore. Il motore è completamente di produzione Ibea, affidabile e performante così come tutta la macchina. Molto importante l'impugnatura girevole a 180° in cinque diverse posizioni per poter tagliare più agevolmente sia in verticale che in orizzontale. Tutti i comandi sono facilmente accessibili.



MCCULLOCH

**Li 58HT, taglio impeccabile sia di lato che in alto
Power Link Pro 58V è una garanzia assoluta**

Dopo il lancio dell'anno scorso di McCulloch della linea di prodotti a batteria 40V, quest'anno il sistema è ancora più potente e diventa Power Link Pro 58V. Con un'offerta completa di soluzioni all'insegna della grande potenza e della massima libertà di movimento. Tanti attrezzi, una sola batteria. Il sistema McCulloch si distingue per l'estrema versatilità: le batterie 58V Li-Ion da 2,6Ah e 5,2Ah, sono infatti intercambiabili su tutta la gamma McCulloch Power Link Pro 58V. Il tagliasiepi Li 58HT si distingue per la sua leggerezza e facilità di utilizzo. È dotata di lama di qualità tagliata al laser, da 56 cm con passo dei denti di 19 mm, che garantisce un taglio perfetto e pulito. Utilizzo estremamente comodo, il tagliasiepi Li 58HT ha l'impugnatura girevole (quella anteriore permette inoltre tre posizioni) per tagliare agevolmente le siepi sia di lato che in alto. Munito inoltre di potente motore senza spazzole 58V Li-Ion (2,6Ah). McCulloch ha pensato a tutto. Una volta esaurite le batterie, per ricaricarle la proposta è il nuovo Li 58CGR che permette di metterle in carica. Compatibile con entrambe le sue batterie 2,6Ah e 5,2Ah 58V Li-Ion.



EMAK

Oleo-Mac HCi 45, massima affidabilità e durata nel tempo
Ottime prestazioni anche grazie alla robusta scatola ingranaggi

Pratico e leggero, il taglia siepi Oleo-Mac HCi 45 si inserisce all'interno della gamma a batteria di casa Emak. La libertà di movimento offerta dall'assenza di cavi rende il taglia siepi a batteria lo strumento ideale per il taglio di siepi e la cura del verde domestico. Dotato di lame di alta qualità, trattate al laser per assicurare un taglio preciso e che non danneggia la vegetazione, il modello Oleo-Mac HCi 45 è il prodotto perfetto in termini di ergonomia e per la totale assenza di gas di scarico. La robusta scatola ingranaggi assicura affidabilità e durata nel tempo contribuendo a garantire ottime prestazioni. Per permettere il completamento del lavoro, le batterie sono state progettate per consentire un'autonomia sino a due ore di funzionamento continuo.



GARDENA

PowerCut Li-40/60, ergonomia totale e grande leggerezza
Abbinabile al cesto di raccolta. E lame di alto profilo

Il nuovo taglia siepi PowerCut Li-40/60, al pari dei ComfortCut Li-18/50 e ComfortCut Li-18/60, garantisce grande comfort grazie all'impugnatura ErgoLine, con la massima ergonomia e la sua estrema leggerezza (3,7 kg). Munito di lame di alta qualità, robuste e durevoli, per un taglio preciso e pulito e di protezione antiurto per garantire la massima sicurezza all'utilizzatore e alle lame dai contraccolpi.

Abbinabile inoltre al cesto di raccolta per evitare che le foglie cadano per terra durante l'operazione di taglio. Il taglia siepi PowerCut Li-40/60 si distingue per la sua potenza (sistema a batteria a 40 V) e per il comodo quadro di comando di cui è dotata. Inclusa la funzione on/off, con pulsante risparmio energetico e l'indicatore del livello di carica.



SABART

Oregon® HT255 Always Ready, concentrato di tecnologia
Quel che ci vuole anche per siepi ampie ed alte

Dotato di lame di 60 cm, tagliate al laser ad alta precisione, il taglia siepi HT255 Always Ready di Oregon® garantisce un taglio preciso su qualsiasi tipo di siepe, anche quelle più ampie e alte.

Le lame a doppia azione per la riduzione delle vibrazioni e la bassa rumorosità (74 db) offrono una combinazione perfetta tra prestazioni e comfort dell'operatore.

Il taglia siepi HT255, ergonomico e bilanciato nel peso (solo 4,4 kg con batteria), favorisce le operazioni di modellazione e scultura. I prodotti Oregon sono distribuiti in Italia da Sabart.



I dati raccontano di un grandissimo interesse per i diserbanti ma anche per la macchina regina del mercato del giardinaggio, forte di un incremento addirittura del 262% rispetto al recente passato

LA RETE IN PRESSING FORTE SUI RASAERBA

Il mercato visto da idealeo. La primavera e la voglia di stare all'aria aperta vista dal comparatore di prezzi con oltre 145 milioni di offerte di oltre trentamila negozi online. Ma quali sono gli interessi online degli italiani? Cosa c'è oltre ai prodotti per il giardino? La ricerca di idealeo ha dato tante risposte. Attori più o meno protagonisti con cui confrontarsi. Con tanto verde comunque sul piatto. Ad ogni livello. Fra i prodotti più cercati infatti ci sono i diserbanti per giardino, secondi assoluti con un +327,3% di interesse rispetto alle altre stagioni dopo il +342,6% delle Converse Chuck Taylor All Star. In alto anche i tosaerba, col +262,1% subito dopo dondoli e cuscini da esterno (rispet-



tivamente +305,6% e +273,9%), prima di grill (+248,1%), piastrelle per terrazze (+234,5%) e giochi da spiaggia (+231,2%). Quello che non può di certo mancare in questo periodo, per quanti sono allergici a graminacee ed altri pollini, sono gli antistaminici, cercati il +228,7% delle volte rispetto al resto dell'anno. Tra i prodotti più utilizzati nelle stagioni di primavera ed estate vi è sicuramente il barbecue, nella primavera del 2018 cercato il +145,5% delle volte rispetto allo stesso arco temporale dell'anno precedente con un vero e proprio picco registrato ad inizio aprile. Il tagliaerba è, come dicono anche i numeri, un altro prodotto che, proprio in questa stagione, viene solitamente tirato fuori dal garage. Torna inoltre la passione per gli sport outdoor, come la corsa e

E-commerce in Europa: tutti i boom di Primavera

Converse Chucks	342,6%
Diserbanti	327,3%
Dondoli da giardino	305,6%
Cuscini & Rivestimenti	273,9%
Tagliaerba	262,1%
Griglie per barbecue	248,1%
Piastrelle per terrazza	234,5%
Giocattoli da spiaggia	231,2%
Antiallergici	228,7%
Set mobili da giardino	218,2%
Cassapanche da giardino	211,3%
Custodie per barbecue	206,8%
Panche da giardino	201,8%

Per effettuare questo analisi, idealeo ha preso in esame le ricerche effettuate nel 2018 sul proprio portale internazionale. Il risultato, ottenuto analizzando le tendenze di ricerca online, è stato confrontato con i dati relativi al 2017.

idealo

la moto. Le scarpe da corsa nella primavera 2018 hanno avuto un +19,7% di ricerche rispetto al resto dell'anno (le semplici sneakers invece un +19,8%). Parliamo di un +34,9% anche per i caschi da moto. Più tempo all'aria aperta, più ricerche da mobile. Proprio in questa stagione si evidenzia un maggior numero di ricerche da mobile che quasi sempre, ad eccezione del caso dei portabici, superano di gran lunga quelle desktop. Nel dettaglio, per quanto riguarda le sneakers, le ricerche da mobile hanno decisamente doppiato quelle da desktop (67,2% contro il 26,9%); per i barbecue si parla di un 53,5% da mobile contro il 36,1% del desktop, mentre per i tagliaerba si tratta di un 48,7% contro il 41,8%. Anche per le bici elettriche si registra una grande preponderanza di ricerche da smartphone (58,4% contro il 33,4%). Il posizionamento delle offerte sulle pagine di idealo non è oggetto di contrattazione e non viene determinato in base alle esigenze di visibilità dell'inserzionista. Ogni merchant ha la possibilità di ottenere la massima visibilità in termini di posizionamento inserendo l'offerta più economica. Per questo motivo le offerte dei negozi partner vengono aggiornate ogni ora affinché gli utenti possano trovare sempre i prezzi attuali e le offerte realmente disponibili. Chiara la prima fotografia della stagione. Altre ne seguiranno. Col verde sempre in prima fila.

AFFIDATI A MANI ESPERTE

Forbice professionale
a doppio taglio
con lama piatta

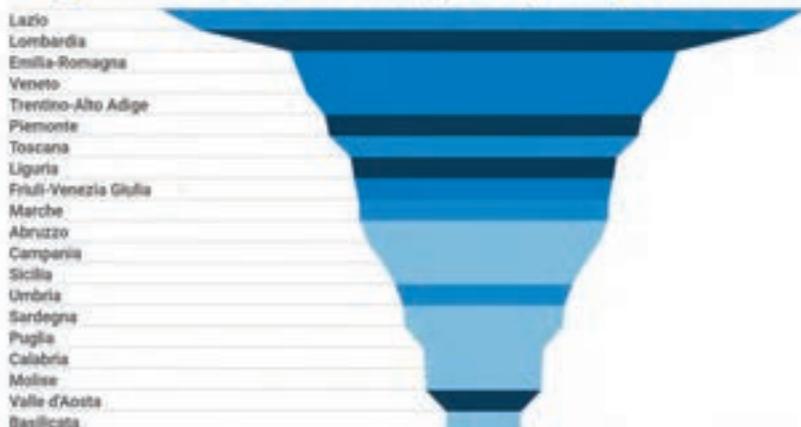
Art.2022



FALKET®



Stagionalità: dove si fanno più acquisti primaverili?



• I dati demografici sono stati elaborati mediante Google Analytics e sono relativi al periodo italiano di studio. Questi per le regioni sono stati ponderati e filtrati al fine di poter realizzare un confronto. In particolare le regioni del Nord-Ovest sono indicate in blu scuro, quelle del Nord-Est in blu medio, quelle del Centro in blu e quelle del Sud nelle tonalità di blu chiaro. Periodo: da Aprile a Giugno 2018.

idealo

Stagionalità e risparmio: quando acquistare?

	Risparmio massimo medio	Mese più vantaggioso	Mese più caro
Sneakers	23,6%	Agosto	Dicembre
Scarpe da corsa	3,4%	Luglio	Gennaio
Barbecue	36,2%	Dicembre	Settembre
Pneumatici estivi	16,6%	Agosto	Febbraio
Tagliaerba	23,3%	Aprile	Febbraio
E-Bikes	59,8%	Agosto	Febbraio
Passaggio	30,5%	Giugno	Gennaio
Caschi moto	12,9%	Giugno	Febbraio
Vernici	65,7%	Settembre	Marzo
Rimorchio bici	30,2%	Luglio	Dicembre

• Il risparmio massimo medio nell'arco di un anno è stato calcolato per le dieci categorie "primaverili" con il maggior numero di inserzioni di acquisto su portali internazionali di Idealò tra Aprile e Giugno 2018. In particolare, il periodo medio del mese più vantaggioso sul portale Idealò è stato messo a confronto con quello del mese più caro. Periodo: 2018.

idealo

FALKET di Gianola Paolo
PREMANA (LC) ITALY
Telefono / Fax: 0341.890280
email: info@falket.com

www.falket.com

MADE IN ITALY

Almeno un utente su cinque trasmette filmati in tempo reale sulla piattaforma. Un'opportunità di interazione e confronto col pubblico di riferimento che consente di fidelizzare e creare valore vero

IL POTENZIALE DELLE DIRETTE FACEBOOK

social

TAEDA
COMMUNICATION

Facebook Live è molto probabilmente una delle innovazioni più importanti degli ultimi anni nel panorama dei social media, anche in virtù di un'audience da un miliardo e mezzo di utenti. Un'opportunità affascinante, ma il punto chiave resta capire come approfittarne. Che Mark Zuckerberg non potesse restare impassibile rispetto al fascino di Meerkat, Periscope ed Hangouts era noto: lo testimonia il precedente legame con Streamago, l'app realizzata da Tiscali per la piattaforma blu. Ora la vera sfida per i brand è integrare nella propria strategia le dirette, approcciando Facebook per rompere le logiche del passato. Di

primo acchito l'utilizzo del live potrebbe abbracciare le situazioni più disparate: incursioni dietro le quinte, quattro chiacchiere con gli utenti e molto altro. Ma per essere davvero efficaci va data grandissima attenzione ai particolari: non stiamo più parlando di uno scatto fotografico da manipolare con Photoshop ed arricchire con due righe di testo. Si tratta di metterci la faccia, capovolgere le logiche come se fossimo in una tv che in tempo reale condivide contenuti.

PRIMA DEL VIA. Gli interrogativi di base sono riferiti a dove le dirette vadano trasmesse. Su una fan page o magari all'interno di un gruppo in cui i principali argomenti di discussione sono relativi al campo d'azione del business. I social non permettono alle pagine di condividere i live su gruppi o eventi, quindi c'è da mettersi in gioco in prima persona col profilo. E poi, dato che Facebook non è un'associazione a scopo benefico, si può prendere in considerazione la sponsorizzazione degli stessi per acquisire maggior rilevanza. Una pratica da non sottovalutare (anzi) è quella di far presente con congruo anticipo quando verrà effettuata la trasmissione, magari rendendo fisso nel tempo l'appuntamento per abituare gli utenti a vederti con regolarità. Guai però a limitarsi al social di Zuckerberg: messaggi Whatsapp, newsletter o altri canali possono aumentare il seguito.



SPERIMENTAZIONI. Fare un live improvvisando è molto rischioso: è sempre meglio prendersi il tempo necessario per i test. Effettuare delle prove sul proprio profilo impostando restrizioni di privacy consente di analizzare la produzione. Un testo introduttivo accattivante attira le persone, curiose di capire cosa stia accadendo semplicemente cliccando sul tasto Play. Lo spazio circostante non deve distrarre rispetto al focus della trasmissione, puntando poi ad una riduzione ai minimi termini del rumore di sottofondo per garantire un audio pregevole. Ovviamente è importante che la connessione sia all'altezza e qualora non venisse utilizzato uno smartphone, una saggia decisione è quella di applicare la modalità Silenzioso o Uso in aereo per evitare interruzioni.

NESSUN FILM. Gli utenti hanno l'opportunità di fornire un feedback, porre quesiti ed utilizzare le Reactions quale processo di approvazione. Di certo, citare il nome ed il cognome degli interlocutori aumenta l'empatia, facendo sentire più importanti le persone che saranno spinte ad interagire sempre più. Non servono lungometraggi: anche un video di 10 minuti può essere efficace, basta dare agli utenti un buon motivo per vederlo (mica facile, però). Gli spettatori non sanno quando la trasmissione si concluderà, perciò è bene tenere sempre alto il livello dell'intervento. Terminare il video con una chiamata all'azione ed informando il pubblico circa i piani futuri è una pratica apprezzata.

IL MONITORAGGIO. Al termine della diretta si è in grado di controllare il numero totale delle persone che hanno visto il video durante la diretta, una rappresentazione grafica della quantità di spettatori presenti così da poter capire i momenti di maggiore e minore interesse, gli spettatori unici, le visualizzazioni complessive, quelle di almeno 10 secondi e la percentuale media di completamento del video. La direzione intrapresa dalle piattaforme digitali è nota, in virtù della grande enfasi messa sul tempo reale. Facebook punta notevolmente ai video in diretta e questo è testimoniato addirittura dal primo collegamento Live con la Stazione Spaziale da parte di Mark Zuckerberg. Agli utenti comuni non serve di certo andare in orbita per cavalcare questa novità, ma quel che conta è entrare nell'ordine delle idee di evidenziare qualcosa di realmente interessante per il pubblico connesso.

Idrovita®

LA RISERVA D'ACQUA PER LE TUE PIANTE



Risparmio Idrico del 50%
Ossigena il terreno
Non contiene acrilammide
PREVIENE I DANNI
CAUSATI DA INNAFFIATURE
TROPPO FREQUENTI O
TROPPO SCARSE

IDEALE TUTTO L'ANNO

Disponibile nei migliori
 Garden - Vival - Brico - Agricole

MADE IN ITALY



IPIERRE®
GARDEN

Ipierre System srl
 Via Cà di Mazzè 18 - 37134 Verona - Italy
www.ipierre.eu

I punti oscuri li ha anche il garden. Sotto forma di tre macro questioni. Con passaggi sempre più farraginosi nella vita quotidiana della rivendita così come la marginalità. Oltre ad un freno che sta cambiando tante carte in tavola

«LE VENDITE SU INTERNET LA ROVINA DEL MERCATO»

Tre problemi. Uno attualissimo, gli altri anche ma più datati. Il giardinaggio fa i conti coi suoi ostacoli più alti. Internet il primo, il tempo il secondo, le marginalità il terzo. Questioni da combattere, da gestire, da valutare con altre leve. Tutto molto pressante, perché la stagione è partita e quando si è in gioco



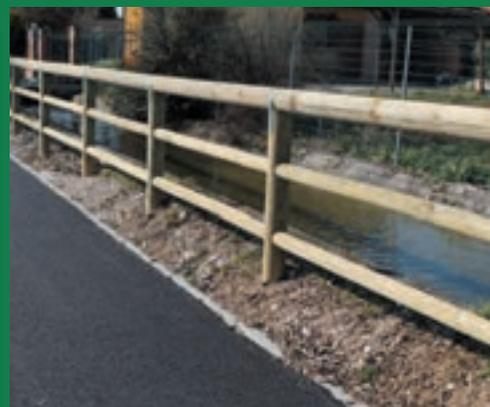
certi freni li vedi e li senti di più. Il punto comune è un quadro diverso, molto più articolato che in passato. Più farraginoso, più duro, più pressante, più complicato. Per questo la giornata del rivenditore dura di più, con più pensieri e tante altre cose da sistemare. Con maggiori grattacapi e un mercato sempre pieno di pendenze da affrontare. Non sempre abbastanza dolci da superare agevolmente. Anzi. Il 2019, almeno nel suo inizio, non ha fatto altro che solcare con tratti ancor più marcati tendenze già piuttosto prevedibili. Prima

annunciate, poi rivelate sempre più. Fino a diventare difficoltà concrete. Massi da spostare sul sentiero del mercato. Impossibili da cancellare, complicati anche da ridurre.

EQUIVOCO ONLINE. Il presente ha messo subito uno scoglio davanti al campo visivo dello specialista. Generando un contesto semibuio, certamente

non proprio fluido. La rete non sempre genera verità, non sempre è la fotografia di quel che accade. Perché manda messaggi equivoci, perché imbocca sentieri artificiali. Perché spesso resta nel virtuale, senza scendere davvero in campo. Senza importarsene troppo delle conseguenze. Spesso anche pesanti, perché intacca una filiera intera. Vari canali di vendita, facendo leva su un cliente spesso presapochista che vuole credere facilmente a quel che non è. «Internet sta rovinando il mercato del negozio fisico», la prima pietra posata da Roberto Dose, voce di Assogreen di cui è stato anche il presidente, «abbassando il valore del prodotto e quindi i suoi margini. Senza dimenticare che siamo di fronte ad un mondo ancora molto poco regolamentato. E senza aver capito che il rivenditore butta lì prezzi che poi non possono essere davvero reali. Prezzi civetta messi da chi in teoria del mercato sarebbe un attore primario. In questo senso devo dire che c'è molta miopia. Non si fa business sul web abbassando i prezzi ma strutturando la propria azienda con una vera e propria sezione dedicata o addirittura con una realtà tutta nuova, benché parallela e quindi complementare, che segua con rigore le logiche del web che non sono e non possono essere quelle del commercio faccia a faccia di tutti i giorni. Semplicemente perché un certo mercato è strutturato nelle sue linee principali per soddisfare e lavorare con colossi come Amazon e realtà di questo genere. Con una distorsione piuttosto evidente ma anche prevedibile, perché il cliente crede che il mercato reale abbia le stesse coordinate e ricalchi quindi quel che vede e

**Il prodotto giusto per ogni tua esigenza.
Anche su misura!**



CHERUBIN S.r.l.

Via Valvasone, 19 - 33096 S. Martino al Tagliamento (PN)
Tel. 0434 88129-889907 - Fax. 0434 889610 - <http://www.cherubin.it> - E-mail: info@cherubin.it

legge su internet. E non è così. Questa è una problematica commerciale seria. Quel che vedi sul web non è la realtà. Perché uno può entrarci nel punto vendita e dirmi «che io quella macchina l'ho vista a 150 euro e allora perché tu la metti a 180?». Capito perché tutto questo contamina il mercato? Già le aziende tendono ad abbassare i prezzi con volantini di promozioni dirette anche al cliente finale, se poi ci si mettono anche i prezzi distorti dal web...».

VIE TORTUOSE. Secondo nodo: il lavoro quotidiano. Inteso come giornata corta, come problemi da risolvere al di là del quotidiano e dell'ordinaria amministrazione. Con elementi nuovi entrati di prepotenza nella normalità, quindi nelle cose con cui dover assolutamente fare i conti. Venti ore non basterebbero, probabilmente nemmeno ventiquattro. Vuol dire che c'è qualcosa che non va, ma non solo perché in negozio si arriva prima la mattina e si salta la pausa pranzo e la sera non c'è orario alcuno. Quando arriva il momento di riflettere, quando non si può ogni volta metterci una pezza significa che il meccanismo è tutto da oliare. E che per chiudere il cerchio ci vorrà un bel po'. «Tutto ruota attorno alla struttura ed organizzazione interna, per seguire e soddisfare le esigenze del cliente. Sempre più pressanti, sempre più continue. Con un servizio sempre con più forza diretto verso il post vendita, con un'opera giornaliera articolata fra merce da avere in casa e tempi brevissimi con cui fare i conti. Perché il cliente adesso è cambiato, perché adesso chi compra vuole avere subito quel che gli interessa. Anche le tempistiche sono diventate un argomento delicato, tanto da costringere i rivenditori a modificare la formazione così come l'organizzazione interna. Con strumenti necessariamente da adeguare alle e-

sigenze dell'utenza. Bisogna inoltre offrire qualcosa di diverso, a partire dal servizio e dalla disponibilità dei prodotti per provare a differenziarsi da altri canali distributivi che hanno più clienti, che possono mettere sul piatto della bilancia orari più dilatati, che hanno un'attrattiva superiore ed una più ampia profondità di gamma. Senza contare il prezzo. A noi non resta altro che elevare ulteriormente la nostra professionalità, come abbiamo sempre cercato di fare. Conosciamo la nostra strada e abbiamo sempre cercato di perseguirla. È chiaro però che il quadro rispetto ad una volta è molto più affollato e pressante, sotto molti punti di vista».

POCHI SPAZI. Terzo punto chiave: i margini. Vecchia questione, equilibrio sottile mai del tutto garantito. Per colpa di un mercato spesso disordinato, difficile da regolamentare sotto uniche direttive. Di passaggi saltati e campi invasi. Eppure qui c'è tutta la vita del punto vendita. Presente e futura. Tutto gira attorno a prezzi e tabelle, listini e sconti, pacchetti e ordini. «La marginalità», testimonia Dose, «si sta progressivamente riducendo. La soluzione, l'unica strada, sarebbe aumentare numeri e fatturato, ma il mercato non è in espansione e quindi non facile. Bisognerebbe aumentare i servizi e quindi gli spazi, lavorare sul personale ma sempre tenendo conto che i ricavi sui prodotti sono sempre meno. Non è esattamente facile far così. Perché la marginalità, ripeto, è sempre più sottile. E con quella bisogna ora fare i conti. In tutti i sensi». Così va il mercato, al di là di vendite e stagionali. Al di là di meteo favorevole e propensione o meno all'acquisto. Dietro c'è molto di più. Con le macchine da giardino ad attendere il proprio destino. Con la pazienza di sempre.



AMBROGIO R O B O T

IL ROBOT RASAERBA

L400

PROline

L'unico robot rasaerba che copre fino a 30.000 m²
Senza installazione e con precisione al centimetro. Anche per uso professionale.



zcscompany.com



ambrogiorobot.com



L'eurogol di Cub Cadet, 22 macchine Infinicut FL per la cura della casa del Real Madrid

La Ciudad Real Madrid, centro sportivo da un milione e duecentomila metri quadrati con 12 campi d'allenamento ed uno stadio da seimila posti, ha installato una flotta di 22 macchine Infinicut FL Cub Cadet per la manutenzione di tutti i campi naturali e ibridi, anche presso le prestigiose strutture di formazione del club. Per Paul Burgess, grounds manager del Real Madrid, il passaggio all'innovativo rasaerba a batteria Infinicut «rappresenta un grande passo in avanti verso l'obiettivo della riduzione delle emissioni di CO2. Essere in grado di azionare i tosaerba sfruttando l'elettricità è un grande traguardo per me e soddisfa il mio desiderio di utilizzare una tecnologia più pulita. Inoltre, le prestazioni e la qualità di taglio che siamo in grado di ottenere sono veramente eccellenti». I rasaerba Infinicut sono progettati per adattarsi al meglio a tutte le condizioni. Grazie alla testa di taglio flottante, alla possibilità di modificare il clip rate, alla regolazione infinitesima dell'altezza di taglio e all'alimentazione a batteria, Infinicut offre molte più funzionalità rispetto a qualsiasi altro tosaerba di questo tipo. A fronte di quelle che oggi sono le esigenze tecniche, estremamente elevate in termini di qualità di taglio, l'Infinicut offre la massima flessibilità. Ciò significa che è possibile adattare questa macchina al microclima di ogni campo, che varia molto a seconda della zona e della stagione.



PratoVerde distributore di Agria, Cribis Prime Company, crescono la soluzione alle forti pendenze le imprese super affidabili



PratoVerde è il nuovo distributore per l'Italia delle macchine a controllo remoto della casa produttrice tedesca Agria, innovativi tosaerba rotativi telecomandati, che grazie al loro peso ridotto e al baricentro basso, rappresentano gli strumenti ideali per il taglio dell'erba su forti pendenze. «Siamo orgogliosi», la fotografia di PratoVerde, «di dare il benvenuto

all'azienda tedesca Agria-Werke GmbH, produttrice da più di 70 anni di prodotti professionali per il giardinaggio, municipalità e grandi spazi. Offre prodotti per la manutenzione del verde, coltivazione e pulizia. L'ottima reputazione dei prodotti Agria è il risultato della qualità "Made in Germany" riconosciuta e stimata dal mercato da decenni. Questa qualità dura fino ad oggi ed è certificata dalla Norma DIN EN ISO- 9001». Il concetto di qualità non riguarda solo il prodotto ma anche il servizio post-vendita apprezzato dai clienti in tutto il mondo. PratoVerde continua nella sua ricerca di prodotti innovativi in grado di offrire soluzioni contemporanee all'avanguardia per la cura dei manti erbosi, proponendosi come leader nella distribuzione della più alta tecnologia per un mondo più verde.

Nel 2018 sale al 5,3% il numero di aziende italiane che meritano il titolo Cribis Prime Company, ovvero poco più di 300 mila imprese a cui Cribis riconosce il massimo livello di affidabilità dal punto di vista delle relazioni commerciali. Nel 2017 la percentuale era del 4,6%. Il Nord Est si conferma l'area geografica con la percentuale più elevata (8,9%) di Cribis Prime Company sul totale delle aziende attive sul territorio, con il Trentino-Alto Adige al primo posto (11%), seguito dal Veneto (9%) e dal Friuli-Venezia Giulia (8,4%).

Più bassa l'incidenza al Sud dove sul totale di aziende presenti, le Cribis Prime Company rappresentano il 2,2%, e Sicilia (1,88%) e Campania (1,65%) sono agli ultimi posti. A livello provinciale la più alta concentrazione si registra a Trento (15,9%). Al secondo posto Sondrio (12,9%) seguita da Belluno (12,3%). Al Sud il minor numero di Cribis Prime Company si trova a Napoli e Caserta, seguite da Caltanissetta. Il riconoscimento costituisce il massimo livello di valutazione dell'affidabilità commerciale di un'organizzazione ed è rilasciata solo ed esclusivamente ad aziende che mantengono costantemente un'elevata affidabilità economico-commerciale e sono virtuose nei pagamenti verso i fornitori.

Stihl, gli Oscar ai rivenditori consegnati a Malta

A febbraio lo staff Stihl e i rivenditori italiani si sono incontrati a Malta per festeggiare i risultati raggiunti e discutere di progetti futuri. L'evento è stato l'occasione perfetta per assegnare i premi di riconoscimento agli specialisti che si sono distinti nel raggiungimento di diversi obiettivi. A consegnarli i membri del board e i vertici della filiale italiana, a cominciare dall'amministratore delegato Massimo Gallo. I riconoscimenti sono andati ad «Allia snc» per il maggior numero di corsi tecnici frequentati nel 2018, a «L'Arte della Riparazione» per l'incremento percentuale del fatturato 2018 rispetto al 2017, a «F.lli De Lucia» per il maggior investimento nel marketing territoriale, a «Narconti F.lli snc» per il numero di decespugliatori acquistati, a «F.lli Castaldo» per il numero di motoseghe, a «Oggi Verde» per il numero di robot tosaerba, a «Tagliabue Stefano» per il maggior fatturato in rosa, a «Radmuller snc» per il visual merchandising, a G.A.M. snc di Ferloni & C., per il numero di tosaerba a batteria. Applausi.



Yacht&Garden, a Genova un viaggio sull'acqua fra fiori e piante



Sabato 11 e domenica 12 maggio 2019, dalle 10 alle 19, torna a Marina Genova Yacht&Garden, la mostra-mercato di fiori e piante del giardino mediterraneo. Tra gli appuntamenti nazionali più attesi del settore, con oltre cento espositori da tutta Italia e diecimila visitatori nel 2018, la manifestazione arriva quest'anno alla sua dodicesima edizione. Nella suggestiva cornice di un contesto marino di grande prestigio, gli appassionati di giardinaggio e della

natura potranno trovare espositori tra i più qualificati d'Italia.

Passeggiando tra i moli, le banchine e le imbarcazioni ormeggiate in Marina, sarà infatti possibile ammirare e acquistare essenze e fiori adatti al giardino mediterraneo: piante annuali, biennali e perenni fiorite, alberi e arbusti da bacca, piante cactacee e succulente, piante aromatiche e officinali, piante da frutto e da orto, agrumi e piccoli frutti, senza dimenticare particolarità come frutti antichi o sementi rare. Intorno al tema del giardino e della natura, Yacht&Garden propone inoltre arredo ed antiquariato, attrezzatura da giardino, vasi e cesteria, stampe botaniche ed erbari antichi, tessuti, borse e cappelli, gioielleria e bigiotteria, libri, riviste e incontri con le associazioni.

Un ricco programma di eventi collaterali, organizzati grazie alla collaborazione con importanti partner e istituzioni, aiuterà infine a diffondere e a valorizzare la "cultura del verde" attraverso l'arte.

UN TAGLIO PER OGNI STAGIONE

— *Attrezzi da taglio per l'agricoltura e il giardinaggio*

LINEA PROFESSIONALE



STUDIOFABBRIO.COM 01-2019



ART. 855

40th
Anniversary
STIHL
1976-2016



100% MADE IN
— ITALY —

STIHL FOR

Maniago (PN) ITALY - Tel. +39.0427.72376
info@stahfor.com - www.stahfor.com

Bilancio 2018, per Emak ricavi in aumento del 7,3%

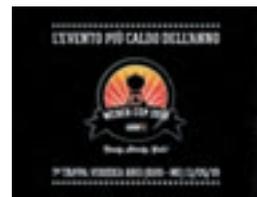


Emak®

Il consiglio di amministrazione di Emak S.p.A. ha approvato il progetto di bilancio di esercizio e il bilancio consolidato al 31 dicembre 2018. Il Gruppo Emak ha realizzato ricavi consolidati pari a 452,8 milioni di euro, rispetto ai 422,2 milioni dello scorso esercizio, in aumento del 7,3%. L'incremento deriva dal contributo della variazione di area di consolidamento per 7,1%, dall'effetto negativo del cambio per 1,4% e da una crescita organica per 1,6%. L'esercizio ha visto una performance positiva del segmento Pompe e High Pressure Water Jetting (+32% rispetto al 2017), che ha beneficiato sia della crescita organica (+3,7%) che del pieno consolidamento del gruppo Lavorwash. L'Outdoor Power Equipment ha registrato una leggera flessione (-1,6%) dovuta principalmente alla stagione negativa per i prodotti da giardinaggio che ha influenzato anche il settore Componenti e Accessori. Il calo delle vendite di quest'ultimo (-9,6%) ha inoltre risentito della cessione nel corso dell'esercizio della società Raico S.r.l. A parità di area di consolidamento il ritardo sarebbe stato dell'1,5%.

Viridea, l'11 maggio la tappa milanese della Weber Cup 2019

Viridea ospiterà sabato 11 maggio, al garden center di Rho, la tappa milanese della Weber Cup 2019, la sfida che da aprile a giugno vede confrontarsi i griller di tutta Italia in un appassionante confronto al barbecue. Il Viridea Garden Center di Rho ospiterà l'11 maggio la sesta tra le quindici tappe previste del contest. In gioco ad ogni tappa 12 team, composti ognuno da due griller. I vincitori di ciascuna tappa andranno poi alla finalissima, prevista nel mese di settembre, per sfidarsi ed accaparrarsi il titolo di Weber Griller d'Italia. Al team vincitore della tappa milanese verranno assegnati due barbecue a carbone Master Touch Premium. Il vincitore della finalissima invece si aggiudicherà un buono del valore di 2000 euro da spendere in prodotti Weber presso il punto vendita in cui sarà stata vinta la tappa regionale, mentre per il secondo e il terzo classificato andranno in palio rispettivamente due Girarrosto BBQ a carbone più due paia di guanti L/LX e due custodie per Master Touch Premium più due Wok GBS.



Future IPM 4.0, la bioprotezione delle piante ispirata alla natura



È andato in scena a FICO Eataly World di Bologna il convegno Future IPM4.0, il quarto appuntamento con l'agricoltura sostenibile che si rinnova ormai dal 2013, con l'obiettivo di presentare e discutere le ultime novità in relazione alla difesa sostenibile delle produzioni agricole. L'evento è organizzato da Fondazione Edmund Mach in collaborazione con il Centro Agricoltura Alimenti Ambiente dell'Università di Trento e da IBMA Italia, associazione che riunisce le aziende che contribuiscono allo sviluppo della bioprotezione nella difesa delle colture, della gestione, sostenibile del suolo, della salute animale, e igiene/verde pubblico, con il patrocinio dell'Organizzazione Internazionale per il controllo biologico e la difesa integrata (IOBC-wprs), Giornate Fitopatologiche, Associazione Italiana per la Protezione delle Piante e Fondazione Fico. «Sostenibilità è un termine abusato» ha evidenziato il presidente FEM Andrea Segrè, «per questo è importante saperla misurare in modo scientifico, partendo dal presupposto che va declinata in modo diverso a seconda del contesto. Le biotecnologie applicate alla bioprotezione ormai sono una realtà: in questo convegno vengono fornite le istruzioni per usarle nel miglior modo possibile». L'evento è stato un aggiornamento pratico su sostanze, tecniche e prodotti ad oggi utilizzabili nell'ambito della bioprotezione (tra cui microrganismi, estratti vegetali, semiochimici ed insetti utili), con una visione approfondita sui benefici che tali prodotti apportano ad una agricoltura moderna. Trecento i partecipanti, con una delegazione di studenti del neonato Centro Agricoltura Alimenti Ambiente. Il prossimo appuntamento a Riva del Garda nel 2021.

John Deere, in Tennessee

il cinque milionesimo trattorino



John Deere ha recentemente raggiunto un importante traguardo con la produzione del cinque milionesimo trattorino presso lo stabilimento Power Products di Greeneville, in Tennessee (USA). Nato originariamente come insediamento produttivo satellite, Power Products è oggi la struttura John Deere con il più alto volume di produzione, e si occupa della costruzione

ne della maggioranza dei trattorini del marchio del Cervo. Lo stabilimento è stato inaugurato nel 1988 e lo scorso luglio ha celebrato il suo trentesimo anniversario.

«La produzione della cinque milionesima unità», sottolinea Jeff Hollett, direttore dello stabilimento, «è una significativa pietra miliare per il team Power Products, per John Deere e per tutti i nostri affezionati clienti. Siamo molto orgogliosi del know-how che abbiamo creato a Greeneville, e l'aver costruito cinque milioni di macchine è un traguardo di cui andiamo veramente fieri». Lo stabilimento Power Products attualmente si occupa della produzione dei trattorini John Deere Serie 100, alcuni dei quali sono equipaggiati con il pluripremiato sistema "Easy Change" di cambio olio in 30 secondi, dei trattorini S240 e dei tosaerba ZTrak a raggio di sterzo zero Serie Z300 e Z500. Come tutti i prodotti John Deere, i modelli costruiti dallo staff di Power Products hanno un significato che va al di là degli aspetti funzionali della macchina. «La produzione di cinque milioni di unità», prosegue Hollett, «colloca il nostro lavoro quotidiano in una prospettiva del tutto particolare. Il nostro lavoro va molto al di là del costruire macchine che le persone utilizzano per la cura del verde, è un costante impegno in qualità e fedeltà ai valori John Deere. È questo ciò che ci ha permesso di raggiungere questo traguardo, che rappresenta una testimonianza del successo a lungo termine di John Deere Power Products».

AVVOLGITUBO METALLO

CON PISTOLA getto regolabile



FERRARI
group

Viale Europa, 11 - 43022 Basiglioogoliano - Parma (Italy)
Tel. + 39.0521.687125 - Fax +39.0521.687101
Email: info@ferrargroup.com - Web: www.ferrargroup.com

Rama Motori, nasce la divisione Be Parts per motori e ricambi

Bellamico: «Progetto basato su fiducia ed esperienze comuni»

Un modello di business consolidato, grandi marchi partner, un sistema distributivo in continua evoluzione e una forte spinta verso la digitalizzazione di ordinativi e servizi. Su questi presupposti, forti dell'esperienza decennale di Agriservice, nasce Be Parts come divisione della storica azienda reggiana Rama Motori. Si tratta di una divisione interamente dedicata alla distribuzione di motori, ricambi e accessori nel mercato delle macchine da giardino e industriali. A guidarla Matteo Bellamico, nel ruolo di direttore operativo.

I numeri di Be Parts raccontano di una realtà strutturata fra 12 dipendenti, 14 agenti di vendita sul territorio nazionale, 50 aziende fornitori, venticinquemila articoli venduti ad oltre mille clienti per un fatturato complessivo che supera i tre milioni di euro. Fiore all'occhiello di Be Parts è la distribuzione di sei prestigiosi marchi nazionali ed internazionali, di aziende leader nel settore dei motori, ricambi e accessori: Briggs & Stratton, Honda, Kawasaki, Stiga, Emak e Comet. A questo si aggiunge la vasta gamma di ricambi e accessori per la riparazione di macchine da giardino Green Cutter, marchio di proprietà di Rama Motori.

«Siamo fieri», ha evidenziato Bellamico, di far nascere questa nuova divisione che già dal nome Be Parts vuole trasmettere l'idea di fare parte di un progetto più ampio basato sulla fiducia e sulla comune esperienza tra noi, i nostri clienti e i nostri fornitori. Così come noi selezioniamo continuamente i fornitori per qualità e affidabilità, così anche i nostri clienti, principalmente dealers e centri di assistenza tecnica, collaborano con noi per l'esperienza motoristica e l'affidabilità. Tutto questo crea valore per l'intero settore».



La passione per il verde esplose anche su eBay

L'anno scorso un articolo venduto al minuto



Complice un clima inaspettatamente già mite e la primavera alle porte, la passione per gli spazi verdi torna a farsi spazio nel tempo libero degli italiani. A confermare la tendenza i dati di vendita di eBay nel comparto "Giardino e Arredamento da esterni" che lo scorso anno, nelle categorie dedicate alla cura del giardino e delle

piante, hanno registrato un articolo venduto al minuto. Un fenomeno, quello dell'attenzione agli angoli all'aperto testimoniato anche da una ricerca della scorsa primavera di Immobiliare.it, secondo cui l'86,2% dei rispondenti, in una scala da uno a dieci, ha dato un voto superiore a 8 alla presenza di uno spazio esterno quando si cerca casa. Inoltre, il 60% degli utenti ha dichiarato di avere il pollice verde e il 24,2% che utilizzerebbe il suo balcone o terrazzo per coltivare piante, fiori o fare l'orto. In quest'ambito, gli acquisti online viaggiano a ritmo sostenuto su eBay.it, a partire proprio dalla categoria "Piante, semi e bulbi" che totalizza ben un articolo venduto ogni 2 minuti. Ma oltre alla materia prima, non ci si risparmia nemmeno su strumenti ed utensili, che fra manuali ed elettrici arrivano ad un articolo venduto ogni tre minuti. Intensa frequenza d'acquisto (un oggetto venduto ogni due minuti) anche per l'insieme di prodotti necessari alla cura di piante & terreno, all'irrigazione, fitosanitari & pesticidi e articoli per idroponica & semina. Inoltre, una volta ottenuti terrazzi e giardini rigogliosi, perché diventino il perfetto sfondo di momenti indimenticabili all'insegna di convivialità e comfort, non possono mancare arredamento e illuminazione consoni. A questo proposito, sempre sul Marketplace, si acquista un pezzo d'arredamento da esterno ogni quattro minuti e un articolo per l'illuminazione da esterno ogni sei.

Hardware Forum di nuovo in pista a Milano il 26 settembre

Barsotti: «Ferramenta e colore ormai binomio consolidato»

Dopo il successo dell'edizione 2018, Hardware Forum, in collaborazione con Colore & Hobby e Radio Colore, ripropone ColorDay, l'appuntamento innovativo per il mondo della distribuzione ferramenta-colore in programma a Milano il 26 settembre. Hardware Forum 2019, la fiera del comparto ferramenta continua il suo percorso di crescita attivando collaborazioni con le filiere merceologiche più interessanti e creatrici di valore per il proprio mercato. Con questo obiettivo, la manifestazione firmata Koelnmesse ospiterà la seconda edizione di ColorDay, appuntamento irrinunciabile per gli operatori del canale distributivo ferramenta-colore. Come lo scorso anno, l'evento si articolerà in un convegno di formazione e informazione con contenuti incentrati sulle peculiarità del mondo della ferramenta e la sua interazione con quello del colore, con l'obiettivo di offrire agli operatori del settore una lettura imparziale e indipendente del mercato e delle sue dinamiche, raccontate in prima persona dagli attori protagonisti attraverso le proprie esperienze imprenditoriali. «Dai dati del nostro Osservatorio della Distribuzione», afferma Vieri Barsotti, direttore responsabile di Colore & Hobby e Radio Colore, «emerge come siano sempre più numerose le ferramenta che trattano il colore e quali siano le opportunità di business che si prospettano per quelle che lo inseriscono tra le proprie merceologie seguendo strategie commerciali ben concertate. Si tratta di un'occasione imperdibile per dare nuovo impulso all'attività e ottenere un successo che permette di ampliare la propria offerta commerciale senza perdere la propria identità. Con la prossima edizione del ColorDay ci proponiamo di analizzare le tematiche più attuali che riguardano questi format distributivi e di tracciare trend evolutivi plausibili con i quali confrontarsi».



DECESPUGLIATORI UNIVERSALI E PROFESSIONALI

MOTORI 4 TEMPI

POWERED by
HONDA



Modello GX25 25 cc
Modello GX35 35,8 cc

G
Garmec
POWER EQUIPMENT

TRASMISSIONE

Asta in acciaio speciale
Supportata da 5
boccole autolubrificanti

COPPIA CONICA

Coppia conica con
4 cuscinetti a sfera



G Garmec
POWER EQUIPMENT

Garmec Srl - Reggio Emilia
Tel. 0522 503911 Fax 0522 920609
www.garmec.it - info@garmec.it

Approvato il nuovo regolamento UE dei fertilizzanti Federchimica: «Finalmente regole uniche e chiare»

Giornata epocale, quella del 27 marzo, per le dinamiche internazionali del contesto agroalimentare: è stato infatti approvato a Strasburgo il nuovo Regolamento UE dei Fertilizzanti. Una decisione importante, destinata ad armonizzare l'intero settore e che arriva al culmine di un lungo percorso fatto di studi e di analisi, di proposte, di sedute istituzionali e di tavoli tecnici. Dopo l'accordo raggiunto lo scorso novembre dal Consiglio, dal Parlamento e dalla Commissione europea ed in seguito all'approvazione, a metà dicembre, del testo legislativo da parte del COREPER (il comitato dei rappresentanti permanenti degli Stati membri), il nuovo regolamento ha avuto l'approvazione definitiva del Parlamento Europeo. Dall'Italia, col presidente Giovanni Toffoli, «Federchimica-Assofertilizzanti accoglie con soddisfazione la notizia che, sebbene attesa, diventa ora a tutti gli effetti ufficiale: finalmente, l'intero comparto dei fertilizzanti ha in tutta Europa regole uniche, chiare e scrupolosamente attente alle grandi tematiche ambientali. Federchimica-Assofertilizzanti ha sempre avuto un atteggiamento estremamente collaborativo con tutte le istituzioni, sia nazionali sia europee, mettendo a disposizione il proprio know-how per agevolare i processi formativi del nuovo regolamento». Oltre a porre chiarezza in merito a numerosi aspetti tecnici, come il limite del cadmio contenuto nei fertilizzanti, che viene fissato in maniera univoca a 60 milligrammi per chilo, o la funzione dei biostimolanti, che viene ribadita essere sempre nutritiva e non curativa, il nuovo regolamento allarga lo spettro dei fertilizzanti disciplinati spalancando le porte dell'Europa alla libera circolazione di tanti prodotti che prima non potevano fregiarsi del Marchio CE, come i concimi organici, organo-minerali e biostimolanti che in questi ultimi anni hanno assunto sempre più importanza per gli agricoltori.



Hobby Farmer a testa alta, l'Italia ha voglia di prodotti sani

Gli ortaggi primi per distacco, bene anche le piante da frutto

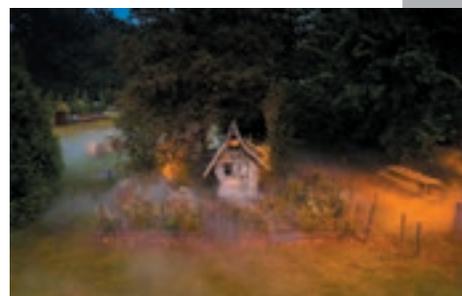


Mangiare genuino e stare all'aria aperta. Sono queste le parole d'ordine degli hobby farmer italiani, la schiera degli agricoltori per passione fotografati da Fiera di Vita in Campagna in occasione della nona edizione della manifestazione di Montichiari dal 22 al 24 marzo con un sondaggio che ha coinvolto più di tremila appassionati di tutta Italia. Secondo l'indagine, infatti, se è vero che la passione verde è alimentata in alcuni casi anche da tradizioni di famiglia (16,9%) o dal desiderio di relax (11,5%), le motivazioni più diffuse sono consumare prodotti più sani (35,4%) e vivere outdoor (29,1%). Coltivati dal 74%, gli ortaggi sono le vere star degli orti amatoriali, seguiti da piante da frutto (38,1%), olivi (29,8%) e viti (25,7%), mentre guadagnano terreno le erbe aromatiche (32%). Stando alle rilevazioni, sei hobby farmer su dieci trasformano i loro prodotti,

per lo più in conserve (75,8%) e olio (36,8%), ma anche in vino (20,9%) e miele (12%), tutte lavorazioni che rimangono sulla tavola della famiglia (nel 90% dei casi), ma vengono utilizzate anche per fare regali o, più raramente, per la vendita a parenti e amici. Tempio della vita all'aria aperta, è il giardino il vero protagonista del tempo libero. Qui si concentra il 53,2% degli appassionati intervistati, che nel 47% dei casi dispongono anche di terreni di media o grande estensione. Ma con quattro hobby farmer su dieci residenti in città, anche la tendenza a "far rifiorire" gli spazi domestici (12,8%) non è da sottovalutare, siano essi balconi, mini-serre o più semplicemente davanzali: fiori e piante ornamentali sono la passione per il 36,4%. Circa il 70% dei rispondenti al sondaggio si colloca nella fascia tra i 50 e 75 anni di età, seguita a distanza da quella 36-50 (18%); sono in prevalenza maschi (78,52%) e per oltre un terzo pensionati, seguiti a distanza da impiegati (16,3%), liberi professionisti (10,4%) e dipendenti pubblici (8,2%). In Italia si contano circa 1,2 milioni di agricoltori per passione per una spesa complessiva di oltre un miliardo di euro l'anno.

Il "Viaggio" di Orticolario ha i suoi otto finalisti

Il "Viaggio", tema di Orticolario 2019, ha sedotto i partecipanti del concorso internazionale "Spazi Creativi" per la progettazione e realizzazione di giardini e installazioni artistiche. Otto i finalisti, valutati dal comitato di selezione tra numerose proposte inviate da architetti, designer, paesaggisti, artisti, giardinieri e vivaisti. Otto finalisti-viaggiatori che hanno letteralmente valicato confini mentali e territoriali, arrivando dal Piemonte, dalla Lombardia, dal Veneto e – per la prima volta – dagli Stati Uniti e dalla Russia. I selezionati realizzeranno il proprio progetto nel parco storico di Villa Erba, a Cernobbio, in occasione di Orticolario, in programma da venerdì 4 a domenica 6 ottobre. Come sempre, saranno spazi originali e innovativi, giardini vivibili e fruibili, nuove idee di giardino e di installazione artistica in grado di definire una differente esperienza di relazione tra l'uomo e la natura. Le creazioni verranno valutate da una giuria internazionale che assegnerà alla migliore realizzazione il premio-scultura "La Foglia d'oro del Lago di Como", un vaso dalle forme sinuose sul quale ondeggia una grande foglia con "accenni" d'oro zecchino, ideato e realizzato da Gino Seguso della storica Vetreria Artistica Archimede Seguso di Murano.



Scoppia la pianta mania, nelle case e sui social



Dai Paesi del nord Europa agli Stati Uniti le piante conquistano sempre più spazio nelle case e sui social: è la pianta mania, una tendenza che secondo la ricerca condotta da

Gardenresearch.com coinvolge una fascia d'età sempre più giovane, come dimostra l'attitudine all'acquisto online specialmente tra i 18 e i 34 anni. «Esattamente come sta succedendo in altre parti del mondo e in Europa», evidenzia Francesco Bovo, founder di Flob, l'e-commerce di piante in vaso, «anche l'Italia subisce sempre più il fascino delle piante. Se il giardino rimane un sogno per molti, i giovani puntano sempre più a piccoli angoli di verde domestico, nell'idea di ricreare la poesia di un ambiente esterno anche tra le mura di casa o su piccoli balconi». Tra le piante maggiormente amate troviamo la Pilea, regina indiscussa delle stories di Instagram, piante tropicali come la Monstera Deliciosa e l'Alocasia, alcune varietà di Begonia come la maculata, la Rex viola, grigia e tricolore tutte molto ambite, la Camelia Sinensis meglio conosciuta come pianta del tè e moltissime varietà di piante grasse, succulente e bonsai.

600MH E 600MH-Li MACCHINE PER FILO PERIMETRALE

SCELTA TRA DUE TIPI DI ALIMENTAZIONE



600MH-Li
ALIMENTAZIONE
A BATTERIA AGLI
IONI DI LITIO

MOTORE ELETTRICO
DA 1.0 KW PER BATTERIE
AGLI IONI DI LITIO 80/82V FINO A
6 AMPERES

*Batterie e caricabatteria venduti separatamente.



600MH
ALIMENTAZIONE
A BENZINA

MOTORE HONDA GXH-50 CC

LA #01
SCELTA DEGLI INSTALLATORI
PROFESSIONISTI



Distributore per l'Italia :
RICCA ANDREA & C. SNC
Via Vecchia di Cuneo, 57
12022 Busca (CN)
Tel. 0171.946709
info@thor-italy.com
www.thor-italy.com

Orto Botanico dell'Università di Padova De Lucchi crea l'Albero degli Alberi

A pochi metri dal primo platano orientale giunto in Italia nel 1680, nell'Arboreto dell'Orto Botanico dell'Università di Padova è cresciuto l'Albero degli Alberi. Non accresciuto dalla Natura ma creato da Michele De Lucchi che, per questa sua installazione, ha ottenuto e messo insieme tronchi e rami di decine di alberi di diverse essenze fra faggio, abete rosso, larice, frassino, tiglio e nocciolo, provenienti dalle vallate del bellunese e del Trentino. Alberi abbattuti da Vaia, la terribile tempesta che lo scorso ottobre ha divelto boschi tra i più belli d'Europa, stravolgendo il paesaggio di quarantamila ettari di territorio montano. Alberi che, come recita il titolo dell'installazione, hanno oggi «Radici al vento, testa nella terra». Dall'incontro, meglio dall'incastro, di questi "resti" è nato un albero totem che, simbolicamente, ridà dignità e forma a quei 14 milioni di alberi, molti dei quali testimoniavano secoli di storia del mondo, abbattuti nel giro di poche ore. Le sue radici sono sospese nell'aria, sembrano volare, sopra uno specchio d'acqua che, spiega De Lucchi, «rimanda al mare maldestramente surriscaldato dagli effetti dell'inquinamento atmosferico». È un memento che l'Orto Botanico patavino, il più antico al mondo e Patrimonio dell'Umanità, rivolge ai visitatori. Non a caso proprio mentre i più giovani manifestano in tutta Europa a difesa del loro pianeta. Per ricordare che ogni albero è vita e speranza di futuro.



Villa Carlotta fra museo e giardini Un viaggio che parte dall'Ottocento



È stata presentata la nuova stagione di Villa Carlotta, riaperta il 22 marzo dopo la pausa invernale. La dimora di Tremezzina accoglierà gli appassionati di arte, botanica, musica e tutti coloro che con curiosità avranno voglia di scoprire il giardino e il museo tutti i giorni fino al prossimo 3 novembre. Particolare attenzione sarà destinata alle colle-

zioni storiche, alle comunità del territorio, alle famiglie, alle scuole, a chi sceglie il Lago di Como come meta di vacanza. La stagione 2019 si apre con una prima mostra fotografica «Chiare, fresche e dolci acque. Viaggi fotografici sul Lago di Como» (12 aprile, 9 giugno) che ripercorre un secolo di vita lariana e di storia della fotografia grazie alle opere raccolte con sapienza e meticolosità dal collezionista comasco Ruggero Pini. Un viaggio che parte nell'Ottocento con Luigi Sacchi e Pompeo Pozzi e termina con le istantanee di Alfred Stieglitz. A seguire si propone un momento di ritorno alle origini di Villa Carlotta quando era ancora Villa Clerici, dalla famiglia che alla fine del Seicento ha edificato la residenza insieme a parte del giardino.

Tre giorni per il giardino, colori al Castello e Parco di Masino

Una scuola di giardinaggio, aperta a principianti o provetti pollici verdi, per imparare a mettere le mani nella terra o ad affinare le tecniche di coltivazione con lezioni teoriche, pratiche e approfondimenti a cura di vivaisti, professionisti della Veneria Reale ed esperti della Libreria della Natura. Questa è la grande novità della "Tre giorni per il giardino", giunta alla 28esima edizione primaverile, in programma da venerdì 3 a domenica 5 maggio 2019 al Castello e Parco di Masino, Bene del FAI - Fondo Ambiente Italiano a Caravino, in provincia di Torino. La grande mostra mercato di fiori e piante insoliti, attrezzi e arredi per giardino, tra i più affermati e attesi appuntamenti "verdi" della stagione, organizzata dal FAI con la regia dell'architetto Paolo Pejrone, fondatore e Presidente dell'Accademia Piemontese del Giardino. Un trionfo di colori e profumi invade il castello grazie a oltre 160 vivaisti, italiani e stranieri, accuratamente selezionati.



GRANDE POTENZA, MASSIMA LIBERTÀ DI MOVIMENTO.

LA GAMMA A BATTERIA McCULLOCH 58V DIVENTA SEMPRE PIÙ COMPLETA.



Innovativo e performante, il **sistema a batteria Powerlink Pro 58V** di McCulloch funziona con **batterie 58V Li-Ion da 2,6Ah e 5,2Ah**, intercambiabili su tutta la gamma McCulloch 58V. Una linea completa che include un'elettrosega, un trimmer, due soffiatori (di cui uno a zaino), un tagliasiepi e, da quest'anno, 3 nuovi rasaerba, di cui due a spinta e uno a trazione.

www.mcculloch.com



 **McCULLOCH**[®]
THE POWER TO GET IT DONE™

La macchina si sta rivelando la più ricettiva, per caratteristiche e esigenze di utilizzo, a sposare le nuove frontiere del mercato. Senza però abbandonare il prodotto tradizionale, sempre molto vivo ed apprezzato

«TAGLIASIEPI, BEL PONTE FRA LO SCOPPIO E LA BATTERIA»

Un primo punto c'è già. «Il taglia siepi è uno dei primi prodotti che segnerà il passaggio fra scoppio e batteria. Il prodotto a motore perderà molto, ma solo nella fascia del privato. Per l'utilizzo leggero e saltuario, quindi non gravoso, il futuro non potrà che essere la batteria e la macchina meno impegnativa». Parola di Roberto Dose, voce storica di AssoGreen, l'associazione specialisti macchine da giardino. Tutto piuttosto segnato, perché il taglia siepi si sta rivelando la casa ideale della batteria. Giusto per dare spazio alla tecnologia del

domani. Per tante ragioni. Confini già abbastanza segnati, anche se non tutto sarà così istantaneo. Nel frattempo il taglia siepi va avanti per la sua strada. Talmente performante da raggiungere i livelli del professionista e stare fianco a fianco con parte dei prodotti a scoppio. «La batteria avanzerà sempre di più», ribadisce Dose dal suo campo d'osservazione, del rivenditore radicato in terra friulana ma anche da figura che il quadro ha imparato a studiarlo anche a più ampio raggio. In attesa dei prossimi segnali, di un mercato che comunque nel taglia siepi ha trovato un perfetto ponte di collegamento fra la tradizione e l'innovazione. Con una copertura totale ed affidabile. E con innumerevoli argomentazioni.





EQUILIBRIO SOTTILE. La vera questione resta il prezzo, rapportato alla reale necessità di avere un tagliasiepi che per l'hobbista non può essere certo una macchina ad uso intensivo. Importante per lo specialista però, soprattutto ora con l'incendere della batteria. «Vero, perché in effetti non è che il tagliasiepi venga proprio visto come il prodotto in cui investire. Pure per i piccoli rifinitori la storia è la stessa. Così, al di là della relativa propensione ai consumi di questo periodo storico, il rischio che il privato ricorra a tagliasiepi che costano poco è sempre parecchio», continua Dose, comunque consapevole come tutti gli specialisti che uno dei prodotti simbolo del mercato del giardinaggio meriti tutta l'attenzione necessaria. Magari senza troppi clamori, ma sempre parecchio importante. Anche se in silenzio.

AVANTI TUTTA. La batteria è più che mai il giusto compromesso, la ventata di novità, la variabile che cambia coordinate prima fossilizzate anche se in un contesto comunque sempre in movimento fra novità e il lavoro di produttori e distributori. «Oramai ogni rivenditore ha nel suo parco-prodotti i tagliasiepi a batteria, fondamentale per tutti d'altronde fare questo passo al di là di quelle che possono essere vecchie ancora o antichi re-taggi. Il progresso va capito, certamente seguito, magari anche reso più forte con le convinzioni di ognuno di noi», il quadro disegnato da Dose, sondando l'umore di utilizzatori che continuano a tender la mano al tagliasiepi. «Anche perché il mondo va sempre più verso soluzioni ecologiche e pulite. E la batteria permette di lavorare con

prodotti dal peso ridotto, senza il cavo che non può non essere ingombrante, senza la miscela come per i prodotti a scoppio. Senza dimenticare che il mercato», le conclusioni di Dose, «presenta pure una fascia prettamente semiprofessionale, quella fra il manutentore-giardiniere ed il privato, popolata da clienti che hanno sempre più il desiderio di avere il meglio, senza scendere a troppi compromessi sia di prezzo che di prestazioni. Il rivenditore, dalla propria prospettiva, continua ad essere discretamente orientato verso la novità. D'altronde ne va del suo profitto. Un vero rivenditore deve prendere in considerazione tutte le vie possibili. E il tagliasiepi è un bell'asso da muovere. Su questo non c'è dubbio alcuno».



Questione di angolazioni. Spesso diverse, ma solo all'apparenza, fra chi deve vendere e chi vorrebbe acquistare spendendo il meno possibile. Basta evitare paletti che spesso spariscono in un attimo

E SE IL PREZZO VENISSE DOPO?

Il prezzo? Anche un dettaglio. «Quanto spendi può voler dire tutto o niente, dipende tutto da quel che ci aspettiamo noi», la lettura di Luca Portioli, commerciale travasato anche al mondo del giardinaggio, a lui tanto caro, direttamente dal suo settore delle auto. In difficoltà nel primo trimestre per tutta una serie di variabili, di norme accavallate una sopra l'altra che hanno irrigidito il potenziale acquirente allontanandolo dalle concessionarie d'Italia. Numeri opachi, ma l'anno è lungo. «Il prezzo è importante per chi cerca solo quello, è niente invece se cerchi il valore aggiunto legato al costo di quel che vuoi. Questione di tipologie di clienti, di chi in sostanza è riflessivo in modo diverso. Ora sul prodotto economico vale il prezzo. O sul prodotto con scarso valore aggiunto. Punti di vista e retrospensieri. Ecco che però subentra il percorso di post vendita, quel

che incide sia su quel che vuoi comprare che sullo stesso consumatore. Lo dico da sempre, il prodotto deve prima di tutto emozionare. Se il prodotto emoziona, il prezzo non è così determinante», la logica di Portioli, che la sua tesi prova a rafforzarla con un paragone piuttosto chiaro. «Tutti sanno che la Ferrari non costa poco», l'incipit di Portioli, «ma quando uno si avvicina ad un simbolo del genere le emozioni diventano tante. Si moltiplicano. Quindi il prezzo diventa meno opprimente, ma non solo perché tanti la Ferrari la ammirano e basta mentre in pochi possono comprarne una. La dinamica va vista a 360 gradi. Se il prodotto o l'oggetto, più il relativo servizio creano empatia ed emoziona il prezzo verrà certamente in secondo piano. Vale anche per il giardinaggio, con tutta la sua offerta. Statica e dinamica».

FATTORE ESTETICA. Portioli scende al livello del garden, uscendo dalle sue auto: «Se vedo un paio di forbici per far potatura le differenze le noto in fretta. Se alcune sono assemblate, disegnate, modellate e colorate in un certo modo fanno un certo effetto più di una che magari taglia meglio ma che viene proposta in maniera obsoleta. Anche e soprattutto l'immagine in questo momento ha la sua strategica importanza. E tutti devono tenerne conto. L'estetica è una carta forte che il produttore non può non giocarsi al meglio, soprattutto per un prodotto italiano. Basti guardare la considerazione che i nostri marchi hanno a tutti i livelli. Anche il Rinascimento è stato estetica, quel momento che ha marchiato la storia d'Italia e che oggi si tra-



duce, anche in una forbice da giardino, in un prodotto ben fatto e curato così come in un marketing efficace». Il nodo è tutto lì, al di là delle qualità costruttive e di qualcosa che viene fatto e quindi acquistato soprattutto perché funzioni. Ma meglio se bello, anche un trattore agricolo che ogni giorno affonda le sue ruote nella terra.

PERICOLO PUBBLICO. Per chiudere il cerchio serve però un punto vendita forte, sicuro, capace di far valere le sue ragioni e quelle della sua offerta. Non proprio così facile viste le ultime versioni del cliente-medio, sempre più sicuro e autoritario quando entra in negozio. Forte di conoscenze acquisite in precedenza e di informazioni che ne fanno lievitare l'autostima anche davanti a chi spesso ne sa molto più di lui. O almeno così dovrebbe essere. La debolezza del punto vendita e delle sue risorse umane è facile da cogliere. «Capita addirittura che ad un certo punto il cliente si chieda dove è finito, come mai sia possibile di avere di fronte persone tanto impreparate e quindi insicure. Niente di più facile fin quando la gente continuerà ad informarsi e a sfamare la propria curiosità, più o meno finalizzata all'acquisto, ed il venditore rimarrà invece sulle sue posizioni. Senza dare spazio all'aggiornamento, restando sempre ancorato a convinzioni ed un livello di preparazione vecchio di anni», prosegue Portioli, utilizzatore di motoseghe, decespugliatore, macchine per il taglio dell'erba e non solo nel suo tempo libero, dopo una settimana di lavoro vendendo una macchina dopo l'altra con la sua consolidata équipe di professionisti. «È l'équipe a fare la differenza, è la solidità del venditore che chiude ogni discorso e mette tutti al suo posto. Il cliente al di qua del bancone, il titolare del negozio o i suoi collaboratori a dispensare suggerimenti e suggerire percorsi che l'acquirente in fretta si mette a seguire. Qualsiasi scenario diverso da questo è qualcosa di seriamente preoccupante per il rivenditore». Il gioco di squadra al primo posto, unito alla convinzione per cui ci deve essere il cliente che deve ragionare da cliente ma soprattutto il venditore che deve impugnare il bastone del comando. Senza lasciarsi condizionare, senza lasciarsi troppo passivamente magari trasportare sul terreno più congeniale a chi tante volte ottiene più di quanto avrebbe mai preteso. Un quadro pieno di insidie, perché poi è anche difficile tornare indietro quando si rompono gli



argini e gli equilibri vengono in un attimo ribaltati. Per questo è meglio prendere tutto sul serio e trovare i correttivi. Con forza e decisione, con la giusta umiltà ma anche parecchia determinazione. Col pugno duro e le idee chiare. Altrimenti diventa tutto tremendamente complicato. Per il presente e per il futuro. Ed il rivenditore oggi tutto questo non può permetterselo.

OCCASIONI DA COGLIERE. Meglio restare con le antenne belle dritte, altrimenti diventa un problema. La conseguenza estrema di un atteggiamento tanto passivo è nel fatturato così come nella credibilità del punto vendita. Abbassare i prezzi perché così "dice" il cliente è l'ultimo stadio, superato il quale c'è ben poco da fare se non accettare tutto con la consapevolezza di perdere molto ma anche di poterci far poco senza una decisa presa di coscienza di un pericolo sempre più reale. «Se ci mettiamo a vendere prodotti senza marginalità è il colmo», passa e chiude Portioli, particolarmente sensibile sul tema proprio dopo aver constatato in prima persona come da questo punto di vista ci sia ancora molto da fare. Sta quindi al rivenditore adesso rimboccarsi le maniche, salire di livello, rimettersi in discussione, capire che il mondo è un altro e che non ha intenzione di aspettare nessuno neanche per un secondo. È il momento per tutti di coniugare il mestiere dei padri con le moderne tecnologie immagazzinate quasi nella culla dai figli. Tempo di rianimarsi, di accelerare semplicemente per restare al passo coi tempi perché di tempo non ce n'è mai molto. Senza dare troppa rilevanza al prezzo, mettendo avanti tutto il resto. A partire dalla qualità.

Il disegno di legge aspetta solo il sì del Senato, dopo essere stato approvato alla Camera. Con nuovi e significativi parametri quindi sulla disciplina dei rifiuti derivanti dalla manutenzione del verde

SFALCI E POTATURE, SI CAMBIA PAGINA

La Camera dei deputati ha approvato, con modifiche, il Ddl sulle «Disposizioni per l'adempimento degli obblighi derivanti dall'appartenenza dell'Italia all'Unione europea, legge europea 2018» che contiene, tra le altre, disposizioni relative allo smaltimento degli sfalci e delle potature. Le modifiche confermano l'esclusione dal campo di applicazione della disciplina sui rifiuti degli sfalci e potature derivanti dalla manutenzione del verde urbano. Il disegno, passato alla Camera, verrà trasmesso al Senato per l'approvazione definitiva. In sostanza sfalci e potature vengono specificati in un elenco di materiale agricolo e forestale che può essere riutilizzato attraverso le

buone pratiche colturali. La norma, oltre che a semplificare la gestione del materiale vegetale derivante dalla manutenzione del verde, ha anche la funzione di chiudere la procedura d'infrazione europea aperta da Bruxelles quando, con l'art. 41 della Legge 154 del 28 luglio 2016, l'Italia aveva escluso dalla disciplina sui rifiuti gli "sfalci e le potature" della manutenzione del verde urbano, estendendo nell'art. 185 il regime di favore ai rifiuti vegetali provenienti da aree verdi urbane (giardini, parchi e aree cimiteriali) di cui all'articolo 184, comma 2, lettera e, del decreto legislativo n. 152 del 2006 e i rifiuti speciali prodotti da attività agro-industriali di cui all'articolo 184, comma 3, lettera a.



FORBICE BY-PASS

PER TAGLIO E POTATURA

PASSO IN AVANTI. Assofloro, interpretando i problemi che le aziende della filiera impegnate nella manutenzione del verde urbano hanno sul fronte della gestione dei residui vegetali, da tempo sta lavorando per una semplificazione della norma, anche nell'ottica della sostenibilità ambientale. In Lombardia, in concerto con il Comando Carabinieri per la tutela dell'ambiente (ex Corpo Forestale) della Regione, Assofloro ha raggiunto nel 2017 un importante accordo, proprio a chiarimento di quanto definito dall'art.41 L 154/2016, per consentire di snellire le procedure di smaltimento e trasporto dei materiali vegetali di risulta, provenienti da sfalci e potature, sia in ambito agricolo che florovivaistico, evitando alle aziende la compilazione del formulario. Ora, anche a livello nazionale, sfalci e potature vengono esclusi dalla disciplina dei rifiuti. «Con le modifiche apportate tramite il Ddl disposizioni per l'adempimento degli obblighi derivanti dall'appartenenza dell'Italia all'Unione europea - Legge europea 2018, i residui di sfalci e potature derivanti dalla manutenzione del verde urbano», la fotografia della presidente di Assofloro Nada Forbici, «potranno essere riutilizzati attraverso altre filiere, escludendoli dalla gestione come rifiuti con obbligo di registrazione. Questo ovviamente a patto che il materiale sia un materiale "non inquinato" da altro materiale e sia usato in agricoltura o per produrre energia, anche fuori del luogo di produzione, o con cessione a terzi se non si danneggia l'ambiente e non si mette in pericolo la salute. Ciò è valido indipendentemente dal fatto che a produrre il materiale di risulta sia un'azienda agricola o un'azienda artigiana. Da sottolineare che nella norma viene fatto specifico riferimento al verde pubblico dei comuni, sgomberando il campo da qualunque interpretazione riduttiva alle sole risulter prodotte dalla manutenzione del verde privato. Un risultato importante, a vantaggio di tutta la filiera del verde, per il quale mi sento di ringraziare l'avvocato Stefano Masini, responsabile dell'Area Ambiente e Territorio di Coldiretti, per il lavoro fatto in questi mesi e l'Assessore all'Agricoltura e Sistemi Verdi di Regione Lombardia Fabio Rolfi, che ha sostenuto questo strumento necessario per il sistema imprenditoriale e per l'ambiente. Un risultato che fa prevalere il buon senso, che guarda alla sostenibilità ambientale nell'ottica dell'economica circolare, dove i rifiuti vengono limitati alla fonte».



 **FERRARI**
group

Viale Europa, 11 - 43022 Basilicogolano - Parma (Italy)
Tel. +39.0521.687125 - Fax +39.0521.687101
E-mail: info@ferrargroup.com - Web: www.ferrargroup.com

MULTIPOWER

Yamaha Points, il successo del transporter cingolato YC400 Nell'offerta anche motori, generatori, rasaerba e motozappe

Stanno nascendo i primi Yamaha Points italiani. Multipower ha dato vita a partire dal mese di marzo, il progetto concordato con la casa giapponese per la creazione di circa cento concessionari in tutta Italia, che distribuiranno in esclusiva i power products Yamaha. Oltre ai motori, generatori, rasaerba e motozappe, nella gamma professionale proposta da Multipower, sta riscuotendo grande successo il transporter cingolato YC400. Una macchina di elevata qualità con capacità di carico 400 kg, sponde registrabili, cambio meccanico a due marce avanti ed una retromarcia, ribaltamento manuale e come optional idraulico. Un perfetto mix di componenti eccezionali che abbinati al motore Yamaha MX200, 212cc da 4.4 Kw, creano la perfetta sinergia per offrire al cliente una delle migliori macchine attualmente proposte sul mercato.



GARDENA

Nuovi tronccarami, per ogni esigenza di taglio EasyCut, la forza della leggerezza

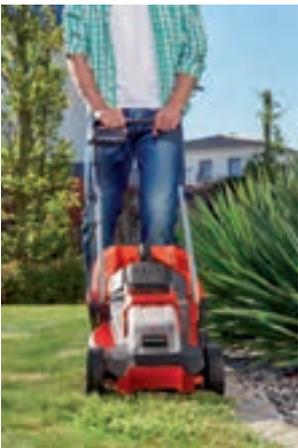
Gardena lancia i nuovi tronccarami EasyCut, EnergyCut, TeleCut e SlimCut, all'insegna dell'innovazione, della comodità di utilizzo e del design. Una gamma completa composta da otto tronccarami, per accontentare qualsiasi utilizzatore e per soddisfare ogni esigenza di taglio. Accomunati da un rivestimento antiaderente, che riduce l'attrito, per un taglio più facile e dotati di impugnatura ergonomica con inserti morbidi per garantire una minor fatica nell'utilizzo dell'attrezzo. L'impiego inoltre dell'alluminio per i manici, conferisce loro un'estrema leggerezza. Per la tutela del consumatore, i nuovi tronccarami EasyCut, EnergyCut e TeleCut inoltre sono dotati di ammortizzatori paracolpi per proteggere i polsi dell'utilizzatore. La linea EasyCut è composta dai tre tronccarami EasyCut 500 B, EasyCut 680 B e EasyCut 680 A, che hanno rispettivamente una lunghezza di 500, 680 e 680 mm. Ed anche estremamente leggeri.

JOHN DEERE

Nuovo ZTrak™ Z994R a raggio di sterzo zero per i piccoli spazi Aragones: «Avanti anche nelle condizioni più difficili»



John Deere ha ampliato la propria gamma di tosaerba professionali con il lancio del nuovo tosaerba ZTrak™ Z994R a raggio di sterzo zero, progettato per soddisfare i clienti che cercano una soluzione più compatta per lavorare in spazi ristretti. Offrendo una combinazione di comfort per l'operatore, produttività e risultati di alta qualità, lo Z994R massimizza il rapporto tra superficie tagliata e ore di lavoro impiegate. È dotato di un potente motore diesel da 25 CV (18,4 kW), telaio rinforzato e un piatto di taglio a cinghia con un assorbimento di potenza ottimale. L'elevata produttività è ulteriormente migliorata grazie al piatto di taglio rotativo con scarico laterale 7Iron™ PRO da 137 cm (54 pollici). Come sottolinea Carlos Aragones, responsabile vendite e marketing macchine Turf e Golf John Deere in Europa, «lo Z994R non si ferma neppure di fronte alle condizioni più difficili e garantisce risparmio di carburante, un design compatto e un valore di rivendita duraturo nel tempo».



EINHELL

Tagliaerba GE-CM 18/30 Li, altro tassello Power X-Change
La comodità viaggia con potenza, autonomia e durata

Il tagliaerba a batteria Einhell GE-CM 18/30 Li è un performante aiuto per gestire gli spazi verdi. Consigliato per aree di 150 mq, la macchina appartiene alla piattaforma di batterie intercambiabili Power X-Change. Con una batteria utilizzabile con più di 80 articoli Tools e Garden. Il rasaerba è dotato di motore Brushless, senza spazzole, per garantire una maggiore potenza, autonomia e durata, sempre con il massimo

della comodità, sicurezza e sostenibilità ambientale.

Il prodotto è fornito con batteria (18 V – 3.0 Ah) e caricabatterie. Regolazione dell'altezza di taglio su tre livelli, impugnatura integrata per un facile trasporto, ruote alte che non danneggiano il manto erboso, scocca in resistente materiale plastico.

EMAK

Decespugliatore DSi 30 con tutta la comodità della testina Load&Go
Con filo Pro-Silent. E il trionfo della batteria

Le nuove macchine a batteria Efcò e Oleo-Mac si posizionano ai vertici della categoria per potenza e prestazioni, paragonabili a quelle di un equivalente strumento a scoppio per un utilizzo in ambito privato. Passare all'utilizzo dei prodotti a batteria Efcò e Oleo-Mac significa non doversi più preoccupare di reperire e preparare la miscela, controllarne il deterioramento, temere la dispersione di olio e carburante. La batteria è infatti uno strumento tecnologico capace di funzionare per un numero di ricariche pari a molti anni di utilizzo, sia a ricarica piena che anche parziale. In particolare i decespugliatori DSi 30 con un diametro di taglio di ben 30 cm e un filo silenziato Pro-Silent di due mm di diametro, uniscono la leggerezza e la semplicità del funzionamento a batteria con la comodità della testina Load&Go, di facile caricamento senza bisogno di attrezzi.



HUSQVARNA

PW 235R, la potenza dell'acqua sotto controllo
Lunga durata e niente rotture con la pompa in metallo

Husqvarna PW 235R, idropulitrice multifunzione dal design robusto e mirato, è adatta per le attività di pulizia come patii, mobili da giardino, recinzioni e strutture in pietra. Il telecomando per il controllo remoto della pressione grazie all'impostazione wireless semplifica il funzionamento, poiché non è necessario eseguire regolazioni sulla macchina o sull'ugello, aiutandoti anche a non usare più acqua o energia elettrica del necessario. La lancia dotata di due funzioni girevoli e attacchi rapidi per la regolazione dell'ugello e del tubo, evita ogni problema grazie anche al collegamento rapido. Il porta accessori incorporato, l'avvolgitubo e l'alloggiamento del cavo di alimentazione rendono l'operatività molto efficiente. La pompa è realizzata in metallo per ridurre al minimo il rischio di rottura e per garantire al prodotto una lunga durata. Altro comodissimo attrezzo è la lancia schiuma che permette di monitorare l'utilizzo di detergente e vedere il suo livello residuo. Inclusi in dotazione due ugelli e uno spruzzatore di schiuma.



STIHL

MS 500i, la motosega professionale del futuro Prestazioni al massimo grazie all'iniezione elettronica

Una motosega con iniezione elettronica che consente una regolazione del motore in modo istantaneo e automatico. Per ottimizzare le prestazioni e le condizioni ambientali e di lavoro. E consentire una accensione immediata in qualsiasi condizione meteorologica, oltre ad una veloce risposta all'accelerazione. La catena è infatti capace di andare da 0 a 100 km/h in soli 0,25 secondi. La nuova Stihl MS 500i fa parte della famiglia delle motoseghe professionali medio grandi ideali per abbattimento. Con una cilindrata di 79.2 cm³ e un peso di 6,2 kg, la MS 500i diventa la macchina con il rapporto peso-potenza (1.24) tra i migliori sul mercato e senza dubbio sotto la media. Maneggevolezza, leggerezza, potenza e affidabilità sono tra le parole chiave per descrivere l'ultimo prezioso prodotto della ultranovantenne azienda tedesca leader del settore. Con la solita grande capacità di produrre innovazione.



PRAI

Generazione Mini, l'anello che mancava in casa Zanetti Motori Alleata di decespugliatori, sprayer, motopompe e motoverricelli

Piccola, leggera, potente e soprattutto affidabile la nuova generazione ultraleggera di motori e motopompe a benzina 4 tempi, che copre l'unico vuoto presente nella vasta parata dei motori e motopompe benzina e diesel Zanetti Motori, storico marchio di Prai Srl. Primogenito di altri in arrivo il motore ZBM 35 OHV con 31 cc, 0,8 kW di potenza a 7000RPM, grazie alla lubrificazione efficiente in ogni grado di inclinazione si rende particolarmente adatto a impieghi quali decespugliatori, sprayer, motopompe, motoverricelli e piccole macchine portatili in genere. Ottimo connubio prestazioni/peso per la motopompa autoadescente ZBP 25-35BA con attacchi da 25mm, che eroga 135 l/min con un peso complessivo di 6,5 kg.



GRIN

BM46-82V, la batteria con le stesse prestazioni dello scoppio Un'ora di taglio con una sola carica. E tanti altri valori aggiunti

Il modello Grin BM46-82V è un tagliaerba con sistema brevettato «Tagli, non raccogli, non vai in discarica» equipaggiato dal nuovissimo motore elettrico brushless Briggs & Stratton con una potenza di 1,5KW e alimentato da una batteria agli ioni Li litio da ben 82V. Questa tecnologia permette prestazioni impensabili fino ad oggi: in termini di potenza e qualità di taglio, Grin BM46-82V non si discosta dalle macchine con motore a scoppio e la batteria da 5AH e 82V permette la manutenzione di 800 mq con una sola carica, pari a un'ora di taglio. La batteria è in un vano interno del motore che la protegge da colpi, urti e agenti atmosferici. Il caricabatterie rapido permette la ricarica della batteria da 5AH in 75 minuti. L'abbinata di due batterie garantisce un taglio di molte ore consecutive. La struttura in acciaio di alta qualità è la stessa di un tagliaerba Grin con motore a scoppio per garantire prestazioni e durata nei diversi anni di utilizzo.



SABRE ITALIA

**MX36E-HEO, il decespugliatore del professionista e non solo
Maruyama confeziona un'altra macchina senza compromessi**

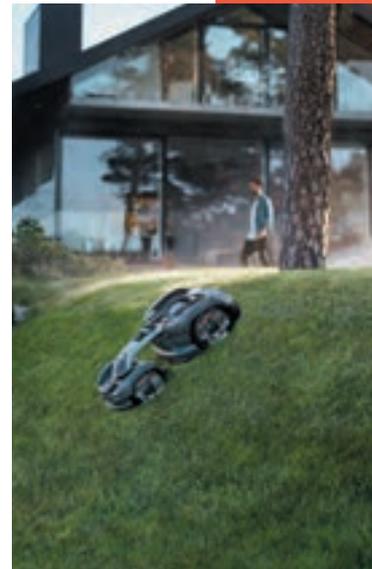
Il decespugliatore Maruyama MX36E-HEO, distribuito da Sabre Italia, ha 35,5 di cilindrata con motore FE352, asta rigida da 26 mm, manubrio ergonomico e spallaccio professionale doppio. Disponibile sul mercato da maggio, un altro dei pezzi forti dell'offerta di Maruyama. Altra carta spendibilissima per il rivenditore specializzato, macchina costruita per durare nel tempo e per il lavoro intensivo. O semplicemente per chi da un decespugliatore vuole il massimo delle prestazioni.



HUSQVARNA

**Rivoluzione Automower® 435X AWD, per pendenze anche del 70%
Markusson: «Tagli perfetti anche in giardini impossibili»**

Il verde dei giardini ha un nuovo alleato: il robot tagliaerba Husqvarna Automower® 435X AWD con trazione integrale e connettività GPS intelligente. Questo robusto robot tagliaerba completamente autonomo è progettato per gestire terreni irregolari e con pendenze fino al 70%. È inoltre associabile a Google Home, per un'interattività superiore. Husqvarna lancia un robot rivoluzionario per tutti i proprietari di giardini con prati di dimensioni fino a 3.500 mq, Husqvarna Automower® 435X AWD. Con un sistema di trazione integrale e un nuovo design dal corpo articolato, il robot è in grado di affrontare terreni in salita con pendenze importanti. La pendenza che può sfidare il nuovo robot rasaerba è di circa il 70%, equiparabile a quella di una collina di salto con gli sci. Il nuovo robot tagliaerba Husqvarna può gestire aree fino a 3500 mq e funziona a 62 db. «Husqvarna Automower® 435X AWD stabilisce un nuovo standard per i robot tagliaerba, combinando un taglio perfetto in giardini impossibili con più interazioni di prodotto, compresa l'integrazione con Google Home», afferma Olle Markusson, manager di prodotto di Husqvarna. A breve inoltre Husqvarna Automower® 435X AWD e tutti gli altri Automower® connessi con Husqvarna Automower® Connect saranno in grado di utilizzare comandi vocali tramite Google Home.



GARMEC

**SLT1 10 Simplicity adesso è ancor più potente
Prestazioni eccellenti col massimo del comfort**

Il trattorino a scarico laterale SLT1 10 Simplicity distribuito da Garmec srl di Reggio Emilia, offre prestazioni eccellenti nel massimo del comfort, garantendo decisamente un ottimo rapporto qualità/prezzo. Potenziato rispetto al modello precedente, monta un motore Briggs & Stratton Intek™ Series 7200 con trasmissione idrostatica Hydro Tuff-Torq® K46 a doppio pedale. Piatto di taglio di 107 cm, bilama, ad innesto elettrico e su quattro ruote livellanti. Altezza di taglio sette posizioni, fra 45 e 85 mm. Mulching optional. Provvisto di cofano in acciaio facilmente rimovibile senza attrezzi e di un robusto assale anteriore in ghisa, viene fornito di serie con paraurti anteriore in acciaio integrato. Tutti i comandi sono contraddistinti da colori e facilmente raggiungibili sul quadro di comando. Design ergonomico di tutti i componenti di guida e confortevole sedile regolabile con schienale medio. Nuovi Led e gancio di traino di serie.



V E T R I N A

ZENOAH

**GZ2700T, la risposta a lavori di pulizia e rifinitura
Motore con tecnologia Strato-Charged®, quindi con basse emissioni**

Le motoseghe Zenoah sono rinomate per la loro leggerezza e maneggevolezza. La GZ2700T è studiata sia per arboristi che per l'utilizzo part-time e full-time. La grande velocità della catena e la robustezza delle parti con cui è costruita, la rendono perfetta per qualsiasi lavoro di pulizia e rifinitura. La maniglia superiore, il design compatto e un potente motore a basse emissioni garantiscono prestazioni eccellenti, tagli di precisione e maggiore sicurezza per qualsiasi attività di potatura. È inoltre dotata di un motore con tecnologia Strato-Charged®, che limita emissioni nocive ed inquinamento. I suoi 27 cc di cilindrata, riescono infatti a produrre una grande potenza ed erogazione costante, permettendo all'operatore di gestire al meglio tutta la barra da 30 cm. Disponibile anche nella versione carving GZ2700TC, perfetta per lavori di precisione o per chi vuole adoperarsi nella scultura del legno.



MTD PRODUCTS ITALIA

**V-Twin EFI Cub Cadet, consumi fino al 25% in meno
La forza dell'iniezione elettronica per Enduro XT e la serie XZ2**

La nuova gamma Cub Cadet 2019, distribuita da MTD Products Italia, presenta numerose novità tra cui spicca la nuova motorizzazione per trattorini ad iniezione elettronica. Alcuni nuovi modelli sono infatti equipaggiati con i nuovi motori bicilindrici V-Twin EFI, progettati e costruiti da Cub Cadet. Il nuovo motore a iniezione elettronica ha una cilindrata di 679 cc, è dotato di valvole in testa ed avviamento elettrico. Grazie alla gestione elettronica dell'alimentazione, questo motore consuma fino al 25% in meno rispetto ad un tradizionale motore a carburatori, riducendo drasticamente anche le emissioni inquinanti. Il motore non richiede l'utilizzo della leva dell'aria in fase di avviamento e garantisce partenze sicure anche a freddo. Grazie all'assenza del carburatore, anche gli interventi di manutenzione si diluiscono nel tempo, facendo risparmiare tempo e costi. Avanzati strumenti di diagnosi permettono inoltre di verificare lo stato di salute del motore in qualsiasi momento.



VALEX

**Nuovi tagliabordi: in pista TB26FG e due modelli della linea Denver
Potenza ed efficienza per ogni angolo del giardino**

All'interno della gamma di macchine da giardino, Valex arricchisce l'offerta di tagliabordi elettrici con TB26FG e i modelli 801 e 851 della linea Denver. Tre nuovi strumenti potenti, pratici e maneggevoli, perfetti sia per chi ha bisogno di rifinire angoli di piccoli spazi verdi sia per chi necessita, invece, di un prodotto completo e adatto alla cura dei dettagli lungo i sentieri, muri, alberi o aiuole di ampi manti erbosi. Affidabile e semplice da usare, il tagliabordi TB26FG risponde perfettamente alle esigenze di chi dispone di un'area verde di dimensioni contenute e deve eseguire piccoli ritocchi che richiedono poco tempo. Con motore elettrico da 250 W, è uno strumento potente ed efficiente: opera infatti con un diametro di taglio di 22 cm ed è equipaggiato con una testina Tap&Go a doppio filo (1,2 mm di diametro) che permette di allungare agevolmente il filo con un solo gesto. Pratico e leggero da utilizzare (1,3 kg), il tagliabordi TB26FG è molto maneggevole.





Husqvarna®
READY WHEN YOU ARE

HUSQVARNA

04/19

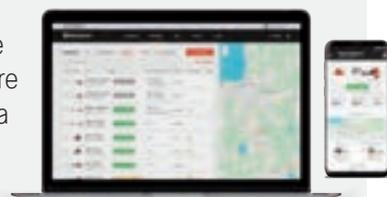


DECESPUGLIATORI SERIE 500

PROFESSIONALI, POTENTI ED EFFICIENTI

FLEET SERVICES. IL CONTROLLO PROFESSIONALE COMPLETO

Husqvarna Fleet Services è un quadro complessivo con le informazioni sull'attività delle tue macchine. Ti offre una panoramica istantanea di cosa funziona e cosa no e puoi chiaramente vedere cosa fare per ottimizzare i tempi e la redditività di ogni macchina, o rintracciare sempre le tue attrezzature. Grazie ai sensori da installare sulla macchina, è facile verificare se questa è in rimessaggio, in manutenzione oppure in uso. Husqvarna Fleet Services™ provvede automaticamente a inviare una notifica quando un'attrezzatura necessita di manutenzione, sulla base delle ore effettive di esercizio del motore. In questo modo, è possibile provvedere alla manutenzione preventiva, semplificando la ricerca dei guasti.



Husqvarna 525RJX

Per lavorare a tempo pieno. L'impugnatura a J permette di utilizzare sia la testina a filo che il disco da taglio. Vibrazioni più basse della propria classe.

25,4 cm³, 1,0 kW, 4,3 kg. X-Torq®, Smart Start®, starter indipendente, gruppo cinghie singolo standard e protezione combinata.



Husqvarna 535RJ

Ideale per l'uso intenso, questo decespugliatore con impugnatura a J nella versatile classe da 35 cc offre un livello di prestazioni e durata superiore.

34,6 cm³, 1,6 kW, 6,0 kg. X-Torq®, gruppo cinghie singolo standard, protezione combinata e impugnatura a J.



Husqvarna 535RXT

Decespugliatore ad alte prestazioni per uso intenso. Potente e maneggevole. Il modello 535RXT è dotato di gruppo cinghie Balance X e sistema Low Vib®.

34,6 cm³, 1,6 kW, 6,7 kg. X-Torq®, Low Vib®, gruppo cinghie Balance X™/Balance 35, barra impugnatura regolabile e rialzata e protezione



Husqvarna 545RX

Per la decespugliatura a tempo pieno. Abbina prestazioni elevate e manovrabilità eccellente.

45,7 cm³, 2,1 kW, 8,9 kg. X-Torq®, Low Vib®, Smart Start®, gruppo cinghie Balance X™, barra impugnatura regolabile e rialzata e protezione combinata.



Husqvarna 543RBX / 553RBX

Decespugliatori ad alte prestazioni per lavori impegnativi a tempo pieno. Potenza elevata e pratico zaino ergonomico.

50,6/40,1 cm³, 2,3/1,5 kW, 12,1/11,9 kg. X-Torq®, starter indipendente e protezione combinata.



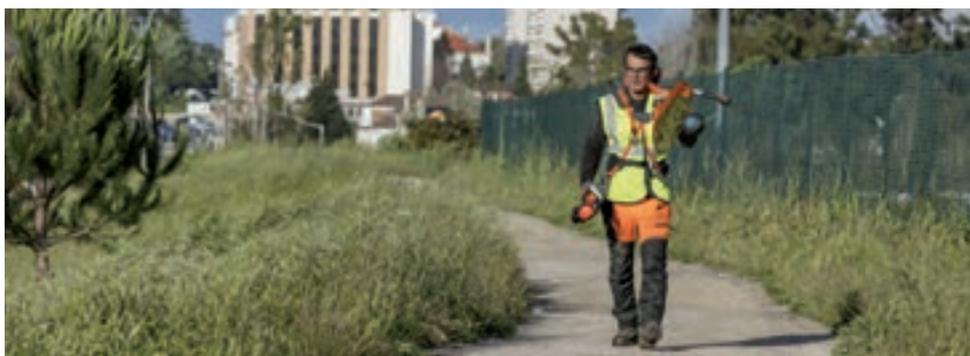
Husqvarna 520iRX

Decespugliatore ad alte prestazioni, ergonomico e con inversione di direzione della testina portafilo. Resistente all'acqua (IPX4).

3,8 kg batteria escl., diametro di taglio 40 cm. save™, impugnatura rialzata, testina portafilo T25B, disco da taglio a 3 denti e gruppo cinghie Balance 35 B.



Husqvarna
READY WHEN YOU ARE



DECESPUGLIATORI SERIE 100-200

VERSATILI ED INTUITIVI PER USO PRIVATO

POTENZA E RISULTATI IN OGNI CONDIZIONE

decespugliatori Husqvarna sono progettati per garantire la massima efficienza e maneggevolezza. Grazie all'ampia gamma di modelli, caratteristiche, funzioni e accessori, soddisfano ogni esigenza, professionale e non. Inoltre, scegliere decespugliatori Husqvarna vuol dire utilizzare macchine che riducono o eliminano le emissioni di gas di scarico a seconda che si scelga una versione a scoppio con motore X-TORQ® o a batteria con i motori brushless. Tutti i decespugliatori Husqvarna sono dotati di un pulsante di arresto a ritorno automatico, che rendono la macchina sempre pronta per tornare al lavoro. I decespugliatori Husqvarna assicurano una posizione di lavoro comoda e bilanciata grazie alle impugnature regolabili e il design ergonomico che ne garantiscono un utilizzo efficiente.



Husqvarna 129RJ

Ideale per gli utenti privati, grazie all'impugnatura a J e alla testina ingranaggi per erba. Pratica testina portafilo Tap-n-Go. Disco da taglio in dotazione.

27,6 cm³, 0,85 kW, 4,8 kg. Smart Start®, gruppo cinghie singolo standard, pulsante di stop a ritorno automatico e protezione combinata.



Husqvarna 233RJ

Macchine versatili ed estremamente produttive per utenti privati, ideali per il taglio frequente di erba folta ed erbacce. Robuste, affidabili e facili da usare.

29,5 cm³, 1,0 kW, 5,1 kg. X-Torq®, gruppo cinghie doppio, frizione professionale, protezione combinata e impugnatura a J.



Husqvarna 243RJ

Macchine versatili ed estremamente produttive per utenti privati, ideali per il taglio frequente di erba folta ed erbacce. Robuste, affidabili e facili da usare.

40,1 cm³, 1,47 kW, 7,3 kg. X-Torq®, gruppo cinghie doppio, frizione professionale, protezione combinata e impugnatura a J.



FILO PER DECESPUGLIATORI BioX

Filo per decespugliatori a basso impatto ambientale, per professionisti e utenti privati. Oxo-biodegradabile in 7-20 anni. Il design Whisper lo rende estremamente silenzioso, ideale per le aree residenziali. Per tutte le testine a filo standard.



Husqvarna 115iL

Decespugliatore leggero, pratico e facile da avviare per uso privato. Massima silenziosità. Ideale per la rifinitura dei bordi del prato.

3,4 kg batteria esclusa, diametro di taglio 33 cm. savE™ per la massima autonomia, asta telescopica e impugnatura regolabile.



Husqvarna 253RJ

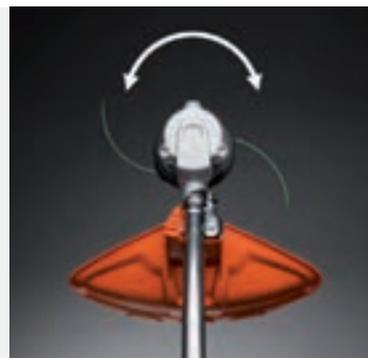
Macchine versatili ed estremamente produttive per utenti privati, ideali per il taglio frequente di erba folta ed erbacce. Robuste, affidabili e facili da usare.

50,6 cm³, 2,3 kW, 7,9 kg. X-Torq®, gruppo cinghie doppio, frizione professionale, protezione combinata e impugnatura a J.



PRESTAZIONI AFFIDABILI A BATTERIA

Il motore senza spazzole e alimentato a batteria, sviluppato da Husqvarna, è completamente chiuso e non necessita quindi di manutenzione. Eroga la massima potenza da zero a pieno regime, con prestazioni impressionanti anche nel caso di taglio di erba folta e sottobosco. La batteria agli ioni di litio, sicura e affidabile, assicura una lunga durata e prestazioni eccellenti a temperature elevate. Inoltre l'esclusiva testina a filo a 2 vie Husqvarna, con inversione della direzione di rotazione, permette di dirigere il tagliato lontano da vialetti o aiuole.



MASSIME PRESTAZIONI ANCHE A SCOPPIO

AutoTune™ assicura sempre la massima affidabilità di avviamento e le massime prestazioni in ogni condizione, regolando automaticamente la miscela di aria e carburante. È sufficiente premere la pompetta di spurgo, il pulsante di avviamento e tirare la fune. Smart Start® riduce la resistenza della fune di avviamento. I motori X-Torq® sono sinonimo di efficienza senza compromessi in termini di coppia e potenza. Ad ogni ciclo, il cilindro viene prima pulito con aria fresca, per evitare che il carburante incombusto si mescoli ai gas di scarico.



ABBIGLIAMENTO PROTETTIVO SPECIFICO PER LAVORI SPECIFICI

Indossare un gruppo cinghie per tutta la giornata di lavoro con un decespugliatore, impone requisiti specifici agli indumenti in termini di comodità e funzionalità. I dettagli pratici nei punti giusti, come l'imbottitura e le tasche con cerniera, sono importanti quanto la comodità della fodera e delle cuciture, le aperture di ventilazione con cerniera e la protezione robusta dai sassi.



GIACCA TECHNICAL PER LAVORI CON DECESPUGLIATORI

Giacca progettata specificatamente per le lunghe giornate di lavoro con un gruppo cinghie. Imbottitura supplementare per le spalle. Tasche facilmente accessibili anche indossando un gruppo cinghie. Rinforzi nei punti particolarmente esposti per una maggiore robustezza e durata. Aperture di ventilazione con cerniera sotto le braccia e rinforzo aperto sul retro per una temperatura ottimale. Maniche preformate ergonomiche. Taglie S - XXL.



PANTALONE TECHNICAL PER LAVORI CON DECESPUGLIATORI

Pantalone progettato specificatamente per le lunghe giornate di lavoro con decespugliatori. Imbottitura supplementare per le anche. Materiale idrorepellente sul davanti ed ai lati delle gambe con imbottitura supplementare per i sassi. Il trattamento superficiale del tessuto agevola la rimozione dell'erba bagnata. Rinforzi nei punti particolarmente esposti per una maggiore robustezza e durata. Aperture di ventilazione con cerniera dietro le gambe per una temperatura ottimale. Ginocchia preformate ergonomiche. Taglie 46 - 60.

FERCAD SPA, Via Retrone 49
36077 Altavilla Vicentina (VI)
Tel: 0444-220811, Fax: 0444-348980
E-mail: husqvarna@fercad.it - www.husqvarna.it



Copyright © 2019 Husqvarna AB (publ). Tutti i diritti riservati. Husqvarna® è distribuita da Fercad SpA. www.fercad.it.


Husqvarna
READY WHEN YOU ARE

Marketing

MG

Giardinaggio

SFOGLIA GRATIS ON-LINE LA TUA RIVISTA PREFERITA DI MACCHINE E ATTREZZATURE DA GIARDINAGGIO



Clicca sul *banner centrale* o sul *bottoncino arancione* RIVISTA ON-LINE per accedere immediatamente a tutti i contenuti digitali!

Potrai leggerla da qualsiasi personal computer, tablet e smartphone e accedere comodamente anche ai numeri arretrati.



Seguici anche
su Facebook

Inoltre se ti iscrivi alla nostra newsletter settimanale sarai sempre aggiornato su tutte le novità del settore.

Accedi alla rivista on-line

<http://www.ept.it/menu-leggimi.html>

Tieniti sempre
aggiornato...
Iscriviti alla nostra
newsletter!



www.ept.it ...e sei subito ONLINE!

TRATTORINI E RIDER

Legenda: (*) Trattorino (T) - Rider (R) - (**) Meccanica (ME) Idrostatica (ID) Autodrive (AD) Transmatic (TM)
 (***) TIPO DI TAGLIO: Scarico laterale (SL) - Raccolta (R) - Mulching (M) - Posteriore (SP)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TRATTORINO/RIDER (*)	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	POTENZA HP (KW)	PRESA DI FORZA	TRASMISSIONE (**)	LARGHEZZA TAGLIO CM	TIPO DI TAGLIO (***)	ALTEZZA TAGLIO N. POSIZIONI	LAME N.	PNEUMATICI ANT./POST. (")	RUMOROSITA' dB (A)	DIMENSIONI CM. (LAXALXPR)	SERBATOIO LT.	CAPACITA' CESTO LT	PESO Kg. A VUOTO
---------	--------------------------------------	----------------------	--------------	----------------	-----------------	----------------	-------------------	---------------------	----------------------	-----------------------------	---------	---------------------------	--------------------	---------------------------	---------------	--------------------	------------------

HUSQVARNA

Distribuito da:
FERCAD SPA
 web: www.husqvarna.it
 email: husqvarna@fercad.it

Rider RC 320Ts AWD

Progettato per proprietari terrieri e professionisti che necessitano di una macchina a taglio frontale con raccolta del tagliato. Questo Rider Husqvarna di nuova concezione con sterzo articolato e AWD, offre efficacia di lavoro per molto tempo, versatilità e un'ottima manovrabilità. Ciò grazie alla combinazione di una potente coccia che trasporta l'erba dagli organi di taglio al cesto di raccolta posteriore ribaltabile, compattandola e dando all'operatore la possibilità di raccogliere fino al doppio d'erba di una macchina convenzionale e garantendogli di poter tagliare più a lungo prima di dover svuotare il cesto.



Rider Battery	vedi www.husqvarna.it	R	BAT		135 Ah	NO		85	M	25-70 (5)	2	155/50-8 / 155/50-8	78 dB (A)	78,7x105,5x173,6			241
R 112C	3.833,00	R	B&S	Power Built AVS	8,7 (6,4)	NO	ID	85	M/SP	25-70 (7)	2	155/50-8 / 155/50-8	<100 dB(A)	88x108x212	4	/	191
R 115C	4.147,00	R	B&S	Power Built AVS	12,9 (9,5)	NO	ID	95	M/SP	25-75 (5)	2	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	90x108x229	7	/	219
R 213 C	3.928,00	R	B&S	Power Built AVS	9,1 (6,7)	NO	ID	94	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	89x107x190	12	/	229
R 214T	4.758,00	R	B&S	Intek V-Twin	17,4 (12,8)	NO	ID	94	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-9	<100 dB(A)	89x107x191	12	/	226



TECNO GARDEN

DISTRIBUZIONE ALL'INGROSSO
 DI RICAMBI ED ACCESSORI
 PER MACCHINE DA GIARDINO

1986 **30 ANNI** 2016

Un sincero grazie a chi ci ha permesso di raggiungere questo traguardo

Via Cesare Battisti, 59/D 35010 Limena (PD)
 Tel. 049 / 769966 · Fax. 049 / 767313
www.tecnogarden.com
tecnogarden@tecnogarden.com

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TRATTORINO/RIDER (*)	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	POTENZA HP (KW)	PRESA DI FORZA	TRASMISSIONE (**)	LARGHEZZA TAGLIO CM	TIPO DI TAGLIO (***)	ALTEZZA TAGLIO N. POSIZIONI	LAME N.	PNEUMATICI ANT./POST. (")	RUMOROSITA' dB (A)	DIMENSIONI CM. (LAXALXPR)	SERBATOIO LT.	CAPIENZA CESTO LT	PESO Kg. A VUOTO
R 216	4.593,00	R	B&S	Power Built AVS	13 (9,6)	NO	ID	94-103	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	89x107x198	12	/	198
R 216 AWD	6.120,00	R	B&S	Power Built AVS	13 (9,6)	NO	ID	94-103	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	89x107x190	12	/	217
R 216T AWD	6.710,00	R	B&S	Intek V-Twin EFM	12,9 (9,5)	NO	ID	94-103-112	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)		12	/	208
R 316T	6.120,00	R	Kawasaki	FH series V-twin	13 (9,6)	NO	ID	94-103-112	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	89x115x202	12	/	239
R 316T AWD	7.464,00	R	Kawasaki	FH series V-twin	13 (9,6)	NO	ID	94-103-112	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	89x115x202	12	/	258
R 316 TS AWD	8.356,00	R	Kawasaki	FH series V-twin	13 (9,6)	NO	ID	94-103-112	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)	89x115x202	12	/	262
R320 AWD	7.503,00	R	B&S	Endurance series	14,4 (10,6)	NO	ID	94-103-112	M/SP	25-75 (7)	3	165/60-8 / 165/60-8	<100 dB(A)		12	/	253
RC318T	10.736,00	R	B&S	Endurance twin EFM	17,1 (12,6)	NO	ID	103-112	M/SP	25-75 (7)	3	16x6,5-8 / 16x6,5-8	<100 dB(A)		12	300	328
RC320Ts AWD	12.688,00	R	B&S	Endurance twin EFM		NO	ID	103-112	M/SP	25-75 (7)	3	16x6,5-8 / 16x6,5-8	<100 dB(A)		12	300	328
R 422Ts AWD	14.577,00	R	B&S	Endurance series V-twin	17,1 (12,6)	NO	ID	112-122	M/SP	25-75 (7)	3	195/65-8 / 195/65-8	<100 dB(A)	90x116x207	17	/	330
P 524 EFI	18.910,00	R	Kawasaki	FX twin EFI awd	13,9 kW @ 3000 rpm	NO	ID	112-122	M/SP	25-75 (7)	3	18x8,5-8 / 18x8,5-8	<104 dB(A)	98X105X115	24	/	385
Z242F	5.673,00	T	Kawasaki	FR Series V-Twin	20,2 (14,9)	NO	ID	107	R/M/SL	38-102		11x6,5/18x8,5-8			13		
Z560X	15.372,00	T	Kawasaki	FX	23,8 (17,5)	NO	ID	152	R/M/SL	25-127		13x6,5-6 / 24x12-12			45		
TS 38	2.737,00	T	B&S	PowerBuilt AVS	7,7 (5,7)	NO	ME	97	SL	/	2	15x6"-6 / 18x8,5"-8	<100 dB(A)	/	5,7	/	/
TS 138	2.975,00	T	B&S	Intek	11,6 (8,6)	NO	CVT	97	SL	38-102	2	15x6"-6 / 18x8,5"-8	<100 dB(A)	/	5,7	/	175
TS 142	3.127,00	T	B&S	Intek	11,6 (8,6)	NO	CVT	107	SL	38-102	2	15x6"-6 / 18x8,5"-8	<100 dB(A)	/	5,7	/	175
TS 242	3.971,00	T	B&S	Endurance	12,7 (9,4)	NO	ID	107	SL	38-102	2	15x6"-6 / 20x8"-8	<100 dB(A)	/	5,7	/	/
TS 342	4.912,00	T	B&S	Endurance Series V-Twin	13,6 (10)	NO	ID	107	SL	38-102	2	15x6"-6 / 20x10"-8	<100 dB(A)	/	15,1	/	/
TS 346	6.019,00	T	B&S	Endurance Series V-Twin	18,7 (13,8)	NO	ID	117	SL	38-102	2	15x6"-6 / 20x10"-8	<100 dB(A)	/	15,2	/	/
TC 130	3.321,00	T	B&S	Intek	8,5 (6,3)	NO	ID	77	R	38-102	1	13x5"/16x6,5"	<100 dB(A)	/	5,7	200	/
TC 138	3.598,00	T	B&S	Intek	11,6 (8,6)	NO	ID	97	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x8,5"-8	<100 dB(A)	/	5,7	220	/
TC 139T	4.514,00	T	B&S	Endurance Series V-Twin	11,1	NO	ID	97	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x8,5"-8	<100 dB(A)	/	9,5	320	241
TC 142T	5.002,00	T	B&S	Endurance Series V-Twin	11,1	NO	ID	107	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x8,5"-8	<100 dB(A)	/	9,5	320	244
TC 238	4.774,00	T	B&S	Endurance	12,1 (8,9)	NO	ID	97	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x9,5"-8	<100 dB(A)	/	5,7	220	/
TC 239T	5.490,00	T	B&S	Endurance	11,1	NO	ID	97	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x9,5"-8	<100 dB(A)	/	9,5	320	251
TC 338	5.742,00	T	B&S	Endurance Series V-Twin	15,09 (11,1)	NO	ID	97	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x9,5"-8	<100 dB(A)	/	13,3	320	/
TC 342T	6.954,00	T	B&S	Endurance Series V-Twin	13,3	NO	ID	107	R	38-102	2	15x6"-6 / 18x9,5"-8	<100 dB(A)	/	13,3	320	260

JOHN DEERE

JOHN DEERE ITALIANA SRL
Web: www.JohnDeere.it

X350 R

Il tosaerba X350R fa parte della gamma Serie Select. È facile da utilizzare grazie ai pedali di comando trasmissione Twin Touch™. I pedali idrostatici Twin Touch vi consentono di controllare con facilità direzione e velocità di avanzamento del trattorino senza bisogno di togliere il piede dalla piattaforma.



X106	2.492,00	T	B&S		6,85 KW		TM	107	SL - M	25-100MM	2	11x4,00-4/15x6,00-6	87,5	132x97x103	9,1	opz.230	187
X126	3.135,00	T	B&S		9,6 KW		ID	107	SL - M	25-101MM	2	15x6,00-16/20x8,0-7	86	132x97x103	9,1	opz.230	210
X166	4.367,00	T	B&S Bic.		12,1 KW		ID	122	SL - M	25-101MM	3	15x6,00-16/20x8,0-8	89,6	132x97x104	9,1	opz.230	241
X116R	3.387,00	T	B&S		6,85 KW		ID	92	R - SP - M	25-90MM	2	15x6,00-16/18x8,5-7	87,8	960x97x107	7,5	std.300	225
X146R	4.088,00	T	B&S		8,8 KW		ID	92	R - SP - M	25-90MM	2	15x6,00-16/18x8,5-8	86,1	960x97x108	7,5	std.300	230
X166R	4.704,00	T	B&S Bic.		9,7 KW		ID	107	R - SP - M	25-90MM	2	15x6,50-8/22x9,5-12	88,2	145x97x117	9,1	opz.230	233
X350	5.152,00	T	KAWASAKI Bic.		12,2 KW		ID	107	SP - R - M	25-102MM	2	15x6,00-6/20x8,5-8	83,2	111x97x114	7,5	std. 300	261
X350R	5.768,00	T	KAWASAKI Bic.		12,2 KW		ID	107	R - SP - M	25-102MM	2	15x6,5-8/22x11-10	86,8	126x97x109,2	13,2	opz.250	314
X354	5.712,00	T	KAWASAKI Bic.		12,2 KW		ID	107	SL - R - M	25-102MM	2	15x6-6/20x10-8	83,2	126x97x109,2	13,2	opz.250	286
X370	6.272,00	T	KAWASAKI Bic.		12,2 KW		ID	107	SL - R - M	25-102MM	2	15x6-6/20x10-8	83,2	111x97x109,2	7,6	std. 300	275
X380	6.944,00	T	KAWASAKI Bic.		13,8 KW		ID	122	SL - R - M	25-102MM	3	15x6-6/20x10-8	84,2	111x97x109,2	13,2	opz.250	313
X584	8.848,00	T	KAWASAKI Bic.		16,1 KW		ID	122/137	SL - R - M	25-102MM	3	15x6,50-8/22x11-10	89,7	126x97x109,2	13,2	opz. 250	396
X590	8.903,00	T	KAWASAKI Bic. (EFI)		16,7 KW		ID	122/138	SL - R - M	25-102MM	3	16x6,5-8/24x12-12	90,9	156x201x132	16,7	opz. 250/500	381
X940	DA CONFIGURARE	T	YANMAR Diesel 3 Cil.		17,5 KW		ID	122/137/152SL - R - M	25-133MM	3	16x6,5-8/24x12-12	ND	156x201x132	16,7	opz. 250/500	430	
X748	DA CONFIGURARE	T	YANMAR Diesel 3 Cil.		17,5 KW		ID	122/137/152SL - R - M	25-133MM	3	16x6,5-8/29x9,5-12	ND	156x201x132	16,7	opz. 250/500	451	
X949	DA CONFIGURARE	T	YANMAR Diesel 3 Cil.		17,5 KW		ID	122/137/152SL - R - M	25-133MM	3	16x6,5-8/29x9,5-12	ND	156x201x132	16,7	opz. 250/500	470	
X950R	DA CONFIGURARE	T	YANMAR Diesel 3 Cil.		18 KW		ID	122/137	R - SP	12-112MM	2	16x6,5-8/29x9,5-12	ND	VARIABILE	570/650	822/1014	

TUTTOMERCATO

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TRATTORINO/RIDER (*)	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	POTENZA HP (KW)	PRESA DI FORZA	TRASMISSIONE (**)	LARGHEZZA TAGLIO CM	TIPO DI TAGLIO (***)	ALTEZZA TAGLIO N. POSIZIONI	LAME N.	PNEUMATICI ANT./POST. (****)	RUMOROSITÀ dB (A)	DIMENSIONI CM. (LAXALXPR)	SERBATOIO LT.	CAPACITÀ CESTO LT	PESO Kg. A VUOTO
---------	--------------------------------------	----------------------	--------------	----------------	-----------------	----------------	-------------------	---------------------	----------------------	-----------------------------	---------	------------------------------	-------------------	---------------------------	---------------	-------------------	------------------

SIMPLICITY

Distribuito da:
GARMEC Srl
 Web: www.garmec.it
 Email: info@garmec.it

CONQUEST EX2452HFS

Motore Briggs & Stratton Professional™ 8270 V-Twin OHV, EFM. Trasmissione idrostatica Tuff-Torq® K66 High Speed. Piatto di taglio Scarico laterale Free Floating™ Sospeso, con rulli a tutta larghezza. Sistema di sgancio manuale facilitato Quick Hitch™ Brevetto Simplicity. Alt. di taglio elettrica infinite posizioni da 31 a 95 mm. Controllo automatico della trazione ACT™ Brevetto Simplicity. Cruise Control manuale; Luci a Led; presa 12 Volt. Sospensioni anteriori e posteriori SCS-4™ Brevetto Simplicity: unico sul mercato!



CAVALIER - SRE300	3.379,00	R	B.&S.	Intek™ 4195 OHV AVS®	ID	84	SL	3,8 - 9,5 cm / 6p	1	13 x 5,00 / 16 x 6,50	A NORMA	205 x 113 x 84	8	-	215
REGENT RD - SRD100	4.991,00	T	B.&S.	Intek™ 4195 OHV AVS®	ID	96	R	3,8 - 8,9 cm / 7p	2	15 x 6,00 / 20 x 8,00	A NORMA	241 x 111 x 96	6	280	274
REGENT RD - SRD200	5.383,00	T	B.&S.	Intek™ 7220 V-Twin OHV AVS®	ID	96	R	3,8 - 8,9 cm / 7p	2	15 x 6,00 / 20 x 8,00	A NORMA	256 x 124 x 112	6	350	280
REGENT RD - SRD300	5.982,00	T	B.&S.	Prof™ 8270 V-Twin OHV	ID	107	R	3,8 - 8,9 cm / 7p	2	15 x 6,00 / 22 x 10,00	A NORMA	256 x 124 x 112	6	350	280
REGENT - SLT100	3.221,00	T	B.&S.	Intek™ 4175 OHV AVS®	ID	107	SL	3,8 - 10,2 cm / Inf.p	2	15 x 6,00 / 22 x 8,50	A NORMA	178 x 98 x 90	13,1	Optional	182
REGENT - SLT200	4.585,00	T	B.&S.	Intek™ 7220 V-Twin OHV	ID	117	SL	3,8 - 10,2 cm / Inf.p	3	15 x 6,00 / 22 x 10,00	A NORMA	180 x 114 x 98	13,2	Optional	242
REGENT - SLT250	5.434,00	T	B.&S.	Prof™ 8270 V-Twin OHV	ID	122	SL	3,8 - 10,2 cm / Inf.p	3	15 x 6,00 / 22 x 10,00	A NORMA	180 x 114 x 98	13,2	Optional	242
BROADMOOR - SLT300	7.122,00	T	B.&S.	Prof™ 8260 V-Twin OHV EFM	ID	127	SL	3,1 - 9,5 cm / Inf.p	3	16 x 6,50 / 22 x 9,50	A NORMA	190 x 114 x 98	16	Optional	270
CONQUEST - SYT500	10.005,00	T	B.&S.	Prof™ 8270 V-Twin OHV EFM	ID	132	SL	3,1 - 9,5 cm / Inf.p	3	16 x 6,50 / 23 x 10,50	A NORMA	190 x 119 x 105	16	Optional	294

TRATTORI COMPATTI

Legenda: (*) Omologazione macchina agricola (OMA) Omologazione macchina operatrice (OMO) - (**) Meccanica (ME) Idrostatica (ID) Elettronica (EL) - (***) Presa di forza: Posteriore (P) - Ventrale (V) - Anteriore (A) - (****) TIPO Pneumatici: Garden (G) - Agricoli (A) - Chevron (C) - (*****) Piatti di taglio disponibili: Frontale (F) - Ventrale (V) - Scarico laterale (SL) - Scarico laterale con raccolta (SLR) - Scarico posteriore (SP) - Scarico posteriore con raccolta (SPR) - Mulching opzionale (M)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	OMOLOGAZIONE (*)	MARCA MOTORE	NR. CILINDRI	POTENZA HP (KW)	TRASMISSIONE (**)	NR. MARCE AVANTI/RETRO	BLOCCAGGIO DIFFERENZIALE	RUOTE MOTRICI (2WD-4WD)	PRESA DI FORZA (***)/NR. GIRI	SOLLEVATORE POSTERIORE	TIPO PNEUMATICI (****)	RDIMENSIONI CM.(LAXALXPR)	SERBATOIO LT.	PESO Kg. A VUOTO	PIATTI DI TAGLIO DISPONIBILI (*****)	LARGHEZZA TAGLIO CM	CAPACITÀ CESTO LT
---------	--------------------------------------	------------------	--------------	--------------	-----------------	-------------------	------------------------	--------------------------	-------------------------	-------------------------------	------------------------	------------------------	---------------------------	---------------	------------------	--------------------------------------	---------------------	-------------------

JOHN DEERE

JOHN DEERE ITALIANA SRL
 Web: www.JohnDeere.it

2036R

Il Trattore Compatto 2036R è progettato per gli utilizzatori che vogliono potenza e produttività in un trattore compatto senza compromessi nella qualità, versatilità ed efficienza dei costi. Il 2036R offre tutto questo con un motore diesel 3 cilindri, una trasmissione Hydro a 2 gamme, quattro ruote motrici di base e servosterzo per una eccellente manovrabilità e facilità d'utilizzo per l'operatore.



1026R ROPS/CAB A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	25,2 HP	ID	SI'	4WD	V 2100; P 540	SI'	G, A	21,2	SLR	137-152	OPZ.	
2026R ROPS/CAB A richiesta	OMO	Yanmar	3	26 hp	ID	SI	4WD	V 2100; P 540	SI	G	27	SLR	158	OPZ. 800	
2036R ROPS/CAB A richiesta	OMO	Yanmar	3	35 HP	ID	SI	4WD	V 2100; P 541	SI	G	27	SLR	158	OPZ. 800	
3038E ROPS A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	37 HP	ID	SI	4WD	P 540	SI	G, A	24	ND	ND	ND	
3033R ROPS HST A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	33 HP	ID	SI	4WD	V 2100; P 540	SI	G, A	51	SLR	152-183	OPZ. 800	
3033R CAB HST A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	37 HP	ID	SI	4WD	V 2100; P 541	SI	G, A	51	SLR	152-184	OPZ. 801	
3038R ROPS HST/PRTA richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	38 HP	ID, ME	12/12	SI	4WD	V 2100; P 542	SI	G, A	51	SLR	152-185	OPZ. 802
3038R CAB HST/PRTA richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	39 HP	ID, ME	12/12	SI	4WD	V 2100; P 543	SI	G, A	51	SLR	152-186	OPZ. 803
3045R ROPS HST A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	45 HP	ID	SI	4WD	V 2100; P 544	SI	G, A	51	SLR	152-187	OPZ. 804	
3045R CAB HST A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	3	45 HP	ID	SI	4WD	V 2100; P 545	SI	G, A	51	SLR	152-188	OPZ. 805	
4049M ROPS HST/PRTA richiesta	OMA, OMO	Yanmar	4	49 HP	ID, ME	12/12	SI	4WD	P 540 e 540 E	SI	G, A	55	ND	ND	
4066M ROPS HST/PRTA richiesta	OMA, OMO	Yanmar	4	66 HP	ID, ME	12/12	SI	4WD	P 540 e 540 E	SI	G, A	55	ND	ND	
4049R CAB HST A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	4	49 HP	ID	SI'	4WD	P 540 e 540 E	SI'	G, A	55	ND	ND	ND	
4066R CAB HST A richiesta	OMA, OMO	Yanmar	4	66 HP	ID	SI'	4WD	P 540 e 540 E	SI'	G, A	55	ND	ND	ND	

ZERO-TURN

Legenda: *Trasmissione Cinghia (C) Cardano (CA) - (**) TIPO DI TAGLIO: Scarico laterale (SL) - Scarico posteriore (SP) Raccolta (R) - Mulching (M) (***) Ventrale (V) Frontale (F)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	POTENZA HP (KW)	TRASMISSIONE (*)	TRAZIONE	LARGHEZZA TAGLIO CM	TIPO DI TAGLIO (**)	APPARATO DI TAGLIO (***)	ALTEZZA TAGLIO N. POSIZIONI	LAME N.	PNEUMATICI ANT./POST. (")	RUMOROSITÀ dB (A)	DIMENSIONI CM. (LAXALXPR)	SERBATOIO LT.	CAPIENZA CESTO LT	PESO Kg. A VUOTO
---------	--------------------------------------	--------------	----------------	-----------------	------------------	----------	---------------------	---------------------	--------------------------	-----------------------------	---------	---------------------------	-------------------	---------------------------	---------------	-------------------	------------------

JOHN DEERE

JOHN DEERE ITALIANA SRL
Web: www.JohnDeere.it

Z540R

Lo Z540R è il modello più grande della gamma di tosaerba a raggio di sterzata zero ed è stato progettato per offrire eccellenti livelli di potenza e prestazioni. Il piatto di taglio da 122 cm consente di gestire elevati volumi di erba in modo efficiente ed è alimentato da un motore bicilindrico da 15,39 kW. Può essere facilmente convertito per le attività di mulching o raccolta con l'aggiunta di kit opzionali.



Z335E	4.255,00	B&S		11,4 KW	C idrostatica	107	SL/M	F	2,5-10,2	2	11X4.00-4/18X8.50-8	91,2			8,0	opz	215
Z345M	4.704,00	B&S		14,9KW	C idrostatica	107	SL/M	F	2,5-10,2	2	11X4.00-4/18X8.50-8	89,7			8,0	opz	2125
Z345R	4.927,00	B&S		14,9KW	C idrostatica	107	SL/M	F	2,5-10,2	2	11X4.00-4/18X8.50-8	89,7			8,0	opz	235
Z525E	6.060,00	B&S		12,1 KW	C idrostatica	122	SL/M	F	2,5-10,2	3	13X5.00-6/22X9.50-10	89,7			13,2	opz	309
Z540M	6.384,00	B&S		16,7	C idrostatica	122	SL/M	F	2,5-10,2	3	13X5.00-6/22X9.50-10	93,5			13,2	opz	309
Z540R	7.554,00	Kawasaki		16,1 KW	C idrostatica	122	SL/M	F	2,5-10,2	3	13X6.50-6/22X10.50-12	93,5			13,2	opz	340
ZTrak 997 60" S.L.	a richiesta	Yanmar		23 kW	C idrostatica	152	SL - M	F	3,8-12,7	3	15x6-6/26x12-12				45,5	ND	ND
ZTrak 997 60" S.P.	a richiesta	Yanmar		23 kW	C idrostatica	152	SP	F	3,8-12,7	3	15x6-6/26x12-12				45,5	ND	ND
ZTrak 997 72" S.L.	a richiesta	Yanmar		23 kW	C idrostatica	183	SL - M	F	3,8-12,7	3	15x6-6/26x12-12				45,5	ND	ND

SIMPLICITY

Distribuito da:
GARMEC Srl
Web: www.garmec.it
Email: info@garmec.it

STZ250

Motore Briggs & Stratton Professional Series™ 8260 V-Twin. Bicilindrico - Scarico laterale - 3 Lame a innesto elettrico. Regolazione di taglio da 3,8 a 11 cm - 13 posizioni. Piatto 122 cm Free Floating™ - Sospeso. Sospensioni anteriori e posteriori - Sedile regolabile. Comodo e capiente porta oggetti posteriore



SZT110	4.723,00	B.&S. Intek™ 7200 V-Twin OHV	ID			107	SL	V3,8 - 11 cm /13P		2		-	A NORMA	-	-	-
SZT150	5.335,00	B.&S. Intek™ 7220 V-Twin OHV	ID			117	SL	V3,8 - 11 cm /13P		3		-	A NORMA	-	-	-
SZT250	7.632,00	B.&S. Intek™ 8260 V-Twin OHV	ID			122	SL	V3,8 - 11 cm /13P		3		-	A NORMA	-	-	-
SZT2575	8.028,00	B.&S. Prof™ 8270 V-Twin OHV	ID			122	SL	V3,8 - 11 cm /13P		3		-	A NORMA	-	-	-
SZT350	8.398,00	B.&S. Prof™ 8270 V-Twin OHV	ID			132	SL	V3,8 - 11 cm /13P		3		-	A NORMA	-	-	-

errezeta™

RICAMBI E ACCESSORI PER IL GIARDINAGGIO

visita il nuovo sito

www.errezetagarden.com

🏠 Via Mattei, 8/A Z.I. 30039 Stra - Ve

☎ 049 9803124

📠 049 9803128

✉ info@errezetagarden.it

TOSAERBA

Legenda: (*) SCOCCA - Acciaio (AC) Alluminio (AL) Lamiera (LA) Plastica (PL) - (**) TIPO DI MOTORE: 4 Tempi (4T) Elettrico (EL)
(***) TIPO DI TAGLIO: Scarica laterale (SL) - Scarico posteriore (SP) - raccolta (R) - Mulching (M)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	SCOCCA (*)	POTENZA HP (KW)	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	TIPO MOTORE (**)	AVVANZAMENTO	RUMOROSITA' dB (A)	AVVIAMENTO	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA TAGLIO POSIZIONI TAGLIO	TIPO TAGLIO (***)	CAPACITA' CESTO LT	DIAMETRO RUOTE (Ant/Post)	RUOTE PIVOTANTI	PESO Kg. A VUOTO
---------	--------------------------------------	------------	-----------------	--------------	----------------	------------------	--------------	--------------------	------------	---------------------	---------------------------------	-------------------	--------------------	---------------------------	-----------------	------------------

BLUE BIRD

BLUE BIRD INDUSTRIES
Web: www.bluebirdind.com
Email: info@bluebirdind.com

TAURUS 46 TW

- Motore BRIGGS & STRATTON 500 Series
- Larghezza di taglio: 46 cm
- Altezza di taglio: regolabile su 6 posizioni (3 - 9 cm)
- Regolazione altezza di taglio: 2 leve ergonomiche
- Smontaggio rapido del manubrio - Scocca in lamiera
- Spessore 1,6 mm - Sacco raccolta erba: 65 lt
- Peso: 33 kg - Semovente



BR3 40 V	nd	PL	40V 2,5 A/h	-	-	EL	Spinta	A norma	a pulsante	37	3,0-8,0	SP-R	40	160-180 mm	NO	16
LM-38	nd	PL	1300 W	-	-	EL	Spinta	A norma	a pulsante	38	3-6,5	SP-R	45	140-140 mm	NO	15,5
Taurus 41	nd	AC	125 CC	B&S	450 series	4T	Spinta	A norma	a strappo	41	2,5-7,5	SP-R	45	152-178 mm	NO	26
Taurus 46	nd	AC	125 CC	B&S	450 series	4T	Spinta	A norma	a strappo	46	3,0-7,5	SP-R	60	178-178 mm	NO	29
Taurus 46 T	nd	AC	140 CC	B&S	500 series	4T	Semovente	A norma	a strappo	46	3,0-7,5	SP-R	60	178-200 mm	NO	31
Taurus 46 T W	nd	AC	140 CC	B&S	500 series	4T	Semovente	A norma	a strappo	46	3,0-9,0	SP-R	65	203-280 mm	NO	33
Taurus 51 T	nd	AC	163 CC	B&S	675 series	4T	Semovente	A norma	a strappo	51	3,0-7,5	SP-R-SL-M	65	203-203 mm	NO	40
Taurus 51 T W	nd	AC	163 CC	B&S	675 series	4T	Semovente	A norma	a strappo	51	3,0-9,0	SP-R-SL-M	70	203-280 mm	NO	43
Taurus 53 TWA	nd	AL	163cc	B&S	675 series	4T	Semovente	A norma	a strappo	53	2,5-8,0	SP-R-M	70	203-280 mm	NO	45
Taurus 56 TW	nd	AC	163 CC	B&S	675 series	4T	Semov.-4 velocità	A norma	a strappo	56	3,0-7,5	SP-R-SL-M	75	203-203 mm	NO	47
World WYZ20H5	nd	AC	163 cc	B&S	675 Instart	4T	Semovente	A norma	a strappo	51	3,0-9,0	SP-R-SL-M	70	203-280 mm	NO	38

EINHELL

EINHELL ITALIA Srl
Web: www.einhell.it
Email: info@einhell.it

C-PM 46/2 S HW-E

Il suo motore monocilindrico a 4 tempi raffreddato ad aria dispone di un elevato momento di torsione, per il taglio anche di erbacce alte. Particolarmente confortevole grazie alla funzione di avviamento. Il tagliaerba dispone di una batteria che non richiede assistenza, che si ricarica durante l'utilizzo del tagliaerba. La scocca robusta è in lamiera verniciata a polvere. Consigliato per superfici fino a 1.400 m².



GC-EM 1030	62,95	PL	1.000 W	EINHELL		EL	SPINTA	A NORMA	ELETTRICO	30	30 - 70 / 3 pos.	SP-R	25	140 / 140		10,89
GE-EM 1233	94,95	PL	1.250 W	EINHELL		EL	SPINTA	A NORMA	ELETTRICO	33	20 - 60 / 5 pos.	SP-R	30	135/135		11,1
GC-EM 1536	109,95	PL	1.500 W	EINHELL		EL	SPINTA	A NORMA	ELETTRICO	36	20 - 60 / 5 pos.	SP-R	38	140 / 200		10
GC-EM 1743 HW	139,95	PL	1.700 W	EINHELL		EL	SPINTA	A NORMA	ELETTRICO	43	20 - 70 / 6 pos.	SP-R	52	170 / 235		17,1
GH-PM 40 P	199,95	PL	1,6 kW	2,2 HP	EINHELL	4T	SPINTA	A NORMA	A STRAPPO	40	32 - 46 - 62	SP-R	45	172 / 210		23,1
GC-PM 40 S	209,95	PL	1,2 kW	1,6 HP	EINHELL	4T	SEMOVENTE	A NORMA	A STRAPPO	40	25 - 60 / 5 pos.	SP-R	50	150 / 210		21,5
GC-PM 46/3 S	239,95	LA	2,17 kW	3,0 hp	EINHELL	4T	SEMOVENTE	A NORMA	A STRAPPO	46	30 - 70 7 pos.	SP-R	55	172 / 210		33
GC - PM 46/2 S HW-E	399,95	LA	1,9 kw	2,5 hp	EINHELL	4T	SEMOVENTE	A NORMA	ELETTRICO	46	32-80 6 pos.	SP-R-M	70	203/280		37,8
GC-PM 51/2 S HW	379,95	LA	2,7 kW	3,6 HP	EINHELL	4T	SEMOVENTE	A NORMA	A STRAPPO	51	30 - 80 / 6 pos.	SL-SP-R-M	70	204 / 280		37,1
GC PM 56 S HW	399,95	LA	2,7 kW	3,6 hp	EINHELL	4T	SEMOVENTE	A NORMA	A STRAPPO	56	25-80 6 pos.	SL-SP-R-M	80	204 / 280		40,3

HUSQVARNA

Distribuito da:
FERCAD SPA
web: www.husqvarna.it
email: husqvarna@fercad.it

LC353V

LC 353V è un tagliaerba semovente che crea un risultato di taglio e un aspetto del prato fantastici grazie alla sua tecnologia AFTech™: la lama di taglio è stata progettata per creare un flusso d'aria verso l'alto durante la rotazione. Questo flusso solleva l'erba per creare un prato uniformemente tagliato. Questo processo riempie il cesto in modo estremamente efficiente, consentendo di tagliare per lungo tempo senza interruzioni. È dotato di AutoWalk™ 2 per un controllo comodo ed ergonomico della velocità.



54	140,00	LA	/	/	/	/	MAN	/	/	40	12 38	ELICOIDALE (M)	/		NO	8,6
64	172,00	LA	/	/	/	/	MAN	/	/	40	12-55	ELICOIDALE (M)	/		NO	8,6
540 / NOVOLETTE	201,00	LA	/	/	/	/	MAN	/	/	40	12 38	ELICOIDALE (M)	/		NO	9,1
LC 140	409,00	AC	1,8	B&S	450e Series	4T	MAN	94	MAN	40	25-75	SP/R	50	6"/8"	NO	24
LC 140S	476,00	AC	1,8	B&S	450e Series	4T	SEMOV	94	MAN	40	25-75	SP/R	50	6"/8"	NO	26,5

TUTTOMERCATO

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	SCocca (*)	POTENZA HP (KW)	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	TIPO MOTORE (**)	AVVANZAMENTO	RUMOROSITA' dB (A)	AVVIAMENTO	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA TAGLIO POSIZIONI TAGLIO	TIPO TAGLIO (***)	CAPACITA' CESTO LT	DIAMETRO RUOTE (Ant/Post)	RUOTE PIVOTANTI	PESO Kg. A VUOTO
LC 351 V	1.012,00	AL	2,7	B&S	750 Series	DOV4T	SEMOV-VARIAB	98	MAN	50	28-75	SP/R/M	60	7,5"/8,3"	NO	42
LC 247	499,00	PL	1,8	B&S	450e	4T	MAN	96	MAN	47	20-75	SP/R/M	55	6,69"/8,27"	NO	26,8
LC 247 S	557,00	PL	1,8	B&S	450e	4T	SEMOV	96	MAN	47	20-75	SP/R/M	55	6,69"/8,27"	NO	27,8
LC 247 SP	639,00	PL	2,1	B&S	575EX	4T	SEMOV	96	MAN	47	20-75	SP/R/M	55	6,69"/8,27"	NO	29,2
LC 253S	714,00	PL	2,4	B&S	650EXI	4T	SEMOV	96	MAN	53	20-75	SP/R/M	60	6,69"/8,27"	NO	32,5
LC 356 VB	1.079,00	AC	2,8	HONDAGCV160	OHC	4T	SEMOV-VARIAB	98	MAN	56	38,1-107,95	SP/SL/M/R	68	8,0"/8,0"	NO	40,4
LC 356 AWD	1.190,00	AC	2,8	HONDAGCV160	OHC	4T	SEMOV-VARIAB AWD	98	MAN	56	38-108	SP/SL/M/R	68	8,0"/8,0"	NO	39,5
LC 347V	727,00	PL	2,4	B&S	650EXI	4T	SEMOV-VARIAB	96	MAN	47	20-75	SP/R/M	60	6,69"/8,27"	NO	30
LC 347 VI	860,00	PL	2,4	B&S	675 SiS	4T	SEMOV-VARIAB	96	BATT	47	20-75	SP/R/M	60	6,69"/8,27"	NO	30
LC 353V	793,00	PL	2,4	B&S	650EXI	4T	SEMOV-VARIAB	96	MAN	53	20-75	SP/R/M	60	7,48"/9,06"	NO	33
LC 353VI	926,00	PL	2,6	B&S	675 SiS	4T	SEMOV-VARIAB	96	BATT	53	20-75	SP/R/M	60	7,48"/9,06"	NO	34,2
LB 448 S	1.110,00	AL	2,4	HONDAGCV160	OHC	4T	SEMOV	97	MAN	48	30-60	M	/	8"/8"	NO	31
LC 551 SP	1.244,00	AL	2,9	KAWASAKI	FJ180	4T	SEMOV	/	MAN	51	26-74	SP/R	65	8,25"/8,25"	NO	50
LB 553 S	1.358,00	AL	2,8	HONDAGCV160	OHC	4T	SEMOV	97	MAN	53	27-65	M	/	8,0"/8,0"	NO	35
LB 553 Se	1.383,00	AL	2,8	HONDAGCV160	OHC	4T	SEMOV	97	MAN	53	27-65	M	/	8,0"/8,0"	NO	36,7
LC 551 VBP	1.708,00	AL	2,9	KAWASAKI	FJ180KAI	4T	SEMOV-VARIAB	/	MAN	53	26-74	SP/R	65	8,27"/8,27"	NO	53
LB 246PI	476,00	PL		B&S	575 is	4T	MAN		BATT	46		M/SL				
LB 248S	598,00	AC		B&S	650 EXT	4T	SEMOV			48		M/SL				
LB348SI	730,00	AC		B&S	675 EXT	4T	SEMOV		BATT	48		M/SL				

JOHN DEERE

JOHN DEERE ITALIANA SRL
Web: www.JohnDeere.it



R40EL	347,00	PL	1,3 KW	EL		EL	SP	83	E	40	2,2-7,5	R	44	170/210	n	22
R43EL	495,00	ALU	1,5 KW	EL		EL	SP	82	E	43	2,2-8,0	R	48	170/210	n	26
R40	390,00	PL	2,1 KW	B&S		SC 4T	SP	84	RA	40	2,2-7,5	R	44	170/211	n	24
R43	609,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	SP	84	RA	43	3,5-7,4	R - M	65	170/209	n	32
R43S	940,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	SE	83	READYSTART®	43	3,5-7,5	R - M	65	170/210	n	35
R43V	949,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	V	83	READYSTART®	43	2,5-7,5	R - M	65	150/180	n	36
R43VE	1.120,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	V	83	E	43	2,5-7,5	R	65	150/180	n	38
PRO C43	957,00	ALU+ACC	3,3 KW	B&S		SC 4T	SP	83	RA	43	1,5-8,0	R	65	180/200	n	35
RUN41	505,00	LAM	2,3 KW	B&S		SC 4T	SE	ND	READYSTART®	41	1,5-8,0	R - M	52	180mm	n	28
RUN46	601,00	LAM	2,3 KW	B&S		SC 4T	SE	ND	READYSTART®	46	1,5-8,1	R - M	52	180/200	n	29,5
R47	773,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	SP	85	READYSTART®	47	1,5-8	R - M	65	180/200	n	33
R47S	991,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	SE	85	READYSTART®	47	1,5-7,0	R - M	65	180/100	n	37
R47V	1.105,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	V	85	READYSTART®	47	1,5-7,0	R - M	65	180/100	n	37
R47VE	1.150,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	V	85	E	47	1,5-8	R - M	65	180/200	n	39
R47KB	1.289,00	ALU	2,8 KW	KAWASAKI		SC 4T	V	85	RA FRENOLAMA	47	1,5-8	R - M	65	180/200	n	43
PRO 47V	1.542,00	ALU	3,2 KW	SUBARU		SC 4T	V	84	RA	47	1,5-8	R - M	65	180/200	n	47,5
RUN51	717,00	LAM	2,5 KW	B&S		SC 4T	SE	ND	READYSTART®	51	1,5-8	R - M	52	180/200	n	33
JS63V	810,00	ACC	3,2 KW	B&S		SC 4T	V	81	RA	53	1,7-10,4	M	M	210mm	n	40
JS63VC	1.035,00	ACC	3,2 KW	B&S		SC 4T	V	81	RA	53	1,7-10,4	M	M	210mm	s	43
PRO 53MV	1.566,00	ACC	3,2 KW	B&S		SC 4T	V	83	RA	53	1,7-10,4	M	M	210mm	n	49
R54S	1.193,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	SE	84	READYSTART®	54	1,7-10,4	R - M	75	210mm	n	45
R54V	1.376,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	V	84	READYSTART®	54	1,5-8,0	R - M	75	180/100	n	46
R54VE	1.542,00	ALU	2,4 KW	B&S		SC 4T	V	84	E	54	2,0-9,7	R - M	75	210mm	n	49
R54RKB	1.659,00	ALU	2,8 KW	KAWASAKI		SC 4T	V	84	RA FRENOLAMA	54	2,0-9,7	R - M	75	210mm	n	55
JX90	1.559,00	ALU	2,8 KW	KAWASAKI		SC 4T	V	84	RA	54	1,7-10	R - M	75	210mm	n	54
JX90C	1.855,00	ALU+ACC	3,2 KW	SUBARU		SC 4T	V	84	RA	54	1,7-10	R - M	75	210mm	n	57,5
JX90CB	1.986,00	ALU+ACC	3,2 KW	SUBARU		SC 4T	V	84	RA FRENOLAMA	54	1,7-10	R - M	75	210mm	n	61
C52KS	1.594,00	ALU+ACC	3,2 KW	SUBARU		SC 4T	SE	84	RA	54	1,7-10	SL	SL	210mm	n	50

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	SCOCCA (*)	POTENZA HP (KW)	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	TIPO MOTORE (**)	AVVANZAMENTO	RUMOROSITA' dB (A)	AVVIAMENTO	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA TAGLIO POSIZIONI TAGLIO	TIPO TAGLIO (***)	CAPACITA' CESTO LT	DIAMETRO RUOTE (Ant/Post)	RUOTE PIVOTANTI	PESO Kg. A VUOTO
---------	--------------------------------------	------------	-----------------	--------------	----------------	------------------	--------------	--------------------	------------	---------------------	---------------------------------	-------------------	--------------------	---------------------------	-----------------	------------------

PELENC

Distribuito da:
PELENC ITALIA SRL
 Web: www.pellencitalia.com
 Email: info@pellencitalia.com

RASION

Leggero, maneggevole, facile da trasportare. Regolazione elettronica della velocità e dell'altezza di taglio. Motricità che permette tagli su pendenze e superfici inclinate senza sforzo, rasatura regolare e senza tracce di ruote sul terreno. Funzione Zero Turn: rotazione a 360° grazie ai 2 motori posteriori e alle ruote girevoli anteriori. Manubrio pieghevole e possibilità di posizionamento in verticale quando non in uso. Bassissime emissioni sonore, alti livelli di sicurezza.



RASION BASIC	1.586,00	AL	2 kw	PELENC	BRUSHLESS	EL	1-5 KMh	95 dB(A)	AUTOMATICO	60 CM	6 pos. da 30/80	(SP) KIT MULCHING OPZ.	70 L	178 /305mm	senza cesto e batteria 20
RASION SMART	2.196,00	AL	2 kw	PELENC	BRUSHLESS	EL	1-5 KMh	96 dB(A)	AUTOMATICO	60 CM	6 pos. da 25/75	(SP) KIT MULCHING OPZ.	71 L	178/305mm	senza cesto e batteria 29
MULTICLIP 50 S B	458,59	LA	-	B&S	550 E	4T	TRAZIONE	96	STRAPPO	50	5-31/75	M	-	210/210	NO 30,0
MULTICLIP PRO 53 4S SVAN	1.057,54	AL	-	HONDA	GCV 190	4T	TRAZIONE	96	STRAPPO	53	3-30/65	M	-	205/205	NO 38,0

RASAERBA ROBOT

Legenda: (*) Ricarica - Automatica (A) Manuale (M)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO - NUMERO LAME	AVVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
---------	--------------------------------------	-----------------------	------------	----------------	--------------	-----------------	-----------	---------------------------------	---------------------------------	---------------------	------------------------	------------------	-----------	--------------	-------------------------------	-------------	----------------------

HUSQVARNA

Distribuito da:
FERCAD SPA
 web: www.husqvarna.it
 email: husqvarna@fercad.it

AUTOMOWER® 310

Perfetto per prati di medie dimensioni fino a 1000 m², questo robot rasaerba può anche gestire pendii con dislivelli del 40%. La sua intelligente tecnologia lo guida automaticamente attraverso i passaggi stretti. L'intuitivo sistema del menu permette impostazioni personalizzate per farlo lavorare solo negli orari preferiti. Scocche con innesto a scatto in diversi colori sono disponibili come optional.



105	1.488,00	600 m2	55x39x25	Si	Li-ion	70 min	35 cm/s	M/3lame	2	17	2-5	25%	si con blocco pin	A	6,7	ABS	SI
310	1.976,00	1000 m2	63x51x25	SI	Li-ion	70 min	38cm/s	M/3lame	2	22	2-6	40%	si con blocco pin	A	9	ASA	SI
315	2.196,00	1500 m2	63x51x25	SI	Li-ion	70 min	42cm/s	M/3lame	2	22	2-6	40%	si con blocco pin	A	9	ASA	SI
315X	2.416,00	1600 m2	63x51x25	Si	Li-ion	70 min	42cm/s	M/3lame	2	22	2-6	40%	si con blocco pin	A	9	ASA	SI
420	2.721,00	2200 m2	55,8x72,1x30,8	SI	Li-ion	105 min	42cm/s	M/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin	A	11,5	ASA	SI
430X	3.453,00	3200 m2	55,8x72,1x30,8	SI	Li-ion	135 min	46 cm/s	M/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin	A	13,2	ASA	SI
440	3.453,00	4000 m2	55,8x72,1x30,8	SI	Li-ion	240 min	47 cm/s	M/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin	A	12,9	ASA	SI
450 X	4.514	5000 m2	55,8x72,1x30,8	Si	Li-ion	260 min	65 cm/s	M/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin	A	13,9	ASA	SI
520	3.404,00	2200 m2	55,8x72,1x30,8	SI	Li-ion	105	42 cm/s	M/3lame	2	24	2-6	0,45	si con blocco pin	A	11,5	ASA	SI
550	4.917,00	5000 m2	55,8x72,1x30,8	SI	Li-ion	260	65 cm/s	M/3lame	2	24	2-6	0,45	si con blocco pin	A	13,9	ASA	SI

KIT INSTALLAZIONE ESCLUSO

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO - NUMERO LAME	AVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
---------	--------------------------------------	-----------------------	------------	----------------	--------------	-----------------	-----------	---------------------------------	--------------------------------	---------------------	------------------------	------------------	-----------	--------------	-------------------------------	-------------	----------------------

JOHN DEERE

JOHN DEERE ITALIANA SRL
Web: www.JohnDeere.it

Tango E5 Series II

Il Tango Serie II John Deere è progettato per semplificare al massimo la cura del prato. I comandi e le tecnologie utilizzate sono così intuitive che in pochi secondi Tango Serie II è pronto ad operare in modo autonomo, efficace e silenzioso.



TANGO E5 II*	2.425,00	2200m2	79x37x36	CE	Li-ion	da 1 a 3 var.16-22-28	M/elica o stellare	2	300 mm	19-22	36%	SI con PIN	A	15,1 Kg	ABS	SI
--------------	----------	--------	----------	----	--------	-----------------------	--------------------	---	--------	-------	-----	------------	---	---------	-----	----

NIKO

NIKO
web: www.nikocompany.com

WIPER PREMIUM F SERIE

La serie F è in grado di operare con elevata efficienza su qualunque tipo di superficie gestendo 8 aree di taglio fino a 5000 mq con un'autonomia di lavoro di 7 ore consecutive. L'efficienza ed efficacia della rasatura del prato sono assicurate dalla gestione GPS del taglio. I modelli "S" sono altresì dotati di sistema "Connect" che permette di interagire completamente con il proprio robot tramite APP Wiper.



BLITZ 4.0	1.190,00	200 mq	51x42x30	SI*	5,0 Ah	2h	18 m/min	Random	4 WD	24	42 - 48	50%	no	Manuale	8,2 Kg	ABS	No
C 6	1.290,00	600 mq	50x39x26	SI*	2,5 Ah	50'	25 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,0	35%	si	Automatica	9,5 Kg	ABS	Si
C 8	1.490,00	800 mq	50x39x26	SI*	5 Ah	2 h	28 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,0	35%	si	Automatica	9,8 Kg	ABS	Si
C 12	1.790,00	1200 mq	50x39x26	SI*	5 Ah	2h 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,0	35%	si	Automatica	9,8 Kg	ABS	Si
C 20 S	2.100,00	2000 mq	50x39x26	SI*	5 Ah	4h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,0	35%	si	Automatica	10,1 Kg	ABS	Si
J XK	1.790,00	1200 mq	50x40x30	SI*	5 Ah	1H 45'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,5	45%	si	Automatica	12,6 Kg	ABS	Si
J XH	2.390,00	2200 mq	50x40x30	SI*	7,5 Ah	3 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 6,5	45%	si	Automatica	13,5 Kg	ABS	Si
K 6	1.590,00	600 mq	63,5X46,4x30	SI*	2,9 Ah	1 h 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	35%	si	Automatica	9,8	ABS	Si
K 10	2.330,00	1200 mq	63,5X46,4x30	SI*	5,8 Ah	3 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	35%	si	Automatica	10,1	ABS	Si
K 16	2.455,00	1500mq	63,5X46,4x30	SI*	8,7 Ah	4 h 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	35%	si	Automatica	10,4	ABS	Si
24 S	3.185,00	2000 mq	63,5X46,4x30	SI*	5,8 Ah	3 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	35%	si	Automatica	10,1	ABS	Si
SR	2.290,00	2200 mq	80x61x39	SI*	7,5 Ah	3 h	28 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,0 - 5,6	35%	si	Automatica	15,7 Kg	ABS	Si
F 28	2.599,00	2800 MQ	58x50x29	SI*	7,5 Ah	3 h 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	si	Automatica	15,3	ABS	Si
F 35 S	3.050,00	3500 MQ	58x50x29	SI*	7,5 AH	3 H 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	si	Automatica	15,3	ABS	Si
F 50 S	3.598,00	5000 mq	58x50x29	SI*	15 Ah	7 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	si	Automatica	16,2	ABS	Si

NIKO

NIKO
web: www.nikocompany.com

L'AUTOMAZIONE PER GRANDI AREE

La serie Yard è stata progettata per chi ha l'esigenza di automatizzare il taglio dell'erba per grandi aree e nello stesso tempo ridurre i costi di manutenzione del manto erboso. Grazie alla tecnologia di ultima generazione e alle caratteristiche meccaniche del robot, Yard si pone al top dell'affidabilità nel mercato robotica per grandi aree fino a 30.000 mq.



P 70 S	3.990,00	7000 MQ	67X47X30	SI*	15 AH	7 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	36	2,4 - 6,4	45%	si	Automatica	18,4 Kg	ABS	Si
YARD 101 S	11.800,00	10000 mq	147x115x75	SI*	30 Ah	6 h	40 m/min	Random-Spiral	2 WD	84	2,5 - 8,5		si	Automatica	45 kg	ABS carbonio	Si
YARD 201 S	14.150,00	20000 mq	147x115x75	SI*	60 Ah	11 h	40 m/min	Random-Spiral	2 WD	84	2,5 - 8,5	35%	si	Automatica	49 kg	ABS carbonio	Si
YARD 301	18.600,00	30000 mq	147x115x75	SI*	60 Ah	11 h	40 m/min	GPS drive system	2 WD	84	2,5 - 8,5	35%	si	Automatica	49 kg	ABS carbonio	Si

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO - NUMERO LAME	AVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
---------	--------------------------------------	-----------------------	------------	----------------	--------------	-----------------	-----------	---------------------------------	--------------------------------	---------------------	------------------------	------------------	-----------	--------------	-------------------------------	-------------	----------------------

ZUCCHETTI CENTRO SISTEMI

ZUCCHETTI CENTRO SISTEMI
 web: www.ambrogiorobot.com
 email: robotica@zcscompany.com

Ambrogio 4.0 Elite

Super Smart, Super Flex ... il futuro è già qui!
 Il modello Ambrogio 4.0 Elite combina le caratteristiche della flessibilità e della modularità all'innovazione tecnologica in chiave IoT. Combinabile con i Power Unit Medium, Premium ed Extra Premium passa dai 2.200 mq ai 3.500 mq. Con il Power Unit Extra Premium è possibile dotare il robot di ricarica induttiva. Scopri tutti i modelli Ambrogio robot su www.ambrogiorobot.com



GREENline - AMBROGIO L60 Deluxe	1.150,00	200 mq	440x360x200 mm	SI	5 Ah	2 h 00	18 m/min Random-Spiral	4 WD	25	4,2-4,8	50%	NO	Manuale	8,3	ABS	-	
GREENline - AMBROGIO L15 Deluxe	950,00	600 mq	420x250x220 mm	SI	2,5 Ah	2 h 30 min	25 m/min Random-Spiral	2 WD	15	2,0 - 7,0	45%	SI	Automatica	4,8	ABS	SI	
GREENline - AMBROGIO L30 B	1.150,00	500 mq	540x450x252 mm	SI	2,5 Ah	00:50 min	25 m/min Random-Spirale	2 WD	25	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	9,5	ABS	SI	
GREENline - AMBROGIO L30 Deluxe	1.500,00	800 mq	540x450x252 mm	SI	5 Ah	2 h 00	25 m/min Random-Spiral	2 WD	25	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	9,8	ABS	SI	
GREENline - AMBROGIO L210	2.300,00	2.800 mq	610x430x280 mm	SI	7,5 Ah	3 h 30 min	30 m/min Random-Spiral	2 WD	29	2,0 - 5,6	45%	SI	Automatica	16,1	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L30 Elite	1.750,00	1.100 mq	540x450x252 mm	SI	5 Ah	2 h 30 min	30 m/min Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,0	45%	SI	Automatica	9,8	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L35 Deluxe	1.990,00	1.800 mq	540x450x252 mm	SI	5 Ah	2 h 30 min	30 m/min Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 6,0	45%	SI	Automatica	9,8	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L85 Elite	2.290,00	2.200 mq	600x440x310 mm	SI	7,5 Ah	3 h 00	30 m/min Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 6,5	55%	SI	Automatica	13,5	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L250 Deluxe	2.690,00	2.600 mq	580x500x290 mm	SI	7,5 Ah	3 h 30 min	30 m/min Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	SI	Automatica	15,3	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L250i Elite	3.090,00	3.200 mq	580x500x290 mm	SI	7,5 Ah	3 h 30 min	30 m/min Smart Partition	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	SI	Automatica	15,3	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L250i Elite S+	3.490,00	5.000 mq	580x500x290 mm	SI	15 Ah	7 h 00	30 m/min Smart Partition	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	SI	Automatica	16,2	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L350i Elite	3.990,00	7.000 mq	700x490x300 mm	SI	15 Ah	7 h 00	35 m/min Random-Spiral	2 WD	36	2,4 - 6,4	45%	SI	Automatica	18,4	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L400i B	11.850,00	10.000 mq	1.200x970x380 mm	SI	30 Ah	6 h 00	40 m/min Smart Partition	2 WD	84	2,5 - 8,5	45%	SI	Automatica	45,00	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L400i Deluxe	14.380,00	20.000 mq	1.200x970x380 mm	SI	60 Ah	11 h 00	40 m/min Smart Partition	2 WD	84	2,5 - 8,5	45%	SI	Automatica	49,00	ABS	SI	
PROline - AMBROGIO L400 Elite	18.900,00	30.000 mq	1.200x970x380 mm	SI	60 Ah	11 h 00	40 m/min Differential GPS	2 WD	84	2,5 - 8,5	45%	SI	Automatica	49,00	ABS	SI	
NEXT line - AMBROGIO 4.0 Basic	1.850,00		635X46X300 mm	SI			30 m/min Random-Spiral	NP	25	2,0 - 6,5	45%	SI	Automatica	15,00/15,30/15,60		SI	
NEXT line - AMBROGIO 4.0 Elite	2.590,00		635X46X300 mm	SI			30 m/min SDM cutting System	NP	25	2,0 - 6,5 45%		SI	Automatica (induzione)	15,50/15,80/15,80		SI (induttiva)	
Power Unit LIGHT	390,00	1.000* mq (4.0 Basic)			2,9 Ah	1 h 00 min											
Power Unit MEDIUM	460,00	1.400* mq (4.0 Basic) - 2.200* mq (4.0 Elite)				5,8 Ah 3 h (4.0 basic) - 2 h 45 min (4.0 Elite)											
Power Unit PREMIUM	590,00	2.200* mq (4.0 Basic) - 3.500* mq (4.0 Elite)				8,7 Ah 4 h (4.0 basic) - 3 h 45 min (4.0 Elite)											
Power Unit EXTRA PREMIUM	890,00	3.500* mq (4.0 Elite)				8,7 Ah 3 h 45 min											

*Piattaforma predisposta per le superficie di lavoro indicate, in condizioni di tagli ideali: prato piano, forma rettangolare semplice, assenza di ostacoli, assenza di zone aggiuntive e velocità di crescita del prato modesta.

ATTREZZATURE A BATTERIA

MODELLO	PREZZO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	DOTAZIONE	ACCUMULATORI (V / Ah)	ACCUMULATORI INTERCAMBIABILI	TIPO DI MOTORE (spazzole / brushless)	LUNGHEZZA LAMA CM	LUNGHEZZA ESTESA GRUPPO DI TAGLIO	BARRA CM / TIPO CATENA	PORTATA/VELOCITA' ARIA (m ³ /min-m/s)	SCOCCA	SEMOVENTE	LARGHEZZA/ALTEZZA DI TAGLIO CM	CAPACITA' CESTO LT	RUMOROSITA' dB (A)	PESO KG
EINHELL www.einhell.it															
BATTERIE DIPONIBILI MODELLI PXC (18 V - 2 Ah - 42,95 / 18 V - 2,6 Ah PLUS - 54,95 / 18 V - 4 Ah - 69,95 / 18 V - 5,2 Ah PLUS - 99,95 / CARICA BATTERIE RAPIDO 29,95 / CARICA BATTERIE TWINCHARGER 59,95 / CARICA BATTERIE ULTRARAPIDO 52,95 / STARTER KIT BATTERIA +CARICA 1,5-2-3-4 Ah)															
TAGLIASIEPI															
GE-HC 18 Li T solo	149,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	40									4,0
GE-CH 1855/1 Li SOLO	79,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	55									2,44
GE-CH 1846 Li solo	59,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	46									2
GE-CH 1846 Li Kit	99,95	COMPLETA	18 V - 2,0 Ah-PXC	SI	SPAZZOLE	46									2
GE-CG 18 Li solo	59,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	20									1
GC-CG 3,6 li WT	33,95	COMPLETA	3,6 V - 1,3 Ah	NO	SPAZZOLE	10									0,5
GC-CG 3,6 Li	39,95	COMPLETA	3,6 V - 1,3 Ah	NO	SPAZZOLE	10									0,5
TAGLIABORDI/DECESPUGLIATORI															
GE-CT 18 Li SOLO	49,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,8
GC-CT 18/24 Li P	69,95	COMPLETA	18 V - 1,5 Ah-PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,2
GC-CT 18/24 Li P Solo	29,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,2
GE-CT 36/30 Li E Solo	99,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							30			4,2
AGILLO	169,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS							30			6,5
MOTOSEGHE															
GE-LC 18 Li Kit	159,95	COMPLETA	18 V - 3 Ah -PXC	SI	SPAZZOLE			25 / OREGON							3
GE-LC 18 Li SOLO	89,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE			25 / OREGON							3
GE-LC 36/35 Li SOLO	139,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS			35 / OREGON							3,9
GC-LC 18 Li T - solo	129,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE			20 / OREGON							4
POTATORI															
GE-LC 18 Li T SOLO	129,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE		1820	20 / OREGON							4
GE-HC 18 Li T SOLO	149,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	40	1820	20 / OREGON							5,5
RASAERBA															
GE-CM 36 Li	329,95	COMPLETA	2 X 18 V - 3 Ah - PXC	SI	SPAZZOLE					PLASTICA	NO	36 / 25-75	40		16,9
GE-CM 43 Li M KIT	359,95	COMPLETA	2 X 18 V - 4 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	43 / 25-75	63		17,7
GE-CM 33 Li KIT	219,95	COMPLETA	2 X 18 V - 2 Ah - PXC	SI	SPAZZOLE					PLASTICA	NO	33/25-75	30		11,85
GE-CM 18/30 Li		COMPLETA	18 V - 3,0 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	30 / 30 - 70	25		8
SOFFIATORI															
GE-CL 18 Li E SOLO	34,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE				ND / 210						1,3
GE-CL 18 Li E Kit	89,95	COMPLETA	18 V - 2 Ah - PXC	SI	SPAZZOLE				ND / 0-210						1,3
GE-CL 36 Li E SOLO	99,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS				ND / 0-210			45			3,3
GE-LB 36 Li E - SOLO	99,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS				ND / 0-150						2,5

ATTREZZATURE A BATTERIA



ATTREZZATURE A BATTERIA



MODELLO	PREZZO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	DOTAZIONE	ACCUMULATORI (V / Ah)	ACCUMULATORI INTERCAMBIABILI	TIPO DI MOTORE (spazzole / brushless)	LUNGHEZZA LAMA CM	LUNGHEZZA ESTESA GRUPPO DI TAGLIO	BARRA CM / TIPO CATENA	PORTATA/VELOCITA' ARIA (m3/min-m/s)	SCOCCA	SEMOVENTE	LARGHEZZA/ALTEZZA DI TAGLIO CM	CAPACITA' CESTO LT	RUMOROSITA' dB (A)	PESO KG
HUSQVARNA Distribuito da Fercad SpA - www.husqvarna.it															
BATTERIE DIPONIBILI Bli 10 - 36V - 2 Ah / Bli 20 - 36V 4 Ah / Bli 80 - 36V - 2,1Ah / Bli 100 - 36V - 2,5Ah / Bli 150 - 36V - 5,0Ah / Bli 200 - 36V - 9,3 Ah / Bli 300 - 36V - 9,3 Ah / Bli 520X - 36V - 14,4 Ah / Bli 940x - 36V -26,1Ah															
TAGLIASIEPI															
115 iHD45	268,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)	45								90	3,2
115 iHD45	436,00	Batteria Bli10 e caricabatteria QC80	36	SI	BLDC (brushless)	45								90	3,2
536 LiHD60X	535,00	Solo corpo macchina	36	SI	PMDC (4 spazzole)	60								78	3,8
536 LiHD70X	586,00	Solo corpo macchina	36	SI	PMDC (4 spazzole)	70								78	3,9
536 LiHE3	669,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)	55	226							84	4,1
DECESPUGLIATORI															
115 iL	268,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)									70	3,45
115 iL	411,00	Batteria Bli20 e caricabatteria QC80	36	SI	BLDC (brushless)		1658							70	3,5
536 LiLX	403,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)									76	3
536 LiRX	488,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)									76	3,8
MOTOSEGHE															
120 i	305,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)			30 / 3/8" b.p.						86	3
120 i	495,00	Batteria Bli20 e caricabatteria QC80	36	SI	BLDC (brushless)			30 / 3/8" b.p.						86	3
536 LiXP	556,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)			30 / 3/8" b.p.						93	2,6
T536 LiXP	610,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)			30 / 3/8" b.p.						93	2,4
POTATORI															
536 LiPT5	738,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)		400	25 / 1/4"						83	5
RASERBA															
LC 141Li	470,00	Solo corpo macchina	36	SI						Acciaio	NO	41/25-70	50		20
LC 247Li	653,00	Solo corpo macchina	36	SI						Materiale composito	NO	47			
SOFFIATORI															
436 LiB	432,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)				12,5/?					81	2,4
536 LiB	506,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)				13,3/56					82	2,4
540iBX	647,00	Solo corpo macchina	36	SI	BLDC (brushless)										

MINITRANSPORTER

Legenda: (*) Meccanica (ME) - Idrostatica (ID) - (**) cassone sponde fisse (CSF) cassone sponde estensibili (CSE) - Dumper(D)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	MARCA MOTORE	MODELLO MOTORE	CILINDRATA CC	POTENZA HP (KW)	AVVIAMENTO	TRASMISSIONE (*)	MARCE AVANTI + RETRO	CAPACITA' SERBATOIO LT.	DIMENSIONI MACCH. (LxAlxPROF)	CASSONE (**)	DIMENSIONI CASSONE CHIUSO (CM)	DIMENSIONI CASSONE APERTO (CM)	SCARICO MANUALE/ IDRAULICO	PORTATA KG
FARMER															
GARMEC Srl Web: www.garmec.it Email: info@garmec.it								FA300L Minitransporter con portata di 300 Kg Motore LONCIN - Cilindrata 196 cc Trasmissione meccanica - Marce 3a/1r Con cassone ribaltabile ed espandibile in lunghezza: da 900 a 1030 mm in larghezza: da 600 a 730 mm							
FA300L	2.417,00	LONCIN	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE	90 x 60 x 21	103 x 73 x 21	Manuale	300
FA300LD	2.441,00	LONCIN	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	D	90 x 67 x 29	(Dumper)	Manuale	300
FA500L	2.739,00	LONCIN	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE	105 x 60 x 33	118 x 73 x 33	Manuale	500
FA500LDi	3.530,00	LONCIN	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE	100 x 66 x 36	(Dumper)	IDRAULICO	500
GKZ															
GARMEC Srl Web: www.garmec.it Email: info@garmec.it								GK500H Minitransporter con portata di 500 Kg Motori HONDA - Cilindrate 196 cc Trasmissione meccanica - Marce 3a/1r Disponibili con cassoni tipo dumper o espandibili (lungh. 105÷118 cm - largh. 60÷73 cm) A sollevamento idraulico o meccanico							
GK300H	2.856,00	HONDA	4T - OHV	163	3.5 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE	90 x 60 x 33	103 x 73 x 33	Manuale	350
GK300HB	2.708,00	HONDA	4T - OHV	163	3.5 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE	90 x 60 x 21	103 x 73 x 21	Manuale	300
GK300HD	2.794,00	HONDA	4T - OHV	163	3.5 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	D	90 x 60 x 29	Dumper	Manuale	300
GH500H	3.059,00	HONDA	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE	105 x 60 x 33	118 x 73 x 33	Manuale	500
GH500HDi	4.014,00	HONDA	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	D/IDR-ZINC	100 x 66 x 40	Dumper	IDRAULICO	500
GH500HDE	4.014,00	HONDA	4T - OHV	196	4.1 kW	Autoavv.	ME	3 A / 1R	3,8	-	CSE/IDR.	105 x 60 x 33	118 x 73 x 33	IDRAULICO	500

TAGLIASIEPI

Legenda: Tipo (*) Prof. (P) - Semi Prof. (SP) - Hobbistico (H) - (**) 2 Tempi (2T) 4 Tempi (4T) - Elettrico (EL) - (***) Lama a doppia azione (DA)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TIPO MACCHINA (*)	TIPO MOTORE (**)	CILINDRATA CC	POTENZA HP (KW)	NORMATIVE (EPA)	AVVIAMENTO FACILITATO	LUNGHEZZA LAMA CM	LAMA DOPPIO TAGLIO (***)	MONOLAMA (***)	DIAMETRO MASSIMO TAGLIO MM	IMPUGNATURA RUOTANTE	SISTEMA ANTIVIBBRANTE	CONSUMO ORA	PESO KG A VUOTO
---------	--------------------------------------	-------------------	------------------	---------------	-----------------	-----------------	-----------------------	-------------------	--------------------------	----------------	----------------------------	----------------------	-----------------------	-------------	-----------------

EINHELL

EINHELL ITALIA Srl
Web: www.einhell.it
Email: info@einhell.it

GC-PH 2155

Motore a 2 tempi a basse vibrazioni. Avviamento rapido con pompetta per carburante. Accensione elettronica. Coltelli a movimento alternato su entrambi i lati in acciaio. Impugnatura girevole +90°/0°/-90°. Impugnatura supplementare a basse vibrazioni. Sistema anti vibrazioni. Grande foro per riempimento carburante. Frizione centrifuga per utensili da taglio



GC-HH 5047	79,95	H	EL		500 W			58,5	DA		18	SI			4,3
GC-HH 9048	99,95	H	EL		900W			48	DA		15	SI			5,1
GH-EH 4245	44,95	H	EL		420W			45	DA		12	NO			2,5
GC-EH 5550	59,95	H	EL		550W			46,5	DA		12	NO			3,3
GC-EH 5747	49,95	H	EL		570 W			53	DA		16	NO			3
GC-EH 6055	69,95	H	EL		600 W			61	DA		19	NO			3,9
GE-EH 6560	74,95	H	EL		650 W			66	DA		28	SI			3,7
GC-PH 2155	159,95	H	2T	21,3	600 W			55	DA		22	SI	SI		5,9

HUSQVARNA

Distribuito da:
FERCAD SPA
web: www.husqvarna.it
email: husqvarna@fercad.it

226HD75S

HUSQVARNA 226H75S è un tosasiepi a doppia lama eccezionalmente ben bilanciato e resistente con motore X-Torq®. Il robusto design porta ad una prolungata vita operativa in uso intensivo della macchina.



122 HD45	442,00	H	2T	21,7	0,8 (0,6)	S	S	45	S	N	20	N	S	575 gr/Kw	H 4,7
122 HD60	468,00	H	2T	21,7	0,8 (0,6)	S	S	60	S	N	20	S	S	575 gr/Kw	H 4,9
226 HD60S	592,00	SP	2T	23,6	1,14/0,85	S	N	60	S	N	22	S	S	412 gr/Kw	H 5,8
226HD75S	644,00	SP	2T	23,6	1,14/0,85	S	N	75	S	N	22	S	S	412 gr/Kw	H 6
226 HS75S	660,00	SP	2T	23,6	1,14/0,85	S	N	75	N	S	22	S	S	412 gr/Kw	H 5,6
226 HS99S	706,00	SP	2T	23,6	1,14/0,85	S	N	108	N	S	22	S	S	412 gr/Kw	H 6
325 HE3	909,00	P	2T	25,4	1,36 (1)	S	S	55	S	N	29	N	N	/	6,35
325 HE4	921,00	P	2T	25,4	1,36 (1)	S	S	55	S	N	29	N	N	/	6,4
115iHD45*	268,00		BAT	36V	3 Ah			45							
115iHD45	436,00		BAT	36V	3 Ah			45							
536 LiHD60X*	535,00	P	BAT	36V	3 Ah	/	/	60	S	N	/	S		/	3,8
536LiHD70X*	586,00		BAT	36V	3 Ah			70							
536LiHE3*	669,00		BAT	36V	3 Ah			55							

* SOLO MACCHINA

PELENC

Distribuito da:
PELENC ITALIA SRL
Web: www.pellencitalia.com
Email: info@pellencitalia.com

HELION

Tagliasiepi elettrico, leggero, silenzioso e con un potente motore da 1200W. Impugnatura ergonomica con 5 posizioni di regolazione e testa orientabile a +85°/-45°. Testa di taglio intercambiabili con sistema Quick Switch. Sistema antibloccaggio della lama. 4 velocità della lama, ideale per la manutenzione di siepi, parchi e giardini e alberi ornamentali.



54 57094 HELION 2 COMPACT	671,00	prof.	Brushless Elett.	-	1200W	-	-	27/51/63/63D/75*	DA		33 mm	5 posizioni: +/-90°	imp. ant. 2,6-post. 3	LWA=92 dB LpA=84 dB	3,5 kg
54 57008 HELION POLE P180	756,00	prof.	Brushless Elett.	-	1200W	-	-	27/51/63/63D/75*	DA		33 mm	testa orient. +85°/-45°	imp. ant. 5,5-post. 3,9	LWA=96 dB LpA=87 dB	3,7 kg
54 56201 HELION TELESCOPICO T150/200	933,00	prof.	Brushless Elett.	-	1200W	-	-	27/51/63/63D/75*	DA		33 mm	testa orient. +85°/-45°	imp. ant. 3,9-post. 3,4	LWA=96 dB LpA=83 dB	4,3 kg

* su ciascun modello è possibile adattare la lama più adatta per ottenere un taglio netto: 27 cm, 51 cm, 63 cm (disponibile anche con deflettore monopettine, 63D) e 75 cm * - * per poter funzionare i taglia siepi elettronici Helion necessitano di Batterie Pelenc Litio-Ione

DECESPUGLIATORI

Legenda: Tipo (*) Prof. (P) - Semi Prof. (SP) - Hobbistico (H) - Rifinitori (RI) - (**) 2 Tempi (2T) 4 Tempi (4T) - Elettrico (EL)
 (***) Impugnatura - Singola (S) - Doppia (D)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TIPO (*)	MARCA MOTORE	TIPO MOTORE (**)	MOTORE BASSA EMISSIONI	CILINDRATA CC	POTENZA HP (KW)	ACCENSIONE	IMPUGNATURA (***)	ASTA DIAMETRO MM	LUNGHEZZA ASTA CM	SPALLA/ZAINO	VIBRAZIONE	RUMOROSITÀ dB (A)	PESO KG A VUOTO
BLUE BIRD															
BLUE BIRD INDUSTRIES			Quick P 600 E M												
Web: www.bluebirdind.com			Decespugliatore professionale completamente prodotto in Italia												
Email: info@bluebirdind.com			Motore Blue Bird 57,9 c.c. ecologico.												
			Asta Blue Bird d. 27 mm												
			Avviamento facilitato												
			Manubrio antivibrante regolabile												
EP280E I	nd	SP	Blue Bird	2T	SI	27,4	1,32	SI	S	24	150	spalla		114	5,8
P370E I	nd	P	Blue Bird	2T	SI	34	1,65	SI	S	27	150	spalla		114	6,7
P370E M	nd	P	Blue Bird	2T	SI	34	1,65	SI	D	27	150	spalla		114	6,9
P450 E I	nd	P	Blue Bird	2T	SI	44,3	2,81	SI	S	27	150	spalla		114	7,7
P560 E M	nd	P	Blue Bird	2T	SI	53,2	3,21	SI	D	27	150	spalla		114	7,9
P610 E I	nd	P	Blue Bird	2T	SI	57,9	3,47	SI	S	27	150	spalla		114	7,7
P610 E M	nd	p	Blue Bird	2T	SI	57,9	3,47	SI	D	27	150	spalla		114	7,9
P610 E Z	nd	P	Blue Bird	2T	SI	57,9	3,47	SI	D	27	150	zaino		114	10,9





Arvipo
Attrezzature professionali di Potatura



Arvipo
PS110



SISTEMA DI SICUREZZA ANTI-TAGLIO CHE BLOCCA LE LAME AL CONTATTO CON LA PELLE DELL'UTILIZZATORE!

LAME INTELLIGENTI IMPEDISCONO IL TAGLIO INDESIDERATO DEL FILO DI FERRO

NUOVO SISTEMA ANTI-TAGLIO

www.cormaf.com - info@cormaf.com

YouTube

CENTRO ASSISTENZA E RICAMBI

STIHL

DISTRIBUTORE AUTORIZZATO RICAMBI E MOTORI



RIVENDITORE ABBACCHIATORE ELETTRICO





TUTTOMERCATO

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TIPO (*)	MARCA MOTORE	TIPO MOTORE (**)	MOTORE BASSA EMISSIONI	CILINDRATA CC	POTENZA HP (KW)	ACCENSIONE	IMPUGNATURA (***)	ASTA DIAMETRO MM	LUNGHEZZA ASTA CM	SPALLA/ZAINO	VIBRAZIONE	RUMOROSITA' dB (A)	PESO KG A VUOTO
---------	--------------------------------------	----------	--------------	------------------	------------------------	---------------	-----------------	------------	-------------------	------------------	-------------------	--------------	------------	--------------------	-----------------

EINHELL

EINHELL ITALIA Srl
Web: www.einhell.it
Email: info@einhell.it

GC-BC 52 I AS

Il motore a due tempi appoggiato su cuscinetti assicura bassissime vibrazioni. Grazie all'accensione digitale viene garantita una veloce risposta dell'acceleratore ed un funzionamento regolare del motore. Tutti gli elementi di comando del decespugliatore sono facilmente raggiungibili sulla doppia impugnatura in alluminio. Può essere utilizzato con un coltello a 3 lame oppure con un normale rocchetto a filo con avanzamento automatico



GC-ET 2522	19,95	H	EINHELL	EL			0,25		S					A NORMA	1,3
GC-ET 3023	29,95	H	EINHELL	EL			0,3		S					A NORMA	1,6
GC-ET 4025	42,95	H	EINHELL	EL			0,4		S					A NORMA	2,4
GC-ET 4530 SET	44,95	H	EINHELL	EL			0,45		S					A NORMA	2,7
GC-ET 5027	49,95	H	EINHELL	EL			0,5		S					A NORMA	2,7
GC-BC 25 AS	124,95	H	EINHELL	2T	SI	25	1 (0,75)	ELETTRONICA	S			SPALLA		A NORMA	6,4
GC-BC 30 AS	139,95	H	EINHELL	2T	SI	30,3	1,1 (0,8)	ELETTRONICA	S			SPALLA		A NORMA	8,5
GC - BC 43 AS	149,95	H	EINHELL	2T	SI	42,7	1,8 (1,25)	ELETTRONICA	S			SPALLA SIST. ANTIV.		A NORMA	8
GC-BC 52 I AS	174,95	H	EINHELL	2T	SI	51,7	2 (1,5)	ELETTRONICA	D			SPALLA SIST. ANTIV.		A NORMA	8

HUSQVARNA

Distribuito da:
FERCAD SPA
web: www.husqvarna.it
Email: husqvarna@fercad.it

553 RBK

Husqvarna 553RBK è il più forte e robusto decespugliatore a zaino Husqvarna sviluppato per la sfalcatura di aree con erba folta e alta e per l'impegnativa pulizia del sottobosco su terreni difficili. Il motore X-Torq® assicura potenza pura ma minimi consumi di carburante e basse emissioni. L'esclusivo zaino di questo decespugliatore spalleggiato è progettato per un lavoro dinamico ma confortevole per la minore fatica dell'utilizzatore.



129 RJ	368,00	H	HUSQVARNA	2T	SI	27,5	1,1 (0,85)	ELETTRONICA	S			S	4,21 / 4,23	94	4,76
525 RJX	510,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	25,4	1,36 (1)	ELETTRONICA	S	24	148,3	S	2,1 / 1,9	94	4,5
233 RJ	594,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	29,5	1,36 (1)	ELETTRONICA	S	***	***	S	5,2 / 5,2	98	5,6
243 RJ	719,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	40,1	1,9 (1,47)	ELETTRONICA	S	***	***	S	5,2 / 5,2	103	7,2
253 RJ	772,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	50,6	3,2 (2,4)	ELETTRONICA	S	***	***	S	4,7 / 4,7	101	8,2
535 RJ	651,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	34,6	2,2 (1,6)	ELETTRONICA	S	28	148,3	S	2,8 / 4,1	99	5,9
535 RX	718,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	34,6	2,2 (1,6)	ELETTRONICA	D	28	148,3	S	3,4 / 4,1	99	6,1
535 RXT	765,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	34,6	2,2 (1,6)	ELETTRONICA	D	28	148,3	S	3,4 / 4,1	99	6,1
545 RX	938,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	45,7	2,8 (2,1)	ELETTRONICA	D	32	146,5	S	3 / 3,6	101	8,4
545 RXT	974,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	45,7	2,8 (2,1)	ELETTRONICA	D	32	146,5	S	3 / 3,6	101	8,4
545 RXT AT	1.165,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	45,7	2,8 (2,1)	ELETTRONICA	D	32	146,5	S	3 / 3,6	101	8,6
543 RS	820,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	40,1	2,0 (1,5)	ELETTRONICA	D	28,05	148,3	S	2,4 / 4,0	95	7,4
553 RS	948,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	50,6	3,1 (2,3)	ELETTRONICA	D	28,05	148,3	S	3,4 / 3,9	102	8,6
555 RXT	1.220,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	53,3	3,75 (2,8)	ELETTRONICA	D	35	148,3	S	1,5 / 1,6	101	9,2
555 FRM	1.263,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	53,3	3,8 (2,8)	ELETTRONICA	D	35	148,3	S	2 / 1,5	103	9,2
545 FR	913,00	P	HUSQVARNA	2T	S	45,7	2,8 (2,1)	ELETTRONICA	D			S	3,6/3,8	100	8,7
555 FX	1.192,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	53,3	3,8 (2,8)	ELETTRONICA	D	35	1355	S	2,1/2,3	103	8,9
543 RBX	907,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	40,1	2 (1,35)	ELETTRONICA	S	28	1483	Z	4,8 / 4,6	99	10,6
553 RBX	956,00	P	HUSQVARNA	2T	SI	50,6	3,1(2,3)	ELETTRONICA	S	28	1483	Z	2,7/3,8	97	12,1
122 LK	304,00	H	HUSQVARNA	2T	SI	21,7	0,8 (0,6)	ELETTRONICA	S			S	3,6 / 3,5	90	4,7
129 LK	362,00	SP	HUSQVARNA	2T	SI	27,5	1 (0,8)	ELETTRONICA	S	25	132,1	S	9,9/8,9	95	6
525 LK	510,00	SP	HUSQVARNA	2T	SI	25,4	1,36 (1)	ELETTRONICA	S	24	148,3	S	3 / 3,3	94	4,7

PELLENC

Distribuito da:
PELLENC ITALIA SRL
Web: www.pellencitalia.com
Email: info@pellencitalia.com

EXCELION

Decespugliare e tagliare l'erba con un solo attrezzo. Testa di taglio multifunzione, che può essere dotata di filo da taglio e ampia gamma di lame metalliche. Impugnatura e testa orientabile, sistema telescopico. Selettore a 4 velocità. Silenzioso, rapido ed ecologico grazie al funzionamento a batteria.



53 57081 EXCELION	719,80	PROF.	PELLENC	BRUSHLESS ELETT.	SI		1200 W	ELETTRONICA	Singola	4 cm	30 cm	z	< 2,5	LdWA= 94 dB LdpA= 77 dB	3,8
53 57082 EXCELION 2000	1.159,00	PROF.	PELLENC	BRUSHLESS ELETT.	SI		2000 W	ELETTRONICA	Doppia	2,8 cm	180 cm	Z	< 1,6 - < 2,3	LdWA= 97 dB LdpA= 84 dB	5,4

* per poter funzionare il decespugliatore Excelion necessita di Batterie Pelenc Lithio-Ione

MOTOSEGHE

Legenda: Tipo (*) Prof. (P) - Semi Prof. (SP) - Potatura (PT) - Hobbistico (H) - (**) 2 Tempi (2T) 4 Tempi (4T) - Elettrico (EL)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TIPO (*)	TIPO MOTORE (**)	CILINDRATA CC	POTENZA HP (KW)	MISCELA %	AVVIAMENTO	BARRA CM	TIPO CATENA (")	FRENO CATENA	LUBRIFICAZIONE CATENA	VIBRAZIONE AL TAGLIO	RUMORISTA dB (A)	PESO KG A VUOTO
EINHELL														
EINHELL ITALIA Srl Web: www.einhell.it Email: info@einhell.it														
		GH-PC 1535 TC												
		Interruttore di sicurezza, accensione elettronica e pompetta manuale per avviamento veloce. Catena e barra OREGON, tendi catena e dispositivo antivibrazione. Albero su cuscinetti e frizione centrifuga per taglio. Regola tensione catena e sostituzione catena manuale												
														
GH-EC 1835	84,95	H	EL		1,8			35	OREGON	SI	AUTOMATICA	ND	A NORMA	5,4
GH-EC 2040	94,95	H	EL		2			40	OREGON	SI	AUTOMATICA	ND	A NORMA	5,8
GC-PC 930 KIT	129,95	H	2T	25,4	1,2 (0,9)	2%	STRAPPO	30	EINHELL	SI	AUTOMATICA	ND	A NORMA	3,8
GC-PC 1235 I	124,95	H	2T	37,2	1,6 (1,2)	2%	STRAPPO	35	OREGON	SI	AUTOMATICA	ND	A NORMA	5,4
GC-PC 1335 I TC	129,95	H	2T	41	2 (1,5)	2%	STRAPPO	35	OREGON	SI	AUTOMATICA	ND	A NORMA	5,4
GC-PC 2040 I	149,95	H	2T	52	2 (1,5)	2%	STRAPPO	40	OREGON	SI	AUTOMATICA	ND	A NORMA	5,6

HUSQVARNA														
Distribuito da: FERCAD SPA web: www.husqvarna.it email: husqvarna@fercad.it														
		T525												
		Husqvarna T525 è la nuova motosega compatta e leggera per la potatura professionale, disponibile sia in versione normale sia carving. Un concentrato di tecnologia ed alte prestazioni racchiuso in un corpo macchina leggero, ben bilanciato e dal design ergonomico.												
														
418 EL	275,00	H	EL	220-240V	1800W	***	-	35	3/8" b.p.	SI	SI	5,2/3,9	104	4,7
420 EL	287,00	H	EL	220-240V	2000W	***	-	40	3/8" b.p.	SI	SI	5,2/3,9	104	4,7
236 II	281,00	H	2T	38,2	1,9 (1,4)	2	-	38	325	SI	SI	2,1/2,7	100,7	4,7
135	358,00	H	2T	40,9	1,9 (1,4)	2	-	35	3/8.	SI	SI	2,5 / 3,2	102	4,4
435 II	455,00	H	2T	40,9	2,1 (1,6)	3	-	38	325	SI	SI	2,5 / 3,2	102	4,2
440 II	482,00	H	2T	41	2,4 (1,8)	2	SMART-START	38	325	SI	SI	2,5 / 3,2	102	4,4
445 II	581,00	SP	2T	45,7	2,8 (2,1)	2	SMART-START	40	325	SI	SI	1,9 / 2,6	103	4,9
450 II	633,00	SP	2T	50,2	3,2 (2,4)	2	SMART-START	40-45	325	SI	SI	2,3 / 2,7	104	4,9
439	602,00	SP	2T	35,2	2,0 (1,35)	2	SMART-START	30-40	3/8 bp	SI	SI	4,9 4,1	100	3,9
365 X-Torq	1.004,00	SP	2T	65,1	4,6 (3,4)	2	SMART-START	45	3/8.	SI	SI	3,6 / 3,5	102,5	6,0
455 Rancher AT	728,00	SP	2T	55,5	3,5 (2,6)	2	SMART-START	40-45	3/8	SI	SI	3,4 / 4,5	104	6
545	846,00	SP	2T	50,1	3,4 (2,5)	2	SMART-START		325	SI	SI	2,8 / 3,7	106	4,9
555	996,00	SP	2T	59,8	4,2 (3,1)	2	SMART-START	40-45	325	SI	SI	2,7 / 3,2	106	5,6
556	1.037,00	SP	2T	59,8	4,2 (3,1)	2	SMART-START	40-45	3/8	SI	SI	2,7/3,2	106	6
T425	484,00	PT	2T	25,4	1,4 (1)	2	-	25	3/8 bp	SI	SI	3,4 / 3,3	110	3
T425 C	522,00	PT	2T	25,4	1,4 (1)	2	-	25	1/4	SI	SI	3,4 / 3,3	110	3
T525	531,00	PT	2T	25,4	1,4 (1)	2	-	25	3/8 bp	SI	SI	3,4 / 3,3	110	3
T525C	561,00	PT	2T	25,4	1,4 (1)	2	-	25	1/4	SI	SI	3,4 / 3,3	110	3
T435	480,00	PT	2T	35,2	1,9 (1,4)	2	-	30-36	325	SI	SI	***	***	3,4
T540 XPII	935,00	PT	2T	37,7	2,4 (1,8)	2	SMART-START	30-35	3/8 bp	SI	SI	3,1 / 3,2	104	3,7
372 XP X-Torq	1.188,00	P	2T	70,7	5,6 (4,1)	2	SMART-START	45-50	3/8.	SI	SI	4,0/5,4	108	6,4
543 XP	831,00	P	2T	43,1	2,9 (2,2)	2	-	38-40	325	SI	SI	2,8 / 3,5	101	4,5
550 XP	956,00	P	2T	50,1	3,8 (2,8)	2	SMART-START		325	SI	SI	2,8 / 3,7	106	4,9
560 XP	1.167,00	P	2T	59,8	4,7 (3,5)	2	SMART-START	40-45	325	SI	SI	2,7 / 3,2	106	5,6
562 XP	1.188,00	P	2T	59,8	4,7 (3,5)	2	SMART-START	45-50	3/8.	SI	SI	2,7 / 3,2	106	5,7
576 XP	1.276,00	P	2T	73,5	5,7 (4,2)	2	SMART-START	45	3/8.	SI	SI	3,2 / 3,4	107	6,8
576 XP AutoTune	1.359,00	P	2T	73,5	5,7 (4,2)	2	SMART-START	45	3/8.	SI	SI	3,2 / 3,4	107	6,8
390 XP	1.410,00	P	2T	88	6,5 (4,8)	2	SMART-START	50	3/8.	SI	SI	5,8 / 7,0	107,50	7,1
395 XP	1.603,00	P	2T	93,6	6,6 (4,9)	2	SMART-START	50	3/8.	SI	SI	6,5 / 10,2	102	7,9
3120 XP	1.760,00	P	2T	118,8	8,4 (6,2)	2	SMART-START	70	,404	SI	SI	7,7 / 10,6	101	10,4

TUTTOMERCATO

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	TIPO (*)	TIPO MOTORE (**)	CILINDRATA CC	POTENZA HP (KW)	MISCELA %	AVVIAMENTO	BARRA CM	TIPO CATENA (")	FRENO CATENA	LUBBRIFICAZIONE CATENA	VIBRAZIONE AL TAGLIO	RUMOROSITA' dB (A)	PESO KG A VUOTO
---------	--------------------------------------	----------	------------------	---------------	-----------------	-----------	------------	----------	-----------------	--------------	------------------------	----------------------	--------------------	-----------------

PELLENC

Distribuito da:
PELLENC ITALIA SRL
 Web: www.pellencitalia.com
 Email: info@pellencitalia.com

SELION

i mod. C21 HD e M12 sono le motoseghe a mano leggere e potenti per tagli precisi e netti. I mod. P180, T150-200, T220-300 sono su asta fissa o telescopica in carbonio con dispositivo di sicurezza e testa inclinabile multiposizione. Innovazioni tecnologiche brevettate Pellenc: tensione automatica della catena, freno elettrico, gestione elettronica del flusso dell'olio e chiave retrattile integrata.



51 56208 SELION M12	933,00	P	BRUSHLESS ELETT.	-	1200 W	-	ELETT.	6" -15 cm	OREGON ¼	SI**	SI	2,8	Lpa db 86 Lwa db 96	1,7
51 56076 SELION P180	1128,00	P	BRUSHLESS ELETT.	-	1200 W	-	ELETT.	10" -25 cm asta 1,80m	OREGON ¼	SI**	SI	<2,5	Lpa db 84 Lwa db 91	2,8
51 56077 SELION T150-200	1165,00	P	BRUSHLESS ELETT.	-	1200 W	-	ELETT.	10" -25 cm asta 1,50-2m	OREGON ¼	SI**	SI	<2,5	Lpa db 82 Lwa db 91	2,9
51 56099 SELION T220-300	1244,00	P	BRUSHLESS ELETT.	-	1200 W	-	ELETT.	10" -25 cm asta 2,20-3m	OREGON ¼	SI**	SI	<2,5	Lpa db 80 Lwa db 93	3,4
51 57100 SELION C21 HD	1067,00	P	BRUSHLESS ELETT.	-	2000 W	-	ELETT.	12" -30 cm	OREGON ¼	SI**	SI	2,8	Lpa db 84 Lwa db 96	2

* per poter funzionare le motoseghe elettroniche Selion necessitano di Batterie Pellenc Lithio-Ione - ** Freno catena elettronico

SPAZZANEVE

Legenda: (*) Manuale (M) Automatico (A) Dal manubrio (DM) - (**) Meccanica (ME) Idrostatica (ID) (***) Impugnature riscaldate (IR) - Faro di lavoro (FL) - Barre taglianeve (BT)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	MARCA	MOTORE	MODELLO MOTORE	POTENZA HP (KW)	BLOCCO DIFFERENZIALE (*)	AVVIAMENTO	TRASMISSIONE (**)	CAMBIO	TIPO TURBINA (Monostadio - Bistadio)	LARGHEZZA/ALTEZZA LAVORO CM	ROTAZIONE CAMMINO (Man/Eletr. - gradi)	DISTANZA DI LANCIO (fino a MT)	PNEUMATICI DA NEVE (Tipo/")	CINGOLATO	DI SERIE (****)	OPTIONAL (****)	PESO KG
---------	--------------------------------------	-------	--------	----------------	-----------------	--------------------------	------------	-------------------	--------	--------------------------------------	-----------------------------	--	--------------------------------	-----------------------------	-----------	-----------------	-----------------	---------

FARMER

GARMEC Srl
 Web: www.garmec.it
 Email: info@garmec.it

STG 1136E

Motore LONCIN OHV - Potenza 4.8 kW (13 Hp)
 Larghezza/Altezza di lavoro 76/55 cm
 Avviamento Manuale + Elettrico
 Marce 6 Avanti / 2 Retro - Rotazione cammino 180°
 Faro anteriore - Impugnature riscaldate di serie



STG5556	616,00	LONCIN	4T - OHV	5,5	-	Manuale	ME	4 av/2 Re	Bistadio	56/37	Man-180°	7	-	no	-	-	60
STG6556	982,00	LONCIN	4T - OHV	6,5	-	Manuale/Elettrico	ME	Variat.di veloc.	Bistadio	56/51	Man-180°	8-13	13"	no	FL	-	80
STG8062	1.382,00	LONCIN	4T - OHV	8,0	-	Manuale/Elettrico	ME	5 av/1 Re	Bistadio	62/55	Man-180°	10-15	14"	no	FL	-	85
STG1170E	1.525,00	LONCIN	4T - OHV	11	-	Manuale/Elettrico	ME	6 av/2 Re	Bistadio	70/55	Man-180°	10-15	15"	no	IR-FL	-	125
STG1170T	1.847,00	LONCIN	4T - OHV	11	-	Manuale/Elettrico	ME	Variat.di veloc.	Bistadio	70/55	Man-180°	10-15	CINGOLI	SI	IR-FL	-	135
STG1376E	1.823,00	LONCIN	4T - OHV	13	-	Manuale/Elettrico	ME	6 av/2 Re	Bistadio	76/55	Man-180°	10-15	15"	no	IR-FL	-	130

HUSQVARNA

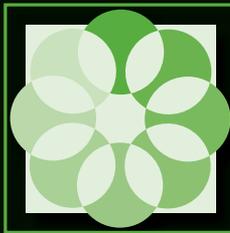
Distribuito da:
FERCAD SPA
 web: www.husqvarna.it
 email: husqvarna@fercad.it

ST 330 PT

Robusto spazzaneve con un'elevata potenza e una trazione superiore, in grado di pulire agevolmente grandi aree. L'efficiente sistema di trazione a cingoli assicura l'accessibilità anche su cumuli di neve dura e impaccata come sui pendii. Per un'operatività elevata e senza problemi, è dotato di sistema fresa/turbina a due stadi, trasmissione idrostatica e servosterzo. Inoltre, i suoi componenti sono di tipo professionale per una massima durata in qualsiasi condizione di lavoro, così come un robusto telaio fresa, scatola ingranaggi e fresa in ghisa. Dotato infine di impugnature riscaldate, fero a LED ed avviamento elettrico per un lavoro sempre agevole in qualsiasi condizione meteo.



ST 131	969,00	LCT	Storm Force 208	4	M	MAN/EL	MONOMARCIA	/	MONOSTADIO	53x33	MAN			NO			44,5
ST121E	928,00	LCT	Storm Force 208	4	M	MAN/EL	MONOMARCIA	/	MONOSTADIO	53x33	MAN			NO	FL		44,5
5524 ST	1.684,00	B&S	Snow series MAX	3,5	M	MAN/EL	VARIABILE	/	BISTADIO	61X58,4	MAN		16x4,8"	NO	FL/IR		95
ST 261E	2.123,00	B&S	Snow series MAX	4,9	M	MAN/EL	VARIABILE	/	BISTADIO	61X58,4	MAN		16x4,8"	NO	FL/IR		103
ST 227P	2.546,00	LCT	Storm Force 254	5,6	DM	MAN/EL	VARIABILE	/	BISTADIO	68X58,4	MAN		15x5,0"	NO	FL/IR		92
ST 230P	2.837,00	LCT	Storm Force 291	7,2	DM	MAN/EL	VARIABILE	/	BISTADIO	76x58,4	MAN		16x4,8"	NO	FL/IR		107
ST 324P	2.629,00	LCT	Storm Force 254	5,6	DM	MAN/EL	ID	/	BISTADIO	61X58,4	MAN		15x5,0"	NO	FL/BT/IR		107
ST 327P	2.933,00	LCT	Storm Force 291	7,2	DM	MAN/EL	ID	/	BISTADIO	68x58,4	MAN		15x5,0"	NO	FL/BT/IR		116,1
ST 330P	3.183,00	LCT	Storm Force 369	8,25	DM	MAN/EL	ID	/	BISTADIO	76x58,4	MAN		16x4,8"	NO	FL/BT/IR		122,9



AssoGreen

ASSOCIAZIONE NAZIONALE
SPECIALISTI MACCHINE DA GIARDINO

Campagna associativa *2019*



PROMOZIONE NUOVI SOCI

valida per persone
MAI ISCRITTE
AD ASSOGREEN

Promo nuovo associato € 150

PRESENTA UN AMICO/COLLEGA IN ASSOGREEN
E AVRAI UNO **SCONTO DEL 50%**
DA UTILIZZARE AL PROSSIMO RINNOVO

Via Faccio 38 VICENZA Tel. 0444.964300 www.assogreen.it



AMBIENTE: DENUNCIA ANNUALE RIFIUTI (MUD) PROROGATA AL 22 GIUGNO 2019

A seguito di alcune modifiche normative è stato spostato al **22 giugno 2019** il termine per la presentazione della **dichiarazione annuale dei rifiuti (MUD)** prodotti o gestiti nell'anno 2018.

L'obbligo riguarda: **i produttori di rifiuti pericolosi** (es: batterie auto, olio motore esausto, filtri olio, fanghi autolavaggio, apparecchiature elettriche ed elettroniche fuori uso, soluzioni acquose...); le imprese **con più di 10 dipendenti produttrici di rifiuti non pericolosi** derivanti da lavorazioni industriali, artigianali o dalla depurazione delle acque; coloro che effettuano **operazioni di recupero, trasporto e smaltimento di rifiuti**; i commercianti e **gli intermediari** di rifiuti senza detenzione; le imprese che svolgono la raccolta, il trasporto, il trattamento ed il recupero dei veicoli fuori uso.



ABOLITO IL SISTRI, C'È IL NUOVO REGISTRO NAZIONALE



Da inizio 2019 il **Sistri**, il Sistema elettronico di tracciabilità dei rifiuti, è stato abolito. In sostituzione del Sistri, **dal 13 febbraio 2019 è stato istituito il nuovo Registro elettronico nazionale per la tracciabilità dei rifiuti**, gestito direttamente dal Ministero dell'Ambiente. Al nuovo Registro dovranno iscriversi gli Enti e le imprese che effettuano il trattamento dei rifiuti, i produttori di rifiuti pericolosi, gli Enti e le imprese che raccolgono e trasportano rifiuti pericolosi a titolo professionale, commercianti ed intermediari di rifiuti pericolosi, Consorzi istituiti per il recupero e il riciclaggio di particolari tipologie di rifiuti e in riferimento ai rifiuti non pericolosi, i Comuni o i loro Consorzi. I termini e le modalità di funzionamento

del nuovo registro saranno stabiliti con decreto del Ministero dell'Ambiente. **Fino alla piena operatività del nuovo sistema, le aziende obbligate devono provvedere alla regolare tenuta dei registri di carico e scarico rifiuti**, del formulario e della compilazione ed invio della denuncia annuale.

CODICE PRIVACY - DAL 16 MAGGIO ISPEZIONI E SANZIONI A PIENO REGIME

Dall'entrata in vigore del nuovo Regolamento UE 2016/679 (24 maggio 2016), il Garante per la protezione dei dati personali ha previsto una sorta di gradualità nell'erogazione delle sanzioni per violazione delle **prescrizioni e degli obblighi sulla privacy**, grazie alla legge di armonizzazione della normativa italiana a quella europea prevista dal D.Lgs del 10 agosto 2018. Dal 16 maggio 2019 però i controlli – svolti congiuntamente dal nucleo speciale tutele privacy e frodi telematiche della Guardia di Finanza – e le sanzioni saranno a pieno regime.

Cub Cadet

BEST
IN
CLASS

ENDURO SERIES™

FORCE SERIES

PRO SERIES



**PIU'
POTENZA
NELLE TUE
MANI**



GRIN®

CAMBIA LA TUA PROSPETTIVA

**TAGLI
NON RACCOGLI
NON VAI IN DISCARICA**



✓ **POLVERIZZA
L'ERBA**

✓ **TAGLIA
ERBA ALTA**

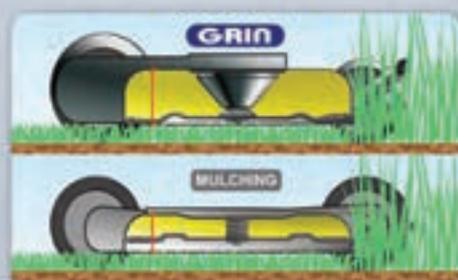
✓ **MIGLIORA
IL TUO PRATO**

IL TAGLIO SENZA RACCOLTA PENSATO PER I PRATI ITALIANI.

- Con Grin tagliare senza raccogliere è possibile anche con erba alta!
- Utilizzando la **frequenza di taglio di un rasaerba con cesto di raccolta avrai un prato perfetto.**
- **Meno tempo dedicato al taglio del prato e ai viaggi in discarica**, significa più tempo per goderti il tuo giardino.



Guarda il video
GRIN VS Mulching



IL SISTEMA DI TAGLIO GRIN È BREVETTATO E DIVERSO DA UN SISTEMA MULCHING TRADIZIONALE.

Il mulching tradizionale, nato per climi diversi rispetto a quello italiano, prevede una frequenza di taglio molto maggiore con il rischio di creare problemi al manto erboso.

TESTDRIVE GRIN

QUESTA MACCHINA VA PROVATA! Contattaci per un Test Drive su prato al **800-543858**

Numero Verde
800-543858

www.mygrin.it

