

MIG

Organo ufficiale di



N.295 - NOVEMBRE/DICEMBRE 2024 - MENSILE | EPT - Via P. Meloni, 11 - 37138 VERONA | www.ept.it | ept@ept.it



MADE IN ITALY
is Nova

VELOCE
POTENTE
PRECISA

NOVA

La nuova forbice plug-in Made in Campagnola è disponibile in due versioni: **NOVA 35** e **NOVA 40**.

Scegli il diametro di taglio più adatto al tuo lavoro ed alimenta la tua forbice con la batteria **EXTRA PERFORMANCE** più adatta alle tue esigenze!



www.campagnola.it





**RICAMBI ED ACCESSORI
PER FORESTALE E GIARDINAGGIO?**

SÌ, LI ABBIAMO.

Per diventare cliente Kramp visita www.kramp.com
o inquadra il QR code



ROBOT TAGLIAERBA **DCK**

errezeta®
RICAMBI E ACCESSORI PER IL GIARDINAGGIO

TECNOLOGIA AVANZATA PER LA CURA DEL PRATO



DCK



SENSORE DI COLLISIONE



FACILE MANUTENZIONE



GESTIONE DELL'ALTEZZA DI TAGLIO



MONITORAGGIO DELLO STATO IN TEMPO REALE



3D LiDAR + VISIONE SLAM



TAGLIO SISTEMATICO



GESTIONE DELL'ALTEZZA DI TAGLIO



MONITORAGGIO DELLO STATO IN TEMPO REALE



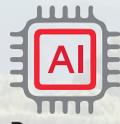
RILEVAMENTO OSTACOLI CON LiDAR



TAGLIO SISTEMATICO



SCHEMI SISTEMATICI



RILEVAMENTO ASSISTITO DALL'IA



110B



KDRM107



KDRM220

AREA DI COPERTURA	Fino a 1000 m ²	Fino a 1000 m ²	Fino a 2000 m ²
TIPO DI DELIMITAZIONE PERIMETRALE	Filo perimetrale	Filo perimetrale	Mappatura assistita da Ai
ALTEZZA TAGLIO	30-60 mm	30-60 mm	30-90 mm
VELOCITÀ TAGLIO	-	100 m ² /h	200 m ² /h
PRESTAZIONI MASSIME IN PENDENZA	40% (22°)	40% (22°)	45% (24°)

errezeta®
RICAMBI E ACCESSORI PER IL GIARDINAGGIO

DISTRIBUTORE ESCLUSIVO PER L'ITALIA



INSTAGRAM
ERREZETAGARDEN_



FACEBOOK
ERREZETAGARDEN

[HTTPS://ERREZETAGARDEN.COM/](https://errezetagarden.com/)

Il grigio d'autunno spesso è contagioso. Entra ovunque, anche nelle stanze dei rivenditori. Gradazioni diverse, tendenti al bello ma anche a suggerire dubbi. Relativi, ma sempre interrogativi sono. Naturali anche, fra il vortice furioso di gran parte dell'anno e la quiete più o meno apparente fino a Natale. Quando la macchina rallenta, anche solo perché a cento all'ora non si può sempre andare, si moltiplicano i pensieri. Appesantiti da negozi non proprio affollatissimi e previsioni di primavera intaccate da variabili il più delle volte non certo rosee. Poi, alla fine, i conti tornano lo stesso. Pausa di riflessione, doverosa, serrande abbassate e numeri sottomano. Tutto quadra, fra bei fatturati un po' ovunque e magazzini piuttosto leggeri. Lo specialista guarda già avanti, un salto all'Eima per capire da vicino che aria tira e ragionamenti uno dietro l'altro nel viaggio di ritorno. Tutto già visto, mentre le aziende lavorano in silenzio. E forte. Ricco il menù, novità niente male e la batteria a far da collante. Come sarà il 2025? Tanti ci metterebbero la firma perché sia la copia dell'anno ormai finito, almeno fino a settembre. Poi qualche sinusoide, silenzi prolungati, qualche apprensione per il futuro immediato. È l'autunno, le foglie che cadono e le giornate sempre più corte. Il giardino quasi in soffitta e il conto alla rovescia per la primavera negli occhi. Tanto da fare, nel frattempo, fra meeting e fiere. Fra l'ordinario e lo straordinario, sempre in agguato. Anche sornione il rivenditore, sguardo tipico di chi conosce ormai la propria preda e i codici giusti a portata di mano. Anche se il cliente è ormai poco decifrabile, anche se di dipendenti non se ne trovano, anche se non sempre quelli delle nuove generazioni hanno voglia di tuffarsi con passione nel lavoro. Figurarsi adesso, pieno autunno e l'inverno a bussare alle porte. Anche a quelle del rivenditore, come se già non avesse abbastanza da fare. Come se già non avesse i suoi pensieri. Tanti, ma quasi sempre risolvibili. Tante volte le difficoltà sono diventate opportunità. Non è una frase fatta. È la realtà. Semplicemente.



EPT

Editrice Periodici Tecnici sas

Direttore Responsabile

Elisabetta Bellomi
e.bellomi@ept.it

Direzione, Redazione, Amministrazione

Via Pietro Meloni, 11 - 37138 Verona
Tel. +39 348 3908541

www.ept.it - E-mail: ept@ept.it

Pec: ept@pec.it

Redazione

Alessandro De Pietro (a.depietro@ept.it)

Impaginazione

Studio MG

Pubblicità e Sviluppo

EPT

Tel. +39 348 3908541

www.ept.it - E-mail: ept@ept.it

Stampa

UNIDEA Srl - Via Casette, 31
37024 Santa Maria di Negrar (VR)

Registrazione presso il Tribunale di Verona
n° 1019 del 28/10/1991. ROC N° 1867

Gli articoli e le inserzioni pubblicitarie pubblicate
su MG Marketing Giardinaggio
sono sotto la responsabilità degli autori
e degli inserzionisti.

Tutti i diritti riservati. Ogni riproduzione è vietata se non
autorizzata espressamente per iscritto dall'Editore.

Abbonamento 1 anno (9 numeri) Italia più spese di
spedizione € 42 (IVA assolta dall'Editore).

INFORMATIVA

Sia che la rivista sia pervenuta in abbonamento o in omaggio, si rende noto che i dati in nostro possesso sono impiegati nel pieno rispetto del Regolamento Europeo 679/2016 (c.d. "GDPR"). L'interessato potrà avvalersi dei diritti previsti dalla succitata legge. In conformità a quanto disposto, si comunica che presso la nostra sede di Verona, via Meloni 11, esiste una banca dati ad uso redazionale. Gli interessati potranno esercitare i diritti previsti (consultare, modificare o cancellare i dati) contattandoci al tel 348 3908541 o scrivendo a ept@ept.it

Prova la soddisfazione di una potatura sempre perfetta.



PowerCut *line*

Da oltre 140 anni progettiamo e produciamo attrezzature con un unico obiettivo: rendere il tuo lavoro più efficiente, più sicuro e più semplice. Grazie alla nostra Powercut Line ad esempio: una **linea professionale di forbici, potatori a catena e legatrici**. Tutti elettrici e alimentati da batterie al litio cordless multi-utensile, per offrire il massimo della praticità e delle performance in ogni situazione. Vieni a scoprire la differenza della **qualità Made in Volpi**.

ORIGINALE®
VOLPI

In campo con te, dal 1879.



IRRORAZIONE / POTATURA / RACCOLTA OLIVE

www.volpioriginale.it



dalle aziende

- 13** La grande missione di **Stihl**
«Il meglio al professionista»
- 14** **AgriEuro** a mille
«Ed è soltanto l'inizio»
- 17** **Campagnola**
Il futuro della potatura
è Made in Italy
- 18** **AgriNova** sempre più forte
E Kolisfera conquista l'Eima
- 20** La forza di Power-X-Change,
la potatura è firmata **Einhell**
- 31** **Errezeta**
DCK, la scelta giusta
per ogni esigenza
- 32** Rivenditore, sogna in grande
La nuova strada ora è **Kress**
- 41** Il tris d'assi di **Husqvarna**
Automower senza confini
- 52** Qualità Spider 15.70 e
Spider 18.95, **Platform**
ha sempre la soluzione

fiere

- 8** **EIMA**, oltre i numeri
c'è molto di più

il punto

- 42** **Alessandro Fontana**
«Il vero professionista?
Sempre più specializzato»

inchiesta

- 22** Alta cilindrata,
la **motosega** riflette
- 46** **Biotrituratori**,
è il momento del salto

l'opinione

- 10** **Roberto Dose**
«Autunno grigio, il meteo
ci ha messo lo zampino»

marketing verde

- 54** **Alessandro Di Fonzo**
Grandi collaboratori
Ecco come trovarli

rubriche

- 34** News
- 58** Vetrina Eima

67 Tuttomercato



®

Minelli

Scegli l'innovazione tecnica ad alta produttività dei potatori e forbici a batteria Minelli per la manutenzione e cura delle tue piante



www.minelliweb.com

A Bologna il record di presenze, altro primato frantumato ma in fondo in secondo piano rispetto al peso specifico del visitatore e ad aziende assai soddisfatte. Cinque giorni parecchio proficui, anche per il verde

EIMA, OLTRE I NUMERI C'È MOLTO DI PIÙ

Il dato finale non dice tutto. Relative le cifre, incompleto non scenario fermandosi alle 346.800 presenze delle quali 63.100 estere e visitatori da 150 diverse nazioni più le 1.750 industrie espositrici. Lo specchio dell'EIMA è prima di tutto nelle facce soddisfatte degli operatori, nei contatti immagazzinati in quei cinque giorni pienissimi, nel fermento che ha coinvolto anche i due padiglioni del giardinaggio. La solita fetta di verde nel mondo agricolo di Bologna. Oltre 60mila modelli di macchine, attrezzature e componenti. Dalle trattrici alle mietitrebbiatrici, dalle attrezzature per la lavorazione del terreno alle macchine per i trattamenti e la raccolta, dai mezzi forestali a quelli per il gardening e la cura del verde. In mostra dinanzi ad una folla di operatori economici, agricoltori, contoterzisti e tecnici, ma anche studenti e appassionati. Riflettori puntati su robot, droni, tecnologie digitali e sistemi di intelligenza artificiale che rappresentano la nuova frontiera dell'agromeccanica, e che già oggi sono in grado di rispondere alle sfide della sicurezza alimentare, della sostenibilità ambientale e dei cambiamenti climatici. «Ad EIMA», il punto di Mariateresa Maschio, presidente di FederUnacoma, la federazione italiana dei costruttori che è organizzatrice della rassegna in scena a BolognaFiere dal 6 al 10 novembre, «abbiamo accolto visitatori da ogni parte del mondo e abbiamo cercato di analizzare l'evoluzione della domanda sui mercati tradizionali dell'Europa e dell'America, sui mercati emergenti dell'India e della Cina e su quelli di nuo-



va meccanizzazione del Sud-Est asiatico e dell'Africa. In ogni regione del mondo», l'istantanea di Maschio, «ci sono modelli di agricoltura differenti e il compito dell'industria agromeccanica è offrire soluzioni tagliate su misura». Ad alta velocità l'EIMA, pur in un contesto non proprio brillantissimo. «La nostra esposizione», ha evidenziato Simona Rapastella, direttore generale di FederUnacoma, «si è svolta in un momento non facile per il mercato per la congiuntura economica sfavorevole, l'incertezza sui mercati internazionali e la transizione verso un nuovo sistema di incentivi. Eppure l'EIMA non conosce crisi. È stato un altro risultato straordinario. Chiunque opera in agricoltura sa che le nuove tecnologie sono indispensabili e che occorre conoscerle da vicino e pianificare gli investimenti. Insomma, entrare nel vivo della innovation factory ed esserne protagonisti». La solita garanzia Bologna.



BLUE BIRD PLANET

Dove la natura è protagonista c'è sempre qualcosa di nuovo da scoprire.

Nel pianeta Blue Bird ci impegniamo con determinazione a migliorare il lavoro di chi ha cura del verde.
Per loro progettiamo e offriamo sempre nuovi macchinari, realizzati attraverso processi produttivi
snelli ed efficienti, attenti alle risorse.

**Ma c'è di più: è attivo il primo concorso Blue Bird che mette in palio un viaggio nei paradisi più green
e le più apprezzate macchine per un garden perfetto.**



Allarga gli orizzonti,
entra nel pianeta Blue Bird
e partecipa subito al concorso!



We are Blue Bird

NATURALLY TOGETHER.

bluebirdind.com |  

«AUTUNNO GRIGIO, IL METEO CI HA MESSO LO ZAMPINO»

«Ci aspettavamo certo di più da settembre e ottobre, anche se fino all'estate s'era fatto tanto. Il prato però aveva bisogno di interventi che non ci sono stati. Anche a causa delle condizioni meteo. L'annata resta comunque positiva»

Rifiata il giardinaggio. Temporeggia, fra cieli grigi e i ritmi intensi fino ad agosto. «Da settembre in poi, di fatto dopo le vacanze, il mercato ha rallentato ed anche di parecchio. Chiaro che le condizioni meteo hanno inciso, ma più che altro è l'entusiasmo del cliente che è venuto meno. Non c'è stata e non c'è grande propensione all'acquisto. Settembre ed ottobre sono stati mesi piuttosto freddi dal punto

di vista commerciale», il quadro di Roberto Dose dal suo campo d'osservazione di Dose Giardinaggio di Tavagnacco, in provincia di Udine, pausa di riflessione a voce alta nel bel mezzo della sua giornata d'autunno.

Dose, il quadro d'insieme?

«Dopo i lavori primaverili sul giardino, con tutte le trasemine e le arieggiature, sono venute meno anche quelle autunnali perché di fatto i giardini sono stati impraticabili. Non s'è riuscito nemmeno a lavorare, con tutte le conseguenze e l'inevitabile fermo. La motosega, ad esempio, è andata parecchio a rilento. Non è stato certo un periodo straordinario, senza grandi premesse per l'inverno come si poteva invece sperare. Di sicuro il trend non è proprio positivo».

Gli ultimi quattro mesi fino a che punto possono intaccare i buonissimi risultati dei primi otto?

«La frenata di settembre e ottobre è normale che ridimensionerà i numeri fatti fino all'estate. Il passo indietro per di più ha riguardato più fronti, a parte il robot che il cliente ha continuato a richiedere anche già per la prossima stagione. Merito anche di certe politiche commerciali da parte dei fornitori grazie, alle quali la domanda è andata sempre crescendo».

La proiezione a fine dicembre?

«Di sicuro aver fatto tanto da marzo alle vacanze di agosto è stata una bella base ed un indicatore forte, però eravamo abituati anche negli ultimi





VELOCI

ALTA PRODUTTIVITÀ IN TEMPI OTTIMIZZATI



VERSATILI

RENDIMENTI ECCELLENTI SENZA AFFATICAMENTO



ROBUSTE

RESISTENTI, LEGGERE E DI LUNGA DURATA



POTENTI

CAPACITÀ DI TAGLIO SUPERIORI. RAPIDE E PRECISE



ECO

EMISSIONI ZERO DI CO₂

COMPATIBILITÀ

UTILIZZABILI SU PIÙ ATTREZZI

QUALITÀ

CELLE DI PRIMA SCELTA



SERIE X

DESIGNED FOR YOUR PROFIT

anni ad aggiungere alla stagione una consistente ripresa post-ferie che ha sempre garantito buoni risultati. A livello complessivo, comunque vada a novembre e dicembre, comunque non sarà un'annata negativa ma è ovvio che settembre ed ottobre hanno appesantito l'andatura. Se fosse tutto continuato com'è stato fino ad agosto sarebbe stata un'annata al livello degli ultimi due o tre anni, al livello del post-covid. Se continua così invece sarà "solo" una buona annata».

Da settembre in poi, in generale, cosa si aspetta soprattutto il rivenditore?

«Gli ultimi anni hanno fatto registrare un andamento molto interessante anche per quelli che sono da sempre articoli prettamente primaverili ed estivi. Anche col rasaerba ed il trattorino c'è stata una certa continuità, anche se naturalmente con numeri inferiori rispetto al periodo caldo. La goccia quotidiana, tuttavia, c'è sempre stata. Una goccia oggi, una domani e qualcosa alla fine del mese e poi del trimestre aggiuntevi».

Che cosa in particolare?

«Un prolungamento del taglio dell'erba ed una tenuta degli articoli autunnali. Quindi i soffiatori, tagliasiepi, anche le motoseghe. Queste sono le macchine con cui si lavora per lo più in questo periodo. Ci auguriamo che possano partire da qui in avanti. Finora quel che è venuto davvero a mancare è stato il flusso quotidiano. Nel nostro punto vendita ma, sentendo i miei colleghi, è stato così un po' ovunque nella nostra zona».

La macchina viene quindi presa solo se c'è davvero l'esigenza vera?

«Ci sono tanti fattori da valutare, prima di poter avere una fotografia il più possibile chiara. C'è la solita preoccupazione generale per quel che

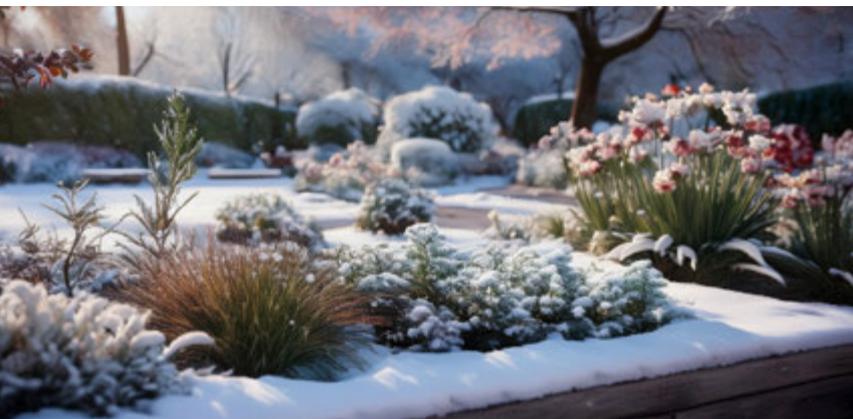
guarda l'economia, ci sono le variabili globali, ci sono le guerre. Tutto questo incide, soprattutto psicologicamente, nelle valutazioni del cliente. Se un acquisto non è necessario è difficile che l'utilizzatore faccia il passo in avanti e decida di fare l'investimento. Il clima è meno frizzante di qualche tempo fa, il cliente quindi meno spensierato. Il meteo poi ha fatto il resto, penalizzandoci parecchio».

Vox populi: "I ristoranti però sono sempre pieni". Riflessione?

«Considerazione legittima. Soprattutto quando c'è bel tempo la gente si muove. Va in giro, va al ristorante. Il desiderio di star bene c'è assolutamente. Ognuno destina le sue risorse dove meglio crede e dove ritiene di trarre le maggiori soddisfazioni. C'è chi va allo stadio e spende magari cento euro per vedere una partita neanche bellissima e chi vuole godersi una giornata serena in famiglia. Diciamo che il giardino in quei due mesi è stato un po' trascurato».

Può anche essere colmo il vaso dopo quegli otto mesi in cui s'è fatto così tanto...

«Potrebbe essere, ma il discorso che io faccio è un altro: i tappeti erbosi, usciti da un'estate piuttosto calda, avrebbero avuto bisogno di qualche intervento. Sicuramente. Sarebbe servito qualche lavoro di arieggiatura così come di trasemina e di concimazioni. La gente però non ha avuto nemmeno il tempo materiale fra giornate sempre pienissime e il tempo che non ti dà una mano. E quand'è così alla fine lasci stare. Volti pagina, non pensi a sistemare il giardino neanche se vedi dalle previsioni che domenica ci sarà bel tempo. "Domenica, visto che ci sarà il sole, vado a farmi una scampagnata", è l'orientamento di molti. Anche se ci sarebbe stata la necessità di lavorare all'esterno della casa, di cambiare qualche pianta che ha sofferto o di eseguire qualche potatura. Quel passaggio, invece, non è stato fatto. Lo vedo pure negli altri canali di vendita, per una ragione o per l'altra da mesi la gente non si concentra sui suoi spazi verdi. Per quanto ci sia qualche giornata di sereno, ormai siamo anche parecchio in là con l'autunno. Chi doveva fare determinati lavori o li ha già fatti o li rimanda. Il periodo è ormai compromesso. Quel che è perso ormai è perso. Si guarda direttamente alla prossima stagione, anche perché le finestre libere sono piuttosto risicate. Poi magari ti organizzi e proprio quel giorno si mette a piovere. Può capitare, su terreni per di più già pieni d'acqua».



STIHL STIHL STIHL STIHL

LA GRANDE MISSIONE DI **STIHL** «IL MEGLIO AL PROFESSIONISTA»

Nel mercato delle attrezzature per la cura del verde il marchio **STIHL** è sinonimo di affidabilità e competenza. Per i professionisti che ogni giorno operano in condizioni sfidanti e richiedono strumenti robusti, performanti e duraturi, **STIHL** rappresenta la garanzia di qualità e innovazione. Mantenere la leadership in questo settore significa per **STIHL** non solo confermare la propria posizione, ma continuare a rispondere, in maniera sempre più mirata, alle necessità specifiche dei professionisti, offrendo soluzioni avanzate che rendano il loro lavoro più efficiente e sicuro.

STIHL punta a mantenere il proprio ruolo di leader nel mercato grazie a una gamma completa e diversificata di attrezzature, che comprende sia i tradizionali motori a scoppio, capaci di affrontare sessioni prolungate e lavori di intensità elevata, sia le innovative attrezzature a batteria, sem-



pre più apprezzate per la loro versatilità e praticità. Questa doppia offerta consente a **STIHL** di rispondere in modo completo e senza compromessi alle necessità di un'utenza professionale esigente, che spesso si trova a dover operare in contesti molto diversi tra loro, dai grandi spazi aperti alle aree urbane con normative più stringenti.

La volontà di **STIHL** è di essere sempre al fianco dei professionisti, offrendo strumenti in grado di rispondere a un ampio ventaglio di esigenze operative, dalla potenza necessaria per affrontare tagli impegnativi, alla leggerezza e maneggevolezza per lavori di precisione. La capacità dell'azienda di innovare e investire nella ricerca di soluzioni tecnologiche avanzate le consente di presentarsi come il marchio di riferimento per chi cerca efficienza, affidabilità e prestazioni di alto livello, senza rinunciare alla praticità.

Per garantire un'esperienza d'uso ottimale e un'assistenza qualificata, **STIHL**

invita i professionisti a rivolgersi sempre ai **Rivenditori Specializzati**, un network di esperti che conosce a fondo ogni prodotto e sa consigliare la soluzione migliore per ogni esigenza operativa. Per una consulenza mirata e personalizzata, ma anche per il servizio post-vendita accurato e tempestivo. Un supporto fondamentale per chi lavora con attrezzature professionali e ha bisogno di avere sempre a disposizione strumenti perfettamente funzionanti.

L'obiettivo non è solo mantenere la posizione di leader di mercato, ma soprattutto essere sempre più vicina ai professionisti, offrendo loro una gamma che spazia dai motori tradizionali ai modelli a batteria più avanzati, mantenendo il focus sulla qualità senza compromessi. Continuare a innovare per soddisfare le esigenze degli operatori del settore è la missione che guida ogni scelta di **STIHL**.



STIHL STIHL STIHL STIHL

AGRIEURO

Una previsione di crescita del 7% a fine anno, dopo un cammino virtuoso più tante altre certezze immagazzinate strada facendo. Nei piani futuri la ricerca della piena complicità col rivenditore, in un 2025 ricco di premesse positive

AGRIEURO A MILLE «ED È SOLTANTO L'INIZIO»

Galoppa **AgriEuro**, rafforzata dai numeri e spinta in avanti dalle sue idee. Un grande anno ormai alle spalle, altro mattone sulla strada di una crescita continua. Sempre più attore protagonista del mercato, marchio ogni giorno più rassicurante agli occhi del cliente di ogni fascia. Non solo numeri, alla base c'è tanto altro. Vendita e assistenza, progetti in serie e ampi orizzonti. Anche verso il rivenditore. «Il momento-chiave di quest'anno è stato senza dubbio il lancio ufficiale del brand **AgriEuro Point** in anteprima durante EIMA International 2024 a Bologna. Questo progetto», evidenzia **Filippo Settimi, CEO di AgriEuro**, «rappresenta un'iniziativa fondamentale per il nostro futuro, offrendo un servizio a 360° che accompagna i nostri clienti in ogni fase dell'acquisto e dell'assistenza».

Altra bella accelerata...

«AgriEuro Point rappresenta un passo concreto verso una relazione di prossimità: vogliamo essere presenti sul territorio con partner selezionati per offrire supporto immediato e qualificato. Il progetto si articola su tre servizi principali: assistenza e riparazione, punti di ritiro e servizi point. Inclusi il montaggio, primo avviamento e collaudo a domicilio. E vendita di prodotti. Questo sistema di supporto capillare e integrato, grazie a una rete di oltre 400 officine partner in Europa, permette ai clienti di accedere a servizi che nessun altro riesce a offrire con lo stesso livello di integrazione e accessibilità».



Fotografia della vostra EIMA?

«Il nostro stand, tecnologico e interattivo, ha offerto ai visitatori un'esperienza immersiva, con schermi touch e demo virtuali per esplorare il funzionamento del sistema AgriEuro Point. È stata un'occasione di grande valore per dialogare direttamente con i nostri esperti e per approfondire le opportunità di business offerte dalla rete AgriEuro Point».

Fine anno, tempo di anche bilanci. La pagina più bella del vostro 2024?

«È difficile dare una sola istantanea, perché il 2024 è stato ricco di momenti memorabili. Tra i più significativi c'è senz'altro l'annuncio del nuovo polo logistico post-vendita a Spoleto, un progetto che rappresenta l'investimento più importante nella storia di AgriEuro, pari a circa 8 milioni di euro. La nuova struttura di 5.500 mq, distribuita su tre

AGRIEURO



livelli, sarà completamente dedicata alle attività di assistenza e manutenzione, oltre alla gestione dei ricambi, e integrerà due sistemi tecnologici avanzati. Il primo, un sistema AutoStore con 32.000 cassette gestite da 12 robot, ottimizza la gestione dei ricambi di piccole dimensioni, assicurando rapidità e precisione. Il secondo, un sistema modulare ONO Lean Logistics con otto moduli alti 12 metri, è destinato alle merci di grandi dimensioni, con un'organizzazione dei flussi che ci consentirà di migliorare ergonomia e tempi di consegna. Questo progetto rappresenta un passo fondamentale verso l'eccellenza nei servizi post-vendita, un pilastro distintivo della nostra visione aziendale».

Quella più recente?

«Un altro momento indimenticabile è stata la visita di tutti i nostri collaboratori a EIMA International, tenutasi sabato 9 novembre, dove oltre 170 persone del nostro staff, tutte vestite con divise brandizzate AgriEuro, hanno potuto vivere un'esperienza unica. L'acclamazione e l'interesse che abbiamo ricevuto sono stati incredibili. La gente ci fermava esprimendo curiosità e apprezzamento per il nostro impegno. Incontrare fornitori e nuovi potenziali partner, vedere i nuovi servizi AgriEuro Point in azione e condividere questi traguardi con l'intero team ci ha ricordato quanto sia forte e determinante la nostra squadra».

Tre aggettivi per sintetizzare il vostro 2024...

«Espansivo, per la crescita su più fronti: dall'ampliamento della nostra sede logistica all'integrazione di nuove tecnologie automatizzate, fino all'estensione del catalogo con nuovi prodotti e marchi, che ci hanno permesso di rispondere sempre meglio alle esigenze dei clienti. Innovativo, perché

abbiamo investito in soluzioni avanzate, come i sistemi automatizzati AutoStore e ONO Lean Logistics nel nuovo polo post-vendita, e lanciato il progetto AgriEuro Point, aprendo nuove possibilità di connessione e servizio sul territorio. Coinvolgente, grazie all'entusiasmo e alla partecipazione del nostro team in momenti chiave, come la visita collettiva a EIMA International e l'impegno condiviso per costruire un futuro sempre più forte per AgriEuro».

Il più grande rammarico?

«Quello di non aver immesso abbastanza stock in magazzino a causa di un'eccessiva prudenza, influenzata dal ricordo dell'elevato stock accumulato, invece, durante la pandemia. Questo ha penalizzato un po' le vendite, che avrebbero potuto essere maggiori. Abbiamo già rivisto le nostre strategie di approvvigionamento per essere pronti a soddisfare al meglio le esigenze del mercato».

La vostra crescita in numeri?

«Prevediamo di chiudere l'anno con una crescita del 7%. Tuttavia, se avessimo gestito un stock maggiore a magazzino, saremmo stati in grado di raggiungere tranquillamente una crescita a doppia cifra. Nonostante ciò, siamo soddisfatti di questi risultati e del progresso compiuto, che riflettono il nostro impegno e la nostra capacità di adattamento in un mercato in continua evoluzione».

Le premesse del 2025?

«Le nostre previsioni sono molto positive, con un'aspettativa di crescita del 20%. Questa proiezione si basa su diversi fattori chiave che stiamo implementando. In primo luogo, stiamo procedendo con la rimodulazione delle scorte, che ci permetterà di



AGRIEURO

avere una disponibilità di prodotto ottimizzata e pronta per soddisfare la domanda del mercato. In secondo luogo, stiamo introducendo nuove tecniche di marketing di prodotto che coinvolgeranno tutti i nostri canali, al fine di attrarre un pubblico più vasto e promuovere in modo efficace il nostro ampio catalogo di oltre 15.000 prodotti. Infine, l'ampliamento del catalogo con nuovi prodotti e marchi offrirà opportunità aggiuntive per attrarre diversi segmenti di mercato e soddisfare le richieste specifiche dei clienti».

La macchina su cui più di tutte scommetterebbe?

«Sicuramente i trattori tagliaerba sono una categoria che ha dimostrato una notevole stabilità negli ultimi anni e prevediamo una crescita di vendite rilevante nel prossimo 2025. Un'altra categoria in forte crescita è quella delle casette da giardino. Introdotta quest'anno nel nostro catalogo, ha riscosso un ottimo successo in termini di vendite sin da subito. Espanderemo ulteriormente questa linea con nuovi marchi e prodotti, rispondendo così alla crescente domanda».

Qual è la vera priorità nella scaletta dei vostri servizi al cliente?

«La priorità resta il lancio del terzo servizio del progetto AgriEuro Point, la Vendita Prodotti, presentato in anteprima durante EIMA. Quest'ultimo, che verrà completato e lanciato nel 2025, consentirà ai rivenditori e alle officine partner di ampliare il proprio catalogo senza oneri di magazzino, vendendo l'intero assortimento AgriEuro – oltre 15.000 prodotti e 250 marchi. I partner potranno offrire questi articoli direttamente ai clienti, con

consegne rapide in 48/72 ore dai nostri centri distributivi, senza la necessità di gestire scorte o logistica interna.

Inoltre stiamo anche lavorando al rifacimento del nostro check-out, che verrà modernizzato e semplificato per migliorare l'esperienza utente durante la fase finale di acquisto. Vogliamo garantire che ogni cliente, sia esso un privato o un professionista, possa navigare facilmente e completare gli acquisti in pochi click».

Che incrementi ed ulteriori risultati v'aspettate dagli AgriEuro Point?

«Crediamo che AgriEuro Point attirerà un forte interesse sia da parte dei clienti che dei partner, consolidando ulteriormente la nostra presenza capillare sul territorio. Il nostro obiettivo è portare il numero di AgriEuro Point a 500 in tutta Europa nel 2025, creando una rete di servizi integrati e innovativi che permetta ad AgriEuro di rafforzare il proprio legame con i clienti in modo sempre più diretto e personale, collegando efficacemente il digitale con l'analogico. Inoltre, ci aspettiamo che questa rete di AgriEuro Point generi un buon volume di lavoro e remunerazione per ognuno di loro, contribuendo così a creare una partnership vantaggiosa».

Come sta procedendo la connessione col rivenditore? È come ve l'aspettavate?

«Il progetto AgriEuro Point è ancora nelle sue fasi iniziali, se escludiamo i centri assistenza e di riparazione che sono ormai una realtà consolidata; l'interesse che abbiamo percepito sui nuovi servizi da parte dei nostri partner è promettente. La possibilità di ampliare i propri servizi con la funzione di Punto di Ritiro e l'opzione di assistenza avanzata, come l'assemblaggio e il collaudo a domicilio, sta suscitando curiosità e apertura.

Anche il nuovo servizio di Vendita Prodotti dal catalogo AgriEuro ha destato molto interesse durante l'EIMA, poiché consente ai partner di ampliare il proprio catalogo senza gestire scorte e logistica, grazie a consegne rapide in 48/72 ore direttamente dai nostri centri distributivi. Il nostro obiettivo resta quello di costruire una sinergia tra digitale e fisico e offrire ai clienti un supporto sempre più accessibile e capillare sul territorio. Siamo fiduciosi che, con il proseguire del progetto, questa connessione con i rivenditori evolverà in modo positivo, contribuendo a consolidare un modello che unisce innovazione e prossimità».





CAMPAGNOLA

By your side, since 1958

L'attenzione massima per i particolari, i materiali di pregio, il desiderio forte di creare soluzioni sempre più all'avanguardia. Nova è l'ultima frontiera, affidabilità totale ed alto design. Le vere chiavi del mercato

IL FUTURO DELLA POTATURA È MADE IN ITALY

Ha immaginato di poter cambiare le regole della potatura e ha centrato l'obiettivo: **Campagnola**, l'azienda bolognese che ha fatto dell'innovazione il suo marchio di fabbrica, ha segnato un vero punto di svolta con la sua nuova forbice elettrica **NOVA**. Progettata e realizzata per far evolvere il settore a passi più rapidi del consueto, la forbice combina l'eccellenza del design e la migliore ingegneria **Made in Italy**.

Cosa la rende così speciale? Innanzitutto, la versatilità dei due modelli disponibili che si adattano alle tue esigenze di potatura: sono capaci di intervenire su rami fino a 35 mm oppure fino a 40 mm di diametro, contando su lame in acciaio forgiato dal taglio progressivo, trattate con l'innovativo processo Hard Diamond.

L'autonomia, la convenienza e la libertà di movimento sono altri elementi chiave, dato che le batterie plug-in Extra Performance da 21,6 V (2,5 o 5 Ah) che alimentano **NOVA** ti garantiscono lunghe sessioni di lavoro e sono compatibili anche con gli abbacchiatori Power Eco plug-in **Campagnola**. Il peso contenuto, inoltre, ti permette di lavorare per diverse ore senza affaticarti, mentre il cuore tecnologico di

NOVA, il suo motore brushless, è un gioiello di efficienza che garantisce potenza e prestazioni costanti. La vera rivoluzione di **NOVA**, però, è la sua capacità di interagire e dialogare con te in tempo reale. Infatti, grazie alla **connettività Bluetooth** e all'app gratuita dedicata, puoi personalizzare le impostazioni della tua forbice direttamente dallo smartphone, conoscere lo stato di funzionamento del tuo attrezzo e consultare materiali utili, come i manuali di uso e manutenzione.

NOVA è l'ennesima dimostrazione di come la tecnologia possa semplificare e migliorare il lavoro quotidiano dei professionisti, trasformando ogni taglio in un'esperienza di precisione, controllo ed efficienza.



NOVA 35



NOVA 40



informazione pubblicitaria

Ancor più completa l'offerta per il professionista, grazie al nuovo cippatore cingolato ibrido a Bologna premiato con una menzione speciale. Una delle tante macchine di valore in una produzione al solito d'alta qualità tutta Made in Italy. Il top per ogni professionista

AGRINOVA SEMPRE PIÙ FORTE E KOLISFERA CONQUISTA L'EIMA

Innovazione, in tutto e per tutto. Il marchio di **Agrinova**, da sempre. L'ultima sua idea, **Kolisfera**, meglio non poteva cominciare. **Premiato all'Eima** il suo nuovissimo cippatore cingolato ibrido «con quattro batterie separate e un motore a combustione interna. Le batterie azionano i motori elettrici per la trazione e per la funzione di triturazione. In caso di batterie scariche, vengono ricaricate dal motore». Applausi, compresi i vantaggi: «Impatto ambientale ridotto sia per l'aumento dell'efficienza sia per la sostituzione del circuito idraulico con azionamenti elettrici che evitano potenziali contaminazioni». Meglio di così non poteva cominciare. Una grande macchina **Kolisfera**, emissioni tossiche ed acustiche ridotte a zero durante gli spostamenti e massima efficienza di taglio. Progettata per triturare efficacemente ogni tipo di



residuo vegetale, secco o umido, incluse le potature di palma, olivo e bambù, riuscendo a triturare tronchi/rami fino a dieci centimetri di diametro. La macchina è versatile e molto compatta, ideale sia per l'uso in aree agricole e forestali sia in giardini privati grazie anche alla silenziosità di movimento in modalità elettrica. Dotato di un efficiente motore Vanguard ad iniezione elettronica e di una calibrata trasmissione elettrica, Kolisfera garantisce eccellenti prestazioni e pochi consumi di carburante.

LUNGO APPLAUSO. Kolisfera è la punta di diamante di Agrinova, l'idea più recente. La più accattivante, insieme a tante altre colonne di un'offerta piena di opzioni. Per tutte le esigenze del professionista più esigente. Senza compromessi l'azienda, da sempre fedele alla sua filosofia. «La qualità prima di tutto, il sentiero su cui abbia-



mo mosso i primi passi e su cui continueremo a viaggiare. Sotto certi standard non scenderemo mai. Noi vinciamo la battaglia della fascia alta, a quella del prezzo non ci interessa nemmeno avvicinarci», la mission di **Agrinova** sintetizzata da Michele Mantovani, socio a fianco di Sara ed Alessandro Ceccato, perfetta prosecuzione del lavoro di papà Paolo che l'azienda la fondò nel lontano 1987. Materiali di primissimo livello, processi all'avanguardia, parametri assai severi. E macchine destinate a durare una vita. Compresi gli arieggiatori e gli aspirafoglie, altre famiglie da sempre nel patrimonio di Agrinova.

GRANDE LAVORO. Tante soluzioni, una dietro l'altra. Come il punto fermo **Zenith**, impreziosito da un bel restyling alla sua versione più potente, cippatore cingolato pensato per tritare con rapidità e semplicità materiale vegetale con tagli fino a 15 cm. Grazie alla sua progettazione innovativa, **Zenith** garantisce un trasporto agevole permettendo di raggiungere senza sforzo i siti di potatura. Questo cippatore si distingue per avere un sistema di propulsione unificato: un unico motore che gestisce sia il cingolo che il meccanismo di cippatura. Questa caratteristica rende la macchina particolarmente stabile e sicura per chi la utilizza. **Zenith** è disponibile con motore da 31 hp, offrendo così flessibilità e adattabilità a diversi bisogni operativi. **Zenith** taglia potature verdi, secche, potature di palma.

PROMESSE MANTENUTE. E poi c'è **Zakandra**, progettata per tritare efficacemente ogni tipo di residuo vegetale, sia esso secco o umido, inclu-



se le potature di olivo e palma, e le potature di bambù, gestendo materiali fino ad un diametro massimo di 12 cm. Questa macchina versatile è ideale per l'uso in aree agricole e forestali, grazie alla sua capacità di affrontare con facilità anche terreni inclinati. Dotata di un motore unico che alimenta sia il sistema di cingolatura sia il cippatore, **Zakandra** garantisce un'elevata stabilità e sicurezza per l'operatore. La sua struttura robusta e le sue prestazioni efficienti la rendono una scelta eccellente per una vasta gamma di applicazioni di triturazione. «L'azienda cresce, s'evolve, è dinamica. E guarda oltre, anche oltre il mercato. Sempre più in avanti», l'orizzonte esteso di Mantovani, il **Made in Italy** come principio assoluto. «C'è un grande potenziale ancora inespresso ma che da ora in avanti proveremo a cogliere in toto. Il cambio di marcia c'è stato. Tecnico e soprattutto commerciale», la promessa di Mantovani, dopo che Agrinova ne ha già mantenute tante. All'Eima anche con un nuovo logo. E l'anima di sempre. Forte, come le sue macchine. Dalla prima, fino a **Kolisfera**. Fino alle prossime innovazioni.



<https://www.agrinova-italia.it>

Email: agrinova@agrinova-italia.it



Svettatoi e forbici, ma non solo. L'offerta si allarga, per una famiglia sempre più al centro della casa tedesca. Sicura di aver creato prodotti di alto valore in grado di soddisfare svariate esigenze. Con la batteria al centro di tutto

LA FORZA DI POWER-X-CHANGE, LA POTATURA È FIRMATA EINHELL

Einhell offre diversi strumenti da potatura studiati per raggiungere la massima efficienza e praticità grazie alla loro appartenenza alla famiglia **Power X-Change**, sistema a batteria intercambiabile che permette di ottenere un lavoro preciso senza fatica. Lo **svettatoio a batteria GC-LC 18/20 Li T-Solo** è ideale per tagliare rami in altezza senza sforzo grazie all'asta telescopica e alla barra OREGON da 200 mm, garantendo potature veloci e sicure. Le **forbici da potatura a batteria Einhell GE-LS 18 Li-Solo** possiedono tutta la potenza necessaria per tagliare rami fino a 28 millimetri di spessore rendendosi ideali non solo per i lavori di giardinaggio di routine, ma anche per lavori più impegnativi. Per tagli precisi su arbusti, alberi e legname, nonché per la triturazione di potature verdi, il **potatore a catena a batteria GE-PS 18/15 Li BL-Solo** risulta perfetto, anche grazie al motore **Einhell Brushless PurePower** di cui è dotato, che assicura efficienza e velocità di taglio elevata.



TRITURA

IL DISORDINE

IN GIARDINO.



Cod.3430710

BIOTRITURATORE A BATTERIA REDAXXO 36/25

Zero cavi, 3 lame reversibili e massima potenza garantita dalla tecnologia **TWIN-PACK** da **36V**. Triturare i tuoi rifiuti direttamente in giardino non sarà più un problema grazie anche all'ampia apertura della tramoggia.



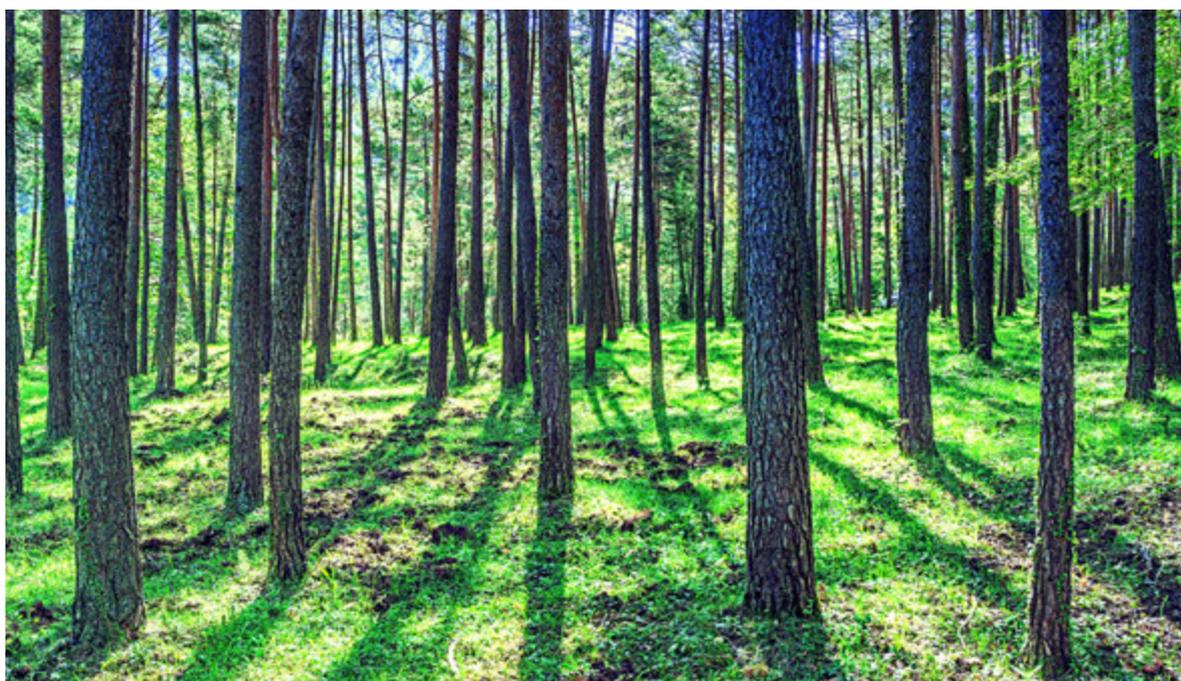
La macchina d'abbattimento è confinata da un po' ormai entro i soliti numeri, fra prodotti comunque di qualità certificata e i prossimi passi delle aziende. Muovendo altre leve, varcando altri interessanti confini

ALTA CILINDRATA, LA MOTOSEGA RIFLETTE

L'immagine, quasi romantica, della grande motosega che lavora duro al freddo dei boschi d'Italia e d'Europa non è più quella di un tempo. Quasi in bianco e nero quella, decisamente con colori diversi quella di oggi. I numeri sono più o meno i soliti, in un segmento in cui si sta comunque soffrendo. Da riaffrescare il quadro, da rimodernare, da tarare seguendo altre variabili, da aggiornare. Compreso l'ingresso sulla scena della batteria, compreso il peso, compresa l'ergonomia. Una storia tutta diversa, anche se dai soliti contorni. Col meteo a far sempre da sensibile

termometro. Non è un mercato trainante, ma è pur sempre la cima della piramide. Il prodotto da copertina e l'innovazione spinta all'estremo. Il modello che non assicurerà chissà quali grandi cifre ma che ti rende comunque orgoglioso. Soprattutto per chi della motosega ne ha fatto una missione.

IL MOMENTO. Per niente facile raccogliere risultati. Riflessioni necessarie, sotto tanti punti di vista. Il fascino resta intatto, ma i grafici non sono certo entusiasmanti. Fra intenzioni e fatti, obiettivi sulla carta e reali, freni con cui fare i



BEST CHOICE BIOTRITURATORE VECTOR 4S HYDRO

ELIET[®]
Armonia in natura



✓ Motore Honda GX390 8,7 kW

✓ Produzione 3 m³/h

✓ Larghezza di taglio 350 mm

✓ Diametro max macinabile
80 mm

✓ 56000 tagli al minuto

✓ Velocità rullo alimentatore 14
metri al minuto



Potenza



Tritura ogni tipo di ramo fino a
80mm di spessore, gli artigli del rullo
trascinano anche grandi volumi



Sicurezza



La barra di protezione che protegge
l'alimentazione su 3 lati è arrestabile
anche con busto o ginocchio in
situazioni di emergenza



Pit stop veloce



L'ampio portello consente la
manutenzione delle lame in meno di
30 secondi, senza attrezzi, riducendo
i fermi macchina

LA GAMMA



VECTOR 4S STD

Produzione: 3 m³/h
Alimentatore: no
Trazione: no, a spinta



VECTOR 4S PRO HYDRO

Produzione: 3 m³/h
Alimentatore: idraulico
Trazione: no, a spinta



VECTOR 4S HYDRO CROSSCOUNTRY

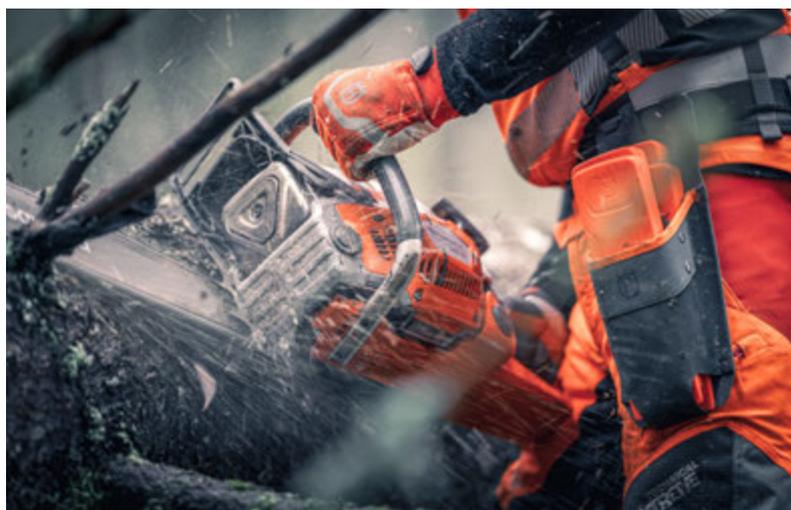
Produzione: 3 m³/h
Alimentatore: idraulico
Trazione: idraulica su ogni cingolo

conti, professionisti da soddisfare nella maniera giusta. Capendone le esigenze e tenendo conto dei propri tetti. Calcolando ogni sfaccettatura, anche quella minima. «Il mercato della motosega», racconta Andrea Tachino, direttore commerciale di **Active**, «è purtroppo in forte calo. L'antica tradizione del taglio della legna non persiste nelle nuove generazioni, le notevoli vendite delle stufe a pellet degli ultimi anni e per ultimi i potatori elettronici a basso costo, sono tutti fattori che hanno condizionato fortemente le vendite delle motoseghe degli ultimi due anni. Tant'è che anche il settore dell'abbattimento sta subendo una certa flessione. Nonostante ciò i nostri numeri di vendita rimangono pressoché in linea con quelli delle passate stagioni, ma onestamente parlando il mercato della motosega ed in specifico quello dell'abbattimento, non sono di certo i nostri principali canali di vendita».

«Si tratta di un mercato generalmente stabile», sottolinea Giovanni Masini, marketing director di **Emak**, «come anche le nostre vendite. Occasionalmente si registrano delle flessioni della domanda, a causa di periodi di limitazione al taglio forestale».

«I fattori stagionali, la meccanizzazione di alcuni lavori e le condizioni climatiche non favorevoli stanno influenzando negativamente questo settore», il quadro di Massimo Bertolo, sales manager **Husqvarna Pro**.

«Le motoseghe da abbattimento», il quadro di Francesco Del Baglivo, product marketing manager di **Stihl Italia**, «stanno vivendo un periodo di innovazione e diversificazione. I produttori presentano i primi modelli alimentati da batteria in questo segmento di alta potenza, guadagnando popolarità grazie alla loro portabilità, facilità d'uso e ridotte emissioni. Il rapporto peso-potenza della motosega è un fattore determinante per facilitare il lavoro, a tal proposito si lavora per



ridurre il peso migliorando la scelta dei materiali impiegati in fase di progettazione e costruzione».

LE VENDITE. Il periodo non è certo dei migliori, ma non solo nel segmento dell'abbattimento. Discorso generalizzato, senza troppe eccezioni. Tanti fattori, ma un'unica istantanea. Anche piuttosto eloquente. Testimoniato dagli umori del mercato. «Come per tutto il comparto delle motoseghe», sottolinea Massimo Bertolo di **Husqvarna Pro**, «anche nel caso specifico delle motoseghe da abbattimento i volumi non sono esaltanti. Al termine della stagione potremo trarre delle considerazioni conclusive, ma siamo consapevoli che anche quest'anno la motosega chiuderà con una percentuale negativa».

«**Stihl**», l'istantanea di Francesco Del Baglivo, «continua a essere un leader di mercato nella produzione di motoseghe professionali grazie alla qualità e all'affidabilità dei suoi prodotti. Il comparto ha subito un rallentamento di vendite rispetto all'anno precedente a causa di diversi fattori come il ridotto consumo di legna da ardere, dovuto da un inverno con temperature miti e all'uso di sistemi di riscaldamento alternativi».

«Di questo business», rileva Andrea Tachino di **Active**, «occupa una parte importante la storica collaborazione che manteniamo da anni con un importante brand giapponese che ha scelto le nostre macchine per completare la sua linea di prodotti professionali e proprio sulla motosega da abbattimento facciamo i numeri più importanti. Il nostro modello storico 62.62 infatti, si contraddistingue per una buona potenza con i 4.6 Hp e il giusto peso, 5.6 kg (senza barra e catena). Ideale per chi non ha particolari pretese

Husqvarna 592 XP





INNOVATION FOR GREEN IDEAS



Nuova gamma professionale a batteria 56V.
Massime prestazioni, zero compromessi.

It's an Emak S.p.A. trademark
42011 Bagnolo in Piano (RE) Italy

 efco.it



tecnologiche e chi presta attenzione al prezzo. Il rapporto qualità-prezzo è certamente molto interessante, specialmente per una macchina prodotta totalmente in Italia con pompa dell'olio in acciaio cementato, pistone con due fasce elastiche in ghisa per garantire maggiore durata e cilindro fuso in conchiglia per migliorare il raffreddamento».

FATTORE DISTINTIVO. La differenza nei particolari. Ognuno con la sua soluzione, il traguardo spostato sempre in avanti, il desiderio di spingersi oltre. «Le motoseghe professionali da abbattimento di Oleo-Mac ed Efco», spiega Giovanni Masini di **Emak**, «si contraddistinguono per il comfort dell'operatore: il sofisticato sistema antivibrante e il gruppo impugnature separato dal motore consentono un livello veramente ridotto di vibrazioni. Le vibrazioni possono affaticare rapidamente le mani, i polsi e le braccia dell'operatore: un sistema antivibrante avanzato aiuta a ridurre questa fatica, consentendo di lavorare più a lungo senza sentirsi stanchi o soffrire di dolori muscolari. Migliora, inoltre, anche il controllo della motosega durante il taglio, riducendo il rischio di incidenti e lesioni e rendendo il lavoro con la motosega più sicuro».

«Sia il rapporto peso/potenza, sia il consumo ridotto e l'ergonomia», evidenzia Massimo Bertolo di **Husqvarna Pro**, «sono tutti aspetti che agevolano e rendono più proficuo il lavoro di



Stihl MS 500i

chi opera nei boschi».

«La nostra ampia gamma di motoseghe da abbattimento», la panoramica di Francesco Del Baglivo di **Stihl Italia**, «vanta otto differenti modelli, pronti a soddisfare tutte le esigenze. Il plus più distintivo delle motoseghe professionali Stihl è la combinazione di tecnologia avanzata e affidabilità. La tecnologia M-Tronic è un sistema di gestione del motore che regola automaticamente il carburante e l'accensione per garantire prestazioni ottimali in tutte le condizioni di lavoro. Tutte le nostre motoseghe sono dotate di sistemi antivibranti avanzati che riducono l'affaticamento dell'operatore, permettendo un uso prolungato senza compromettere il comfort. La durabilità è garantita dai materiali di alta qualità impiegati e la costruzione robusta assicura che le motoseghe Stihl possano resistere a condizioni di lavoro difficili. Il modello MSA 300 C-O è la motosega a batteria più potente di Stihl, progettata per uso professionale. Dotata di una batteria Stihl AP 500 S, offre una potenza di 3,0 kW e una velocità della catena fino a 30 m/s, rendendola ideale per abbattimenti, sfoltimenti e tagli di precisione».

POTENZA PURA. Altissime cilindrata, ma non solo. Tanta potenza sprigionata, quella massima. «Senza dubbio, spiega Massimo Bertolo, «la **Husqvarna 592 XP** è la motosega preferita dai professionisti del bosco. Questa macchina si distingue per la sua potenza e affidabilità, offrendo prestazioni eccellenti in ogni situazione. La qualità comprovata dei materiali e della tecnologia utilizzata la rende un investimento sicuro per gli operatori del bosco, garantendo risultati soddisfacenti e duraturi. Grazie alle sue caratteristiche ergonomiche, consente un utilizzo prolungato senza affaticare l'operatore, rendendo il lavoro nei boschi più efficiente e produttivo. L'ottimo rapporto peso/potenza di questa macchina consente di manovrare la motosega con maggiore agilità, riducendo l'affaticamento durante l'uso prolungato. Il consumo ridotto di



full power

GENERATORI
MONOFASE-TRIFASE

STESSA POTENZA 380V = 220 V

ATS

AVR
AUTOMATIC



E-Start



La serie di generatori **Full power benzina e diesel**, ha potenza in uscita quasi identica sia in monofase che in trifase a differenza dei generatori trifase standard in cui la potenza in monofase è ridotta a circa 1/3. Dotata del regolatore di tensione **AVR** in grado di garantire stabilità ai valori di tensione e di frequenza in uscita. Sono **predisposti per il collegamento a centralina di intervento ATS**, consentendo l'avvio automatico del generatore nei casi di interruzione di energia elettrica della rete.

Scopri tutti i prodotti
ZANETTI MOTORI



carburante ne migliora l'efficienza economica, ma al contempo riduce anche le emissioni. Tutti questi fattori combinati fanno sì che gli operatori possano svolgere le loro mansioni con maggiore efficacia e soddisfazione. Husqvarna 592 XP® offre una combinazione imbattibile di peso ridotto e livelli di potenza elevati. L'equilibrio ottimizzato della motosega è il risultato del baricentro ottimizzato e della barra X-Tough™ Light e fornirà manovre più facili e una giornata di lavoro più efficiente. La capacità di taglio è il risultato della combinazione del motore X-Torq® estremamente potente e dell'affilatissima catena X-CUT™. Il risultato finale è livelli di produttività senza precedenti».

«La **Stihl MS 881**», osserva Francesco Del Baglivo, «è la motosega di serie più potente al mondo, progettata per uso professionale in condizioni estreme. Dotata di un motore da 121,6 cm³ che eroga 6,4 kW (8,7 CV), è ideale per l'abbattimento di grandi alberi e lavori forestali intensivi. Questo modello però non rappresenta un punto di riferimento per i boscaioli in quanto gran parte dei fusti da abbattere, nel nostro paese, non richiedono una tale potenza. Il modello "Must To Have" è la Stihl MS 500i, una motosega rivoluzionaria, essendo la prima al mondo dotata di iniezione elettronica. Questo sistema garantisce un'accelerazione rapida e una potenza costante, ottimizzando l'efficienza del carburante e riducendo le emissioni. Con un peso di soli 6,2 kg e una potenza di 5,0 kW (6,8 CV), offre uno dei migliori rapporti peso/potenza sul mercato. Grazie alla valvola di decompressione e al sistema di iniezione, l'avviamento è semplice e richiede meno sforzo. Questa motosega è ideale per il taglio e l'abbattimento di alberi di grandi dimensioni, è perfetta per i professionisti del settore forestale».

«Le nostre motoseghe professionali Oleo-Mac GS 651», evidenzia Giovanni Masini di **Emak**, «sono progettate per opere di abbattimento, taglio e sezionatura di alberi di grandi dimensio-



ni. Sono dotate di bobina digitale ad anticipo variabile con limitatore del numero di giri che garantisce regolarità del motore e un migliore raffreddamento del gruppo termico, anche in condizioni climatiche difficili. L'impugnatura e il serbatoio sono separati dal corpo macchina, così da consentire una riduzione della temperatura della miscela e un basso livello di vibrazioni, a cui contribuisce anche un sofisticato sistema antivibrante. La pompa olio in alluminio, automatica e regolabile, consente di adattare la portata di olio al tipo di lavoro che si intende svolgere, senza inutili sprechi».

PASSO IN AVANTI. Innovazione al potere, sempre e comunque. Tante idee, tanti progetti, tanti principi da rispettare. E strade da imboccare con decisione. Le aziende ragionano, fra produttori italiani e case madri estere. Tutti al lavoro per oltrepassare i limiti della tecnologia. I margini ci sono, già individuati. Già ricercati. Stimolante il contesto, parecchio anche, per una delle macchine più stuzzicanti agli occhi del mercato. Anche se non proprio in formissima. Le contromosse però sono lì, dietro l'angolo. «La nostra gamma attuale di motoseghe», il pensiero di Andrea Tachino, direttore commerciale di **Active**, «potrebbe essere sviluppata sviluppando la tecnologia Strato Charged in nostro possesso, per poter usufruire di nuovi motori ancora più prestanti e decisamente meno inquinanti. Il nostro ufficio tecnico potrebbe regalarci sorprese nei prossimi anni». «Si può lavorare sull'ottimizzazione o il miglio-

Active 62.62





Generatori AVR & INVERTER

AFFRONTA L'INVERNO SENZA INTERRUZIONI

Con l'inverno alle porte, non lasciare che le interruzioni di corrente ti colgano impreparato. Scegli i nostri **GENERATORI** di corrente per un'energia affidabile e continua in ogni occasione!

Scopri tutti i modelli **INVERTER** e **AVR**
da 2.3 kW a 8,5 kW, monofase e trifase su:

www.active-srl.com

Trova il modello più adatto alle tue esigenze!

Oleo-Mac GS 651 di Emak



mento del rapporto peso/potenza», la fotografia di Giovanni Masini, marketing director di **Emak**, «fondamentale per l'uso gravoso e prolungato per cui è concepita questa macchina».

«**Husqvarna**», il punto di Massimo Bertolo, sales manager della divisione Pro, «ha nel tempo aggiornato una gamma già significativa di motoseghe, introducendo modelli innovativi come la Husqvarna 550 XP Mark II, che offre prestazioni elevate e una maggiore efficienza. Questo rinnovamento prosegue con le nuove 560 XP Mark II e 562 XP Mark II, entrambe progettate per affrontare sfide impegnative nel settore forestale. Inoltre, la Husqvarna 585 e la 592 XP si distinguono per la loro potenza e affidabilità, rappresentando il top della tecnologia nel campo delle motoseghe. Questi modelli sono progettati per soddisfare le esigenze dei professionisti, combinando prestazioni eccellenti con un'ergonomia avanzata».

«Il nostro futuro delle motoseghe da abbattimento», l'orizzonte di Francesco Del Baglivo, product marketing manager di **Stihl Italia**, «sarà

quello di incrementare la gamma a batteria Stihl grazie a modelli più performanti, l'azienda continuerà ad investire in innovazione e sostenibilità. Anche le versioni con motore endotermico saranno aggiornate come ad esempio la Stihl MS 400 C-M che, nel corso del 2025, sarà sostituita da un nuovo modello più leggero. Anche la digitalizzazione e l'integrazione di sistemi di controllo elettronico e display LED, per monitorare le prestazioni in tempo reale sono delle innovazioni chiave che stiamo sviluppando e promuovendo con l'introduzione dei nuovi modelli. Questi sistemi aiutano a ottimizzare l'efficienza e la sicurezza durante l'uso. L'utilizzo di batterie agli ioni di litio e materiali riciclati è parte della strategia di Stihl per ridurre l'impatto ambientale e promuovere pratiche ecologiche. Stihl continua a espandere la sua gamma di motoseghe a batteria per coprire tutte le esigenze, dai lavori di potatura leggeri ai tagli forestali più impegnativi. Queste iniziative indicano che Stihl è ben posizionata per mantenere la sua leadership nel mercato delle motoseghe a batteria, offrendo prodotti innovativi e sostenibili. Se diamo sfogo alla fantasia possiamo ipotizzare in futuro l'uso di motoseghe con intelligenza artificiale, implementare sistemi per ottimizzare le prestazioni in tempo reale, adattando automaticamente la potenza e la velocità della catena in base al tipo di legno e alle condizioni di taglio. Anche motoseghe ibride che combinano l'energia elettrica e quella a combustione interna, offrendo maggiore flessibilità e autonomia per i professionisti che lavorano in aree remote. Introduzione di accessori intelligenti come sensori di usura della catena e della barra, che avvisano l'utente quando è necessario effettuare la manutenzione o la sostituzione. Naturalmente queste sono solo delle ipotesi che non trovano nulla di concreto ma che ci fanno riflettere sui possibili sviluppi del prodotto». Il tavolo è aperto, gli uffici di ricerca e sviluppo all'opera, le aziende decise a cogliere ogni occasione. Quelle del presente e quelle del futuro. Lavorando su più leve, prendendo più direzioni. Guardando sempre al severo professionista, non solo quello che sparisce nei boschi facendosi sentire solo facendo lavorare la sua fedelissima motosega. Magari anche con la neve. Sempre più allargato lo sguardo, sempre più orientato anche alle piccole nicchie. La qualità al primo posto, quindi l'affidabilità e tutto il resto. Fra grandi alberi, ma non solo.



Una grande novità nel catalogo prodotti, una linea con diversi modelli di robot tagliaerba pensati per rispondere alle più svariate esigenze di chi ama curare il proprio giardino. Con tante soluzioni di valore. Altamente affidabili

DCK, LA SCELTA GIUSTA PER OGNI ESIGENZA

ROBOT TAGLIAERBA KDRM106B

KDRM106B è progettato per offrire un equilibrio ideale tra efficienza e semplicità d'uso. Con una capacità di copertura **fino a 600 m²**, è perfetto per giardini di dimensioni medio-piccole. Il sistema di taglio casuale, permette un utilizzo facile e affidabile, adatto a chi desidera un robot che richieda poca manutenzione. Tra i suoi punti di forza spiccano l'installazione rapida e il funzionamento estremamente silenzioso, che lo rendono ideale per contesti residenziali. Inoltre, la gestione tramite app aggiunge un ulteriore livello di versatilità, mantenendo però un prezzo competitivo e accessibile.



ROBOT TAGLIAERBA KDRM107



KDRM107 si distingue per la sua capacità di coprire superfici **fino a 1000 m²** e per la sua abilità di affrontare pendenze fino al 40%. Un aspetto chiave di questo modello è il **sistema di taglio sistematico**, che permette di gestire con precisione le altezze di taglio, garantendo una qualità del prato superiore. Il tagliaerba motorizzato è dotato di un avanzato sistema di navigazione con sensori LIDAR, in grado di rilevare ostacoli e assicurare un funzionamento sicuro, anche in terreni complessi. Grazie all'integrazione con un'app mobile, gli utenti possono programmare orari di taglio personalizzati, monitorare le prestazioni del robot in tempo reale e ricevere notifiche su eventuali anomalie, offrendo così un controllo maggiore e una flessibilità senza precedenti.

ROBOT TAGLIAERBA KDRM220

KDRM220 rappresenta il top di gamma tra i robot tagliaerba, con una capacità di copertura **fino a 2000 m²** e la capacità di gestire pendenze fino al 45%. Questo modello è dotato di un percorso di taglio innovativo tramite un **sistema di mappatura assistita dall'intelligenza artificiale**, eliminando così il cavo perimetrale e il satellite. Con schemi sistematici di taglio, il KDRM220 raggiunge una velocità di copertura di 200 m²/h, garantendo un'ottima efficienza. Il sistema di rilevamento ostacoli a 360° utilizza una telecamera avanzata che scannerizza 200.000 punti al secondo, consentendo al robot di evitare ostacoli di dimensioni fino a 2 cm. L'applicazione mobile offre un controllo personalizzato dell'utente, consentendogli di modificare le zone di taglio, impostare altezze specifiche nelle diverse aree e pianificare i giorni di taglio per ciascuna zona. Inoltre, è presente un sistema antifurto che invia segnali e traccia il dispositivo tramite l'app, garantendo una maggiore sicurezza.



<https://errezetagarden.com>

Il Partnership Program per affrontare tutte le sfide del mercato con maggiori certezze. Per garantire allo specialista maggiori marginalità, senza essere più legati agli ordini prestagionali. E potendo reinvestire poi il capitale sempre nella giusta direzione

RIVENDITORE, SOGNA IN GRANDE LA NUOVA STRADA ORA È KRESS



autunno è tempo di bilanci e, come ogni anno, ci si trova a fare i conti con numeri certi da una parte e con tante incognite dall'altra. Come sarà la stagione a venire? Le condizioni meteorologiche saranno favorevoli per il settore del verde? Il mercato sarà in grado di rispondere alle esigenze dei clienti? E poi ci sono le solite questioni: i prezzi, le rimanenze di stock, la pressione sui margini, la concorrenza della grande distribuzione e quella, sempre più forte, dell'e-commerce. Ma, caro rivenditore, quest'anno c'è una novità che potrebbe alleggerire il tuo carico di preoccupazioni e darti un grande supporto nel gestire al meglio la tua attività. È il **Kress Partnership Program** iniziativa pensata proprio per te e per il tuo business che ti permette di affrontare le sfide del mercato con maggiore sicurezza e senza dover immobilizzare capitali in rischi finanziari. Potrai così beneficiare di marginalità eccellenti e garantite. Addio agli ordini prestagionali che ti obbligano a pianificare troppo in anticipo e a vincolarti finanziariamente. Con il **Kress Partnership Program** la gestione degli ordini e del riassortimento diventa automatizzata e molto più efficiente, permettendoti di concentrarti su ciò che conta davvero: far crescere la tua attività e soddisfare i tuoi clienti. E non è tutto: aderendo al programma, ti troverai finalmente al centro della scena, con il potere di reinvestire il tuo capitale dove ha più senso per te. Potrai puntare sulla tua azienda, formare il tuo team e dedicarvi con maggiore attenzione alla cura della clientela esistente e allo sviluppo di una nuova, con un potenziale di spesa più elevato. Questo significa che non solo avrai più clienti, ma che potrai anche incrementare la tua redditività. Con l'accesso a tecnologie all'avanguardia nel settore della robotica e dell'elettificazione per la manutenzione del verde. Il **Kress Partnership Program** ti offre anche un supporto dinamico per tutto l'anno, con sistemi di offerta flessibili e promozioni che si adattano ai diversi momenti della stagione, permettendoti di ottimizzare le vendite e massimizzare i profitti. Non ci sono dubbi: questo programma è pensato per chi, come te, desidera affrontare il futuro con un approccio strategico e con strumenti concreti a disposizione. **Non perdere l'occasione di trasformare il tuo business e di metterti nelle condizioni migliori per affrontare il mercato di domani.**



Scansiona
per chiedere
maggiori
informazioni

**Contattaci oggi stesso per scoprire tutti i dettagli del programma
e inizia a costruire un futuro di successo per la tua attività.**

RTKⁿ

Real-time kinematic to the
power of network

Kress RTKⁿ per la cura professionale del manto erboso



**Nessun cavo perimetrale.
Nessuna antenna.
Precisione al centimetro.**

Ideale per grandi proprietà residenziali, campus aziendali e scolastici, ospedali, resort, campi da golf, campi da calcio e qualsiasi altra struttura commerciale.

Kress® 

Scrivi a
infoitalia@kress.com

Prai, pronto un nuovo catalogo

La copertina se la prende Start Kit



Prai è pronta a lanciare il nuovo promozionale ricambi Praiparts 2024/2025. Questo nuovo catalogo di ricambi e accessori per macchine agricole e giardinaggio, promette di mantenere alti gli standard di qualità e innovazione che da sempre contraddistinguono l'offerta Prai, affrontando con determinazione le sfide di un mercato in continua evoluzione. All'interno del catalogo, i professionisti del settore troveranno una vasta gamma di soluzioni ad hoc, studiate per rispondere a ogni specifica esigenza. Protagonista è lo Start Kit, componenti per il montaggio dell'avviamento elettrico su motori di vecchia e nuova generazione. Ogni prodotto è concepito per garantire prestazioni elevate, affidabilità e facilità d'uso. Il nuovo catalogo rappresenta quindi un ulteriore passo in avanti nell'affermazione di Prai come leader nel settore.

«Vinci con Blue Bird», c'è tempo fino al 14 gennaio



«Vinci con Blue Bird» è il concorso ideato dalla casa vicentina che mette in palio grandi premi, perfetti per gli appassionati di piante e fiori. Basta acquistare da un rivenditore una fra le macchine per la cura del verde di Blue Bird incluse nel concorso, riconoscibili dal logo, per aggiudicarsi uno dei 42 premi "Instant win" fra motoseghe THCS 22-07, tagliasiepi PHT 22-52, potatore CS 22-07, decespugliatore BC 22-800 L, tagliasiepi HT 22-60, soffiatore BL 22-300, rasaerba LM 22-41, abbacchiatore Egeo 23-50 AT, legatrice PT 23-200, potatore PCS 23-08 Nimbler, forbice da prato GC 22-10 più la prolunga EP 22-10. C'è tempo fino al 14 gennaio. Chi non vincerà uno dei premi "Instant win" concorrerà all'estrazione finale del super premio finale di un mega voucher del valore di 4.200 euro per un viaggio in un vero e proprio paradiso naturale.

Web serie, arriva «Te Lo Brico io»

In onda su TikTok e Instagram

È online «Te Lo Brico io», la web serie lanciata da Brico io SpA, insegna con oltre cento negozi specializzati nel "fai da te" sul territorio nazionale. Disponibile su TikTok e Instagram, la web serie vuole caratterizzare e differenziare il brand dai competitor. «Te Lo Brico io» ha come protagonista Paolo Innocenti, attore scelto dal brand nel 2023, in occasione del lancio del canale TikTok, per interpretare con simpatia e spontaneità un addetto vendita Brico io. Nel corso degli episodi della web serie si ritroverà a risolvere piccoli e grandi problemi di personaggi molto particolari: una mamma Contessa, poco avvezza a prendersi cura della propria casa, e una suocera petulante e ficcanaso. Entrambe usufruiranno delle soluzioni proposte da Brico io, ma soprattutto finiranno per affezionarsi alla presenza di Paolo nelle loro case e nei loro giardini.



Ars Urbana, finita la selezione

Euroflora ha i suoi 14 progetti

Si è conclusa la selezione dei quattordici progetti che parteciperanno a Ars Urbana, il concorso di Euroflora 2025 – in programma a Genova dal 24 aprile al 4 maggio. «I concept proposti», ha spiegato Anna Sessarego, presidente della commissione, «sono risultati interessanti e innovativi, con profondità di contenuto eterogenea, sviluppati nei progetti in narrazioni e suggestioni che interpretano l'arte come azione dell'uomo di modellamento della natura, in senso estetico nel contesto urbano. Il tema del rapporto tra uomo e natura tiene conto dei cambiamenti climatici che hanno modificato il paradigma: non più l'uomo che domina la natura ma la natura diventa protagonista costringendo l'uomo ad adattare le proprie azioni alle leggi della natura, per garantire la sopravvivenza dell'ecosistema/paesaggio di cui



Emak, ecco la nuova gamma a batteria professionale 56V

Massime prestazioni, zero compromessi. Firmato Efco ed Oleo-Mac

Svelata la nuova gamma a batteria professionale 56V dei brand Efco e Oleo-Mac. Progettata per il professionista che ricerca potenza, comfort e affidabilità per intervenire in aree verdi di ampie dimensioni e sulla vegetazione consistente, la nuova linea è una reale alternativa ai motori a scoppio e comprende un decespugliatore (disponibile in due versioni), un decespugliatore multifunzione, un potatore telescopico, un tagliasiepi, un tagliasiepi ad asta, un soffiatore e tre modelli di tagliaerba. Tutte le macchine montano motori brushless di ultima generazione, per garantire alto rendimento, affidabilità e manutenzione ridotta. Tutti i modelli sono progettati con gli stessi componenti meccanici delle macchine destinate ad uso intensivo, per affrontare anche le condizioni più difficili e assicurare un'affidabilità senza pari. Fiore all'occhiello della gamma è l'ampio e ricco display digitale, che permette di visualizzare informazioni complete su carica residua, velocità selezionata, connessione con smartphone e indicazioni di manutenzione. Grazie all'app dedicata per smartphone è possibile registrare il parco macchine, scaricare il manuale di uso e manutenzione, visualizzare le ore di lavoro effettuate ed avere accesso ai canali digitali Efco/Oleo-Mac. Accompagnano la gamma un caricabatteria e tre taglie di batterie da 2,5 Ah, 4 Ah e 8 Ah, per scegliere la capacità più corretta a seconda dell'utensile in uso. Il tempo di ricarica è ridotto: bastano soli 29 minuti per ricaricare l'80% di energia. Le nuove tipologie di celle e il sistema di controllo utilizzato permettono una lunga durata della vita della batteria senza deterioramenti e riduzioni del tempo di lavoro. Il rapporto energia/peso delle batterie è ai vertici della categoria.



Marline Italia lancia il nuovo HVO Diesel: la scelta sostenibile per il futuro



Siamo entusiasti di annunciare l'arrivo in Italia del nuovo HVO Diesel di Marline, un carburante sostenibile che segna un importante passo avanti verso un futuro più ecologico e responsabile. In un'epoca in cui le aziende e i consumatori sono sempre più attenti all'impatto ambientale, HVO Diesel rappresenta una soluzione ideale per ridurre le emissioni di CO2 senza compromettere le prestazioni.

Che cos'è HVO Diesel?

L'HVO (Hydrotreated Vegetable Oil) Diesel è un biocarburante di ultima generazione prodotto da oli vegetali e grassi di scarto tramite un processo di idrogenazione. Questo lo rende 100% rinnovabile e biodegradabile, riducendo significativamente l'impronta di carbonio rispetto ai carburanti tradizionali.

Vantaggi del HVO Diesel Marline

Riduzione delle emissioni di CO2: Utilizzare HVO Diesel permette una riduzione fino al 90% delle emissioni di gas serra, contribuendo a combattere il cambiamento climatico; **Prestazioni elevate:** Nonostante la sua origine sostenibile, HVO Diesel offre prestazioni paragonabili ai diesel tradizionali, garantendo efficienza e potenza per qualsiasi tipo di veicolo o macchina operativa; **Compatibilità (EN 15940):** Il carburante è perfettamente miscibile ed è compatibile con la maggior parte dei motori diesel esistenti, senza necessità di modifiche. Questo lo rende una scelta facile e pratica per chi vuole adottare un approccio più verde; **Durata nel tempo:** Grazie alla sua eccellente stabilità nel tempo, HVO Diesel resiste all'ossidazione, garantendo una maggiore durata rispetto ai carburanti fossili tradizionali.



Perché passare a HVO Diesel?

Adottare il nuovo HVO Diesel di Marline Italia significa non solo fare una scelta responsabile per l'ambiente, ma anche migliorare la gestione delle flotte e ridurre i costi operativi nel lungo termine. Il passaggio a un carburante sostenibile è un investimento per il futuro, che consente di rispettare le normative europee in materia di emissioni e di migliorare l'immagine aziendale.

Il Diesel del futuro è sostenibile

Marline HVO è stato progettato per offrire prestazioni elevate senza perdita di potenza, un rapido avviamento a freddo, meno rumore e depositi nel motore, e migliori risultati nei climi rigidi. È il momento di fare scelte che migliorano non solo le prestazioni, ma anche la vostra salute e il vostro ambiente di lavoro.

FORTALEZA SRL
Via Leone XIII, 14 | 20145
Milano (MI)
Tel: (39) 339 10 65 738

Scopri di più su www.marline.it e su come il HVO Diesel può fare la differenza nella tua azienda



MARLINE

Powered by Kramp avanti senza sosta

A Tarsia, nel cosentino, l'ottavo negozio della serie



Kramp ha aperto l'ottavo negozio Powered by Kramp in Italia, grazie alla collaborazione con Agricola 2000 Srl storico rivenditore dei marchi Claas e Goldoni. Il nuovo punto vendita di Tarsia, in provincia di Cosenza, rappresenta un importante traguardo nell'espansione della formula Powered By Kramp trattandosi del primo negozio inaugurato nel Sud Italia. La formula di negozi Powered by Kramp, lanciata a fine 2019, conta ad oggi otto punti vendita: tre in Lombardia, uno in Veneto, due in Emilia-Romagna, uno in Piemonte ed ora uno in Calabria. Inaugurato il 5 ottobre, Agricola 2000 Srl conta 80 metri quadri di spazio espositivo in cui i clienti potranno trovare 19 categorie di prodotto quasi esclusivamente a marchio Kramp tra cui

illuminazione, officina, zootecnia, abbigliamento e calzature. Il servizio Powered by Kramp, a cui aderiscono prevalentemente rivenditori agricoli e ricambisti, ha l'obiettivo di ampliare e diversificare l'offerta nei settori agricolo, movimento terra, giardinaggio e forestale della Calabria per soddisfare sia le esigenze dei clienti finali che le richieste di mercato. Kramp fornisce un supporto completo ai partner della rete Powered by Kramp, incluso la progettazione e la realizzazione di negozi dal layout moderno, la formazione tecnica al personale di vendita oltre a strumenti marketing pensati per aumentare la visibilità del negozio e migliorare l'esperienza d'acquisto dei clienti.

Ad AMA la divisione

agricoltura di C.M.R. Group



AMA S.p.A. ha siglato un accordo vincolante per l'acquisizione della divisione agricoltura di C.M.R. Group Costruzioni Meccaniche Reggiane, attiva nella progettazione e produzione di scatole ingranaggi, riduttori e alberi cardanici destinati a macchi-

nari agricoli, forestali e per il giardinaggio. L'operazione è un'importante mossa strategica nel potenziare la propria competitività e proseguire la crescita per linee esterne. «Gli obiettivi sono duplici: il miglioramento della competitività sul mercato e la prosecuzione della strategia di crescita», il quadro di Alessandro Malavolti, CEO di AMA. «Questa è un'importante opportunità per valorizzare il lavoro del team che negli ultimi dieci anni ha creato una gamma completa di riduttori e alberi cardanici, portandoci tra i leader mondiali», la fotografia di Ezio Paganelli, amministratore unico di CMR Group. La transazione sarà finanziata tramite un prestito bancario ottenuto da un pool di banche fra Banco BPM, Cassa Depositi e Prestiti, Crédit Agricole Italia e UniCredit. AMA è stata assistita da PwC TLS per gli aspetti legali e da PricewaterhouseCoopers Business Services per la due diligence finanziaria.

Seghetto da potatura elettrico 4010, Falket dà ancora una volta il meglio

La sega elettrica da potatura Falket, articolo 4010, con batteria incorporata assicura una potenza illimitata in assoluta libertà, senza l'utilizzo di fili. Consente di effettuare tagli veloci e precisi, con la massima libertà di movimento, grazie alla batteria integrata ed all'elevata potenza. Batterie al litio rimovibili ed intercambiabili. Potenza di 300 W, capacità di taglio di 100 mm, velocità della catena 8 m/s, tempo di ricarica di due ore. Tensione nominale 16,8 V 2 Ah, lunghezza barra 5" 12,5 cm, catena 1/4 " 37 maglie. Peso con la batteria 930 grammi, di 1.140 con la batteria. Lubrificazione automatica. La valigetta include seghetto a batteria, due batterie al litio, caricabatterie, kit di regolazione e le istruzioni per l'uso.



Stihl Timbersports®, a Tolosa domina l'Australia

L'Italia sfiora gli ottavi, ad Hodges il titolo individuale



L'Australia non si ferma e conquista Tolosa, portando a casa il quinto Stihl Timbersports® Team World Championship consecutivo, il nono in totale. Un dominio continuo, a suon di primati. Dopo quello in semifinale, la replica in finale (43.15 secondi) contro gli Stati Uniti costretti ad accontentarsi del secondo posto. Medaglia di bronzo per il Canada a completare un podio analogo a quello dell'edizione 2023 di Stoccarda. «Non ci stanchiamo mai

di vincere, questa squadra è sempre affamata», il punto esclamativo di Brad De Losa, storico componente del team. Il miglior piazzamento europeo è della Polonia, quinta alle spalle della Nuova Zelanda e davanti alla Francia padrona di casa. L'Italia dopo una sfida estremamente equilibrata viene sconfitta dall'Austria e non riesce per pochissimo ad accedere agli ottavi di finale, ma incamera un nuovo record personale. Da 1.12,08 a 1.02,80, ottenuto durante il Time Trial. «Abbiamo lavorato duramente quest'anno, siamo arrivati carichi. Peccato», il rammarico di Michele Perrin, «non essere andati avanti contro un avversario alla nostra portata, abbiamo patito un po' la tensione del grande pubblico ma abbiamo comunque dimostrato di essere sul pezzo e che la strada è sicuramente quella giusta». Nella gara individuale non sono mancati i colpi di scena. La squalifica nell'ultima prova della Hot Saw è costata cara al canadese Ben Cumberland, in testa fino a quel momento ma alla fine solo terzo. Il titolo per la prima volta va all'americano Nate Hodges. «E' un sogno che si avvera», la gioia dello statunitense, «ho attraversato l'oceano per questa gara. Non potrei essere più felice». Al secondo posto il neozelandese Jack Jordan, tra i favoriti dopo il recente successo del World Trophy 2024 di Milano. Lo Stihl Timbersports® World Championship ha riunito oltre cento atleti provenienti da 19 nazioni per due giorni di sfide epiche all'insegna dell'adrenalina.

Alta tecnologia e innovazione, a Stiga l'«Evolution Horizon Award»

Stiga è stata premiata con l'«Evolution Horizon Award» nella categoria EHA Technology & Innovation, riconoscimento per le aziende che hanno trasformato le sfide del mercato in opportunità distinguendosi per la capacità di adattamento e innovazione. Alla sua prima edizione, Evolution Horizon Award nasce per volontà di MoreNews di celebrare la vitalità del tessuto imprenditoriale italiano. Il premio è stato conferito a Stiga durante il convegno «Sostenibilità e innovazione: la mobilità per il futuro», tenutosi il 4 novembre a Palazzo Lombardia. «Il premio», la soddisfazione Sean Robinson, CEO di Stiga, «è il risultato di



anni di dedizione, ricerca e innovazione. Crediamo che ogni sfida rappresenti un'opportunità per migliorare. Essere riconosciuti per il nostro impegno nell'innovazione non è solo un traguardo, ma uno stimolo a continuare a guidare il settore del garden care verso un futuro sempre più connesso, ecologico e all'avanguardia».

AFFIDATI A MANI ESPERTE



NUOVA DOPPIO TAGLIO 2030
AFFILATURA CONCAVA RCS



FALKET _ PREMANA (LC) ITALY
Telefono _ Fax: (+39) 0341.890280
info@falket.com _ www.falket.com



#falketquality

Orgoglio-Minelli, fra brillanti idee e la protezione dei brevetti

«Un grande investimento, ma anche tanta ricerca e infinita passione»



Più di cinquanta brevetti internazionali. Brevetti per invenzione, in tutto il mondo. Nell'area mediterranea, negli Stati Uniti, in Brasile, un paio anche in Cina. Una lunga storia, quella di Minelli Elettromeccanica. L'ultimo legato al movimento tridimensionale per la raccolta delle olive, esteso su vari prodotti. Il primo è stato OlivGreen 700, poi tanti altri. Grande produzione, ma anche un estremo rispetto della pianta. Il primo è del 1975, quasi mezzo secolo fa. «Quello di cui andiamo più orgogliosi, quello voluto da mio papà Ermanno per la prima macchina elettronica per il settore della maglieria. In un settore in cui la meccanica dev'essere estremamente precisa. Fummo i primi», sottolinea Sandro Minelli, responsabile commerciale

di Minelli, «a sviluppare prodotti che permettevano di tradurre su una maglia una scritta o un disegno prodotto prima su carta». L'opera è incessante. «Investiamo grandissime risorse anche solo nel mantenimento dei brevetti, anche solo quelli che vanno confermati anno dopo anno. Alla base», continua Minelli, «c'è tantissima ricerca dettata da un'infinita passione e da grandissima conoscenza. L'ufficio di ricerca e sviluppo è il più importante della nostra azienda». I primi passi nelle colline emiliane, zona di Modena, «un'area che negli Anni Sessanta andava spopolandosi perché la gente cercava lavoro altrove. Eravamo vicini a Carpi, dove la maglieria è di casa. Ed ora eccoci qui, in un settore del tutto diverso ma con la stessa voglia di realizzare prodotti sempre migliori». Partendo dall'idea, come quella originaria di Ermanno. Fino ad oggi.

Kolisfera-AM Suisse, a Bologna è amore a prima vista



Il primo Kolisfera è andato ad AM Suisse, conquistata già al primo giorno di Eima dal nuovissimo cippatore ibrido prodotto da Agrinova. La scuola di formazione svizzera con sede a Gordola, centro del Canton Ticino del distretto di Locarno, ha acquistato Kolisfera già la mattina del 6 novembre.

«Una macchina perfetta per istruire al meglio i nostri apprendisti, un prodotto al top col suo ibrido. Il modello ideale anche per rimanere sempre aggiornati, grazie a questa soluzione così all'avanguardia», la soddisfazione di Fausto Carobbio, oltre al lavoro con AM Suisse da capo perito insieme a Giulio Bertazzoli, scuola di meccanici coi suoi dieci studenti annuali ma anche corsi di post-formazione, titolare di un punto vendita ad Iragna. Il primo Kolisfera ha viaggiato verso la Svizzera. Una dei tanti consensi già immagazzinati da Agrinova.

Federacma per i giovani, altre tre borse di studio

Prosegue l'impegno di Federacma, Federazione Confcommercio delle associazioni nazionali dei rivenditori di macchine agricole, operatrici e da giardinaggio, per avvicinare sempre più giovani alla meccanica agraria. In occasione di EIMA sono state assegnate le tre borse di studio per un valore complessivo di cinquemila euro del premio «Alberto Cocchi». Il bando, giunto alla quarta edizione, è dedicato agli studenti frequentanti le classi III-IV e V delle scuole professionali agrarie, degli istituti agrari e degli istituti tecnici industriali ad indirizzo meccanico, mecatronico e informatico. Per lo più femminile il podio. Di ottimo livello. A vincere il primo premio è stata la calabrese Giulia Caruso, dell'Istituto E. Majorana di Rossano (Cosenza), seconda la laziale Noemi Daveri, dell'Istituto Cardarelli di Tarquinia (Viterbo) e terzo Tonito Antoninho Moreno Da Silva dell'Istituto Stefani Bentegodi di Verona.





2024

Uno sguardo al 2025

Nuovi robot tagliaerba per uso professionale



Terreni irregolari e pendenze importanti?

Ti presentiamo il nuovo robot tagliaerba 535 AWD EPOS™. Senza filo perimetrale.

L'evento internazionale Husqvarna Living City 2024, a Malmö, Svezia, è stata l'occasione per svelare l'ultimo innovativo prodotto dell'azienda, che va ad arricchire la gamma di proposte di robot tagliaerba professionali.

Progettato specificamente per la cura del manto erboso su terreni difficili, collinari e irregolari, come le pendenze dei campi da golf e le strutture con ampi spazi verdi, l'Automower® 535 AWD EPOS™ integra tecnologia avanzata e grande flessibilità data dall'assenza di filo perimetrale per un taglio efficiente e preciso.

Husqvarna Automower® 535 AWD EPOS™ è dotato di trazione integrale (AWD) per prestazioni senza pari sulle superfici più impegnative. La sua capacità di affrontare pendenze fino al 70% lo rende ideale per gestire i bordi accidentati e le aree più complesse dei campi da golf, dove precisione e ottimizzazione dei tempi di taglio sono fondamentali.

Che si tratti di gestire le aree rough o gli spazi in prossimità di bunker, questo robot è progettato per offrire un taglio sempre perfetto.



Automower® 535 AWD EPOS™ è progettato per coprire aree fino a 6.000 metri quadrati in 48 ore

La nuova piattaforma di robot tagliaerba professionali per il 2025.



All'evento Living City di ottobre presentati inoltre in anteprima i nuovi 560 EPOS, 580 EPOS e 580L EPOS.

Leggi l'approfondimento dedicato a pagina 41.



La flotta di Automower® presso il Technogym Village

Robot tagliaerba nelle grandi strutture: Technogym si affida ad Automower®



Sorge a Cesena il **Technogym Village** e si tratta di un vero e proprio punto di riferimento per la **sostenibilità**: è stato concepito, da un lato, per offrire ai dipendenti un'esperienza di lavoro unica e, dall'altro, per avere il minor impatto ambientale possibile.

È proprio seguendo questo principio che l'azienda, marchio leader a livello mondiale nei prodotti, servizi e tecnologie digitali per il fitness, lo sport e la salute, ha deciso di affidare il taglio dell'erba per l'area verde ai robot tagliaerba Husqvarna. La flotta, implementata sempre più nel corso degli anni, conta oggi all'opera presso il Village, in totale, **25 Husqvarna Automower®** che coprono una **superficie di 83.000 m²** disposta su livelli molto diversi, con **pendenze** che arrivano **fino al 47%**.

Diversi i modelli al lavoro, da quelli della generazione X-Line, come il **430X e il 450X**, progettati per gestire prati complessi fino a 3.200 m² e 5.000 m². Oltre a questi spicca il **435X AWD** di cui il Village dispone di ben **14 unità** dedicate alla cura e manutenzione delle vaste dune, che si estendono per **38.000 m²**.

Il Village può contare inoltre sui robot Husqvarna **Automower® 320 e 330X**, i primi modelli ad esservi installati alcuni anni fa e che tutt'ora lavorano instancabilmente.

È stata poi introdotta la tecnologia Husqvarna EPOS™ (RTK-GNSS), AppDrive e gestione precisa delle aree da 5.000 a 15.000 m², in base al piano di taglio e alla connettività GPS. All'opera **Husqvarna Automower® 550 EPOS**, il robot professionale che utilizza confini virtuali per gestire aree verdi fino a 10.000 m².

Una **sfida importante** che si è riusciti a **sviluppare al meglio** grazie alla stretta collaborazione con il rivenditore autorizzato Husqvarna di zona, **Scaini Sas**, che ne ha intuito subito la potenzialità, interpretando al meglio le necessità dell'azienda cliente. Un esempio di professionalità... e di successo.



Radio24

Husqvarna On Air su Radio 24, stampa e web

Oltre 500 spot su **Radio 24**, sponsorizzazione del programma **La Zanzara**, oltre 20 uscite stampa sul **Quotidiano Il Sole 24 Ore** e molti altri speciali.

Dal **20 ottobre al 14 dicembre**, Husqvarna è protagonista di una campagna di comunicazione volta a trasmettere messaggi legati al prodotto, al brand e alle offerte. Stay tuned.



FERCAD SPA, Via Retrone 49
36077 Altavilla Vicentina (VI)
Tel: 0444-220811, Fax: 0444-348980
husqvarna@fercad.it - www.husqvarna.com



Copyright © 2024 Husqvarna AB (publ). Tutti i diritti riservati. Husqvarna® è distribuita da Fercad SpA. www.fercad.it.


Husqvarna®

Gamma Essential, Pellenc fissa nuovi orizzonti

Semplicità d'utilizzo, alte prestazioni, durata nel tempo

Pellenc ha presentato ad Eima International, in anteprima assoluta, la nuova Gamma Essential di attrezzature da giardinaggio con batteria on-board. Progettata per rispondere alle esigenze di giardinieri e manutentori del verde che richiedono alte prestazioni, abbinate al massimo della semplicità di utilizzo e ad un'elevata accessibilità, la nuova Gamma E è composta da un soffiatore (AIRION E), un tagliaiepi (HELION E), due decespugliatori EXCELION E nelle varianti ad impugnatura singola e doppia più due batterie da 200 e 400 Wh (ULiB 200E e ULiB 400E). La gamma sfrutta il know-how e l'esperienza di Pellenc nel mondo della batteria, proponendo soluzioni in grado di assicurare un mix ideale di prestazioni e durata nel tempo, grazie a una ricerca minuziosa ad ogni livello. Dal bilanciamento durante il lavoro fino alla scelta dei materiali, passando per una semplicità di utilizzo che ne permette fin da subito una gestione ottimale. Come da migliore tradizione Pellenc, anche stavolta la scelta è stata quella di puntare sulla multifunzionalità delle batterie e delle attrezzature.

La nuova Gamma E infatti è totalmente compatibile con le batterie già presenti sul mercato facenti parte della linea professionale! In questo modo sarà ancora più semplice sfruttare al massimo tutte le potenzialità della vasta gamma di attrezzature da giardinaggio Pellenc. La Gamma E si pone come una soluzione innovativa e all'avanguardia, in grado di andare ad ampliare ulteriormente il ventaglio di offerte del brand che da tempo ha scelto di puntare sull'elettrico.



K.HYBRID

il meglio della tecnologia ibrida

kolisfera HYBRID

Premiato dalla
FederUNACOMA
di Bologna



**Cippatori
Arieggiatori
Aspiratori**

*Costruiti
per durare
nel tempo*

Per info e prenotazione test-drive:
agrinova@agrinova-italia.it
tel: 049 574 2645

AGRINOVA
Ceccato-Mantovani

Campagnola, a Bologna il calcio di inizio di Nova

Santoro: «Parametri unici, ascoltando le esigenze del mercato»



È piaciuta molto Nova, svelata da Campagnola in anteprima all'Eima. «Un progetto nato due anni fa, ascoltando in primis le esigenze del mercato, per soddisfare le esigenze di quello italiano così come di quello internazionale. E che potesse differenziarsi, con parametri unici», l'afresco del direttore commerciale Marco Santoro nel corso della presentazione a Bologna a cui hanno preso parte i principali rivenditori esteri di Campagnola, parterre selezionato per una dimostrazione dal vivo. L'incontro è stato aperto dall'intervento di Vanni Roncagli, col ringraziamento ai collaboratori che hanno contribuito allo sviluppo di Nova, un vero concentrato di tecnologia e praticità ideata per garantire precisione

e libertà di movimento grazie al motore brushless e alle batterie plug-in Extra Performance. Dotata di connettività Bluetooth, la forbice consente di personalizzare le impostazioni via smartphone, un aspetto che rappresenta un'autentica rivoluzione per i professionisti della potatura. Con due modelli capaci di intervenire su rami fino a 35 o 40 mm di diametro e lame in acciaio Hard Diamond, Nova incarna l'eccellenza del Made in Italy offrendo «prestazioni senza compromessi». L'evento ha segnato un nuovo capitolo per Campagnola, leader nell'innovazione del settore agricolo fornendo agli operatori un attrezzo in grado di migliorare e semplificare il lavoro quotidiano.

Kramp Italia, il segmento del giardinaggio viaggia verso i sei milioni

Massei: «Ulteriore crescita nel 2024, continuiamo ad investire»

Kramp ha sempre tutto sotto controllo, col suo ampio assortimento e la velocità di consegna. Alta disponibilità, ricambi di qualità ed il magazzino di Reggio Emilia a far da ottima base. Brillante l'ingresso nel mondo del giardinaggio, al di là dei paralleli piani per l'agricoltura. «Nel 2024 c'è stata un'ulteriore crescita», l'istantanea di Rafael Massei, responsabile commerciale di Kramp Italia, «più la conferma del buon lavoro svolto nel 2023 quando s'è superato il 50% di incremento toccando i quattro milioni e seicentomila euro di fatturato. Quest'anno contiamo di arrivare a sei milioni. Siamo particolarmente contenti di quanto fatto finora. Stiamo continuando ad investire, anche sul fronte dei rivenditori. Il fatto di avere in un unico portale ricambi originali dei principali costruttori di motori, sia a scoppio che diesel, oltre alle varie trasmissioni ci dà un certo vantaggio. Più i ricambi originali dei vari marchi e i prodotti a marchio Kramp. C'è tutto per fornire un ottimo servizio. Il 2025? L'obiettivo è quello di crescere ancora, anche se la situazione economica così come le guerre e tutto quel che sta succedendo un certo impatto l'avranno. Se il mercato non lieviterà allora cercheremo di

prendere quote ai nostri concorrenti. Ed andare avanti in questa direzione». Applausi convinti nel corso dell'incontro-stampa di giovedì 7 novembre a Bologna, nel secondo giorno di Eima, al padiglione 18 in uno dei due stand di Kramp. L'altro al 33, uno dei due dedicati al mondo del verde. Lo sguardo va al prossimo anno. E ad un nuovo capitolo, anche sul fronte della batteria. «Tutto quel che è l'elettrico e soprattutto l'adozione di robot», sottolinea Massei, «ci ha portato a dotarci degli adeguati ricambi originali per supportare a dovere il trend del mercato. Pronti anche noi a quest'evoluzione».



Tre nuovissimi robot tagliaerba, prodotti in Europa, destinati alla cura del verde sportivo così come alle strutture ricettive ed aziendali. Sfruttando l'intelligenza artificiale e facendo leva sul suo proverbiale e solidissimo know-how fra alte prestazioni, potenza e qualità di taglio

IL TRIS D'ASSI DI HUSQVARNA AUTOMOWER SENZA CONFINI

Husqvarna presenta un'innovativa piattaforma di robot tagliaerba, progettati in Svezia e prodotti in Europa, che utilizza l'intelligenza artificiale per la gestione del verde professionale. Tre i modelli di robot tagliaerba, **Automower® 580L EPOS**, **Automower® 580 EPOS** e **Automower® 560 EPOS**, destinati ad accelerare la rivoluzione nella cura del verde sportivo oltre alle strutture ricettive e aziendali. Prestazioni, potenza ed efficienza, avanzate capacità di taglio autonomo con schemi selezionabili e senza l'uso di cavi perimetrali fisici. I tre nuovi modelli, ottimizzati per massimizzare il tempo di operatività con opzioni di avvio da remoto, saranno disponibili in Italia a partire dalla primavera 2025. «Cresce la richiesta nel mercato di soluzioni autonome, affidabili ed efficienti per la cura del prato in **ambito professionale**. Con i nuovi robot Automower®», sottolinea Glen Instone, presidente della divisione Forest & Garden di Husqvarna, «possiamo ora soddisfare le ulteriori esigenze dei clienti, sviluppando un nuovo segmento di mercato destinato ai robot tagliaerba ad uso professionale, costruito sul successo di CEORA™. Husqvarna ha colto questa grande opportunità per ridefinire il segmento, attingendo alla consolidata esperienza nel settore della robotica con l'obiettivo di offrire soluzioni all'avanguardia rivolte ai paesaggisti professionisti. Siamo pronti ad affermarci come leader in questo settore». La nuova piattaforma è progettata per essere a prova di futuro, essendo in grado di integrare nuove funzionalità man mano che diventano disponibili come, ad esempio, la compatibilità con un nuovo caricabatterie solare per siti remoti, **progettato per interagire in modo ottimale con la piattaforma**.



Inoltre, è pronta per l'IA, con le sue prime applicazioni che includono una telecamera dotata di visione notturna e straordinarie capacità di elusione degli ostacoli. L'applicazione della telecamera sarà disponibile nel 2026.

Automower® 580L EPOS è progettato per i campi da golf, dotato di un disco di taglio ribassato che consente di arrivare

fino a 10 mm di altezza. La potenza di taglio, l'operatività senza cavi perimetrali e i pattern di taglio selezionabili rendono questo modello ideale per la cura del fairway e del rough.

Automower® 580 EPOS è stato pensato invece principalmente per la gestione dei campi sportivi, col suo potente motore di taglio capace di gestire ampie aree. La macchina offre un alto livello di flessibilità per la gestione del prato sportivo, rispondendo ad esigenze specifiche di altezza del prato e condizioni di gioco.

Automower® 560 EPOS è stato progettato per la gestione di manti erbosi in contesti aziendali e strutture ricettive. Prevede un'installazione senza cavi perimetrali fisici, con schemi selezionabili; presenta, inoltre, un'asse anteriore oscillante, adatto alla manutenzione di prati collinari, ampi e complessi.

«IL VERO PROFESSIONISTA? SEMPRE PIÙ SPECIALIZZATO»

Tutti i giorni fra i manutentori. Alessandro Fontana li ha visti crescere ed evolversi. Nel mezzo del mercato, nell'area piacentina ma non solo. Dal punto d'osservazione di «Fontana 1950» le prospettive sono diverse. Dal professionista in fermento al privato esigente, in un 2024 comunque a colori. Nonostante un ultimo periodo non certo fenomenale. Tante pagine di un unico libro, numerosi capitoli di un'unica e in ogni caso bella opera. Aspettando gli ultimi ritocchi, in attesa dell'ultimo capoverso. Magari con un gradevole lieto fine. «Nei mesi post-estivi s'è fatto poco», il quadro di Fontana, «nel mercato del verde. Perché magari prima di settembre s'è in effetto fatto tanto ma anche e soprattutto perché ad un certo punto la gente fuori non ha più lavorato. Troppa pioggia fino alla fine di ottobre, di acqua ne è scesa tanta e nei giardini non è stato più possibile andare. I manutentori in quei due mesi avranno pochissimo, per quel che loro stesso mi han detto».

Spiragli?

«Negli ultimi giorni d'ottobre qualcosa è ripartito, col sole che è ricomparso e le temperature che si sono alzate. Ma nei due mesi precedenti, tradizionalmente buoni, non è stato certo come lo scorso anno quando invece s'era lavorato tanto. Anche perché le condizioni meteo l'avevano permesso».

Si può recuperare qualcosa per la fine dell'anno?

«Dipende sempre tutto dal clima. Poi vedremo a dicembre se le aziende, di solito soprattutto quelle più strutturate, decideran-

no di fare degli investimenti per questioni fiscali. Non è un mese produttivo quello, ma da cui qualcosa si può raccogliere».

«Il giardiniere sta facendo delle scelte, anche lasciando da parte il taglio dell'erba. Andando quindi sui lavori che assicurano margini maggiori. Il mercato? Qualcosa negli ultimi mesi si può raccogliere, il bel tempo di fine ottobre e dei primi di novembre qualcosa ha riacceso. Sono fiducioso, pure per l'anno prossimo. Anche se come sempre la vera discriminante saranno le condizioni meteo»

no di fare degli investimenti per questioni fiscali. Non è un mese produttivo quello, ma da cui qualcosa si può raccogliere».

Quanto quest'ultimo periodo dell'anno può togliere al 2024 rispetto ai risultati fino ad agosto?

«Non credo che gli ultimi mesi finiscano per intaccare quel che s'è fatto nei momenti-chiave dell'anno e quindi nel pieno della stagione. Il buon risultato non è in discussione, a meno che non ci sia proprio un blocco del mercato ma non credo. La gente col sole è tornata ad uscire e quindi ad occuparsi dei propri spazi verdi. Di sicuro con le potature, magari tardi per le nuove semine ma qualche lavoretto di manutenzione è stato comunque eseguito. Vedremo alla fine dell'anno se dovremo poi analizzare e commentare un 2024 ultra-positivo o solo positivo».

Il momento più alto dell'anno?

«Durante la stagione, quando non riuscivamo a star dietro a tutte le richieste di macchine perché





GRINDER PRO MAX

Manico ergonomico 25x2 mm

Leve in tubo

Acceleratore
e variatore di
velocità

MARINA Systems
consiglia
la benzina
ecologica
MARLINE



Sgancio rapido

Motori Kohler

Regolazione
altezza di taglio
centralizzata

Bullbar

Scocca speciale
GRINDER
in acciaio INOX
da 2mm

Ruote in metallo zincato
con doppio cuscinetto
a sfera stagno

100% Made in Italy



davvero le necessità del cliente finale erano tante. La più grande soddisfazione però è stata soprattutto vendere al professionista macchine non di primo prezzo, ma prodotti piuttosto importanti. Segno che il cliente ci segue. E si fida di noi».

La notte in cui ha dormito di meno?

«Non è una sola, sono frequenti quelle. I grattacapi e i problemi ci sono sempre, soprattutto a livello organizzativo e di personale. Ed è proprio questo che non ti fa dormire».

Notti proprio senza riuscire a chiudere occhio?

«Quello no, perché s'arriva a fine giornata talmente stanchi che ti addormenti quasi subito. Il fatto è che a volte ti svegli nel cuore della notte senza riuscire più a prender sonno perché devi pensare a come sostituire una persona a casa in malattia o di quella che all'ultimo ti abbandona perché ha deciso di cambiar lavoro. E tu ad interrogarti del perché di queste continue rotazioni e a chiederti dove stai sbagliando. Sicuramente il mercato del lavoro è così ora, ma è anche vero che se il ragazzo cambia di continuo significa che anche noi non stiamo facendo tutto nella maniera corretta. Qualche errore evidentemente lo stiamo commettendo. Bisogna adesso capire quale sia».

Andrà meglio nel 2025 a livello di struttura aziendale?

«Meglio non lo so, di non commettere più gli er-

rori fatti in precedenza di sicuro sì. Mi riferisco ai processi di organizzazione, per il mercato naturalmente non è possibile saperlo adesso. Quello è tutto da vedere».

Difficile scorgere segnali già ora?

«No, non fosse altro che il lavoro nostro è strettamente dipendente dal clima. Non possiamo certo prevedere adesso se ci sarà un'annata siccitosa come quella dello scorso anno o un'estate dove l'acqua non è certo mancata com'è stato quest'anno».

Sensazioni?

«Siamo fiduciosi, visto che l'ultima annata è stata buona. Noi aspettiamo il 2025 con ottimismo e positività. Sia a livello di macchine coi prestazioni e persone da inserire nel nostro organico pensando di incrementare ulteriormente il lavoro degli scorsi anni».

Al professionista come è andata?

«Per il manutentore è stata un'annata interessante. Le ore fatte sono stata tante. Qualcosa anche lì è cambiato, c'è il professionista che capisce che direzione prendere, investe in proporzione e va avanti bene. E c'è quello non ha più il coraggio di fare passi in avanti e allora per forza si ferma lì, perdendo quindi delle opportunità. Le aziende che lavorano ultimamente sono più o meno sempre le stesse. Chi ne ha poco è perché non è stato in grado di organizzarsi a dovere. Anche se nella nostra zona i giardinieri sono sempre assai ricercati. È difficile che uno sia senza lavoro».

Di qua o di là, si sta o no andando verso la polarizzazione del mercato anche del manutentore?

«Dei giardinieri si stanno concentrando maggiormente su determinati lavori. C'è chi magari decide di non tagliare più l'erba perché garantisce meno marginalità orientandosi più sulle potature e le irrigazioni specializzandosi quindi sempre di più su determinati ambiti più redditizi. Quelli che alla fine acquistano di più, rispetto a chi si dedica soprattutto al taglio dell'erba dove i margini sono minori e dove devi confrontarti con un mercato dove è difficile lavorare davanti alle cooperative e alle grosse aziende di servizi che di margini te ne lasciano davvero pochi».



VESCO

MADE IN ITALY

SERIE PLUS



Plus rappresenta il meglio dell'essenza Vesco, ed è pensata per i clienti che vogliono e pretendono solo il meglio.

Innovazione, tecnologie, stile e design sono le caratteristiche che da sempre contraddistinguono VESCO nel panorama delle attrezzature da taglio rigorosamente MADE IN ITALY.

Con la serie PLUS si sono voluti ancora di più enfatizzare questi importanti aspetti. PLUS rappresenta il meglio dell'essenza Vesco, ed è pensata per i clienti che vogliono e pretendono solo il meglio.

A tale scopo, alcuni componenti sono stati realizzati con leghe normalmente impiegate solo nel settore dell'aeronautica o derivanti dalle nanotecnologie.

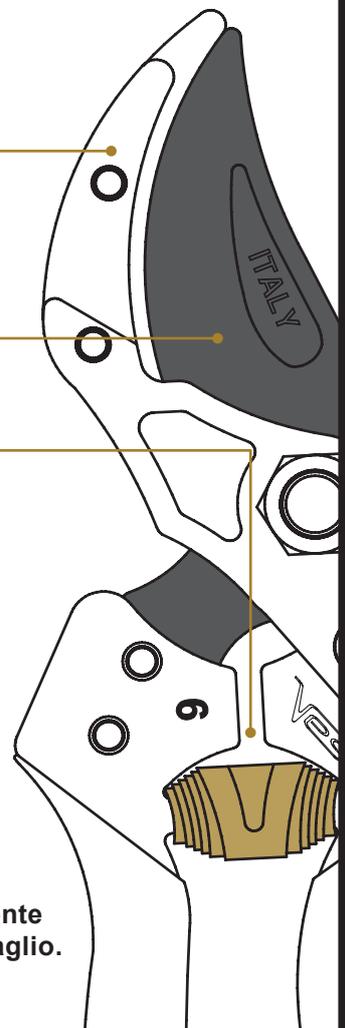
I componenti in alluminio sono realizzati in lega Ergal che, con le sue eccellenti caratteristiche di resilienza e peso, garantisce prestazioni mai raggiunte per utensili di questo tipo. Inoltre le lame plus sono state pre-trattate con un rivestimento al cromo duro per incrementare ulteriormente la durata e successivamente sono state rivestite con particelle Xylan 1010 allo scopo di incrementare le già eccellenti prestazioni di taglio. Infine si è deciso di impreziosire ulteriormente questa gamma con impugnature di colore nero e componenti dorati. Il risultato finale: una gamma di prodotti senza compromessi e con prestazioni uniche.



Battente curvo realizzato in alluminio aeronautico.

Lame rivestite al cromo duro e particelle Xylan1010 per incrementare la penetrazione. Massima resistenza all'usura, prestazioni di taglio eccellenti.

Nichelatura oro della componentistica.



La gamma PLUS include forbice a battente curvo e a doppio taglio, troncarami a battente curvo leverato, segaccio a serramanico ed è in grado di coprire tutte le necessità di taglio.

La richiesta lievita, fra un hobbista sempre più sensibile e le pressanti esigenze del professionista. Il terreno è favorevole, su ogni fronte. Non resta ora che raccoglierne i risultati. Gli ingredienti ci sono tutti

BIOTRITURATORI, È IL MOMENTO DEL SALTO

Il campo è sempre più ampio. I margini anche. Piuttosto arzilla biotrituratori e cippatori, fra antiche certezze ed un'aria nuova. Proiettati nel futuro e radicati nel presente, facendo leva sulle radici del passato. Ogni segmento occupato, dalla minima esigenza del piccolo privato alle maestose opere dei grandi manutentori.

LAVORO DURO. Il mercato non è facile, ma comunque pieno di spiragli. Fra tanti modelli e svariati utilizzi. «Noi ascoltiamo sempre in primis la richiesta del cliente, prima di orientarci di conseguenza. Puntando sempre tutto sulla qualità, il nostro primo fondamento», la premessa di Michele Mantovani, socio di **AgriNova**, spalle ancor più forti dopo i primi promettenti passi di Kolisfera,

prosecuzione ideale di una linea già ricchissima di macchine di valore e argomentazioni in serie. «**Einhell**», evidenzia Claudia Gatti, trade marketing specialist della filiale italiana dell'azienda tedesca, «ha ampliato la gamma di biotrituratori nel 2024 con l'introduzione della nuova versione a batteria Redaxxo 36/25. Questo modello si avvale della massima potenza, garantita dalla tecnologia Twin-Pack da 36 Volt, e dall'alta qualità del sacco di raccolta con capacità di 55 litri e delle 3 lame reversibili in acciaio speciale. Vengono, invece, mantenute le due gamme Classic GC-KS 2540 e GC-RS 2540. Di questi ultimi due articoli notiamo un trend differente. Mentre per l'articolo GC-KS 2540 rileviamo un decremento delle vendite rispetto i due anni precedenti, specialmente rispetto il 2023 i cui volumi di vendita



superavano il doppio rispetto quelli del 2024, per l'articolo GC-RS 2540 notiamo un incremento di vendite rispetto i due anni precedenti. Il nuovo biotrituratore Redaxxo 36/25 ha avuto un buon risultato considerando che è una novità».

«Siamo molto contenti dei risultati ottenuti fino ad oggi», la fotografia di Daniele Bianchi, responsabile commerciale e marketing di **Grin**, «ma crediamo di poter migliorare ancora molto. I dati sono incoraggianti sia per il mercato italiano che per l'export, ma allo stesso tempo ci siamo resi conti che troppi rivenditori danno questo mercato come statico e non ci vedono margini di progressione, quando in realtà ci sono grandi potenzialità di crescita perché l'utilizzatore non conosce ancora in maniera adeguata il prodotto».

«Il mercato va a zone. Giro parecchio l'Italia», la panoramica di Davide Cademartiri di **Sabre Italia**, «seguo direttamente certe regioni ma mi affianco ai nostri agenti anche in tutte le altre. Vedo contesti piuttosto altalenanti. In certe aree il biotrituratore ha tenuto alla grande, vedi la Lombardia ed il Piemonte dove per i nostri prodotti ci sono stati incrementi davvero interessanti così per il Triveneto. In altre aree invece la macchina ha segnato il passo. Soprattutto l'Emilia Romagna, per cause non direttamente imputabili al biotrituratore quanto al contesto climatico».

«Il mercato dei biotrituratori **Stihl** è in aumento», il punto di Francesco Del Baglivo, product marketing manager della filiale italiana della casa tedesca, «spinto dalla crescente consapevolezza ambientale e dalla necessità di gestire in modo sostenibile i rifiuti verdi. Sempre più persone scelgono di utilizzare i biotrituratori Stihl per ridurre il volume dei rifiuti da giardino e produrre compost, contribuendo così alla sostenibilità ambientale. Ciò nonostante, questo mercato in Italia è da considerarsi una nicchia, nel panorama delle macchine da giardino».

IL VERO PLUS. A Bologna, all'ultima Eima, **Tekna** ha tolto i veli al suo nuovo cippatore TC08 con le due motorizzazioni Honda GX 270 per rami fino a 6,5 cm di diametro e GX 390 per rami fino ad 8 cm. Dotato di frizione per agevolare l'avviamento del motore così come due lame e controlame più otto martelli per sminuzzare nel migliore dei modi il cippato. TC08 può inoltre essere posizionato su una motocarriola cingolata.

Sabre Italia ha accompagnato all'Eima il lavoro di Eliet, marchio che ormai distribuisce da vent'anni,



Sabre Italia

nell'occasione del trentennale del suo storico modello Superprof. Sempre assai attuale, come il resto della proposta Eliet. Compreso Maestro Country, nelle due versioni a motore ed elettrico con le sue innovazioni a partire dall'ampia tramoggia.

Agrinova s'è presentata con la rivisitazione di Zenith, la colonna Zakandra e soprattutto con Kolisfera, cippatore ibrido semovente a cingoli elettrici. Con emissioni tossiche ed acustiche ridotte a zero durante gli spostamenti e massima efficienza di taglio. Kolisfera è progettato per triturare efficacemente ogni tipo di residuo vegetale, secco o umido, incluse le potature di palma, olivo e bambù, riuscendo a triturare tronchi/rami fino a 10 cm di diametro. Macchina versatile e molto compatta, ideale sia per l'uso in aree agricole e forestali sia in giardini privati grazie anche alla silenziosità di movimento in modalità elettrica. Con un efficiente motore Vanguard ad iniezione



Agrinova



Grin

elettronica e di una calibrata trasmissione elettrica, Kolisfera garantisce eccellenti prestazioni e pochi consumi di carburante.

«I plus maggiormente apprezzati sono velocità di lavoro, facilità nel trasporto e bassa manutenzione. Inoltre», sottolinea Daniele Bianchi di **Grin**, «le parti dedicate alla manutenzione ordinaria devono essere di facile accesso, soprattutto per le macchine che possono essere dedicate anche al noleggio».

«Il principale punto di forza della nostra offerta», sottolinea Claudia Gatti, trade marketing specialist di **Einhell Italia**, «è riuscire a soddisfare le esigenze di ogni cliente dall'hobbista al professionista».

«Il principale plus che fa la differenza tra i biotrituratori», rileva Francesco Del Baglivo di **Stihl Italia**, «al momento è l'efficienza del sistema di taglio. Questo aspetto è cruciale perché determina la capacità del biotrituratore di gestire diversi

tipi di materiali vegetali, la velocità di lavorazione e la qualità del risultato finale. I sistemi di taglio più avanzati, come quelli a lame o a rullo, permettono di tritare sia materiali duri come rami spessi, sia materiali più morbidi come foglie e piccoli rami. Questo rende il biotrituratore più versatile e adatto a diverse esigenze di giardinaggio. Un sistema di taglio efficiente riduce il tempo necessario per triturare grandi quantità di mate-

riale, aumentando la produttività complessiva. Un taglio più fine e uniforme facilita il processo di compostaggio, producendo un compost di qualità superiore che può essere utilizzato per migliorare il terreno del giardino. Sistemi di taglio ben progettati tendono a intasarsi meno frequentemente, riducendo la necessità di manutenzione e aumentando la durata del biotrituratore. Il nostro elemento fondamentale è quello di renderci disponibili, a fianco del rivenditore, per far provare i macchinari agli utilizzatori. Come accennavo in precedenza molto spesso l'utilizzatore non conosce la potenzialità di macchine come le nostre e ha bisogno di provarle, magari in comparativa con altre, per poter decidere l'acquisto».

IL MOMENTO. Tempo di provare ad accelerare, anche se di freni ce ne sono. «Il mercato dei biotrituratori è in continua evoluzione. Per **Einhell**», sottolinea Claudia Gatti, «i due prodotti Classic hanno avuto un trend differente. Le vendite del 2024 dell'articolo GC-KS 2540 sono decresciute rispetto l'anno precedente mentre quelle dell'articolo GC-RS 2540 hanno subito un discreto incremento».

«Il mercato è in crescita ma in termini assoluti i volumi di vendita sono ancora troppo bassi. Il biotrituratore», l'analisi di Francesco Del Baglivo di **Stihl Italia**, «è un attrezzo che suscita interesse a molti possessori di un giardino, spesso però l'acquisto viene procrastinato perché gli sfalci d'erba e le potature delle siepi possono essere smaltite direttamente presso la piattaforma ecologica senza investire invece, in un utile strumento che oltre a ridurre i volumi, facilita lo sminuzzamento per agevolare il processo di compostaggio».

«Da una parte c'è una grande spinta dovuta al modo di lavorare dei professionisti del verde. Causa le condizioni climatiche altalenanti e la mancanza di personale», il quadro di Daniele Bianchi di **Grin**, «i giardinieri devono utilizzare macchinari che possano velocizzare il loro lavoro. I biotrituratori sono un ottimo esempio. Anche dal punto di vista della sostenibilità rappresentano delle macchine moderne ed efficaci. Dall'altra il mercato è andato negli scorsi anni su macchine "da prezzo" che hanno tradito le aspettative dell'utilizzatore. L'utilizzatore si è convinto che questa tipologia di macchinario si utilizza poco e male, ma l'ha fatto perché ha sbagliato l'acquisto. Dobbiamo quindi lavorare per vendere all'utilizzatore la giusta macchina e farlo "innamora-



Einhell

GALLERIE D'AUTORE

Titolo: *Emozioni dalla Natura*

Artista: Grillo SpA

Collezione 2022/2023



RASAERBA FX 27
Erba soddisfatta



FD PROFESSIONAL:
Vanità & Efficienza



DUMPER 507
Fragranza
che non pesa



MOTZAPPA GZ
Terra che non resiste



MOTOCOLTIVATORE
G107
Felicità nel lavoro

ve di gestione agronomica e di difesa, in grado di sostenere la produzione, ridurre l'impatto ambientale e trasferire l'innovazione al territorio. Su questo fronte è impegnata la Fondazione Mach...

attenzione alla rotazione delle colture, alla creazione di sistemi alberature che...

viene fornita al o in conv alla vitico l'orticolt inal. «N insabile vorano a tecnici e c li attiv mo gli

Cosa dice la Critica: *impronta personale, segno forte e incisivo. L'evidente carattere specializzato dell'artista offre sempre gli strumenti più adatti per una migliore interpretazione del proprio lavoro.*

o minerale. L'attività di... naturali, vegetale... sostanz... tegrata su vite... studi di...

agricoltura si presta particolare...



Grillo
AGRIGARDEN MACHINES

www.grillospa.it

www.grillospa.it grillo@grillospa.it



re" nuovamente di questo attrezzo. Una strada efficace che molti rivenditori stanno percorrendo è quella di acquistare macchinari da dedicare al noleggio: in questo modo da una parte si garantiscono un profitto e dall'altra fanno dimostrazioni portando alcuni utenti dal noleggio all'acquisto».

LA DIREZIONE. Varie strade, il traguardo all'orizzonte. «Negli anni», la previsione di Davide Cademartiri di **Sabre Italia**, «si andrà verso un maggior utilizzo di biotrituratori. È l'idea di tanti. Mentre qualche anno fa ne trovavo due su dieci che la pensavano così, adesso cinque di rivenditori con questa convinzione. Forse anche sei. Si comincia sempre più a credere che in futuro se ne venderanno sempre di più perché ci saranno difficoltà nel conferimento del materiale nelle discariche o perché le forestali e le municipalità impediranno di bruciare».

«Il biotrituratore sta diventando sempre più popolare», l'istantanea di Francesco Del Baglivo di **Stihl Italia**, «specialmente tra chi si occupa di giardinaggio e agricoltura, grazie alla sua capacità di ridurre i rifiuti vegetali in materiale utile per il compostaggio e la pacciamatura. Le tendenze attuali mostrano un aumento nell'uso di biotrituratori con motori elettrici per la loro maggiore facilità d'uso, adatti nei giardini delle abitazioni. Inoltre, c'è una crescente attenzione verso modelli più ecologici ed efficienti dal punto di vista della silenziosità e della raccolta del materiale tritato, come ad esempio il nostro modello Stihl GHE 140 L».

«I biotrituratori», sostiene Daniele Bianchi di **Grin**, «sono sempre più professionali e performanti, ma

anche più sicure e semplici da utilizzare. I materiali costruttivi devono essere "esagerati" per sostenere anche l'errore di utilizzo dell'operatore». «La macchina si sta evolvendo verso una direzione più sostenibile», il punto di Claudia Gatti di **Einhell Italia**, «volta al risparmio energetico e all'efficienza tecnologica. Il cliente è più consapevole e informato e tende a scegliere l'acquisto in base alla qualità del prodotto rispetto al risparmio economico. La decrescita delle vendite nel 2024 dell'articolo più entry level rispetto all'aumento degli acquisti di un prodotto più avanzato conferma questo trend».

UN ALTRO CLIENTE. Poi c'è l'utilizzatore, con altre sfaccettature rispetto ad una volta. «Negli ultimi anni», osserva Francesco Del Baglivo di **Stihl Italia**, «l'orientamento dei clienti verso i biotrituratori è cambiato significativamente. C'è una crescente consapevolezza ambientale tra i consumatori. Molti scelgono i biotrituratori per ridurre i rifiuti organici e produrre compost di alta qualità, contribuendo così a pratiche di giardinaggio più sostenibili e limitando il consumo di fertilizzanti chimici. I consumatori preferiscono modelli che richiedono meno sforzo per la pulizia e la manutenzione, garantendo al contempo prestazioni elevate. C'è una domanda crescente per biotrituratori versatili che possono gestire una varietà di materiali vegetali, dai rami alle foglie, per produrre compost omogeneo e aerato, e a questo proposito la gamma Stihl offre undici differenti modelli pronti a soddisfare queste esigenze».





euroFlora 2025

La Natura si fa spazio.

Euroflora 2025: il ritorno e la rinascita nel nuovo Waterfront di Levante

Sarà un'edizione rigenerata negli spazi, nelle forme e nei contenuti: contesti fronte mare con aree indoor e outdoor ospiteranno ogni tipologia di produzione florovivaistica, fiori recisi, composizioni e bonsai.

Partecipa a Euroflora ed entra anche tu a far parte delle eccellenze del settore.

Trova il tuo spazio.

Spazio giardino

85.000 mq COMPLESSIVI DI CUI
30.000 DEL NUOVO PARCO URBANO
E **51 PONTILI** DEDICATI
A UN PERCORSO GALLEGGIANTE.

Spazio esperienziale

DEDICATO A CONVEGNI,
INCONTRI, WORKSHOP,
LABORATORI E SPETTACOLI.

Spazio di vendita NEL MERCATO VERDE

DEDICATO A PIANTE, ATTREZZATURE,
PRODOTTI PER IL FLOROVIVAISMO
E IL GIARDINAGGIO, ARREDI DA ESTERNO
E SERVIZI PER LE AZIENDE.

**INQUADRA
IL QR CODE E
SCOPRI COME
PARTECIPARE**



www.euroflora.genova.it
#euroflora2025

INFORMAZIONI GENERALI:
info@euroflora.genova.it

COORDINAMENTO AREE ESPOSITIVE:
espositori@euroflora.genova.it
Marco Costantin - Caterina Tamagno

VENDITA SPAZI MERCATO VERDE:
mercatoverde@euroflora.genova.it
Luigi Gianni - Giuseppe Mistretta

Organizzata da:



PORTO ANTICO DI GENOVA

Partner istituzionali:



REGIONE LIGURIA



COMUNE DI GENOVA



GENOVA



CAMERA DI COMMERCIO
GENOVA

Con il patrocinio di:



MINISTERO DELL'AGRICOLTURA
DELLA SOVRANITÀ ALIMENTARE
E DELLE FORESTE



Approvata da:



Gemellata con:



Media Partner:



TOPSCAPE

Due piattaforme, tante risposte alle esigenze del professionista. Per i contesti anche più complessi e per spazi ristretti, sfruttando la proverbiale agilità di macchine figlie di un grande lavoro di ricerca e sviluppo. Più i grandi consensi dei mercati di tutto il mondo

QUALITA' SPIDER 15.70 E SPIDER 18.95, PLATFORM HA SEMPRE LA SOLUZIONE



Per chi lavora nel settore del giardinaggio e, in particolare, nella potatura degli alberi, disporre degli strumenti giusti è fondamentale per garantire un lavoro efficiente e sicuro. Platform Basket risponde a queste esigenze con due modelli di piattaforme aeree progettate appositamente per operare in contesti complessi e in spazi ristretti: lo Spider 15.70 e lo Spider 18.95.

Spider 18.95: evoluzione e potenza al servizio della precisione

Il modello 18.95 nasce come evoluzione del suo predecessore, il 18.90, in risposta a due necessità principali espresse dai clienti: da un lato, l'esigenza di una macchina più performante in termini di diagramma di lavoro e capacità di carico in navicella; dall'altro, una maggiore versatilità nelle attrezzature. Tra i miglioramenti, lo Spider 18.95 offre uno sbraccio laterale di 9,6 metri (un metro in più rispetto al 18.90), e un aumento del carico in navicella da 200kg a 230kg.

Questa versione è stata tra le prime a essere predisposta per il montaggio del verricello sotto i 20 metri, insieme al modello 15.70, offrendo così una maggiore flessibilità operativa. Anche l'aspetto tecnologico ha fatto un passo avanti: il nuovo radiocomando unificato, progettato su misura da Platform Basket, consente un controllo ottimale sia da terra che dalla navicella, consentendo una maggiore sicurezza e versatilità all'utilizzatore. Nonostante tutte queste migliorie, il peso del modello è rimasto invariato rispetto al suo predecessore, mantenendo la versatilità del carro apribile manualmente.



Spider 15.70: compattezza e prestazioni

Il modello Spider 15.70, invece, rappresenta una novità assoluta, pensata per chi cerca una piattaforma compatta ma allo stesso tempo performante. Il suo sistema di articolazione a pantografo, montato su una colonna centrale di dimensioni ridotte, permette di ottenere un'altezza operativa di 15 metri, ideale per la potatura in spazi ristretti.

La soluzione adottata per il carro prevede un'apertura idraulica, che consente alla piattaforma di passare facilmente attraverso porte di dimensioni standard, e aumentare la larghezza del cingolo per garantire maggiore stabilità quando necessario. Inoltre, il carico massimo di 230kg in navicella, senza alcuna restrizione, e la predisposizione per il verricello rendono la 15.70 un'opzione particolarmente versatile per gli operatori del settore.



Versatilità nelle attrezzature e facilità d'uso

Un aspetto che accomuna entrambi i modelli, così come il 20.95, è la possibilità di montare navicelle singole o doppie. La navicella singola, in particolare, è perfetta per lavori di potatura, permettendo all'operatore di muoversi agilmente anche in ambienti più fitti, come le chiome degli alberi. Le tipologie di navicella e di verricello sono intercambiabili tra 15.70, 18.95 e 20.95, i quali presentano la medesima omologazione per entrambe le parti. Inoltre, navicella e verricello sono progettate per essere montate e smontate facilmente, grazie a due innesti idraulici e a un sensore automatico che riconosce l'attrezzatura installata, permettendo alla macchina di adattarsi in modo rapido alle diverse configurazioni. Infine, tutti i modelli sono dotati di una linea aria-acqua e di prese elettriche in navicella, un dettaglio tecnico che conferma la capacità di queste piattaforme di supportare una vasta gamma di attrezzature e strumenti necessari per i lavori più disparati.



Affidabilità in ogni condizione

Che si tratti di operare su terreni accidentati o in spazi particolarmente ristretti, le piattaforme Spider 15.70 e Spider 18.95 offrono la stabilità e la sicurezza necessarie per affrontare ogni tipo di dislivello e terreno. Entrambi i modelli sono in grado di superare pendenze fino a 17° in movimento, mentre in fase di stabilizzazione possono compensare dislivelli fino a 14°, permettendo così un'operatività sicura anche su superfici irregolari.

Platform Basket continua a migliorare le sue soluzioni, proponendo macchine sempre più flessibili e performanti, perfette per chi lavora nel mondo della potatura e della manutenzione del verde. Con un occhio sempre attento alla versatilità e all'innovazione, le nostre piattaforme rappresentano un alleato indispensabile per qualsiasi operatore del settore.

GRANDI COLLABORATORI ECCO COME TROVARLI

di Alessandro Di Fonzo

Ti racconto la storia di due fratelli gemelli, Mario e Luigi, due uomini che condividono la stessa passione, ma che hanno vissuto percorsi di vita molto diversi. Fratelli omozigoti, separati quando avevano appena 19 mesi, Mario e Luigi non sanno dell'esistenza l'uno dell'altro. Dopo una serie di contrasti, la loro madre Stefania un giorno ha deciso di lasciare il padre, portando con sé Mario a Milano. Luigi, invece, è rimasto con il padre, a vivere in un piccolo paese dell'Abruzzo, Tagliacozzo.

«Come attrarre le migliori risorse umane nel settore del giardinaggio» è il tema dell'appuntamento in calendario dal 2 al 5 dicembre su Zoom grazie al sostegno anche di MG Marketing Giardinaggio. Fra i temi centrali l'equilibrio fra lavoro e vita personale, passaggio ben oltre i numeri e il fatturato. Questioni di tutti i giorni, mai davvero prese in esame prima d'ora. Per cambiare approccio rispetto alla solita routine, ragionando su coordinate diverse. E trovare giovamento, sotto tutti i punti di vista. Partendo da una storia, quella di Mario e Luigi. Emblematica



Sebbene cresciuti lontani e con visioni del mondo completamente diverse, c'è un punto che li unisce al di là delle distanze e delle differenze: la passione per il giardinaggio. Una passione che entrambi hanno trasformato nel loro lavoro, creando ognuno la propria azienda.

Luigi è rimasto sempre legato alla vita semplice del paese e all'indipendenza. La sua azienda, "Luigi Giardini," è sul mercato da più di vent'anni e, senza pretese di crescita né di espansione, si limita a un fatturato stabile intorno ai 30 mila euro. Luigi è l'unico dipendente della sua attività e si dedica



ai clienti in prima persona. Non ha mai sentito la necessità di formarsi o di investire in una strategia di crescita. Vive nel presente, convinto che l'esperienza sul campo basti a risolvere ogni problema. Grazie alla dedizione e alla tenacia, è riuscito a costruirsi una cerchia di clienti fedeli. Tuttavia, il lavoro di giardiniere è fisicamente estenuante e, con il passare degli anni, Luigi inizia a sentirne il peso. Non si rende conto che il suo lavoro, senza collaboratori, lo sta consumando, e non riflette sul futuro, ignorando la possibilità che un giorno il suo corpo non ce la faccia più.

E infatti quel giorno arriva. Luigi, durante un lavoro semplice e banale a fine giornata, cade da un'altezza di appena 80 cm, procurandosi una frattura seria. Costretto a casa per mesi, perde gran parte della sua clientela, che si rivolge ad altri giardinieri per far fronte alle proprie esigenze. Questo incidente lo spinge a riflettere: possibile che il lavoro di una vita possa rischiare di andare in fumo a causa di un solo, piccolo errore? Con il passare delle settimane, Luigi inizia a intravedere la necessità di un cambiamento. La sua azienda non può dipendere unicamente da lui; servono solide basi, serve un supporto. Si convince a cercare un collaboratore, una figura di cui fidarsi per costruire insieme un futuro più stabile.

Mario, invece, ha percorso una strada più strutturata. Cresciuto a Milano, si è diplomato come perito agrario e, sin da giovane, ha coltivato il sogno di fare impresa. La sua azienda, "Giardini Verdi," è un'impresa solida che opera da 15 anni, con un fatturato che supera il mezzo milione. Un succes-

so, per certi versi, ma che non riesce a soddisfarlo pienamente. Mario, come Luigi, vive per il lavoro, ma con un approccio diverso: ha sempre seguito corsi tecnici, ha investito in tecnologia e in software gestionali per organizzare al meglio la sua attività. Tuttavia, Mario ha una difficoltà: il suo desiderio di controllo totale. Fa fatica a delegare, convinto che solo lui sia capace di garantire l'eccellenza che i suoi clienti si aspettano.

La sua giornata comincia prima dell'alba e termina a notte fonda. Oltre al lavoro fisico nei cantieri, Mario si occupa di tutto: preventivi, logistica, rapporti con i fornitori. Ogni aspetto della sua attività passa attraverso le sue mani, e la sua presenza è imprescindibile. I dipendenti svolgono mansioni operative, ma ogni progetto, ogni dettaglio richiede l'intervento diretto di Mario. Questo stile di gestione "one man show" lo porta a lavorare incessantemente, sacrificando tempo e relazioni familiari. Anche la moglie e i figli risentono della sua assenza, e Mario comincia a chiedersi se tutta questa fatica valga davvero il sacrificio.

Mario sente da tempo la necessità di un "braccio destro," un collaboratore affidabile a cui poter delegare parte delle sue responsabilità. Tuttavia, come Luigi, si trova di fronte alla difficoltà di reperire personale qualificato e motivato. Ogni tentativo di cercare un collaboratore si è scontrato con la mancanza di tempo: sommerso dalle richieste di lavoro, Mario non riesce a dedicare le energie necessarie alla selezione di una persona che possa davvero affiancarlo. Con il passare del tempo, il peso della gestione totale diventa insostenibile e

MARKETING VERDE

Mario si sente intrappolato in una routine senza via d'uscita.

E così, senza saperlo, entrambi i fratelli si trovano nello stesso punto di svolta. Luigi ha capito che, senza una struttura solida e almeno un collaboratore di fiducia, la sua azienda non potrà sopravvivere a lungo. Mario, nonostante la sua crescita e i successi economici, si rende conto che il vero benessere non risiede solo nel fatturato, ma nella capacità di creare un equilibrio tra lavoro e vita personale. La loro vita sta per cambiare in modo inaspettato.

*È per situazioni come la loro che ho deciso di organizzare un evento speciale pensato proprio per i giardinieri che si trovano a fronteggiare problemi simili. Il titolo dell'evento è «**Collaboratori da sogno, come attrarre le migliori risorse umane nel settore del giardinaggio**» e si terrà dal **2 al 5 dicembre 2024 su Zoom**, con l'appoggio di sponsor importanti come la rivista **MG Marketing Giardinaggio**, **Bottos**, **Allet Italia** e **Ambrogio**.*

Questo evento rappresenta una vera e propria occasione di rinascita per tutti coloro che, come Mario e Luigi, sentono il bisogno di cambiare approccio e di dotarsi di una struttura aziendale capace di funzionare anche in loro assenza. Durante le quattro serate, io e altri esperti del settore affronteremo temi cruciali come la ricerca e la selezione dei collaboratori, la gestione ottimale del team e le strategie per costruire un ambiente di lavoro stimolante e duraturo.

Mario e Luigi, senza conoscersi, parteciperanno a questo evento, inconsapevoli che quel viaggio formativo rappresenterà l'occasione di riscoprire le loro radici comuni. Su quei "banchi" virtuali, impareranno insieme come trasformare la propria azienda in un'entità solida e indipendente, pronta a crescere e prosperare. Attraverso l'evento, vogliamo offrire ai giardinieri di tutta Italia una visione nuova, aiutandoli a superare gli ostacoli della gestione solitaria e a trovare quei collaboratori "da sogno" che rappresentano il futuro dell'attività.

Sarà tutto gratuito, perché gentilmente offerto in collaborazione con le aziende che ti ho elencato prima.

Non dovrai pagare nulla e nemmeno muoverti da casa, sarà tutto comodamente **disponibile on-line**.

Le uniche cose di cui dovrai preoccuparti, sono due:

- 1) Controllare che funzioni **Zoom** (consigliabile computer o tablet)
- 2) Iscriverti compilando il modulo su questo sito web **www.collaboratoredeisogni.it**

Non sarà disponibile la registrazione dell'evento, quindi ti consiglio di non prendere impegni per quelle date.

Da oggi hai tutto il tempo per organizzarti e pianificare di muovere il primo passo verso un 2025 da favola.

Alla tua evoluzione.

Alessandro Di Fonzo – Agri Coach
info@franchising-giardinaggio.it



EVENTO ON-LINE GRATUITO

COLLABORATORE DEI SOGNI

COME ATTRARRE LE MIGLIORI RISORSE UMANE NEL GIARDINAGGIO

PARTECIPA GRATUITAMENTE, DAL 2 AL 5 DICEMBRE A "COLLABORATORE DEI SOGNI", L'EVENTO CHE TI AIUTERÀ A COSTRUIRE UNA SQUADRA DI COLLABORATORI IDEALI, INDISPENSABILI PER LA CRESCITA E IL SUCCESSO DELLA TUA ATTIVITÀ NEL SETTORE DEL GIARDINAGGIO.

SPEAKERS DELLE SERATE:



ALESSANDRO DI FONZO

IMPRENDITORE DIGITALE, ESPERTO DI MARKETING PER GIARDINIERI



ARONNE PLATTO

IMPRENDITORE DEL VERDE, ESPERTO IN DELEGA E GESTIONE COLLABORATORI



SIMONE TRABUCCO

IMPRENDITORE DEL VERDE, SPECIALISTA IN SOFTWARE E CONTROLLO DI GESTIONE PER IL GIARDINAGGIO



ELIA BERTUCCI

IMPRENDITORE DEL VERDE, SPECIALISTA IN ORGANIZZAZIONE AZIENDALE

EVENTO OFFERTO DA

ISCRIVITI
GRATUITAMENTE!



MG

BOZZO

FRANCHISING
GIARDINAGGIO

ALLETT

AMBROGIO
ROBOT

TAKE OFF

V E T R I N A

CAMPAGNOLA

Nova, la potatura è già nel futuro

Fra maneggevolezza e basso impatto ambientale



Nova è la grande aggiunta della Professional Line di Campagnola, forbice elettrica con batteria plug-in che per le sue caratteristiche rappresenta il futuro della potatura agevolata e sostenibile. La nuova forbice elettrica è progettata per l'utilizzo intensivo ed è dedicata a chi desidera puntare sulla maneggevolezza e sul basso impatto ambientale delle forbici elettriche con batteria plug-in agli ioni di litio, senza rinunciare alle prestazioni che contraddistinguono le soluzioni a marchio Campagnola. Design compatto e allungato per ottimizzare la precisione del lavoro ed il bilanciamento dell'attrezzo. Il motore brushless di ultima generazione assicura affidabilità e prestazioni ottimali con consumi ridotti. Nova 35 raggiunge un diametro massimo di taglio di 35 mm ed un'apertura delle lame di 59 mm, mentre Nova 40 può tagliare rami dal diametro massimo di 40 mm ed ha un'apertura delle lame di 65 mm.

ZANETTI MOTORI

HBM 200 e HBM 420 d'altissimo livello

«Heavy Duty-Resilience» è una certezza



I motori Zanetti benzina HBM 200 e HBM 420 sono progettati per rispondere alle esigenze del mercato delle macchine ad uso professionale, offrendo prestazioni elevate e durature. Con cilindrata rispettive di 196 cc e 420 cc, fanno parte della rinomata gamma «Heavy Duty-Resilience», che si distingue per la sua efficienza, resistenza e funzionalità. Il design solido non solo garantisce un'elevata affidabilità, ma assicura anche una facile integrazione nelle varie applicazioni professionali. Entrambi i modelli rispettano la normativa

EU Stage V, un aspetto fondamentale per chi opera in contesti in cui la sostenibilità ambientale è una priorità. L'HBM 200 eroga una potenza massima di 4,2 kW, mentre l'HBM 420 raggiunge i 9 kW, rendendoli ideali per operazioni che richiedono forza e affidabilità costante. Una scelta sicura per i professionisti che cercano prestazioni elevate e un partner affidabile nelle loro attività quotidiane. Con la promessa di resistenza e funzionalità, questi motori non deluderanno le aspettative nemmeno nelle condizioni più difficili.

MA.RI.NA. SYSTEMS

Picky, il pulitore ad hoc per prati sintetici
ma anche per campi di padel e calcetto

Picky, bell'idea di Marina Systems, è il pulitore per prati sintetici e per pavimentazioni esterne auto drenanti perfetto per campo da padel e calcetto in grado di pettinare il prato sintetico ripulendo sporcizia ed eventuali rami e foglie. Pulisce le pavimentazioni auto drenanti rimuovendo erbacce e muschio. Disponibile in diverse versioni con motore elettrico o a batteria o termico per superfici più importanti. Il particolare il modello S 390 Picky E è dotato di motore elettrico a induzione, potenza di 1700 W, sistema di lavoro con spazzole elicoidali, scocca in acciaio verniciato da 1,8 mm di spessore e larghezza di lavoro da 39 cm. Regolazione dell'altezza millimetrica da 0 a 10 mm, capacità del sacco di raccolta di 55 litri, avanzamento a spinta, impugnatura ergonomica. Opzionale l'albero arieggiato con molle o lame.

BLUE BIRD

FM 23-70, fiore all'occhiello della Serie Ventral Perfetta gestione a distanza, in totale sicurezza

La Serie Ventral della gamma Remote Control è stata una delle più gettonate allo stand di Blue Bird, macchine radiocomandate racchiuse in una linea in continua evoluzione fra versioni già sul mercato ed altre pronte già per il nuovo anno. Fra tutte spicca il modello FM 23-70, dotato di motore Loncin da 452 cc, potenza pari ad 800 W, cingoli da 150 m per una corretta aderenza al terreno e lama flottante da 27 pollici. Perfetta la gamma per interventi di sfalcatura importanti, di rimozione dell'erba alta e consistente, di pulizia del sottobosco. Macchine semplici da manovrare grazie alla gestione di tutte le funzioni fino a duecento metri di distanza garantendo la massima sicurezza.



vetrina ELMA

GRIN

Limited Edition col valore aggiunto Honda Cinque nuovi modelli per il privato e il professionista

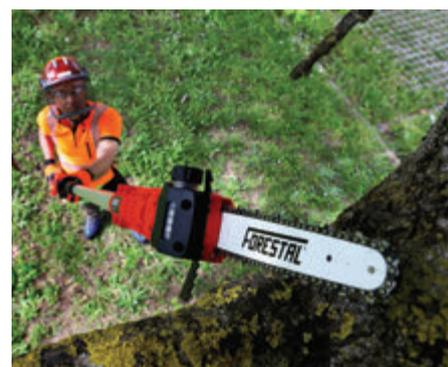
Nel 2025 Grin compirà vent'anni, durate i quali grazie a sistema di taglio che polverizza l'erba è diventata un attore protagonista del mercato dei tagliaerba senza raccolta. Dalla collaborazione con Honda è nata una Limited Edition di cinque modelli sia per uso privato sia per uso professionale. Gli utilizzatori delle macchine Grin avranno quindi la possibilità di scegliere tra ben tre motorizzazioni a benzina, Briggs&Stratton, Honda, Kawasaki più uno a batteria. Con un'offerta di 27 tagliaerba senza raccolta, Grin permette così ai suoi rivenditori di poter proporre la macchina perfetta per ogni gusto ed ogni tipo di esigenza.



SABART

FOR 7000, per rami anche alti e veloci potature Super maneggevole, leggero, perfettamente bilanciato

Leggero (2,7 kg), dotato di impugnatura ergonomica e perfettamente bilanciato, il potatore telescopico a batteria FOR 7000 di Sabart offre una grande maneggevolezza: con un'estensione dell'asta da 1,7 a 2,5 m è lo strumento ideale per raggiungere i rami più alti o per effettuare potature veloci e precise dove una semplice motosega da potatura non è in grado di arrivare. Il potente motore da 950 W e la sua barra da 8" con catena micro da 1/4 1,1 mm consentono tagli netti e senza sforzo fino a 160 mm di diametro, rendendolo la soluzione ideale per la potatura professionale di alberi da frutto, oliveto e in ambito forestale e per la potatura di parchi e giardini. Il display permette di visualizzare in ogni momento la carica della batteria, il tempo di utilizzo e la percentuale di lubrificazione. La pompa elettronica regolabile in base al lavoro da svolgere assicura una costante lubrificazione all'organo di taglio. In dotazione con il potatore: cinghia a spalla, caricabatteria e due batterie da 4.0 Ah.



C3X



FABRIQUÉ EN FRANCE



PELENC

**C3X, il cuore è la batteria on-board Alpha Lite
Promossa anche dalla certificazione Longtime**

Pellenc lancia sul mercato la nuova forbice professionale con batteria on-board C3X. Progettata e realizzata per rispondere alle esigenze dei professionisti, C3X risulta essere un mix ideale di prestazioni, versatilità ed ergonomia. Il motore brushless, realizzato direttamente da Pellenc, assicura il massimo della potenza e della durata nel tempo, con manutenzioni ridotte al minimo. La nuova batteria on-board Alpha Lite contribuisce a garantire sempre un bilanciamento e una libertà di movimento ottimale durante ogni tipologia di potatura. Prestazioni, comodità ma anche sicurezza; la nuova C3X è infatti dotata del sistema Activ' Security in grado di bloccare il movimento della lama in caso di contatto accidentale con la mano dell'operatore. La nuova C3X, come le C35 e C45, già presenti nell'offerta forbici Pellenc, vanta la certificazione Longtime, marchio indipendente europeo che valorizza l'utilizzo di componenti durevoli nel tempo, a testimonianza di un costante lavoro volto a limitare l'impatto ambientale dei prodotti, combattendo allo stesso tempo l'obsolescenza programmata.

WIPER

**Yard 2000 SR è per grandi superfici
Impeccabile su ogni tipo di terreno**

Una gamma di robot per aree verdi di grandi dimensioni, quella presentata da Wiper, con un focus particolare sul modello Yard. La Wiper Yard 2000 SR è stata sviluppata appositamente per affrontare le esigenze di manutenzione di grandi superfici, come campi da golf, campi da calcio e parchi pubblici, fino a 80.000 m². Dotata di un sistema di navigazione GPS e sensori avanzati, Yard garantisce un taglio preciso e uniforme, ottimizzando i percorsi e riducendo i tempi di operazione. Grazie alla tecnologia intelligente di mappatura e rilevamento ostacoli, il robot è in grado di adattarsi a diverse tipologie di terreno, offrendo sempre un prato curato in maniera ottimale. Wiper Robot si impegna a fornire soluzioni di automazione avanzata che coniugano performance e sostenibilità, rivolgendosi a un pubblico di professionisti che richiedono macchine affidabili per la gestione di aree verdi di grandi dimensioni.



ARNETOLI MOTOR

**Elico-saver, il disco salvacorteccia al top
Grande accoppiata con la testina Easy-Pro**

Alta qualità firmata Arnetoli Motor. Elico-saver è il disco salvacorteccia estendibile regolabile da diametro 370 a 560 mm in base alla lunghezza di filo supportato dalla macchina che varia in base alla potenza del decespugliatore.

Verrà venduto insieme alla testina con ricarica facilitata batti e vai Easy-Pro. Un altro ottimo prodotto che va ad aggiungersi alla già completissima offerta Arnetoli, ancora una volta protagonista a Bologna.



VOLPI ORIGINALE

Bomber, per un lavoro in assoluta libertà
Rebbi resistentissimi, più grande ergonomia

L'ultima novità nel campo della raccolta delle olive ha un nome che è già una promessa: Bomber. Ultimo nato negli stabilimenti produttivi di Volpi Originale, lo scuotitore Bomber condivide con il resto della gamma Olytech il movimento della testa ma incorpora anche importanti novità dal punto di vista tecnico. Per cominciare, i rebbi sono ingegnerizzati e prodotti in nylon fibra di vetro, il che li rende particolarmente resistenti e, al contempo, in grado di limitare al minimo il danneggiamento dei rami in fase di raccolta. I nuovi rebbi risultano molto pratici da montare e smontare e, cosa molto importante, non si sovrappongono durante il funzionamento della macchina. Un altro vantaggio di Bomber è l'impugnatura ergonomica dotata di interruttore e connettore, per permettere il fissaggio del cavo direttamente e lavorare in completa libertà. Questa nuova macchina per la raccolta delle olive è equipaggiata di prolunga telescopica e disponibile in due versioni: XL, estensibile da 2300 mm a 3500 mm, ed L, da 2000 mm a 2900 mm. Entrambe permettono un utilizzo versatile, sia in pettinatura che in sferzatura.



KRAMP

Catene Kramp, forti come il titanio
Rivoluzione in atto nel taglio della legna

Le catene Kramp rappresentano al momento una vera rivoluzione nel mondo del taglio della legna. La caratteristica principale è il rivestimento di tutto il dente di taglio con uno dei metalli più duri esistenti come il titanio. Non essendo un riporto, bensì un rivestimento totale, non si rischia di perdere il dente in caso di contatto con pietre o chiodi che possono trovarsi accidentalmente sul legno che stiamo tagliando. Le catene al titanio, a differenza di quelle al widia, possono essere affilate mediante una normale affilatrice o con tondini di alta qualità. Ad esempio quelli Kramp, realizzati appositamente per questo tipo di prodotto). Resistenza e durata sono garantite ulteriormente dal sistema "centri-lube" che assicura una lubrificazione costante delle guide e dei rivetti della catena. I severi test ai quali è stata sottoposta la rendono ideale sia per utilizzatori privati che professionisti.



GRILLO

FD 220E, soluzione ecologica per la cura del verde
Risultati eccellenti anche nei contesti più complicati

FD 220E di Grillo è un rasaerba professionale completamente elettrico, concepito per offrire prestazioni elevate, massimo comfort, bassa rumorosità e zero emissioni. Una soluzione ecologica e innovativa per la cura del verde. La potenza elettrica garantisce risultati eccellenti anche nelle condizioni più esigenti, rendendo l'FD 220E ideale non solo per giardinieri professionisti ma anche per chi cerca un rasaerba affidabile e resistente nel tempo da utilizzare nelle proprie aree verdi. Grazie al suo design compatto e al ridotto raggio di sterzo, questo rasaerba è perfetto per operare nelle zone più anguste del giardino, come intorno ad alberi, arbusti e aiuole, assicurando un taglio preciso e uniforme anche in spazi ristretti. L'FD 220E è progettato per offrire un'esperienza di utilizzo confortevole e pratica: il sedile ammortizzato e i comandi elettrici consentono di regolare facilmente l'altezza di taglio e di svuotare il cesto, tutto con estrema semplicità e senza fatica.



BE PARTS

A Bologna la prima del nuovo catalogo ricambi
Prandi: «Lungo progetto che ci darà prestigio e visibilità»

Be Parts ha presentato il nuovo catalogo ricambi 2025 che verrà consegnato a tutti i clienti tra la fine dell'anno e gennaio. Il catalogo presenta tantissime novità interessanti tra cui un'ampia gamma di articoli nuovi sia a marchio proprio che dei marchi di cui è distributrice come Briggs & Stratton, Kawasaki, Honda, Stiga e Emak. Sono state ampliate e migliorate le nozioni tecniche e le immagini dei prodotti così da rendere più semplice la ricerca e la consultazione da parte dell'utente. Già partendo dalla copertina il catalogo Be Parts spicca una nuova veste grafica che porterà maggior risalto ed importanza al marchio Be Parts.

«Siamo fieri e orgogliosi del nostro nuovo catalogo ricambi», la fotografia di Federica Prandi, operations manager di Be Parts, «frutto di un duro e lungo progetto che ci porterà maggior prestigio e visibilità».



AGRINOVA

Kolisfera meglio di così non poteva cominciare
Il biotrituratore ibrido ai vertici della categoria

Kolisfera è il nuovissimo biotrituratore ibrido firmato Agrinova progettato per tritare efficacemente ogni tipo di residuo vegetale, secco o umido, incluse le potature di palma, olivo e bambù, riuscendo a tritare tronchi/rami fino a 10 cm di diametro. Emissioni tossiche ed acustiche ridotte a zero durante gli spostamenti, e massima efficienza di taglio. Versatile e molto compatta, ideale sia per l'uso in aree agricole e forestali sia in giardini privati grazie anche alla silenziosità di movimento in modalità elettrica. Dotato di un efficiente motore Vanguard ad iniezione elettronica e di una calibrata trasmissione elettrica, Kolisfera garantisce eccellenti prestazioni e pochi consumi di carburante. Con tanto di premio Eima.



ERREZETA

La linea SuperFuel di DCK è sicura affidabilità
Ottimo soffiatore, fra potenza e comfort

Il soffiatore portatile (codice KDLB58201FDK) della linea SuperFuel 58V di Errezeta prodotta da DCK, dotato di batteria eEnergy agli ioni di litio, assicura prestazioni elevate anche grazie ad un design intelligente che ottimizza l'accumulo di energia garantendo così un'operatività senza interruzioni. Il soffiatore ha una potenza di 730 CFM ed una velocità massima di 290 km/h. Il pulsante turbo consente di sprigionare tutta la potenza necessaria con un semplice tocco, mentre la manopola di blocco della velocità offre la comodità di un utilizzo prolungato senza sforzi. Ciò che rende però davvero eccezionale la macchina è il suo design ergonomico e leggero, per un controllo agevole e un minor affaticamento durante l'uso. La struttura-antivibrazioni aggiunge un ulteriore livello di comfort, rendendo ogni sessione di lavoro un'esperienza piacevole. Il soffiatore 58V SuperFuel prodotto da DCK rappresenta il perfetto connubio tra potenza e innovazione, un compagno affidabile per chi ama prendersi cura del proprio spazio verde.



VESCO ITALY

**X150, performance senza veri sforzi
E la grande versatilità fa il resto**

X150 è il potatore a catena cordless dalle prestazioni elevate progettato da Vesco. Permette una potatura performante e senza affaticamento grazie al perfetto bilanciamento del peso. Il motore da 600 W garantisce un ottimo rendimento anche nell'uso intensivo. La lubrificazione è assicurata da un serbatoio integrato e protetto. La precisione del dosaggio dell'olio è gestita elettronicamente e può essere regolata mediante potenziometro dedicato. L'innovativo sistema di innesto a rotazione della batteria da 21.6 Volt è stato specificatamente pensato per consentire un veloce e rapido innesto dell'asta telescopica innalzando ulteriormente così la versatilità di utilizzo. Vesco X150 è equipaggiato con il modernissimo, e in fase di brevetto, sistema di trasporto a sgancio rapido Easy Clip F15.



FERRARI GROUP

**Pro Line, la garanzia assoluta del Made in Italy
Carrelli destinati a durare una vita**

Pro Line è la nuova linea di carrelli avvolgitubo professionali in metallo di Ferrari Group. Qualità in primis unita alla solidità del telaio, alla robustezza di tutti i componenti, all'accuratezza nel processo produttivo e alla possibilità di configurare diversi optional. La materia prima utilizzata per tutti gli articoli è lamiera pre-zincata che garantisce ampia resistenza all'ossidazione e alla corrosione. Gli spessori delle lamiere per il rullo (sella e dischi) e dei tubolari per i telai e per gli assali conferiscono grande robustezza e solidità. Il sistema di fissaggio del rullo sul telaio è in metallo. La sua rotazione su boccola in nylon con la maniglia in metallo e manovella girevole assicura facilità d'uso e resistenza nel tempo. Curva di alimentazione con tubo piegato, senza saldature, per azzerare il rischio di perdite d'acqua. Tutti plus frutto di una ricerca costante nel segno del Made in Italy e dell'innovazione.



SABRE ITALIA

**Tutta la forza e la tecnologia dei piantapali Easy
Bastano 1720 colpi al minuto. E il gioco è fatto**

Piantapali per ogni necessità, prodotti dall'australiana Easy e distribuiti da Sabre Italia. Macchina altamente professionale, motore Honda GX35T a 4 tempi, progettata per conficcare in pochi attimi qualsiasi palo profilato nel terreno. Il battipalo colpisce il palo 1720 volte al minuto, con un martello di 75 mm di diametro utilizzando l'ingegneria della compressione dell'aria per esercitare una forza potente sulla parte superiore del palo creando così una vibrazione che provoca una sorta di liquefazione del terreno. La combinazione di colpi e vibrazioni consente quindi al palo di muoversi facilmente e rapidamente nel terreno. Il box rigido mantiene macchina e accessori puliti e pronti all'uso. Easy, con il Multi Adapter, è ideale per svariati pali e utilizzi, da supporti per piante a fori per vigneti e campionamento del suolo.





MILWAUKEE

Generatore Milwaukee®, l'energia che ti segue
IRPSUOP2500, lavoro garantito in ogni condizione

Il nuovo generatore portatile a batteria IRPSUOP2500 di Milwaukee® eroga energia anche dove non ci sono prese o quadri elettrici, permettendo di lavorare in ogni situazione. Alimentato da una batteria interna da 2.5kWh, eroga ben 7.200W di potenza di picco e 3.600W di potenza continua, con un'onda pura in grado di caricare anche i dispositivi elettronici. Quanti e quali utensili si possono attaccare, la carica residua del generatore o quanto ancora si potrà lavorare prima di doverlo ricaricare? Dice tutto lui, tramite il semplice display elettronico. E si porta in giro come un trolley. Di notte può essere messo a caricare collegandovi fino a tre caricabatterie, ognuna delle quali può ospitare fino a sei batterie. Al mattino le 18 batterie sono cariche e il generatore allo stesso modo, potendo fungere da stazione di ricarica durante la giornata lavorativa.

ZUCCHETTI CENTRO SISTEMI

Ambrogio AI fra intelligenza artificiale ed alte tecnologie
Dal sistema di navigazione RTK alla gestione dati in cloud



La gamma Ambrogio AI di Zucchetti Centro Sistemi combina intelligenza artificiale e tecnologie all'avanguardia, come il sistema di navigazione RTK senza filo perimetrale e la gestione dati in cloud, per una manutenzione del prato precisa e completamente automatizzata. Tra i modelli di punta esposti ci sarà la Ambrogio 4.50 AI, progettata per gestire grandi superfici con precisione millimetrica, ideale per coloro che necessitano di prestazioni professionali. Ambrogio Robot si distingue anche per il suo innovativo sistema ibrido, che integra una sensoristica avanzata con il sistema RTK per un'accurata mappatura del giardino. In caso di assenza di segnale, i robot possono continuare a operare grazie alla loro capacità di rilevare i bordi del prato e le zone di esclusione, garantendo risultati ottimali. I modelli offrono inoltre la possibilità di utilizzare il filo perimetrale, adattandosi così a diverse esigenze di configurazione. Questo approccio ibrido rappresenta una perfetta sintesi di automazione e versatilità per garantire un prato curato in ogni condizione.

AGRIEURO

RM 75-660 CSM, rendimento garantito
Eccellenti risultati in ogni giardino

GeoTech-Pro RM 75-660 CSM di AgriEuro è un trattorino tagliaerba ideale per chi desidera una macchina compatta, versatile e facile da usare per la manutenzione del proprio giardino. Equipaggiato con un motore Loncin da 224 cc con avviamento elettrico, la macchina offre potenza sufficiente per garantire un taglio rapido e preciso, mentre i tre sistemi di taglio (scarico laterale, mulching e raccolta nel cesto) lo rendono estremamente adattabile alle diverse esigenze del giardino. Con un cambio meccanico a quattro velocità e un robusto piatto di taglio da 66 cm, il GeoTech-Pro RM 75-660 CSM combina efficienza, comfort e prestazioni eccellenti, garantendo risultati di alta qualità in ogni tipo di giardino.





MINELLI ELETTROMECCANICA

S5, l'abbacchiatore del puro Made in Italy
Quattro ore di lavoro garantite, il professionista è servito



S5 è il nuovissimo abbacchiatore di Minelli Elettromeccanica, macchina cordless di ultima generazione con batteria integrata da 5,2 Ah che assicura un'autonomia di lavoro fino a quattro ore. Di altissimo profilo i materiali utilizzati. La stessa batteria può essere utilizzata per altri potatori della produzione di Minelli rigorosamente Made in Italy. Disponibile con asta in alluminio e carbonio, S5 è indicata per un utilizzo soprattutto professionale.

ASPEN

Aspen D, su misura per i macchinari diesel
Alternativa sostenibile da dieci e lode

Aspen D, distribuito in Italia da Fortaleza Srl, è un Diesel "Artico" appositamente sviluppato per macchinari diesel di piccole dimensioni che hanno una pulizia dei gas di scarico semplice o inesistente. Il carburante è ideale per essere utilizzato in attrezzature come compattatori di terreno, mini escavatori, generatori, compressori, sollevatori e tosaerba. Grazie alla sua alta stabilità, garantisce una lunga durata anche durante i periodi di inattività. Aspen D è il nuovo diesel HVO (Hydrotreated Vegetable Oil) sviluppato da Aspen, ideato per garantire prestazioni eccellenti, ridurre significativamente l'impatto ambientale e proteggere la salute dell'utente. Questo carburante rinnovabile al 100% è prodotto da oli vegetali e grassi di scarto, garantendo emissioni ridotte e un'elevata efficienza operativa. Aspen D è la scelta giusta per chi cerca un'alternativa sostenibile al diesel tradizionale senza compromettere la potenza dei macchinari. Disponibile nelle versioni da 5, 25 e 200 litri.



FALKET

Forbice 2030, eccellente la penetrazione nel ramo
La differenza è nei piccoli dettagli

Forbice da potatura professionale con taglio a battuta curva e lama in acciaio al carbonio di prima qualità, l'articolo 2030 di produzione Falket. La speciale affilatura RCS concava unita al trattamento anticorrosivo in superficie, permette un'ottimale penetrazione nel ramo con il minimo sforzo da parte dell'operatore. Controlama forgiata in lega di alluminio e vite perno centrale rettificata e temprata. Manici ergonomici forgiati in lega di alluminio con rivestimento in morbido materiale antiscivolo. Tutti i componenti sono sostituibili e garantiti contro ogni difetto di fabbricazione. Assemblaggio lame con viteria Torx ad alta resistenza, molla dolce e confortevole per evitare l'affaticamento durante l'uso, manici forgiati in lega di alluminio superleggera e resistente. Conformazione ergonomica per impugnatura confortevole e dinamica durante l'utilizzo.



TEKNA

TC08, il passo in più l'assicura la frizione Bella combinazione con la motocarriola cingolata

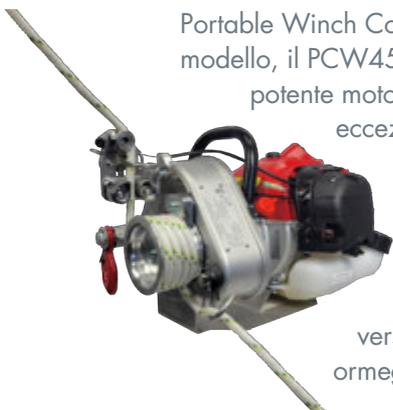
Un nuovissimo cippatore, TC08 presentato da Tekna, con due motorizzazioni. Uno con motore Honda GX 270 ed una capacità di scippare rami fino a 6,5 cm di diametro e quello col motore GX 390 per rami fino ad 8 cm. Tanti valori nella macchina, in primis una frizione che agevola l'avviamento del motore così come due lame e controlame ed otto martelli per sminuzzare nel migliore dei modi il cippato. TC08 può benissimo essere posizionato su una motocarriola cingolata, altra addizione potenziale di una macchina che a Bologna ha riscosso grandi consensi. Aspettando altre risposte dal mercato.



RICCA ANDREA

PCW4500, l'ultimissima idea di Portable Winch Co. I verricelli portatili fissano nuovi standard

Portable Winch Co., pioniere nel mercato dei verricelli portatili, ha annunciato il lancio del suo ultimo modello, il PCW4500. Dotato di una frizione centrifuga, di un sistema di cattura progressiva e di un potente motore giapponese a 2 tempi prodotto da Maruyama. Offre prestazioni e controllo eccezionali, definendo nuovi standard nel settore dei verricelli portatili. Il motore del PCW4500 non solo si avvia senza sforzo, ma offre anche una potenza di trazione superiore del 20% rispetto ai modelli precedenti. Con una notevolissima capacità di trazione di 1.200 kg in una linea diretta, è un vero e proprio concentrato di potenza. «La decisione di utilizzare un motore a due tempi», sottolinea Pierre Roy, CEO di Portable Winch Co., «è in linea con il nostro impegno di offrire strumenti versatili e altamente performanti per operatori forestali, arboristi, lavoratori marittimi, ormeggiatori, cacciatori e autisti di fuoristrada».



M.M.

Linea GS-I, quel che ci vuole per una buona idrosemina Due modelli, capienti cisterne, tanti plus

La linea GS-I di MM, ideale per l'idrosemina, ha una capacità delle cisterne in polietilene di 500 e mille litri, due versioni rispettivamente con motore Honda GX 160 e GX 390. Di serie per entrambi i modelli 25 metri di tubo con diametro di 25 mm, lancia per idrosemina, tramoggia riempimento in acciaio zincato, predisposizione per spostamento con muretti o gru. Opzionale il kit aspirazione esterno con sei metri di tubo e filtro di pescaggio. Le idrosemine MM sono disponibili con pianale scarrabile, di facile collocazione su cassoni o carrelli grazie alle slitte per le forche e ai ganci per il sollevamento di serie. Ideale per la semina e la pacciamatura, per professionisti del settore paesaggistico, comunità e imprese di lavori pubblici.



RASAERBA ROBOT

Legenda: (*) Ricarica - Automatica (A) Manuale (M)

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO NUMERO LAME	AVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
EINHELL																	
<p>EINHELL ITALIA Srl Web: www.einhell.it Email: info@einhell.it</p> <p style="text-align: right;">FREELEXO+</p> <p>FREELEXO+ di Einhell della serie Power-X-Change può essere combinato con tutte le batterie del sistema. FREELEXO+ è controllato tramite app o con l'intuitiva tastiera con display LCD. Il sistema di sensori di sicurezza lo proteggono dagli impatti, inclinazione e sollevamento. Sensore pioggia integrato. Ha una funzione di regolazione dell'altezza di taglio tra 20 mm e 60 mm ed è adatto per pendenze fino al 35%.</p>																	
FREELEXO	€629,95	1100	700X500X300		A	DIPENDE DA BATTERIE	3	2	18	2 - 6	35%	SI	AUTOMATICA	13	MATERIALE PLASTICO	INCLUSA	
FREELEXO+	€699,95	1100	700X500X300		A	DIPENDE DA BATTERIE	3	2	18	2 - 6	35%	SI	AUTOMATICA	13	MATERIALE PLASTICO	INCLUSA	
FREELEXO 300 - SOLO	€639,95	300	700X500X300		A	DIPENDE DA BATTERIE	3	2	18	2 - 6	35%	SI	AUTOMATICA	13	MATERIALE PLASTICO	INCLUSA	
FREELEXO 450 BT-SOLO	€729,95	450	700X 500X300		A	DIPENDE DA BATTERIE	3	2	18	2 - 6	35%	SI	AUTOMATICA	13	MATERIALE PLASTICO	INCLUSA	
FREELEXO 800 LCD BT - SOLO	€799,95	800	700X500X300		A	DIPENDE DA BATTERIE	3	2	18	2 - 6	35%	SI	AUTOMATICA	13	MATERIALE PLASTICO	INCLUSA	



RICAMBI • ACCESSORI • MACCHINE da giardino

MAYA®
Gamma completa di accessori per il taglio: barre e catene

LONCIN®
Motori a 4 tempi ad albero orizzontale, verticale e Diesel

TECNOX®
Macchine forestali e da giardinaggio

LAUNTOP®
Motopompe autoadescanti da irrigazione

KASEI®
Gamma completa di macchine a scoppio e batteria

BARDAHL®
Oli lubrificanti per motori, grassi e additivi

Via Cesare Battisti, 59/d
35010 Limena (PADOVA)

Tel +39 049 769966
Fax +39 049 767313

www.tecnogarden.com
tecnogarden@tecnogarden.com

@tecnogardenpadova Tecno Garden srl tecno_garden_srl @TecnoGarden srl

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO - NUMERO LAME	AVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA (Interno installazione)	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
---------	--------------------------------------	-----------------------	------------	----------------	--------------	-----------------	-----------	---------------------------------	--------------------------------	---------------------	------------------------	--	-----------	--------------	-------------------------------	-------------	----------------------

HUSQVARNA

Distribuito da:
FERCAD SPA
 web: www.husqvarna.it
 email: husqvarna@fercad.it

AUTOMOWER® 435X AWD

Husqvarna Automower® 435X AWD: un pioniere nel mercato dei rasaerba robotizzati. Un modello a trazione integrale che rende leggero il lavoro di prati fino a 3.500 m² e supera ostacoli, terreni accidentati e pendenze impressionanti fino al 70%. Il tagliaerba è caratterizzato dal design X-line con fari a LED, rilevamento di oggetti e interazione intuitiva con Automower® Access. Dotato di Automower® Connect che include il rilevamento dei furti GPS.



R4 ASPIRE	1.029,00 €	400 m ²	55x33x22	si	Li-ion	70min	n.d.	Random/3lame	2	16	2-45	25%	Si con pin e allarme	A	5,9	ASA	SI
305	1.499,00 €	600 m ²	57x43x25	SI	Li-ion	70 min	35 cm/s	Random/3lame	2	22	2-5	40%	Si con pin e allarme	A	9,4	ASA	SI
310 MARK II	1.919,00 €	1000 m ²	57x43x25	SI	Li-ion	70 min	35 cm/s	Random/3lame	2	22	2-5	40%	Si con pin e allarme	A	9,4	ASA	SI
315 MARK II	2.289,00 €	1500 m ²	57x43x25	SI	Li-ion	70 min	38 cm/s	Random/3lame	2	22	2-5	40%	Si con pin e allarme	A	9,4	ASA	SI
405X	2.389,00 €	600 m ²	61x45x24	SI	Li-ion	50 min	35 cm/s	Random/3lame	2	22	2-5	40%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	9,7	ASA	SI
415X	2.999,00 €	1500 m ²	61x45x24	SI	Li-ion	50 min	38 cm/s	Random/3lame	2	22	2-5	40%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	9,7	ASA	SI
320 NERA	3.339,00 €	2200/3300m ²	72x56x31	SI	Li-ion	75 min	42 cm/s	Random/3lame	2	24	2-6	45%	Si con pin e allarme	A	11,5	ASA	SI
430X NERA	4.399,00 €	3200/4800m ²	72x56x31	SI	Li-ion	145 min	46 cm/s	Random/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	13,2	ASA	SI
450X NERA	5.699,00 €	5.000/7.500m ²	72x56x31	SI	Li-ion	270 min	62 cm/s	Random/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	13,9	ASA	SI
435X AWD	5.979,00 €	3500 m ²	93x55x29	SI	Li-ion	100 min	62 cm/s	Random/3lame	4	22	3-7	70%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	17,3	ASA	SI
430X	3.959,00 €	3200 m ²	72x56x31	SI	Li-ion	290 min	47 cm/s	Random/3lame	2	24	2-6	45%	Si con pin e allarme	A	12,0	ASA	SI
310E NERA	2.339,00 €	1000 m ²	68x44x28	SI	Li-ion	50 min	n.d.	Random/3lame	2	22	2-55	30%	Si con pin e allarme				
410XE NERA	3.079,00 €	1000 m ²	68x44x28	SI	Li-ion	100min	n.d.	Random/3lame	2	22	2-55	30%	Si con pin e allarme+AMC				
520	3.299,00 €	2400 m ²	72x56x31	SI	Li-ion	75 min	42 cm/s	Random/Slame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	11,5	ASA	SI
550	4.999,00 €	5000 v	72x56x31	SI	Li-ion	270 min	62 cm/s	Random/3lame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	13,9	ASA	SI
550 EPOS	6.299,00 €	5000/8000m ²	72x56x32	SI	Li-ion	210 min	62 cm/s	Random-sistematico/Slame	2	24	2-6	45%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	14,4	ASA	SI
535 AWD	6.229,00 €	3500 m ²	93x55x29	SI	Li-ion	100 min	62 cm/s	Random/Slame	4	22	3-7	70%	si con blocco pin e allarme + AMC	A	17,3	ASA	SI
520 EPOS	3.990,00 €	2400/5000 m ²	72x56x32	SI	Li-ion	75	42 cm/s	Random-sistematico/Slame	2	24	2-6	45	Si con pin e allarme+AMC				
CEORA		20000/25000m ²	67x27x44	SI	Li-ion	300/420min	27/3,6 KM/H	Sistematico/Slame	2	22	2-7/1-6	20%	Si con pin e allarme+AMC				

* A= automatico *AMC=Automower Connect Controllo remoto e localizzatore GPS

SCOPRI L'ARCHIVIO

MG

SU WWW.EPT.IT



MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO - NUMERO LAME	AVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO (CM)	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
---------	--------------------------------------	-----------------------	------------	----------------	--------------	-----------------	-----------	---------------------------------	--------------------------------	-----------------------	------------------------	------------------	-----------	--------------	-------------------------------	-------------	----------------------

WIPER

WIPER

web: www.wipercompany.com

SERIE K AWD

Quattro ruote motrici per una performance in pendenza di un vero e proprio 4x4. La nuova serie "K AWD" supera pendenze fino al 65%, segue alla perfezione l'andamento del terreno. La parte anteriore, collegata alla trazione tramite un giunto snodato, comprende il gruppo di taglio oltreché le sicurezze attive e i sensori rilevamento urto.



POP 3	€ 640,00	300 mq	55x36x23	SI*	2,0 Ah	1h 10'	18 m/min	Random	2 WD	18	2,0 - 6,0	36%	pin code	Automatica	7,7 Kg	ABS	Si
POP 5S	€ 730,00	500 mq	55x36x23	SI*	2,0 Ah	1h 10'	18 m/min	Random	2 WD	18	2,0 - 6,0	36%	pin code	Automatica	7,7 Kg	ABS	Si
BLITZ 2	€ 1.191,00	200 mq	44x36x20	SI*	5,0 Ah	2h	18 m/min	Random	4 WD	24	4,2 - 4,8	50%	pin code	Manuale	8,3 Kg	ABS	No
BLITZ 4	€ 1.258,00	400 mq	44x36x20	SI*	7,5 Ah	3h	18 m/min	Random	4 WD	24	4,2 - 4,8	50%	pin code	Manuale	8,6 Kg	ABS	No
IKE 6	€ 1.104,00	600 mq	42x29x22	SI*	5,0 Ah	2h	28 m/min	Random-Spiral	2 WD	18	2,5 - 7,0	45%	pin code	Automatica	7,1 Kg	PP+V	Si
I 70	€ 1.192,00	700 mq	42x29x22	SI*	5,0 Ah	2h	28 m/min	Random-Spiral	2 WD	18	2,5 - 7,0	45%	pin code	Automatica	7,1 Kg	PP+V	Si
I 100S	€ 1.505,00	1000 mq	42x29x22	SI*	5,0 Ah	2h	28 m/min	GPS-assisted	2 WD	18	2,5 - 7,0	45%	pin code+geofence	Automatica	7,2 Kg	PP+V	Si
I 100U	€ 1.696,00	1000mq	42x29x23	SI*	5,0 Ah	4h	28 m/min	Random-Spiral	2 WD	18	2,5 - 7,0	45%	pin code	Automatica	7,5 Kg	PP+V	Si
I 130S	€ 1.786,00	1300 mq	42x29x22	SI*	5,0 Ah	2h	28 m/min	GPS-assisted	2 WD	18	2,5 - 7,0	45%	pin code+geofence	Automatica	7,5 Kg	PP+V	Si
I 140	€ 1.868,00	1400 mq	53x38x26	SI*	5,0 Ah	3h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,5 - 7,0	45%	pin code	Automatica	11 Kg	ABS	Si
I 180S	€ 2.171,00	1800 mq	53x38x26	SI*	5,0 Ah	3h	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	25	2,5 - 7,0	45%	pin code+geofence	Automatica	11 Kg	ABS	Si
I 250	€ 2.559,00	2500 mq	53x38x26	SI*	5,0 Ah	3h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	pin code	Automatica	13 Kg	ABS	Si
I 350S	€ 3.278,00	3500 mq	53x38x26	SI*	10,35 Ah	6h	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	pin code+geofence	Automatica	13 Kg	ABS	Si
K Light	€ 2.686,00	800 mq	63x46x30	SI*	3,45 Ah	1 h 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code	Automatica	15 Kg	PP+V	Si
K Medium	€ 2.841,00	1200 mq	63x46x30	SI*	6,9 Ah	3 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code	Automatica	15,3 Kg	PP+V	Si
K Premium	€ 2.968,00	1800 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	4 h	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code	Automatica	15,6 Kg	PP+V	Si
K AWD Medium	€ 3.268,00	1200mq	63x46x30	SI*	6,9 Ah	3 h	30 m/min	Random-Spiral	4 WD	25	3,0 - 7,5	60%	pin code	Automatica	15,3 Kg	PP+V	Si
K AWD Premium	€ 3.413,00	1800mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	4 h	30 m/min	Random-Spiral	4 WD	25	3,0 - 7,5	60%	pin code	Automatica	15,6 Kg	PP+V	Si
K S Medium	€ 3.689,00	1800 mq	63x46x30	SI*	6,9 Ah	2 h 45'	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code+geofence	Automatica	15,5 Kg	PP+V	Si
K S Premium	€ 3.816,00	3200 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	3 h 45'	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code+geofence	Automatica	15,8 Kg	PP+V	Si
K S Extra Premium	€ 4.133,00	3200 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	3 h 45'	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code+geofence	Automatica	15,8 Kg	PP+V	Si
K S AWD Medium	€ 4.186,00	1800mq	63x46x30	SI*	6,9 Ah	2 h 45'	30 m/min	GPS-assisted	4 WD	25	3,0 - 7,5	60%	pin code+geofence	Automatica	15,5 Kg	PP+V	Si
K S AWD Premium	€ 4.313,00	3200 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	3 h 45'	30 m/min	GPS-assisted	4 WD	25	3,0 - 7,5	60%	pin code+geofence	Automatica	15,8 Kg	PP+V	Si
K S AWD Extra Premium	€ 4.630,00	3200 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	3 h 45'	30 m/min	GPS-assisted	4 WD	25	3,0 - 7,5	60%	pin code+geofence	Automatica	15,8 Kg	PP+V	Si
K S RTK Premium	€ 5.769,00	5500 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	3 h 45'	30 m/min	RTK system	2WD	25	2,0 - 6,5	45%	pin code+geofence	Automatica	15,8 Kg	PP+V	Si
K S AWD RTK Premium	€ 6.293,00	5500 mq	63x46x30	SI*	10,35 Ah	3 h 45'	30 m/min	RTK system	4 WD	25	3,0 - 7,5	60%	pin code+geofence	Automatica	15,8 Kg	PP+V	Si
KXL S Ultra	€ 4.676,00	6000 mq	78x53x33	SI*	10,35 Ah	4 h	35 m/min	GPS-assisted	2 WD	36	2,5 - 6,5	45%	pin code+geofence	Automatica	18 Kg	PP+V	Si
KXL S AWD Ultra	€ 5.121,00	6000 mq	78x53x33	SI*	10,35 Ah	4 h	35 m/min	GPS-assisted	4 WD	36	3,0 - 7,5	60%	pin code+geofence	Automatica	18 Kg	PP+V	Si
KXL S RTK Ultra	€ 6.652,00	10000 mq	78x53x33	SI*	10,35 Ah	4 h	35 m/min	RTK system	2WD	36	2,0 - 6,5	45%	pin code+geofence	Automatica	18 Kg	PP+V	Si
KXL S AWD RTK Ultra	€ 7.097,00	10000 mq	78x53x33	SI*	10,35 Ah	4 h	35 m/min	RTK system	4 WD	36	3,0 - 7,5	60%	pin code+geofence	Automatica	18 Kg	PP+V	Si
F 28	€ 3.108,00	2800 mq	58x50x29	SI*	7,5 Ah	3 h 30'	30 m/min	Random-Spiral	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	pin code	Automatica	15,3 Kg	ABS	Si
F 35 S	€ 3.540,00	3200 mq	58x50x29	SI*	7,5 Ah	3 H 30'	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	pin code+geofence	Automatica	15,3	ABS	Si
F 50 S	€ 4.032,00	5000 mq	58x50x29	SI*	15 Ah	7 h	30 m/min	GPS-assisted	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	pin code+geofence	Automatica	16,2	ABS	Si

errezeta®

RICAMBI E ACCESSORI PER IL GIARDINAGGIO

Via Mattei, 8/A Z.I. 30039 Stra - Ve
Tel. 049 9803124
info@errezetagarden.it
www.errezetagarden.com

MODELLO	PREZZO EURO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	CONSIGLIATO FINO A MQ	DIMENSIONI	CERTIFICAZIONI	ACCUMULATORI	AUTONOMIA (ORE)	VELOCITA'	SISTEMA DI TAGLIO - NUMERO LAME	AVANZAMENTO (N° RUOTE MOTRICI)	LARGHEZZA TAGLIO CM	ALTEZZA DI TAGLIO (CM)	PENDENZA MASSIMA	ANTIFURTO	RICARICA (*)	PESO Kg. CON ACCUMULATORI (*)	CARROZZERIA	STAZIONE DI RICARICA
---------	--------------------------------------	-----------------------	------------	----------------	--------------	-----------------	-----------	---------------------------------	--------------------------------	---------------------	------------------------	------------------	-----------	--------------	-------------------------------	-------------	----------------------

WIPER

WIPER

web: www.wipercompany.com

SERIE YARD

La serie Yard è stata progettata per chi vuole gestire grandi superfici in modo automatico, riducendo i costi complessivi di gestione (manodopera e manutenzione) e avendo un prato sempre perfetto. Yard è da sempre un robot al top delle performances, sia che per le grandi superfici e l'uso per il verde sportivo.



P 70 S	€4.531,00	7000 MQ	70x49x30	SI*	15 AH	7 h	35 m/min	GPS-assisted	2 WD	36	2,4 - 6,4	35%	Pin code+Geofence	Automatica	18,4 Kg	ABS	Si
YARD 1000S	€12.308,50	10000 mq	120x97x37	SI*	30 Ah	6 h	40 m/min	GPS-assisted	2 WD	84	2,5 - 8,5	35%	Pin code+Geofence	Automatica	45 kg	ABS carbonio	Si
YARD 2000S	€14.924,70	20000 mq	120x97x37	SI*	60 Ah	11 h	40 m/min	Random-Spiral	2 WD	84	2,5 - 7,0	35%	Pin code+Geofence	Automatica	49 kg	ABS carbonio	Si
YARD RTK	€28.000,00	30000-80000 mq	115x98x40	SI*	60 Ah	11 h	40 m/min	RTK - assisted	2 WD	84	2,5 - 6,0	45%	Pin code+Geofence	Automatica	49 kg	ABS carbonio	Si

ZUCCHETTI CENTRO SISTEMI

ZUCCHETTI CENTRO SISTEMI

web: www.ambrogiorobot.com

email: marketing@zscscompany.com

TWENTY ZR EVO

TWENTY ZR EVO è il nuovo robot potente e veloce che non ha bisogno del filo perimetrale perché, grazie alla tecnologia innovativa di cui è dotato, sa muoversi autonomamente sull'area di lavoro. L'introduzione del sensore baratro ad ultrasuoni rende il movimento del robot ancora più sicuro, riconoscendo eventuali baratri o dislivelli nel terreno. È dotato di una tastiera molto semplice e intuitiva e può essere controllato tramite APP.



GREENline - AMBROGIO L60 Elite	€1.199,00	200 mq	440x360x200 mm	SI	5 Ah	2 h 00	-	Random-Spiral	4 WD	25	4,2-4,8	50%	NO	Manuale	8,3	ABS	-
GREENline - AMBROGIO L60 Elite S+	€1.299,00	400 mq	440x360x200 mm	SI	7,5 Ah	3 h 00	-	Random-Spiral	4 WD	25	4,2-4,8	50%	NO	Manuale	8,6	ABS	-
GREENline - AMBROGIO L115 Deluxe	€1.150,00	600 mq	420x290x220 mm	SI	5 Ah	2 h 00	-	Random-Spiral	2 WD	18	2,5 - 6,0	45%	SI	Automatica	7,1	ABS	SI
PROline - AMBROGIO L250i Elite	€3.700,00	3.200 mq	580x500x290 mm	SI	7,5 Ah	3 h 30 min	-	SDM	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	SI	Automatica	15,3	ABS	SI
PROline - AMBROGIO L250i Elite S+	€4.190,00	5.000 mq	580x500x290 mm	SI	15 Ah	7 h 00	-	SDM	2 WD	29	2,5 - 7,0	45%	SI	Automatica	16,2	ABS	SI
NEXT line - Twenty ZR EVO	€1.730,00	1.000 mq	488x280x221	SI	5,00 Ah	4 h 00	-	Random-Spiral	2 WD	18	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	7,5	ABS	SI
NEXT line - Twenty Deluxe	€1.230,00	700 mq	420x290x220 mm	SI	5,00 Ah	2 h 00	-	Random-Spiral	2 WD	18	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	7,1	ABS	SI
NEXT line - Twenty Elite	€1.560,00	1.000 mq	420x290x220 mm	SI	5,00 Ah	2 h 00	-	SDM	2 WD	18	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	7,2	ABS	SI
NEXT line - Twenty Elite S+	€1.790,00	1.300 mq	420x290x220 mm	SI	5,00 Ah	4 h 00	-	SDM	2 WD	18	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	7,5	ABS	SI
NEXT line - Twenty 25 Deluxe	€1.980,00	1.400 mq	534x263x386 mm	SI	5,00 Ah	3 h 00	-	Random-Spiral	2 WD	25	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	10,40	ABS	SI
NEXT line - Twenty 25 Elite	€2.270,00	1.800 mq	534x263x386 mm	SI	5,00 Ah	3 h 00	-	SDM	2 WD	25	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	10,50	ABS	SI
NEXT line - Twenty 29 Deluxe	€2.650,00	2.500 mq	534x263x386 mm	SI	5,00 Ah	3 h 00	-	Random-Spiral	2 WD	29	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	12,40	ABS	SI
NEXT line - Twenty 29 Elite	€3.390,00	3.500 mq	534x263x386 mm	SI	10,00 Ah	6 h 00	-	SDM	2 WD	29	2,5-6,0	45%	SI	Automatica	12,50	ABS	SI
NEXT line - AMBROGIO 4.0 Basic	€2.250,00	2.200 mq	635X464X300 mm	SI	3,45/6,90/10,35 Ah	1:30/3:00/4:00h	-	Random-Spiral	NP	25	2,0 - 6,5	45%	SI	Automatica	15,00/15,30/15,60	ABS	SI
NEXT line - AMBROGIO 4.0 Elite	€3.190,00	3.500 mq	663X474X330 mm	SI	6,90/10,35 Ah	2:45/3:45/3:45h	-	SDM	NP	25	2,0 - 6,5	45%	SI	Automatica	15,50/15,80/15,80	ABS	SI
NEXT line - AMBROGIO 4.36 Elite	€3.890,00	6.000 mq	784x536x330 mm	SI	10,35 Ah	4 h 00	-	SDM	NP	36	2,0-6,5	45%	SI	Automatica	18	ABS	SI
NEXT line 4WD - AMBROGIO 4.0 Basic 4WD	€2.750,00	2.200 mq	694X506X355 mm	SI	6,90/10,35 Ah	2:30/3:30 h	-	Random-Spiral	4WD	25	3,0-7,5	60%	SI	Automatica	16	ABS	SI
NEWX line 4WD - AMBROGIO 4.0 Elite 4WD	€3.690,00	3.500 mq	694X506X355 mm	SI	6,90/10,35 Ah	2:15/3:15 h	-	SDM	4WD	25	3,0-7,5	60%	SI	Automatica	15,5	ABS	SI
NEXT line 4WD - AMBROGIO 4.36 Elite 4WD	€4.390,00	6.000 mq	784x536x330 mm	SI	10,35 Ah	3:30 h	-	SDM	4WD	36	3,0-7,5	65%	SI	Automatica	17,8	ABS	SI
NEWX line 4WD - AMBROGIO 4.0 Elite 4WD RTK	€5.750,00	5.500 mq	635x464x330 mm	SI	10,35 Ah	3:15 h	-	Pre Set Path + RTK	4WD	25	2,0 - 6,5	45%	SI	Automatica	23	ABS	SI
NEXT line 4WD - AMBROGIO 4.36 Elite 4WD RTK	€6.400,00	10.000 mq	784x536x330 mm	SI	10,35 Ah	3:30 h	-	Pre Set Path + RTK	4WD	36	3,0-7,5	65%	SI	Automatica	25	ABS	SI
NEXT line -Power Unit LIGHT	€540,00	1.000* mq (4.0 Basic + Basic 4WD)		SI	3,45 Ah	1 h 30 min											
NEXT line - Power Unit MEDIUM	€710,00	1.400* mq (4.0 Basic+4WD) - 2.200* mq (4.0 Elite+4WD)		SI	6,9 Ah	3 h (4.0 basic+4WD) - 2 h 45 min (4.0 Elite+4WD)											
NEXT line - Power Unit PREMIUM	€850,00	2.200* mq (4.0 Basic+4WD) - 3.500* mq (4.0 Elite+4WD)		SI	10,35 Ah	4 h (4.0 basic+4WD) - 3 h 45 min (4.0 Elite+4WD)											
NEXT line - Power Unit EXTRA PREMIUM	€1.190,00	3.500* mq (4.0 Elite+4WD)		SI	10,35 Ah	3 h 45 min											
NEXT line - Power Unit ULTRA PREMIUM	€1.000,00	6.000 mq (4.36 Elite+RTK+4WD)		SI	10,35 Ah	4 h 00											
NEXTline -CUBE Elite	€5.600,00	3.500 mq	533X533X333 mm	SI	10 Ah	2 h 30		SDMA ruote motrici e sterzanti		29	2,5 - 7,0	75%	SI	Automatica	18,5	ABS	SI
NEXTline -4.50 RTK	€21.000,00	80.000 mq	1154x982x400 mm	SI	10,35 Ah	3:30 h		Pre Set Path + RTK	2 WD	36	3,0-7,5	65%	SI	Automatica	49	ABS	SI

*Piattoforma predisposta per le superficie di lavoro indicate, in condizioni di taglio ideali: prato piano, forma rettangolare semplice, assenza di ostacoli, assenza di zone aggiuntive e velocità di crescita del prato modesta.



ATTREZZATURE A BATTERIA



MODELLO	PREZZO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	DOTAZIONE	ACCUMULATORI (V / Ah)	ACCUMULATORI INTERCAMBIABILI	TIPO DI MOTORE (spazzole / brushless)	LUNGHEZZA LAMA CM	LUNGHEZZA ESTESA GRUPPO DI TAGLIO	BARRA CM / TIPO CATENA	PORTATA/VELOCITA' ARIA (m3/min/mi/s)	SCOCCA	SEMOVENTE	LARGHEZZA/ALTEZZA DI TAGLIO CM	CAPACITA' CESTO LT	RUMOROSITA' dB (A)	PESO KG
EINHELL www.einhell.it															
BATTERIE DIPONIBILI															
MODELLI PXC (18 V - 2 Ah - 49,95 € / 18 V - 2,5 Ah - 59,95 € / 18 V - 3 Ah PLUS - 72,00 € / 18 V - 4 Ah - 79,95 € / 18 V - 5,2 Ah PLUS - 99,95 € / CARICA BATTERIE RAPIDO 31,95 € / CARICA BATTERIE TWINCHARGER 59,95 € / CARICA BATTERIE ULTRARAPIDO 59,95 € / CARICA BATTERIE 4 POSTI 105,00 € / CARICABATTERIE ATTACCO AUTO 59,95 € / STARTER KIT BATTERIA +CARICA)															
TAGLIASIEPI															
GE-CH 36/65 Li Solo	€ 179,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	72									2,8
GE-CH 18/60 Li - solo	€ 119,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	67									2,44
GE-CH 1855/1 Li solo	€ 94,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	55									2,44
GE-CH 1855/1 Li - KIT	€ 154,95	COMPLETA	18 V - 2,5 Ah-PXC	SI	SPAZZOLE	62									2,6
GE-CH 1846 Li solo	€ 74,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	46									2
GE-CH 1846 Li Kit	€ 149,95	COMPLETA	18 V - 2,0 Ah-PXC	SI	SPAZZOLE	46									2
GC-CH 18/740 Li-Solo	€ 74,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	46									1,9
GE-CG 18 Li solo	€ 59,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	20									1
GE-CG 18/100 Li T-solo	€ 109,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	20									0,7
GE-CG 18/100 Li - solo	€ 79,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	20									0,7
GC-CH 18/50 Li - Solo	€ 86,95	SOLO MACCHINA	18 V	SI	SPAZZOLE	55									2,2
TAGLIABORDI															
GE-CT 18 Li SOLO	€ 62,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,8
GE-CT 18/30 Li - Solo	€ 99,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							30			2,1
GC-CT 18/24 Li kit	€ 99,95	COMPLETA	18 V - 2,0 Ah-PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,2
GC-CT 18/24 Li P	€ 79,95	COMPLETA	18 V - 1,5 Ah-PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,2
GC-CT 18/24 Li P Solo	€ 39,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							24			1,2
GE-CT 36/30 Li E Solo	€ 124,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							30			4,2
GP-CT 36/35 Li BL-Solo	€ 169,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS							35			3,55
GE-CT 18/33 Li E Solo	€ 134,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							33			2,75
DECESPUGLIATORI															
AGILLO	€ 219,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS							30			6,5
AGILLO 18/200	€ 194,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE							30			6,8
MOTOSEGHE															
GE-IC 18 Li Kit	€ 199,95	COMPLETA	18 V - 3 Ah - PXC	SI	SPAZZOLE			25 / OREGON							3
GE-IC 18 Li SOLO	€ 114,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE			25 / OREGON							3
FORTEXXA 18/20 TH - Solo	€ 144,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	BRUSHLESS			20 / OREGON							2,5
FORTEXXA 18/30 - Solo	€ 159,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	BRUSHLESS			30 / OREGON							4,2
GE-IC 36/35 Li Solo	€ 179,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS			35 / OREGON							3,9
GE-PS 18/15 Li BL - Solo	€ 114,95	SOLO MACCHINA	18 V	SI	BRUSHLESS			15,8/OREGON							1,1
POTATORI															
GC-IC 18/20 Li T - solo	€ 129,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	20	1720	20 / OREGON							4
GE-IM 36/4in Li - Solo	€ 349,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS	20	1820	20 / OREGON							9
GE-HC 18 Li T SOLO	€ 174,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE	40	1820	20 / OREGON							5,5
RASAERBA															
GE-CM 36/43 Li M - solo	€ 329,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	43 / 25-75	63		15,5
RASARRO 36/42 [2X5,2 AH]	€ 479,95	COMPLETA	2 X 18 V - 5,2 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	42 / 25-75	50		17,2
RASARRO 36/40 [2X4,0 AH]	€ 499,95	COMPLETA	2 X 18 V - 4,0 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	40 / 25-75	50		17,3
GE-CM 36/37 Li - solo	€ 249,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	SPAZZOLE					SINTETICO	NO	40 / 25-75	50		17,3
RASARRO 36/36 [2X3,0 AH]	€ 349,95	COMPLETA	2 X 18 V - 3,0 Ah - PXC	SI	SPAZZOLE					PLASTICA	NO	36 / 25-75	45		13,1
GE-CM 18/33 Li KIT	€ 214,95	COMPLETA	18 V - 4 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	33 / 25 - 65	30		12,3
GE-CM 18/33 Li - solo	€ 169,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	33 / 25 - 65	30		11,6
GE-CM 18/30 Li KIT	€ 189,95	COMPLETA	18 V - 3,0 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	30 / 30 - 70	25		8
GE-CM 18/30 Li - solo	€ 124,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	BRUSHLESS					PLASTICA	NO	30 / 30 - 70	25		8
GP-CM 36/47 S Li BL [4x4,0Ah]	€ 899,95	COMPLETA	2 X 18 V - 4,0 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					METALLO	SI	47 / 25-80	65		30
GP-CM 36/52 S Li BL [4x5,2Ah]	€ 999,95	COMPLETA	2 X 18 V - 5,2 Ah - PXC	SI	BRUSHLESS					METALLO	SI	52 / 25-80	65		30
SOFFIATORI															
GE-CL 18 Li E SOLO	€ 42,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE				105 / 210						1,3
GE-CL 18 Li E Kit	€ 109,00	COMPLETA	18 V - 2 Ah - PXC	SI	SPAZZOLE				105 / 210						1,7
GE-UB 18/250 Li E-Solo	€ 59,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	SPAZZOLE				120 / 250						1,1
GE-LB 18/200 Li E-Solo	€ 96,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	BRUSHLESS				670 / 200						2,3
VENTURRO 18/210 - Solo	€ 134,95	SOLO MACCHINA	18 V - PXC	SI	BRUSHLESS				500 / 210				45		2,9
GE-CL 36/230 Li E - Solo	€ 129,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	SPAZZOLE				225 / 230				45		3,1/4,4
GE-LB 36/210 Li E - solo	€ 154,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS				816 / 210						2,5
GE - CL 36/230 Li E - solo	€ 164,95	SOLO MACCHINA	2 X 18 V - PXC	SI	BRUSHLESS				740 / 195				45		3,6

MODELLO	PREZZO CONSIGLIATO IVA COMPRESA	DOTAZIONE	ACCUMULATORI (V / Ah)	ACCUMULATORI INTERCAMBIABILI	TIPO DI MOTORE (spazole / brushless)	LUNGHEZZA LAMA CM	LUNGHEZZA ESTESA GRUPPO DI TAGLIO	BARRA CM / TIPO CATENA	PORTATA/VELOCITA' ARIA (m ³ /min-m/s)	SCocca	SEMOVENTE	LARGHEZZA/ALTEZZA DI TAGLIO CM	CAPACITA' CESTO LT	RUMOROSITA' dB (A)	PESO KG
---------	---------------------------------	-----------	-----------------------	------------------------------	--------------------------------------	-------------------	-----------------------------------	------------------------	--	--------	-----------	--------------------------------	--------------------	--------------------	---------

PELLENC Distribuito da Pellenc Italia Srl - www.pellencitalia.com

EXCELION 2

Nuovo decespugliatore professionale a batteria Pellenc Excelion 2, disponibile sia con impugnatura doppia che singola, fa della potenza e dell'ergonomia le sue caratteristiche principali



BATTERIE DIPONIBILI															
Batteria ULiB 250	batteria, zaino, caricabatterie	44V/5,6Ah								plastica					1,68kg
Batteria Alpha 260	batteria	44V/6Ah								plastica					2,5kg
Batteria Alpha 520	batteria	44V/12Ah								plastica					3,6kg
Batteria ULiB 750	batteria	44V/17Ah								plastica					4,5kg
Batteria ULiB 1200	batteria	44V/27Ah								plastica					6,3kg
Batteria ULiB 1500	batteria	44V/34Ah								plastica					7,5kg
TAGLIASIEPI															
Helion 3	Tagliasiepi, bracciale, cordone				Brushless	51 cm				magnesio, alluminio e plastica				80dB(A)	3,75kg
Helion Alpha	Tagliasiepi, cinghia supporto				Brushless	51 cm	218 cm			magnesio, alluminio e plastica					3,9kg
DECESPUGLIATORI															
Excelion Alpha	Tagliaerba con testina, cinghia di trasporto				Brushless					magnesio, alluminio e plastica	40cm				3,1kg
Excelion 2	Decespugliatore con testina, cinghia di trasporto				Brushless					magnesio, alluminio e plastica					42cm
MOTOSEGHE															
Selion M12 Evo	Motosega, fodero, guida, catena				Brushless	15cm	15cm - 25AP - 1/4"-1,3mm			magnesio, alluminio e plastica				84dB(A)	1,95kg
Selion C21 Evo	Motosega, fodero, guida, catena				Brushless	30cm	30cm - 25AP - 1/4"-1,3mm			magnesio, alluminio e plastica				84dB(A)	2kg
POTATORI															
Selion T220/300 Evo	Motosega, fodero, guida, catena				Brushless	24cm	300cm 24cm - 25AP - 1/4"-1,1mm			magnesio, alluminio e plastica				80dB(A)	3,6kg
Selion T175/225 Evo	Motosega, fodero, guida, catena				Brushless	24cm	225cm 24cm - 25AP - 1/4"-1,1mm			magnesio, alluminio e plastica				82dB(A)	3,25kg
RASAERBA															
Rasion 2 Easy	Rasaerba, portabatteria, cesto di raccolta, cordone				Brushless					magnesio, alluminio e plastica	60cm	70lt		84dB(A)	29kg
Rasion 2 Smart	Rasaerba, portabatteria, cesto di raccolta, cordone				Brushless					magnesio, alluminio e plastica	60cm	70lt		84dB(A)	30kg
SOFFIATORI															
Airion 3	Soffiatore				Brushless				940m3	plastica	si			79dB(A)	2,7kg
Airion BP	Soffiatore				Brushless				1455 m3	plastica	si			80,5 dB(A)	6,8kg

IL NOLEGGIO UN'OPPORTUNITA' PER GLI ASSOCIATI UNAGREEN

Venerdì 11 ottobre, abbiamo partecipato al convegno organizzato da Assodimi- Assonolo a Torino, dal titolo LA FABBRICA DELLE RELAZIONI. Il tema centrale, è stato sviluppato a 360 gradi, tenendo conto di tutti gli aspetti che interessano la vita di ognuno di noi, partendo proprio dal lavoro nel quale viene investita una quota notevole della propria vita.

L'argomento è stato il perno attorno al quale si sono sviluppati molteplici interventi: l'importanza del cambiamento all'interno delle aziende, i rapporti con i clienti e la spesso difficile gestione delle diverse esigenze, la scelta dei prodotti e la loro manutenzione.

Si è parlato di gestione degli ambienti di lavoro, e non dei dipendenti, che per la prima volta ho sentito definire collaboratori, consapevoli del fatto che la dipendenza è qualcosa di negativo.



I collaboratori sono persone adulte e devono potersi gestire in autonomia, la difficoltà grande da parte sia degli amministratori che delle persone interne alle aziende è proprio questa, scardinare il concetto di dipendenza per poter crescere bilateralmente e poter rendere il luogo di lavoro un posto dove si diventa una squadra che ha obiettivi comuni. Consapevoli della grande difficoltà dei nostri tempi di attirare nuove risorse, possibilmente giovani, con il desiderio di restare e di diventare grandi insieme, il tema ha dato alcune spunti interessanti da sviluppare all'interno della nostra realtà associativa. Proprio le relazioni hanno portato a rendere possibile il progetto di aggregazione tra Federacma e Assodimi.



L'interesse ad intrecciare le nostre realtà è assolutamente reciproco.

Se da un lato i rivenditori di macchine da giardino interessati al noleggio, hanno la necessità innegabile di strutturarsi, in egual modo il noleggio guarda con grande interesse alla diversificazione e alla nostra categoria in quanto, dopo il boom degli ecobonus, il timore di una contrazione nel mondo dell'edilizia è reale.

Ecco che il noleggio fatto bene, può essere per noi un ramo di business interessante, perché rappresenta uno strumento che va incontro alle richieste dei nostri clienti, sia per i privati, ma soprattutto per i professionisti ed in particolare modo per le macchine importanti che vengono usate in maniera non continuativa come CIPPATORI, FRESACEPPI, GRUPPI DI IRRORAZIONE, CATENARIE, TRINCE ecc.

Il noleggio dunque deve essere ben organizzato e l'esperienza associativa può garantire il giusto supporto per chi desidera iniziare o vuole ristrutturarne i metodi e gli strumenti. L'obiettivo che non deve essere perso di vista, è la produttività delle nostre aziende, soprattutto delle piccole realtà che vanno supportate garantendone una vita sostenibile e quella marginalità che consente loro di crescere.



L'IMPORTANZA DELLA RACCOLTA E DELLA LETTURA DEI DATI

Uno strumento importantissimo di cui tanto si è parlato durante il convegno e su cui stiamo lavorando all'interno di Unagreen, è la raccolta, la lettura e la corretta analisi dei dati. E' importante imparare a leggere i dati nelle nostre aziende per poter rimanere sani, per comprendere dove investire di più, per individuare quei segmenti che erodono la nostra marginalità e che vanno necessariamente rivisti, rinnovati o nel peggiore dei casi, lasciati andare.

Fare previsioni è sempre più difficile a causa della non linearità economica, spesso succede che i consuntivi non rispecchino le previsioni, così che diventa necessario rivederle in corso d'anno. Nelle difficoltà del districarsi nelle nuove sfide che ci aspettano, l'associarsi rappresenta una strategia che può sostenere i nostri progetti.

L'ingresso di Assodimi in Federacma rappresenta per noi del giardinaggio una nuova opportunità a partire dagli accordi sottoscritti che prevedono condizioni di iscrizioni estremamente vantaggiose. Chi è iscritto a Federacma e vuole iscriversi ad Assodimi ha uno sconto del 50% sulla quota Assodimi e, viceversa, chi è iscritto ad Assodimi può godere di uno sconto del 50% sulla quota Federacma.

Cari colleghi visto che si avvicinano le festività Natalizie auguro a tutti voi pace e serenità e soprattutto un 2025 ricco di nuove e belle cose su cui impegnarsi.

Silvia Scabini - Referente Unagreen

MG

www.ept.it
e sei **ONLINE** in un **CLICK!**



Sfoggia la nostra **RIVISTA**
Resta aggiornato sulle ultime **NOTIZIE**
Visualizza i prodotti in **VETRINA**

Siamo anche sui social
[@mgmarketinggiardinaggio](https://www.instagram.com/mgmarketinggiardinaggio)



PLA/TFORM

B A S K E T

campbell.com 00623



ALL'ALTEZZA DI OGNI SITUAZIONE PER LA MANUTENZIONE DEL VERDE

Platform Basket è un'azienda italiana produttrice di piattaforme aeree
che si contraddistinguono per affidabilità, prestazioni, qualità e semplicità di utilizzo.

PLA/TFORM

B A S K E T

Via Montessori, 1 - 42028 Poviglio (RE) Italy
Tel. +39 0522 967666 - Fax +39 0522 967667
E-mail: info@platformbasket.com

platformbasket.com

MADE IN ITALY